

# informaciar

Órgão de informação da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

Abril 2024

## Mês das Mães movimentou o lançamento da Campanha Show de Prêmios o Ano Todo 2024

A campanha foi iniciada neste mês de maio, com término em dezembro. Ao todo serão R\$ 30 mil reais em vales-compras e o primeiro sorteio será no dia 3 de junho



ACIAR promove treinamento para a campanha Show de Prêmios

Docibra comemora 30anos de história no Vale do Ribeira

Contratos digitais foi tema de "Café com Negócios" em abril

# SHOW de PRÊMIOS

O ANO TODO

## COMPRA AQUI E CONCORRA A R\$1.600 EM VALE COMPRAS

6 VALES-COMPRAS DE R\$ 100,00

1 VALE-COMPRAS DE R\$ 1.000,00

BAIXE O APP DA ACIAR

SOLICITE O SEU CUPOM

CADASTRE E CONCORRA

**SORTEIO:**

03 DE JUNHO  
DE 2024, ÀS  
16H NA ACIAR

BAIXE O APP  
DA ACIAR



CONFIRA AS EMPRESAS  
PARTICIPANTES E CADASTRE O  
CUPOM EM NOSSO APLICATIVO.

REALIZAÇÃO:



APOIO:



CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO  
SPA/ME N.º 06.033155/2024  
PROMOÇÃO N.º 2024/01608

CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO  
SPA/ME N.º 05.033236/2024  
PROMOÇÃO N.º 2024/01713

Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobreloja 1  
Centro | Registro | SP | Cep 11.900-000  
Tel.: (13) 3828.6800  
Site: www.aciar.com.br  
Facebook: aciar.registro  
Instagram: aciar.registro  
YouTube: ACIAR - Registro

**Órgão de informação oficial da  
Associação Comercial, Industrial e  
Agropecuária de Registro**

#### DIRETORIA BIÊNIO 2024/2026

##### PRESIDENTE:

**João Del Bianco Neto** (Auto Posto Mel)

##### 1º VICE-PRESIDENTE:

**Noemi Ap. Lara Pereira Bortone** (Bortone Contabilidade)

##### 2º VICE-PRESIDENTE:

**William Rodrigues de Sá** (Ilustrativa)

##### 1º SECRETÁRIO:

**Manoel Kenji Chikaoka** (Imobiliária Embaúba)

##### 2º SECRETÁRIO:

**Eliana Kazokas** (Espaço Kasa)

##### 1º TESOUREIRO:

**Hélio Borges Ribeiro** (Rima Contabilidade)

##### 2º TESOUREIRO:

**Edson Kenji Tsunoda** (Ciclo Ribeira)

#### CONSELHO DELIBERATIVO

**Caroline de Oliveira do Carmo** (ADEMICON)  
**Cassio Kenzo Yamamura** (Yamamura Tatamis)  
**Diogo Grothe Petronilho** (HP Motos Yamaha)  
**Emerson Tamasia** (DJ Emerson Produções)  
**Eunice Yamakawa** (Rainha do Vale)  
**Fernanda Cunha Badari** (Badari Assessoria Contábil)  
**Jeferson Reginaldo Magário** (Fazenda São Carlos)  
**Kátia Yuriko F. Correa** (Almir Materiais para Construção)  
**Kelly Priscila Viel Bittencourt** (Bittencourt Imóveis)  
**Leidiane Figueiredo Santos** (Consultoria Perfil A)  
**Marcos Antonio da Silva Junior** (Impacta Ass. e Consult. Empr)  
**Mariana Muniz Ribeiro** (Pesqueiro União)  
**Tania Cristina Gonçalves Marcolino** (Lavadeira Solar)  
**Yara Lucio Rambo** (Total Confiança Segurança)

#### CONSELHO FISCAL

**Presidente: Hélio Chikaoka** (Contabilidade Chikaoka)  
**1º Secretário: Rafael Mota Bortone Junior** (Bortone Contab.)  
**2º Secretário: Benedito Gregório dos Santos** (Willirrô Modas)  
**Suplente: Yuji Nomura** (Splash Surf Wear)

#### CONSELHO EDITORIAL:

**Valda Arruda**  
**Jodély Muniz Dias**

#### TEXTOS E EDIÇÃO:

**Jodély Muniz Dias**

#### DIAGRAMAÇÃO:

**Osiel de Oliveira Gomes**

## PALAVRA DO PRESIDENTE



## O que você vende?

Se perguntarmos a qualquer comerciante o que você vende?

Vamos ter respostas: sapatos, carros, casas, roupas ou prestação de serviços.

Na realidade, não vendemos coisas, se for um carro, o que oferecemos é a liberdade de ir e vir.

Se for roupa, é a satisfação de alguém olhar-se no espelho sorrindo ao ver-se arrumado até para uma conquista.

Se for uma casa, não é um imóvel, mas talvez a realização de um grande sonho.

Se for um sapato, é a satisfação

de ver os pés calçados talvez para não ficar descalço, ou ir para um novo empreendimento ou para uma festa.

Eu vendo combustíveis, eu entrego um meio para as pessoas transitarem a trabalho ou passeio com seus carros.

Se vendes remédios ou alimentos, estás vendendo vida e saúde.

Em suma, não vendemos produtos, vendemos realizações.

Todo negócio tem pessoas, todos os clientes são pessoas.

Se não entendes de pessoas, não tens um negócio.

**João Del Bianco Neto**  
Presidente da ACIAR

# Curtas do mês



No dia 11 de abril, o nosso presidente Sr. Bianco se reuniu com representantes do comércio de rede, na sede da ACIAR, em um encontro para dialogar sobre o desenvolvimento e a valorização do comércio na região. Participaram representantes das lojas Magazine Luiza, Montreal, Caedu, Vivi Móveis e Casas Bahia.



ACIAR marcou presença no aniversário de 4 anos e na inauguração do escritório da Mabra Marketing, em Registro, no dia 15 de abril. Desejamos sucesso e parabéns à nossa parceira Thauany Magalhães.



No dia 16 de abril, recebemos o nosso associado Leonardo Raupp, da empresa Inove IT, para discutir sobre a Noite do Comerciante, um evento incrível que será promovido em julho pela ACIAR para impulsionar negócios e promover networking.



A ACIAR está sempre proporcionando oportunidades de aprendizado e capacitação para associados e empresários. Fruto do sorteio no evento das Mulheres Inovadoras, o nosso parceiro Leonardo Raupp realizou uma mentoria para a empresária Josy Lauren, no dia 19 de abril, na ACIAR.



No dia 25/4, a nossa gerente Valda Arruda deu as boas-vindas para a empresária Tamires, da empresa Caliman & Faria, que fez a adesão ao Clube de Descontos da ACIAR.



Em busca de mais desenvolvimento para Registro e Vale do Ribeira! Nesta sexta-feira, 3 de maio, o presidente da ACIAR, João Del Bianco Neto e o diretor da ACIAR, Emerson Tamasia estiveram em reunião com o deputado estadual Caio França, em São Vicente.

# ACIAR inicia a Campanha Show de Prêmios o Ano Todo 2024 com o Especial Mês das Mães

*Até o final do ano, serão sorteados o total de R\$ 30 mil em vales-compras*

A ACIAR promove a Campanha “Show de Prêmios o Ano Todo 2024”, que foi iniciada neste mês de maio, com término em dezembro. Ao todo serão R\$ 30 mil reais em vales-compras, sorteados entre os consumidores, vendedores e empresários das empresas participantes, durante o período de vigência da campanha.

Participar é muito simples, a cada R\$50,00 em compras no comércio local, em uma das 80 empresas participantes da campanha – você pode verificar a lista de lojas e empresas no aplicativo da ACIAR – você receberá 1 cupom com QR Code personalizado da campanha, limitado a 5 cupons por compra. Depois, basta se cadastrar no aplicativo da ACIAR, scanear o código e pronto! Já estará concorrendo aos prêmios.

Na campanha especial “Mês das Mães”, você concorrerá a 6 vales-compras de R\$100,00 cada, o prêmio instantâneo que pode sair na hora pelo aplicativo, assim que for scaneado o QR Code; e R\$1.000,00 no sorteio final, que será no dia 3 de junho. A Campanha anual ainda terá sorteio no mês dos Pais, Crianças e Natal, participe!!

Para o presidente da ACIAR, João Del Bianco Neto, a Campanha Show de Prêmios é uma oportunidade para os clientes valorizarem o comércio local: “A ACIAR quer incentivar a população a apoiar o comércio local, fomentando a economia, os empregos e a renda das pessoas, fazer a roda da economia girar”, comentou.

**SHOW de PRÊMIOS O ANO TODO**

**COMPRE AQUI E CONCORRA A R\$1.600 EM VALE COMPRAS**

**6 VALES-COMPRAS DE R\$ 100,00 1 VALE-COMPRA DE R\$ 1.000,00**

**BAIXE O APP DA ACIAR SOLICITE O SEU CUPOM CADASTRE E CONCORRA**

**SORTEIO:**  
03 DE JUNHO DE 2024, ÀS 16H NA ACIAR

**BAIXE O APP DA ACIAR**

CONFIRA AS EMPRESAS PARTICIPANTES E CADASTRE O CUPOM EM NOSSO APLICATIVO.

**REALIZAÇÃO:**  
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL

**APOIO:**  
Mabra MARKETING

CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO SPA/ME N.º 06.033155/2024 PROMOÇÃO N.º 2024/01608

CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO SPA/ME N.º 05.033236/2024 PROMOÇÃO N.º 2024/01713

# ACIAR capacita mais de 100 colaboradores para a Campanha Show de Prêmios

*A campanha está sendo lançada em maio e promete ser um grande sucesso*

A ACIAR está contando com a parceria de 80 empresas de Registro e região para realizar a Campanha Show de Prêmios o Ano Todo 2024, que tem como primeira grande ação a edição especial para o Dia das Mães. No dia 23 de abril, a ACIAR ofereceu um treinamento para as equipes das lojas e empresas participantes da campanha e capacitou mais de 100 colaboradores, presencialmente, além de disponibilizar a capacitação online para mais 10 empresas. O conteúdo foi ministrado pela

consultora da ACIAR, Damárys Macedo.

O foco do treinamento foi a operacionalização da campanha, para que todos ficassem aptos para trabalharem com os materiais de divulgação e impulsionar a campanha em suas lojas e empresas. “Um diferencial deste ano é que, no momento do cadastro do QR Code no aplicativo, o cliente terá que indicar também quem o atendeu, para que o vendedor possa concorrer a premiação, todos sairão ganhando”. Para isso, os vendedores/colaborado-

res não poderão deixar de se cadastrarem no aplicativo da ACIAR.

“Procurei frisar a importância de eles investirem na excelência do atendimento, que eles devem valorizar a campanha e nosso comércio local, pois todos também são clientes. Usei como exemplo os números da campanha de 2023, que movimentou mais de R\$ 20 milhões para o comércio, segundo estimativa da ACIAR”, comentou Damárys.



# Novos associados são recebidos com “Café com Empresários”



No dia 9 de abril, foi realizado um café de boas-vindas e integração com os novos associados, na sede da ACIAR. Os empresários foram recepcionados pelo presidente da ACIAR, João Del Bianco Neto, pela gerente administrativa, Valda Arruda e a equipe da ACIAR. Representantes de sete empresas e prestadoras de serviços estiveram presentes, são elas: Ór Mindness, Nova Lavanderia Express. Varejão Kiko, Fraldas e Cia, Claudia Gava (terapia sistêmica), Flavia Ribeiro e Emanuela Costa (Advocacia).

O diretor e conselheiro da ACIAR, Jefferson Magário, empresário do ramo de agropecuária, também esteve presente para prestigiar e recepcionar os associados. O lema da atual gestão do biênio é “Foco no Empreendedor” e foi uma oportunidade para que o presidente Bianco apresentasse um pouco sobre as ações, serviços e eventos da ACIAR, uma forma de mostrar os novos associados tudo que a Associação Comercial tem feito em prol do empreendedorismo e do desenvolvimento do comércio e da economia local.

Sejam bem-vindos, juntos somos mais fortes!



# Diretoria da ACIAR discute importantes pautas no planejamento anual

*Diretores e conselheiros se reuniram na sede da ACIAR no dia 24 de abril*

No dia 24 de abril, na sede da Associação Comercial de Registro, foi realizada a reunião da Diretoria Executiva e do Conselho Deliberativo e Fiscal da gestão 2024/2026, o encontro foi liderado pelo presidente, João Del Bianco. Uma das pautas que já está sendo discutida é a campanha Show de Prêmios para o próximo ano, sendo que essa é uma das principais ações de fomento ao comércio, realizada em parceria com os empresários e comerciantes.

Nos demais assuntos discutidos, estavam as seguintes pautas que fazem parte do planejamento estratégico da instituição: Calendário de eventos, Faculdade do Comércio; a agenda com o Deputado Estadual Caio França, para reunião que aconteceu no dia 3 de maio; as receitas e despesas da JUCESP; o planejamento para a Noite do Comerciante; e por fim, discutiram o horário para o comércio aos finais de semana e feriados.

## **Extinção do Balcão do Empreendedor JUCESP**

Uma das pautas da reunião de Diretoria foi a extinção do Balcão da JUCESP, pauta deferida pelo grupo. Por isso, comunicamos a todos os nossos associados e empresários que a partir do dia 15 de maio haverá o encerramento das atividades do Balcão do Empreendedor da JUCESP dentro da ACIAR, departamento que oferecia localmente os serviços da Junta Comercial de São Paulo. Com a mudança para a digitalização dos documentos, não havendo mais a necessidade do envio de documentos físicos para a JUCESP, a ACIAR optou pela extinção do departamento.



# “Café com Negócios” trouxe palestra sobre contratos digitais

*O evento teve como público-alvo empresários ligados ao ramo imobiliário da região*



A pandemia resultou em uma revolução na digitalização de diversos processos em nossos serviços, esse fato já é um marco na história. Para dar luz a esse importante assunto, o Núcleo Imobiliário da ACIAR promoveu o “Café com Negócios”, no dia 10 de abril, com a palestra de tema “Modernidade: Contratos Digitais”. O conteúdo foi ministrado pelo Dr. Roni Sérgio de Souza, especialista em Direito Imobiliário e Mestrando em Direito e Tecnologia pela UPPR. O encontro reuniu membros no Núcleo e empresários no ramo imobiliário de Registro e região, no Auditório da ACIAR.

Além do conhecimento adquirido, os empresários tiveram uma ótima oportu-

nidade de networking. Roni fez uma avaliação positiva do evento: “Apresentei um tema bastante importante para a classe dos corretores, com abordagem sobre contratos digitais, onde se pode expor as variantes da modernidade que nos trazem até os dias atuais, com apresentação das teorias aceleracionistas tecnológicas e, como um dos frutos disso, os contratos digitais. Pode-se apresentar a dinâmica desse tipo de instrumento que vem sendo a vanguarda da tecnologia contratual, utilizado cada vez mais pelas imobiliárias como meio, não se de alavancar negócios, mas de estar em consonância com a era em que vivemos, apresentando uma solução rápida, segura e desburocratizada

para os clientes”, comentou.

O palestrante elogiou a interação do público presente: “Como sempre a participação exigente dos corretores do Núcleo esteve atenta e participativa, questionando sobre as expectativas e possibilidades de aplicação efetiva do assunto no dia a dia. O Núcleo só tem a ganhar com a ampliação do conhecimento geral. Obrigado pela oportunidade!”, concluiu.

A ACIAR reúne os membros do Núcleo Imobiliário mensalmente, as reuniões acontecem toda segunda quarta-feira de cada mês, às 8h da manhã na sede da ACIAR. Interessados em fazer parte desse grupo, podem entrar em contato com a equipe da ACIAR pelo (13) 3828-6800.

# Docibra comemora 30 anos de trajetória no Vale do Ribeira

*O proprietário, Ibrain Martins de Almeida, está há 50 anos no ramo de doces*

Em fevereiro de 1974, o jovem Ibrain Martins de Almeida, na época aos dezoito anos, iniciava sua carreira de vendedor de doces, como funcionário de uma empresa na região de Sorocaba. Em setembro de 1978, ele decide vir para o Vale do Ribeira, deixando sua esposa, Neusa Oliveira de Almeida e seu filho, Neander Oliveira de Almeida, com apenas um ano e meio de idade, morando em Sorocaba. Ele tinha que passar a semana trabalhando no Vale do Ribeira e subia a serra aos finais de semana, para matar a saudade da família. Ele recorda que, naquela época, tinha que dar a volta por São Paulo e a viagem durava em torno de 6 horas de caminhão, que algumas vezes ainda o veículo quebrava durante o percurso.

Nessa época, Ibrain não imaginava o que estava por vir, não sabia que ali dentro de si, tinha um empreendedor, impulsionando os seus sonhos, pois havia muito ainda por vir, sendo conquistado degrau por degrau e ali era só o início de tudo. Em 1979 Ibrain alugou uma casa em Registro e trouxe sua família para morar no Vale do Ribeira. Agora a família por perto, o jovem batalhador, trabalhando como funcionário da empresa do ramo de doces, foi economizando e sonhando em se tornar dono do seu próprio negócio.

Foi então que surgiu a 1ª oportunidade em janeiro de 1984, ele comprou seu primeiro caminhão, parcelado em muitas vezes, e continuou vendendo doces em toda região. Alguns anos se passam e Ibrain não sonha mais sozinho, e sim juntamente com a família, eles queriam abrir uma loja de atacado e varejo de doces em Registro. Como nem tudo são flores, muitas vezes teve esse sonho adiado, mais como também sempre tudo tem a hora certa de acontecer, e em 11/12/1993, nasce a DO-CIBRA, foi alugado um pequeno salão comercial, e juntamente com sua esposa Neusa e com o seu filho, mais velho Neander, com apenas 16 anos na época, dava-se

início a tão sonhada loja.

Ibrain continuava com seu caminhão, atendendo todo o Vale do Ribeira, em lugares mais distantes, enquanto sua esposa e seu filho administravam a loja, que vendiam durante todo o dia, e as entregas ficavam para o fim da tarde, onde Neusa dirigia a Kombi da empresa e Neander fazia as entregas nos estabelecimentos. E o sonho continuava, pois faltava ainda conquistar um local próprio para a construção de uma loja mais ampla para melhor atender seus clientes, e com a família unida, trabalhando com uma meta, um foco e um objetivo em comum, com isso em 4 anos, mais um sonho se torna realidade, em agosto de 1998, inaugura sua loja na cidade de Registro.

DOCIBRA completou 30 anos e o proprietário Ibrain completou 50 anos no ramo de doces. “Quem conta esta história sou eu Neander, hoje não estou mais trabalhando diretamente na Docibra, pois com toda o aprendizado, exemplo, ensinamentos e inspiração que meus pais me passaram durante a vida, também me tornei um empreendedor e tudo o que sou como filho, pai e empresário devo a eles”, comentou Neander.



Já há alguns anos existem outros protagonistas, que fazem parte desta linda história, como a filha Michelli Almeida Machado, e o genro deles, Giovani Luiz Machado, dentre muitos outros gerentes e colaboradores, que fazem parte desta grande família que se chama Docibra. “Eu me orgulho muito de ter feito e ainda fazer parte desta história mesmo que hoje indiretamente. Ao meus pais deixo aqui o meu muito obrigado, amo vocês”, completou Neander.

“O Destino de uma jornada extraordinária, é traçado pela coragem de sonhar e pela perseverança em transformar sonhos em realidade” - Autor Desconhecido.

# Colaborador Destaque: Vanessa Prenzier conquista o sucesso nos resultados da Certificação Digital na ACIAR

*A colaboradora comemorou 5 anos de ACIAR, com resultado mensal recorde em abril*

Com muita determinação e motivação, a agente de registro do Certificado Digital, Vanessa Prenzier, trabalha dia a dia com foco em trazer os melhores resultados para este setor dentro da ACIAR. Vanessa completou 5 anos de ACIAR em abril, mas sua história com a Associação Comercial já vem desde 2013, da primeira vez que ela trabalhou com a ACIAR, por um período de 3 anos, partindo para um novo desafio em 2016. Ao retornar para a Associação em 2019, a colaboradora assumiu o setor de Certificado Digital, ao qual se dedica até hoje.

Vanessa lembra que, ao iniciar os serviços de emissão de certificados, a gerente administrativa, Valda Arruda, deu a ela a meta de fazer 80 certificações mensais. O motivo de comemoração para Vanessa é que, em abril de 2024, ela bateu seu recorde de 346 emissões de certificados no mês, um valor 330% a mais do que sua meta inicial!! E ela vem se desafiando a cada ano e a cada mês, pois o fechamento de abril deste ano foi 100% maior comparado ao resultado de abril de 2023, que foi de 170 certificados emitidos pela ACIAR. Os atendimentos por videoconferência ajudaram muito nesse processo.

Os excelentes resultados não param por aí! De 2022 para 2023, a ACIAR registrou um aumento de 23% nas emissões de certificados digitais, de 1838 para 2274. Somente nos quatro primeiros meses de 2024, já foram realizados 1050 certificados. Por tudo isso, a ACIAR vem se destacando entre as associações paulistas, a exemplo disso, no ano passado o serviço de Certificação Digital da ACIAR foi destaque no 20º Congresso da FACESP, por estar sempre entre as primeiras no



ranking de desempenho entre as ACs de São Paulo.

Apesar de ter formação acadêmica em Recursos Humanos, Vanessa afirma que se encontrou profissionalmente trabalhando com a Certificação Digital, sendo apaixonada pelo que faz: “Eu não vendo um serviço, eu vendo o meu atendimento. Eu procuro dar o atendimento mais personalizado possível, tanto que isso tem me feito conquistar cada vez mais clientes, alguns estão comigo há cinco anos, são clientes fiéis”.

O apoio da liderança e da equipe também é fundamental para ela: “Eu sou muito grata às diretorias que passaram nesse período e agradeço à Valda, nossa gerente. Na ACIAR eu tive muitas oportunidades profissionais que me fizeram crescer. E nossa equipe está cada vez mais unida, sempre um dá a mão para o outro, eu agradeço o reconhecimento e tenho

muita gratidão aos meus colegas”, elogiou.

A ACIAR tem clientes que fazem certificado digital em todo Vale do Ribeira, de Barra do Turvo a Pedro de Toledo, Vanessa afirma que as parcerias com as contabilidades são essenciais. Ela elogia também a parceria que a Certsign fez com a FACESP, que sempre vem conquistando os melhores preços para o mercado; e agradece os representantes da Certsign na FACESP, Nelson e Karina, que sempre dão suporte para ela.

O ranking mensal do atendimento da Certificação Digital entre as associações paulistas mostra que a ACIAR tem conseguido se manter em destaque com os melhores índices. Em março de 2024, dentre as ACs de pequeno porte, a ACIAR ficou em 1º lugar no ranking, com 246 emissões de certificações. Pelo resultado, ela fica a frente inclusive de ACs de grande porte, como Campinas, Ribeirão Preto, Mogi das Cruzes e Jundiá.

# Especial Dia das Mães: Mensagens das Mães Atípicas

Mães atípicas enfrentam desafios únicos e muitas vezes complexos no dia a dia devido às demandas adicionais relacionadas ao cuidado de seus filhos com necessidades especiais. Essas mães precisam lidar não apenas com as pressões e expectativas do trabalho, da família, das escolas, mas também com a necessidade de oferecer suporte e cuidado extra a seus filhos.

No entanto, é importante reconhecer que mães atípicas também trazem consigo uma incrível resiliência, determinação e habilidades de gerenciamento de tempo. Neste Mês das Mães, vamos trazer algumas mensagens de Mães Atípicas de incentivo para outras mães atípicas.



## DEPOIMENTOS

*“Incrível como uma Mãe Atípica, mesmo cansada, com sono e sem energia, ainda consegue cuidar, educar, colocar para dormir, contornar uma crise, levar e buscar das terapias, ensinar o dever de casa, fazer comida, entregar o melhor de si. Não é sobre romantizar a exaustão e sim valorizar quem merece o mérito por fazer tanto e mesmo assim não ser reconhecida”,* **Suelen Rocha**

*“Sou Mariéli Magário, mãe de uma autista de 8 anos que teve seu diagnóstico precoce e desde então teve um tratamento intensivo, tivemos que mudar nossas vidas e nossos planos após diagnóstico. Foram 4 anos de muita luta, muitas frustrações, desafios, choros, medo, insegurança do amanhã, solidão longe da Família, da nossa casa nossa cidade, mas que no final valeu a pena.*

*Hoje nesse mês de Maio, as Mães atípicas que estão recebendo diagnóstico de seus filhos, entrando no mundo do autismo que pra alguns ainda é desconhecido, deixo aqui uma mensagem que nem sempre as coisas irão percorrer como queremos, como planejamos, como sonhamos e idealizamos aos nossos filhos, mas que não percam a fé, a garra de junto com eles percorrer essa caminhada que não é nada fácil, é cansativo, desgastante, excluído aos olhos da sociedade, dos direitos em leis.*

*Mães atípicas independente de sua vida financeira, suas condições para dar melhor tratamento aos seus filhos, sejam unidas uma apoiando a outra, uma dando a mão a outra, pois essa união que faz a diferença e traz forças pra continuar, saber que não estar sozinha faz muita diferença.*

*Eu sofri discriminação de próprias Mães atípicas no qual me julgaram por ter con-*

*dições de dar melhor tratamento e qualidade de vida para minha filha! Não mesure a caminhada de uma pelas questões financeiras, e sim apoie ela, independente disso, a caminhada não foi nada fácil. Feliz Dia das Mães!”* **Mariele Magário**

*“Nós não queremos mudar os nossos filhos, porque eles são incríveis do jeito que são. Nós não levamos os nossos filhos à terapia para mudá-los, nós levamos para ajudá-los a obter independência. Nós levamos para ajudá-los a aprender a navegar socialmente, para lhes dar uma voz e para ensiná-los a se adaptarem às mudanças. Nós simplesmente queremos que nossos filhos sejam as lindas almas que são e para que tornem mais fácil para enfrentarem o mundo”.* **Juliana**

# ACIAR já trabalha no planejamento da Noite do Comerciante 2024

*Além da oportunidade de networking, o evento trará novidades sobre a aplicação da inteligência artificial nos negócios*

Anualmente a ACIAR realiza um encontro que é considerado o maior evento para o comércio de Registro e região, a Noite do Comerciante, em parceria com diversas empresas e instituições. O evento acontece em comemoração ao Dia do Comerciante, celebrado no Brasil em 16 de julho. O objetivo é proporcionar a seus participantes, um ambiente rico de aprendizagem e conteúdos relevantes, criando oportunidades de ampliação da rede de relacionamentos, troca de experiências, disseminação e fortalecimento do empreendedorismo e geração de negócios.

A cada edição, o encontro reúne os maiores empresários de diversos segmentos e representantes de grandes empresas da região, empreendedores, profissionais de diversas áreas, lideranças, represen-

tantes comerciais e toda a comunidade. Como grande ação da noite, a ACIAR sempre traz uma palestra, de renome para compor a programação do evento. A ideia é trazer um tema relevante para a atualidade que é o uso da Inteligência Artificial para os negócios. Aliada aos avanços da tecnologia, a Inteligência Artificial (também chamada IA) vem sendo utilizada para otimizar processos, gerar mais valor, aumentar a competitividade e conquistar melhores resultados.

Será imperdível! Em breve a equipe da ACIAR iniciará a comercialização das cotas de patrocínios para os empresários. Quer se tornar um dos parceiros oficiais do evento? Procure a equipe comercial da ACIAR e saiba mais informações.

**VEM AÍ!!!**

**NOITE DO COMERCIANTE**

**EDIÇÃO 2024**

Informações:  
**(13) 3828-6800**

Realização:

FILIADA A FACISF  
**ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE REGISTRO**

**VOCÊ SABIA?**

Você também pode cobrar seus clientes sem pagar nada!  
**Está esperando o que? Venha conhecer!**

Para aderir ao SCC ligue:  
**(13) 3828-6800**

**SCC** Sistema Central de Cobrança

**ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE REGISTRO**

- QUE O SCC - Serviço Central de Cobrança Está disponível para todos os nossos associados?
- Que 51,3% dos devedores pagam nos 1º 30 dias e 26,6% pagam nos 1º 10 dias?
- E que você associado não terá custo algum com esse serviço?
- Que quanto antes for realizada a inclusão melhor sua recuperação?

# Supermercados participam de capacitação para reposidores em Registro

*Representantes de sete supermercados estiveram presentes na ACIAR*

Exposição de cases, filmes, dinâmicas, discussões em grupos, troca de experiências, ideias e reflexões em busca das melhores práticas. Essa foi a metodologia usada na capacitação para reposidores de supermercados, mais um curso do programa de formação básica da Escola APAS, da Associação Paulista de Supermercados. A oficina aconteceu no dia 11 de abril, no Auditório da ACIAR, tendo como público-alvo reposidores de loja, líderes responsáveis pela área e profissionais que tivessem interesse no tema.

O curso foi ministrado por Jônatas Severiano, consultor e multiplicador de treinamentos da APAS. O objetivo era o de capacitar o profissional quanto à importância da reposição e arrumação das mercadorias como fator impactante no resultado do negócio. Conscientizar para a prevenção de perdas de produtos na reposição ou por vencimento e um olhar dife-

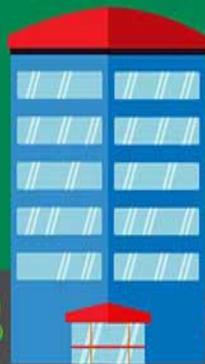


renciado com mais atenção e possibilidade nos processos de reposição. Aprimorar as técnicas de atendimento ao cliente no exercício das atividades contribuindo na fidelização.

As capacitações que são oferecidas aos associados pela Escola APAS

acontecem em parceria com a ACIAR, gratuitamente. Estiveram presentes representantes dos supermercados Tio Beba (Unidade Registro, Juquiá e Miracatu), Supermercado Popular, Mercado Galera (Jacupiranga e Cajati) e Supermercado Bico do Pato.

Não importa se  
a sua empresa  
é **grande**  
ou pequena



Faça já o  
plano de saúde  
empresarial  
**Unimed**

ANEXO Nº 13.177/4



Plano empresarial a partir de 2 pessoas.\*  
Quer saber mais, ligue (13) 3828-6800.

[www.aciar.com.br/unimed](http://www.aciar.com.br/unimed)

A saúde da sua empresa cabe aqui.

# Evento “Mecânica Yamaha para Mulheres” em Registro

*Ação foi promovida pela HP Motos Yamaha e reuniu grupo de motociclistas*

Dia 20 de abril aconteceu na Yamaha Brasil o evento “Mecânica Yamaha para Mulheres” e em Registro não podia ser diferente. A HP Motos preparou tudo com muito carinho para receber as 20 motociclistas inscritas no evento. O anúncio dizia “O evento que vai empoderar nossas motociclistas para a manutenção de suas motos” e o curso teve objetivo de dar todas as dicas de manutenção, de maneira que as mulheres passem a entender e cuidar das motos, com os mecânicos Luan Serino e Helen Ho Kelly.

Teve aula de orientação de pilotagem defensiva, elas também aprenderam

como se posicionar com as motos para não estarem no “ponto cego” dos automóveis. O evento contou com a presença da fisioterapeuta Kezia, que fez uma pequena pausa entre a aula teórica e prática com uma aula de alongamento. As inscritas foram recebidas com uma deliciosa recepção de café da manhã e música, com a DJ Gretti, e receberam brindes como caixa de sortidos da Trop Dan, Sacochila, agenda, caneta, e todas participaram usando a camiseta especial para o evento.

“Esse foi o primeiro de muitos ‘Mecânica Yamaha para Mulheres’, foi incrível” elogiou a empresária e proprietária da



# Núcleos setoriais realizam reuniões mensais e planejam novas ações

*Os Núcleos de Marketing e de Estudos Jurídicos terão eventos em maio*

No dia 18 de abril, os representantes do Núcleo de Marketing realizaram uma reunião de realinhamento e planejamento de ações, tendo como ação prática o agendamento de uma palestra para os empresários e associados da ACIAR no dia 28 de maio, de tema “Do Marketing à venda”, que será ministrada pelo coordenador do Núcleo e CEO da CRCOM, Celso Rodrigues.

Já o Núcleo de Eventos realizou a reunião mensal no dia 17 de abril, ocasião em que o grupo aproveitou para gravar alguns vídeos de divulgação para as redes sociais, com intuito de falar sobre a importância da valorização do comércio local e fomentar o desenvolvimento das pequenas empresas. Além disso, eles também querem falar sobre as qualifica-

ções de suas empresas para atender os eventos da região.

No mês de abril também aconteceu a reunião do Núcleo de Estudos Jurídicos da ACIAR, no dia 16/4, eles discutiram sobre contratação e regulamentos essenciais para empresários no momento da contratação de novos colaboradores. A partir dessa abordagem, eles planejaram para o dia 7 de maio o evento “Recrutamento e Seleção de Pessoas: Aspectos Legais e Éticos”, uma palestra direcionada para os empresários do Núcleo Vestir e Calçar, com a participação dos advogados: Dr. Alessandro, Dra. Manuela e Dra. Claudia Gava, acompanhados do Alysson Gonçalves Ferreira, proprietário da empresa “Passa Lá do RH”.





Debora Amaral  
Psicóloga / Consultora em  
Gestão de Pessoas  
CRP 06/34804

Instagram: [deboraamaral.psicologia](https://www.instagram.com/deboraamaral.psicologia)

# Alguém pode estar precisando de você.

Aparentemente o título é uma frase simples e de comum verbalização no convívio social, seja este entre amigos e ou familiares. A questão é que não se separa a vida de uma pessoa no que ela é dentro ou fora de uma empresa. Seu trabalho faz parte de sua vida e jamais poderá ser a sua vida. Sendo assim, esta frase sai apenas no meio externo da empresa e entra cada dia mais em escritórios, fábricas. Não há distinção entre o que ocorre dentro de uma pequena ou grande empresa (por número de Colaboradores), e sim uma verdade de ronda a todos nós: **será que conseguimos perceber quando alguém precisa de nossa ajuda ou nos permitimos pedir ajuda quando precisamos?**

Se não houver um olhar mais observador, muitas das ações impregnadas de sentimentos e guiadas por pensamentos pouco objetivos passaram despercebidos, levando a situações mais críticas no cotidiano de cada um e especialmente para aquele que sente.

Algumas empresas já disponibilizam canais de comunicação para seus Colaboradores, quando os assuntos são da esfera emocional. Estes canais contam com profissionais capacitados para entender e

orientar a quem precise. Sem citar empresas, mas há canais de comunicação e ajuda para a violência verbal ou física, bem como, para qualquer estado psicológico que um Colaborador possa estar passando. E sabemos que nem sempre quem sente é capaz da ação de autoajuda, então por que não estarmos atentos a quem precisa e ajuda-los?

Como?

- *Pergunte como a pessoa está. Demonstre interesse real no fato. Saiba ouvir.*

- *Procure orientar sobre a busca de ajuda especializada. Cada um tem um papel fundamental na vida, amigo, pai, mãe, gestor e especialistas nas áreas de saúde mental e física.*

- *Livre-se de preconceito sobre a saúde mental de si mesmo e do próximo. Nunca se sabe em que momento cada um precisará de auxílio.*

- *Se for você que não está bem, procure alguém com quem conversar. Falar sempre torna os fatos mais leves e direcione-se a quem tem capacitação para uma ajuda efetiva.*

- *Sinalize aos mais próximos o que está ocorrendo. É de grande conforto*

*emocional que as pessoas mais próximas compreendam as ações e porque elas estão ocorrendo.*

Todo fato vivido nos leva a uma emoção e devolvemos para o mundo, a satisfação ou não com o mesmo através de nossas ações. Não há seres humanos iguais, então um fato é interpretado de diversas formas, com emoções diversas, pensamentos formulados diferentemente e ações ainda mais diversas. **Cada ser humano é único e assim deve ser visto.** Se uma empresa tem 10 ou 1000 Colaboradores, a necessidade de entender a forma em que se faz uma Gestão de Pessoas é necessária. **Um bom Gestor não precisa ter domínio sobre o todo, técnico ou comportamental que compõe uma empresa, mas precisa saber como direcionar todos os fatos da melhor forma.**

Este é um assunto que não pode mais ser ignorado pela sociedade, que se compõe de famílias, empresas privadas ou públicas, governos, pois acima de tudo é composta por pessoas e não máquinas. Ninguém precisa passar sozinho por nada. Sempre há de termos pessoas solidárias ao lado.

**Quem está precisando de você?**

## SIGA A ACIAR NAS REDES SOCIAIS



/ACIAR.REGISTRO



WWW.ACIAR.COM.BR



@ACIAR.REGISTRO



ACIAR REGISTRO





Emanuela Costa

Advogada

[emanuelacosta@adv.oabsp.org.br](mailto:emanuelacosta@adv.oabsp.org.br)

# Direitos e deveres na relação locatícia

A relação entre locador e locatário envolve uma série de obrigações legais e contratuais, por isso é essencial que ambas as partes estejam cientes de seus direitos e deveres a fim de evitar conflitos no decorrer da relação locatícia.

Em primeiro lugar, é importante ressaltar que, de acordo com a Lei do Inquilinato (Lei nº 8.245/91), o locador é responsável pela manutenção relacionada à estrutura do imóvel, bem como instalações elétricas e hidráulicas, garantindo as condições adequadas de habitabilidade.

Por outro lado, o locatário é responsável pela manutenção do imóvel no tocante aos estragos causados em decorrência do uso do imóvel, ocasionados por si, seus familiares ou visitantes, devendo repor itens danificados ou removidos durante o período da locação.

O locatário não pode fazer nenhuma benfeitoria, acessão ou adaptação sem a autorização expressa do locador, sob pena de não ensejar-lhe nenhum tipo de indenização pelo o que fez.

Para tentar elucidar questões recorrentes na locação, vamos às seguintes questões:

**Em decorrência de chuvas extraordinárias o ralo da área de serviço de uma residência transbordou e danificou móveis do locatário. O locador é obrigado a indenizá-lo?**

Nesse caso, houve um verdadeiro caso fortuito e de força maior, ou seja, eventos imprevisíveis ou de difícil previsão e que não podem ser evitados, logo, não há culpa ou intenção em sua ocorrência, sendo

incabível, portanto, a indenização pelo locador.

**Mas, e se fosse um problema recorrente, enfrentado em chuva de baixa intensidade, já levado ao conhecimento do locador diversas vezes?**

Nesse caso é necessário constatar se consiste em problema estrutural ou se foi ocasionado pelo mau uso e/ou conservação do locatário. Sendo questão estrutural, como, por exemplo, nível de caída insuficiente, o dever de conserto e, consequentemente, de indenização pelos danos causados, é do locador. Todavia, constatado que se deu por entupimento, com sujeira e má conservação do locatário, este deve ser responsabilizado pelo conserto necessário e deve, ele, suportar os prejuízos causados pela sua negligência.

**Havendo quintal gramado no imóvel a quem compete a manutenção?**

Como em toda relação humana o bom senso e a urbanidade devem prevalecer. Na relação locatícia não é diferente, especialmente se considerando que o locatário usufrui do imóvel durante o período de locação e tem o dever de conservá-lo e mantê-lo como se seu fosse.

A manutenção do jardim e/ou quintal não só faz parte do imóvel e deve receber a manutenção necessária como envolve questões de saúde pública e sua falta de manutenção pode propagar insetos e roedores prejudiciais tanto à saúde daqueles que vivem no imóvel quanto de vizinhos e comunidade em geral.

**O locatário construiu uma parede de drywall dentro do imóvel locado para**

**instalar seu home office. O locador autorizou a adaptação, mas no contrato consta que independentemente da autorização do locador, nenhum custo e/ou despesa com adaptação e/ou reforma será reembolsada ao locatário. Nesse caso o locatário deverá suportar os gastos?**

Na relação locatícia havendo disposição contratual afastando a indenização e/ou reembolso por qualquer adaptação, reforma e/ou acessão consentida ou não pelo locador, além de o locatário suportar os custos pelos serviços realizados, deverá devolver o imóvel nas mesmas condições do início da locação, portanto, retirando toda e qualquer adaptação instalada no imóvel, arcando com os gastos para tanto.

Como se vê é de extrema importância consultar um advogado no momento da elaboração do contrato de locação a fim de evitar cláusulas abusivas e contrárias à legislação vigente aplicável à relação locatícia, haja vista que uma vez assinado, o contrato faz lei entre as partes, e eventuais discussões devem ser esclarecidas na esfera judicial, o que acaba gerando gastos às partes.

Por fim, é fundamental ressaltar que tanto o locador quanto o locatário devem agir de boa-fé e respeitar as cláusulas contratuais estabelecidas no contrato de locação. Em caso de dúvidas ou conflitos relacionados à manutenção e/ou consertos no imóvel locado, é aconselhável buscar a orientação de advogado (a) especializado (a) em direito imobiliário para garantir a proteção dos direitos das partes envolvidas.

# Evento em Registro marca lançamento da caixa de chás do SescSP

O chá do Vale do Ribeira é o item que inaugurou a nova série de produtos das Lojas Sesc, com foco em valorização social e sustentabilidade. O evento de lançamento da caixa de chás (\*) aconteceu no Sesc Registro, em 18/4, reunindo as famílias produtoras Shimada e Yamamaru, o prefeito de Registro Nilton Hirota, a vice-cônsul do departamento cultural do Consulado do Japão, Myabi Ichimura, o conselheiro do SescSP, Omar Abdul Assaf (Fecomércio), a superintendente de Comunicação do SescSP, Áurea Vieira, além de gerentes e técnicos do Sesc São Paulo, membros da comunidade japonesa de Registro e representantes de diversas instituições e organizações de Registro e região. O presidente da ACIAR, João Del Bianco Neto, e a gerente administrativa Valda Arruda também participaram do encontro.

No evento foi feita a entrega simbólica da caixa de chás para Miriam Yamamaru Oka e Samira Emy Kondo, representantes das duas famílias produtoras do chá artesanal orgânico (Shimada) e agroflorestal (Yamamaru) participantes do projeto.

Mestres do Centro de Cha do Urasenke do Brasil conduziram a Cerimônia do Chá, arte tradicional do Japão que reúne vários elementos simbólicos, com degustação do matchá e dos chás verde e preto dos Sítios Shimada e Yamamaru. O público também pode degustar três receitas à base dos chás das famílias registrenses: o brigadeiro de chá preto, o bolo chiffon de chá preto e o pesto de chá verde, servido com pão italiano.

Durante todo o evento, as instrumentistas Reiko Nagase e Erika Yazaki (SP) apresentaram a sonoridade delicada e contemplativa do Koto, instrumento popular japonês - uma espécie de harpa de 13 cordas cuja história data do século VI e está presente em toda a literatura japonesa. O encontro também recebeu a batida forte, alegre e ritmada dos tambores japoneses, com a apresentação do tradicional grupo de jovens Ribeira Ryofu Daiko, criado em 2002 e ligado à Associação Cultural Nipo-Brasileira de Registro (Bunkyo).



Foto: Fernando Okuhara



Foto: Fernando Okuhara: Primeira-dama Eliane Yamamaru, prefeito Nilton Hirota, conselheiro do SescSP Omar Abdul Assaf (Fecomércio), gerente do Sesc Registro Débora Rodrigues Teixeira, superintendente de Comunicação do SescSP, Áurea Vieira, e presidente da ACIAR João Del Bianco Neto.

## A caixa de chás

Além dos chás verde e preto produzido artesanalmente pelas famílias Shimada e Yamamaru, a caixa contém um livreto com fotografias, ilustrações e texto contando a história do chá no Brasil e no Vale do Ribeira e as histórias das famílias, além de seis receitas com chá especialmente criadas pelas chefs Telma Shiraishi e Vivianne Wakuda, de São Paulo. Com a caixa de chás, o SescSP traz à tona e re-

conhece o valor do trabalho, da tradição e da cultura que marcam a trajetória das famílias produtoras.

(\*) Produto disponível no Sesc Registro e, em breve, em diversas Lojas Sesc no estado de São Paulo. Edição limitada. Estoque sujeito à disponibilidade. Venda somente presencial.

# 3º Encontro de Cervejeiros consagra-se como impulsor da produção regional

*Do artesanato à música, o público pôde desfrutar de uma programação diversificada*



Milhares de pessoas prestigiaram o 3º Encontro de Cervejeiros, realizado nos dias 20 e 21/4, na Praça Beira-Rio. Em sua terceira edição consecutiva, o evento consagra-se como principal impulsor da produção de cerveja artesanal na região e a cadeia produtiva, proporcionando mais oportunidades aos produtores do Vale do Ribeira.

O público pôde desfrutar de uma variedade de experiências, incluindo gastronomia diversificada, artesanato local, espaço para tatuadores, exposição de motos clubes e carros antigos, música de alta qualidade e, é claro, aquela cerveja artesanal feita com os ingredientes exclusivos da região.

O Encontro não apenas proporciona entretenimento, mas também se revela uma excelente oportunidade de negócios para diversos profissionais envolvidos, desde os produtores de lúpulo até os cervejeiros artesanais, além de toda a rede gastronômica de bares e restaurantes de Registro e região. O objetivo é fortalecer esse mercado promissor e impulsionar a economia local.

**CONCURSO CERVEJEIRO JÚRI PROFISSIONAL** – O potencial do Vale do Ribeira para o mercado de cervejas artesanais foi evidenciado pelos resultados do Concurso Cervejeiro nas categorias Profissional e Amador no Júri Técnico e Amador no Júri Popular. A banca avaliadora contou com a participação dos especialistas Luiz Antônio Alvarenga, Raul Santiago e Daniel Bechara.

Na categoria Profissional, a cerveja Contemporary American Lager (Cervejaria Beta Hops – Registro/SP) ficou em primeiro lugar, seguida pela Double Ipa (Cervejaria Beta Hops – Registro/SP), em segundo e a Hoppy Lager Tradicional (Cervejaria Innsbruck – Jacupiranga/SP) na terceira colocação.

Já na categoria Amador Técnico, a campeã foi a cerveja Foreign Extra Stout (Breja 42 – Registro/SP), com a Brown Ale (Cervejaria Matsumi – Sete Barras/SP) em segundo e a Cream Ale (Alcateia Rustic Beer – Pariquera-Açu/SP).

**CONCURSO CERVEJEIRO JÚRI POPULAR** – Um dos momentos mais esperados pelo público que compareceu no 3º Encontro de Cervejeiros é a escolha da

melhor cerveja artesanal pelo Júri Popular. A predileta do público foi a Brown Ale (Cervejaria Matsumi – Sete Barras/SP), cerveja nº 2, com 47 votos. A segunda preferida foi uma Red Ale do cervejeiro Rui Fernando, cerveja nº 3, com 45 votos. Já a terceira colocação ficou com uma Oatmeal Extra Pale Ale (Breja 42 – Registro/SP), cerveja número nº 4, com 28 votos.

**CULTURA**– A programação cultural do 3º Encontro Cervejeiro foi uma atração à parte. Composta por artistas locais e convidados, o encontro agradou a todos que curtem música de qualidade. Quem foi, viu as apresentações de Cica Sound System, Dogz, Hub, Ruby Woo, Sapiens, Quatro Cilindros e Vintage Pack. Ainda teve a participação de moto clubes e do pessoal do Encontro de Carros Antigos.

O 3º Encontro Cervejeiro é uma realização da Associação Cultural Nipo-Brasileira de Registro (Bunkyo), correalizado pela Prefeitura de Registro e com o apoio do Fundo Social de Solidariedade de Registro, Acolina Educação Cervejeira, Azza, Etec de Registro, Fatec de Registro, Instituto Federal de Registro, Sebrae, Senac, Senai e Unesp.

# Associações Comerciais devem contribuir com ação que discute programa que zerou imposto de compras internacionais

A Rede de Associações Comerciais, por meio da CACB, entrou com o pedido para ingressar como “Amicus Curiae” na Ação Direta de Inconstitucionalidade (ADI) 7589, relativa ao Programa Remessa Conforme, do Governo Federal, que zerou a alíquota do Imposto de Importação sobre compras internacionais de até US\$ 50, realizadas, inclusive, por pessoas jurídicas.

A ADI foi apresentada ao Supremo Tribunal Federal (STF), inicialmente, pela CNI - Confederação Nacional da Indústria e pela CNC - Confederação Nacional do Comércio de Bens, Serviços e Turismo.

Segundo o presidente da CACB e da Facesp, Alfredo Cotait Neto, “o assunto tem alta relevância para os filiados do sistema de Associações Comerciais em todo o País, pois, tem impactado o comércio brasileiro”.

“O diagnóstico desta concorrência desleal entre o varejo brasileiro e estes sites estrangeiros nós já conhecemos: perdas de emprego e de competitividade e o fechamento de diversos negócios. As Associações Comerciais exigem igualdade de direitos entre compras on-line internacionais e o comércio brasileiro”, afirmou Cotait.

“A Associação Comercial representa as micro e pequenas empresa, segmento que



mais tem sofrido com este problema e, ainda sim, é aquele que mais gera postos de trabalho”, ressaltou o presidente do sistema associativista. “Pequenas importações, grandes problemas. Esta afirmação retrata fielmente o que tem ocorrido com o varejo e com o comércio brasileiro”, disse Cotait.

## INCONSTITUCIONAL

De acordo com a ação que tramita no STF, o Remessa Conforme se baseou nas regras do Decreto-Lei 1.804/1980 e da Lei 8.032/1990, que é anterior ao comércio eletrônico e se refere apenas ao envio de produtos entre pessoas físicas. Neste sentido, as normas que criaram o programa do governo e zerou a alíquota do Imposto de Importação sobre compras internacionais de até US\$ 50 inclusive por pessoas

jurídicas seriam inconstitucionais.

Diversas outras entidades ligadas ao setor produtivo também ingressaram na Justiça com o pedido de “Amicus Curiae”, ou seja, para contribuir e fornecerem subsídios ao longo do processo.

Os autores da ação argumentam que, desde a criação dos dispositivos, “há um vício de inconstitucionalidade, pois a desoneração tributária das importações de bens de pequeno valor em remessas postais internacionais não possui equivalência para transações inteiramente nacionais, violando princípios como isonomia, livre concorrência, mercado interno como patrimônio nacional e desenvolvimento nacional”.

Fonte: **Comunicação FACESP**

# Você precisa saber

## Obrigatoriedade da NF-e para produtores rurais

Prorrogado o prazo para início da emissão obrigatória da NF-e para produtores rurais. Em decisão do Confaz, tomada em 25/04, os produtores rurais com faturamento de até R\$ 1 milhão terão mais prazo para aderir a NF-e, contando agora a partir de 1º de dezembro de 2024. Para os produtores com faturamento acima desse limite continua valendo o início da obrigatoriedade em 1º de maio de 2024. A medida foi definida em reunião do Confaz, realizada nesta quinta-feira (25/04), atendendo a solicitações da Federação da Agricultura e Pecuária de São Paulo (FAESP) e de Federações de outros Estados, de modo que os produtores rurais tenham mais tempo de adequação, adquiram o conhecimento e condições para cumprir com a exigência do documento eletrônico, que depende também de conectividade no campo. A partir de 1º de maio, entretanto, produtores rurais com faturamento anual superior a referido limite permanecem obrigados a emitir a NF-e.

## Governo antecipa pagamento do 13º

Beneficiários do Instituto Nacional do Seguro Social (INSS) começam no dia 24/4, a primeira parcela antecipada do 13º salário. Neste primeiro momento, o pagamento será feito para quem recebe até um salário-mínimo. Para quem ganha acima de um salário-mínimo, os pagamentos terão início no dia 2 de maio. A ordem de pagamento obedecerá ao dígito final do Número de Identificação Social (NIS) do segurado. Os primeiros a receber serão os beneficiários de NIS com final 1. Em geral, a primeira parcela do abono anual ocorre em agosto de cada ano, mas o governo federal determinou a antecipação do pagamento. Pelos cálculos do instituto, o pagamento da primeira parcela do 13º beneficiará 33,6 milhões de pessoas e injetará R\$ 33,68 bilhões na economia. Terão direito aposentados e pensionistas, além de pessoas que receberam, no decorrer deste ano, benefícios como auxílio por incapacidade temporária e auxílio-reclusão.

## Crédito para pequenos negócios e baixa renda

O governo federal divulgou no dia 22/4, detalhes do Programa Acredita, que pretende estimular o crédito voltado a empreendedores e famílias de baixa renda. Dividida em quatro eixos, a ação abrange microcrédito para pessoas vulneráveis, ações voltadas para Microempreendedores Individuais (MEIs), Microempresas e Empresas de Pequeno Porte, a criação de um mercado secundário de crédito imobiliário e um mecanismo de hedge cambial, o Eco Invest Brasil. O Ministério da Fazenda destacou que o programa vai reestruturar o mercado de crédito no Brasil, com estímulo à geração de renda e emprego e promoção do crescimento econômico. O Acredita dará apoio de microcrédito produtivo direcionado às pessoas inscritas no CadÚnico. A Fazenda pontuou que há 43 milhões de famílias (aproximadamente 96 milhões de pessoas) registradas no CadÚnico e 54% delas têm renda per capita de até R\$ 109 mensais e com acesso restrito ao microcrédito.

## Frases

*“Sempre defendi a mudança da base de tributação da Previdência, saindo da folha de pagamento, cuja base de cálculo deixou de ser efetiva, para o campo da transação financeira. O modelo atual é obsoleto diante das novas formas de contratação e de relações do trabalho. A substituição vai proporcionar uma arrecadação muito mais robusta, menos onerosa em termos de custos de arrecadação, de forma a livrar a folha de pagamentos da oneração de Previdência, tanto patronal como do trabalhador. E essa mudança aliviaria fortemente o setor de serviços, o grande prejudicado com a criação do IVA na reforma tributária, pois tem na mão de obra o seu maior custo. Portanto, sem esse custo, haveria um equilíbrio da tributação entre a indústria e o setor de comércio e serviços. Só quando for conhecida a alíquota do IVA, teremos a noção de como esses setores serão prejudicados. Então, a mudança da base de tributação é fundamental para manter a Previdência bem alimentada”.* - **Guilherme Afif Domingos, secretário de Projetos Estratégicos do Governo do Estado de São Paulo**



*“A IA transforma dados, que hoje estão em grande quantidade: dados sobre cliente, sobre produto, sobre um monte de coisas, dentro de uma inteligência que fará muita coisa acontecer - como oferecer uma experiência melhor para o consumidor. Quando um cliente vai à loja, e a loja está pronta para ele, com ofertas, produtos, atendimento, é melhor para todos. Ele se sentirá mais bem atendido, a experiência será melhor, o varejista vai vender mais. E o processo todo será um ganha-ganha. Para citar um exemplo, no e-commerce os varejistas têm usado a IA para melhorar a descrição dos produtos. Às vezes a gente quer comprar alguma coisa e o produto está muito mal descrito, então o ChatGPT - que é o que a gente chama de inteligência artificial generativa - tem sido uma ferramenta poderosa para descrever os produtos de forma mais rica, detalhando para que servem, onde podem ajudar.”* - **Eduardo Terra, presidente da Sociedade Brasileira de Varejo e Consumo (SBVC)**



*Tenho viajado pelas cidades com o objetivo de ouvir sobre as principais carências e potencialidades econômicas de cada região. O ponto-chave desse mapeamento é a Coalizão Empresarial, grupo que vem sendo criado em todas as regiões administrativas - cerca de 22 - do Estado para ser um meio de contato entre o setor privado e o governo do Estado. O grande desafio desse projeto, na visão de Lima, é reunir empresários que representem toda a região e delinear metas de curto, médio e longo prazos. A partir desse conhecimento, a proposta é cruzar a vocação das cidades do Estado com a ambição dos empresários, incentivar a elaboração de projetos e planos de ação e fazer surgir daí novos negócios e oportunidades de geração de emprego e renda, seja em multinacionais, grandes, médias ou pequenas empresas. A proposta é ter a iniciativa privada como protagonista, não haverá participação de políticos nesses grupos. A ideia é que os empresários se reúnam e trabalhem as propostas, e à medida que elas ganhem forma, aí sim são apresentadas ao poder público.* - **Jorge Lima, secretário de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo**





## AUTO ESCOLA FREITAS

AV. H. MATSUZAWA, 683  
VILA RIBEIRÓPOLIS  
REGISTRO/SP



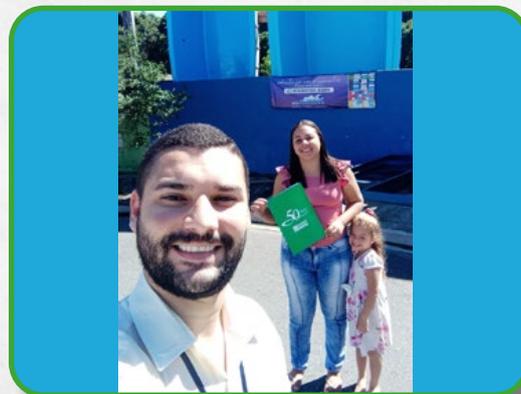
## EMANUELA COSTA - ADVOCACIA

RUA DR. WALDEMAR LOPES FERRAZ, 37A  
VILA TUPY  
REGISTRO/SP



## FLÁVIA RIBEIRO MARTINIUK

AV. CLARA GIONOTTI DE SOUZA, 101 - SL 17  
CENTRO  
REGISTRO/SP



## JÔ PISCINAS

RUA BENEDITO ANTUNES, 480  
JARDIM PAULISTANO  
REGISTRO/SP



### ÓPTICA CENTER BY RCP

RUA PRES. GETÚLIO VARGAS, 521  
CENTRO  
REGISTRO/SP



### R.O. STYLLUS

RUA TAMEKISHI TAKANO, 321  
CENTRO  
REGISTRO/SP



### LAUREN PLATAFORMA 360°

SETE BARRAS/SP



# CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS

## BANCOS E INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS

### SICREDI



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas. **Tel.: (13) 3821-5530**

## CLÍNICAS MÉDICAS E ODONTOLÓGICAS

### UNIMED



Desconto especiais nos planos regulamentados. **Tel.: (13) 3828-6810**

### MISAWA ODONTOLOGIA & SAÚDE



Desconto de até 20%.  
**Central de Agendamentos (13) 98148-1276**

### ORTHOCLIN



Desconto de 10% nos seus serviços. **Tel.: (13) 99668-4398**

### MASTER SORRISO



Desconto de 10% nos seus serviços. **Tel.: (13) 99716-2400**

## COMÉRCIO DE ACESSÓRIOS PARA VEÍCULOS

### DEL REI



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos serviços. **Tel.: (13) 3821-8080**

### LS PNEUS - CENTRO AUTOMOTIVO



Desconto de 10% no valor de todos os seus serviços. **Tel.: (13) 3821-4916**

### NIHON PNEUS



10% de descontos nos seus serviços no pagamento à vista. **Tel.: (13) 3821-8211**

### MARTINS PNEUS



7% de descontos nos seus serviços no pagamento à vista. **Tel.: (13) 3821-1114**

## RELOJOARIAS E JOALHERIAS

### ROSI CARVALHO



Desconto de 15% nos produtos à vista e 10% no cartão de crédito. **Tel.: (13) 99773-6410**

## COMÉRCIO DE ACESSÓRIOS PARA VEÍCULOS



**MAC CENTER - MECÂNICA AUTOMOTIVO**  
13% de desconto no pagamento à vista  
10% de desconto no pagamento no crédito  
5% de desconto no pagamento parcelado  
**Tel.: (13) 3821-3766 / (13) 99783-2212**



**AUTO RODAS - CENTRO AUTOMOTIVO**  
10% desconto no pagamento à vista  
15% desc. no alinhamento no pagto à vista  
**Tel.: (13) 99656-2040**

## COMÉRCIO DE FRUTAS, VERDURAS E LEGUMES

### VAREJÃO CREPALDI



Descontos de 5% nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863 Vila Nova Ribeira  
**Tel.: (13) 3822-2263**

## COMÉRCIO DE VESTUÁRIOS E CALÇADOS

### ANNA BELLA FASHION



Descontos de 10% nas suas mercadorias no pagamento em dinheiro. **Tel.: (13) 99799-5222**

### JÔ STAR MODAS



Descontos de 10% no vestuário feminino, masculino, infantil, calçados, bolsas, roupas p Balet, locação de vestidos de festas. **Tel.: (13) 99710-1611**

### MARBOR



Descontos de 15% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista. Av. Clara Gianotti de Souza, 174 - Centro. **Tel.: (13) 3821- 2888**

### PINGO DE OURO



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª-f, 5ª-f, 6ª-f e sáb., à vista ou nos cartões Visa e Mastercard. Av. Pref. Jonas Banks Leite, 890 Loja T-9 - Shopping Registro **Tel.: (13) 3821-4372**

### SPLASH



15% de desconto nos seus produtos no pagamento à vista (dinheiro) e 10% de desconto nos seus produtos no débito e no PIX. **Tel.: (13) 3821-2928 / 3821-2517**

### FINA FLOR - ROUPAS E ACESSÓRIOS



Desconto de 20% nas mercadorias, no pagamento em dinheiro ou pix **Tel.: (13) 3822-1288 / (13) 99742-3216**

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos credenciados ganham descontos ao apresentar o cartão. Os descontos são válidos para os proprietários e sócios, além de seus cônjuges e funcionários das empresas participantes do Clube de Descontos. Informações pelo telefone 3828-6800



# CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS

## POSTOS DE COMBUSTÍVEIS



### BUENOS AIRES

Descontos de 10% no valor de suas mercadorias e produtos, exceto no NYC Burger, no cardápio do Sushi Do e no Recanto do Caminhoneiro. Endereço: Rod. Regis Bittencourt, Km 449 – Registro – SP.  
Tel.: (13) 3821-3381



### MEL SERVIÇOS AUTOMOTIVOS

Desconto de 10% no pagamento à vista ou 3X sem acréscimo nos seguintes produtos: lubrificantes e filtros  
End.: BR 116 - Km 445

## ESCOLAS DE DE IDIOMAS



### CNA

30% na matrícula e 12% nas mensalidades.  
Tel.: (13) 3822-2122 / (13) 99717-9153



### KNN IDIOMAS - REGISTRO

Desconto de 45% nas mensalidades e isenção de taxa de matrícula.  
Tel.: (13) 3821-3395 / (13) 99636-9614



### WIZARD

Descontos de 50% na matrícula e 20% nas mensalidades  
Tel.: (13) 3821-4905 / (13) 99157-2915

## ÓTICAS



### ÓTICAS RIBEIRA

Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos.  
Tel.: (13) 3821-2122 / (13) 99628-3865



### ÓTICAS INNOVATE

12% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista e 8% de descontos no parcelado.  
Tel.: (13) 99777-5093

## LAVANDERIA



### LAVANDERIA ACQUA

15% de desconto em todos os serviços.  
Tel.: (13) 3821-6654



### LAVANDERIA SOLAR

Desconto de 15% no valor de todos os serviços realizados na lavanderia.  
Tel.: (13) 3821-7494

## COMÉRCIO, MANUT. DE EQUIP. DE INFORMÁTICA



### COMPUWAY

20% de descontos nos cursos e descontos especiais para empresas.  
Rua Pres. Getúlio Vargas, 530 – Centro  
Tel.: (13) 3821-1229



### EASYSOFT - SISTEMAS DE INFORMÁTICA

Desconto de 15% nas parcelas de implantação do sistema.  
Tel.: (13) 3821-3694

## COMÉRCIO DE MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO



### ALMIR - CONSTRUÇÃO E ACABAMENTO

14% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista. Rua Dr. Idelfonso Pinto Nogueira Filho, 95 – Jardim Paulista.  
Tel.: (13) 3821-3106

## ESCOLAS EDUCACIONAIS E FACULDADES



### COLÉGIO ADVENTISTA - REGISTRO

Desconto de 10% na mensalidade.



### INSTITUTO TALENTOS PROGRAMA DE ESTÁGIOS

Taxa Administrativa para Associado: R\$ 110,00  
Não associados: R\$ 157,14  
Tel.: (13) 3828-6805



Desconto de 10% no valor dos cursos.  
[www.aciar.com.br](http://www.aciar.com.br)

## CONTABILIDADES



### ITACON CONTABILIDADE

Descontos de 10% (nas aberturas de empresas)  
Tel.: (13) 3821-7176

## MÚSICA E PRODUÇÕES ARTÍSTICAS



### ISET MUSIC PRODUÇÕES ARTÍSTICAS

20% de desconto na mensalidade + 100% na taxa de matrícula nas aulas de música: canto, violão, guitarra, baixo, bateria, viola e estúdio para gravação.  
Tel.: (13) 99776-6515

## CONSULTORIA



### IMPACTA ASSESSORIA E CONSULTORIA EMPRESARIAL

Descontos de 10% a 15% nos seus serviços  
- Consultoria administrativa, Financeira, Mercadológica, consultivo Orçamentário e Assistência Econômico-financeira Específicas.  
Tel.: (13) 99804-8400

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos credenciados ganham descontos ao apresentar o cartão. Os descontos são válidos para os proprietários e sócios, além de seus cônjuges e funcionários das empresas participantes do Clube de Descontos. Informações pelo telefone 3828-6800



# CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS

## COMÉRCIO VAREJISTA DE BICICLETAS E TRICICLOS; PEÇAS E ACESSÓRIOS



### DU ALAN BIKE SHOP

15% de descontos nos seus produtos e no seus serviços.

Tel.: (13) 3821-1313 | (13) 99707-8879

## FINANCEIRAS E CORRETORAS



### SAN MARINO

Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados.

Tel.: (13) 3828-6810

## GRÁFICAS E EDITORAS



### REGISTRO DIÁRIO

Descontos de 50% na contratação do guia comercial no Portal Registro Diário.  
Rua Capitão João Pocci, 44 - sala 02 - Centro  
Tel.: (13) 99759-7777

## SERVIÇOS DE ENGENHARIA



### AMBIENTEC

Desconto de 8% (oito por cento) em todos os serviços

Tel.: (13) 3822-1935 / (13) 99642-9385

## MONITORAMENTO E SISTEMA DE SEGURANÇA



### TOTAL CONFIANÇA

Desconto de 10% (dez por cento) nas mensalidades

Tel.: (13) 3822-6114 / (13) 99724-1700

## CONSÓRCIOS E INVESTIMENTOS



### ADEMICON

10% - Na 1ª parcela, em caso de contratação do consórcio imobiliário ou de veículos, fechando com a Consultora "Caroline de Oliveira do Carmo" Tel.: (41) 9995-5949

## COMÉRCIO DE MÓVEIS E DECORAÇÃO



### MARILAR - MÓVEIS PLANEJADOS

Descontos de 10% no valor dos Móveis Planejados. Av. Dr. Carlos Botelho, 418 - Centro Pariquera-Açu - SP.

Tel.: (13) 3856-1232

## COMUNICAÇÃO E PUBLICIDADE



### FÁBIO SOM

Desconto de 10% em promoções e eventos.

Tel.: (13) 99728-1219

## IMPRESSÃO DE MATERIAL P/ USO PUBLICITÁRIO



### DANIEL FRANOLI DESIGN E FOTOGRAFIA

Tel.: (13) 99719-4556

## TREINAMENTO EM DESENVOLV. EMPRESARIAL



### MICROVIP

Desconto de 50% na matrícula e mensalidade (em todos os nossos cursos) e o material didático é inteiramente gratuito.

Tel.: (13) 3821-1067 | (13) 99686-1353



### TSUYO EDUCAR

Sem taxa de matrícula.  
[www.tsuyoeducar.com.br](http://www.tsuyoeducar.com.br)

## PUBLICIDADE



### VALE TV

Tel.: (13) 99757-7284

## CONCESSIONÁRIAS



### SULPAVE

Descontos de 04 a 22% no valor do automóvel utilitário escolhido. (conforme tabela vigente)

Tel.: (13) 3828-9000

## PRESTADORES DE SERVIÇOS



### SEG AMBIENTAL

5% de desconto valor do orçamento ou valor a combinar

Tel.: (13) 3822-1779 / (13) 99600-9570

## PAPELARIA, LIVRARIA E BANCAS DE JORNAL



### RABISPEL

Descontos de 6% no valor de suas mercadorias no pagamento à vista. Av. Prof. Jonas Banks Leite, 629

Tel.: (13) 3822-1094

## CONSULTORIA EMPRESARIAL



### PIANTARE

Desconto de 15 até 25% Consultoria em crédito imobiliário, planejamento financeiro e desenvolvimento pessoal (mentoria e coaching). Consulte valores.

Tel.: (13) 99755-4213

## CLINICA MULTIPROFISSIONAL



### ÓR MINDNESS

Descontos de 20% em procedimentos selecionados (estética facial e corporal, nutrição, pediatria, terapias, entre outros) e 50% em psiquiatria.

Tel.: (13) 99642-9146

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos credenciados ganham descontos ao apresentar o cartão. Os descontos são válidos para os proprietários e sócios, além de seus cônjuges e funcionários das empresas participantes do Clube de Descontos. Informações pelo telefone 3828-6800

# CARTÃO **ACCREDITO**

## O SEU CARTÃO DE BENEFÍCIOS

A MELHOR PLATAFORMA DE GESTÃO DE BENEFÍCIOS PARA SUA EMPRESA

Ao escolher a ACCredito como o cartão de benefícios para seus funcionários, as vantagens vão além da motivação e satisfação da equipe.



ENTRE EM CONTATO COM A  
**ACIAR** E CONHEÇA AS  
VANTAGENS DO ACCREDITO

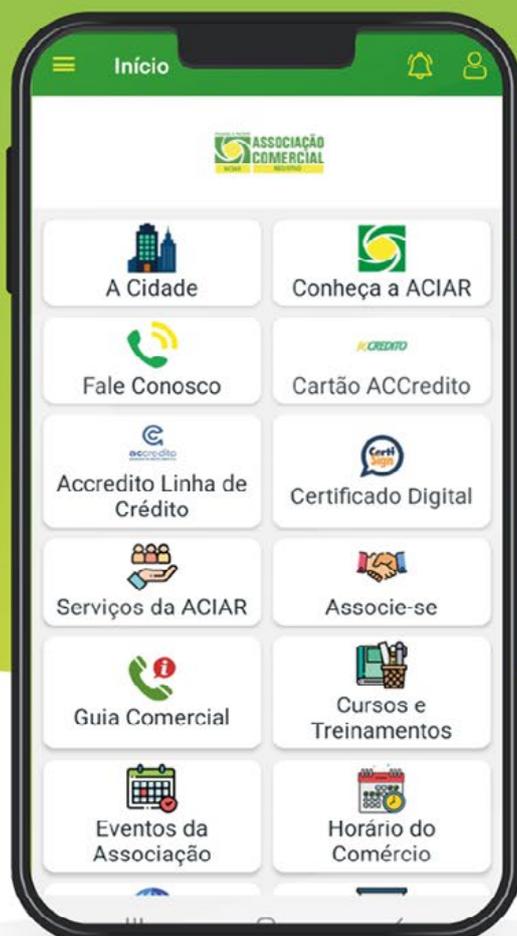
  **(13) 3828-6800**

FILIADA À FACESP  
 **ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL**  
ACIAR REGISTRO

ACIAR | ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO

# APLICATIVO DA ACIAR

— NA PALMA DA MÃO —



## Baixe agora mesmo o nosso aplicativo!



MAIS INFORMAÇÕES EM:  
[WWW.ACIAR.COM.BR/APLICATIVO](http://WWW.ACIAR.COM.BR/APLICATIVO)



(13) 3828-6800



[www.aciar.com.br](http://www.aciar.com.br)



[facebook.com/aciar.registro](https://facebook.com/aciar.registro)

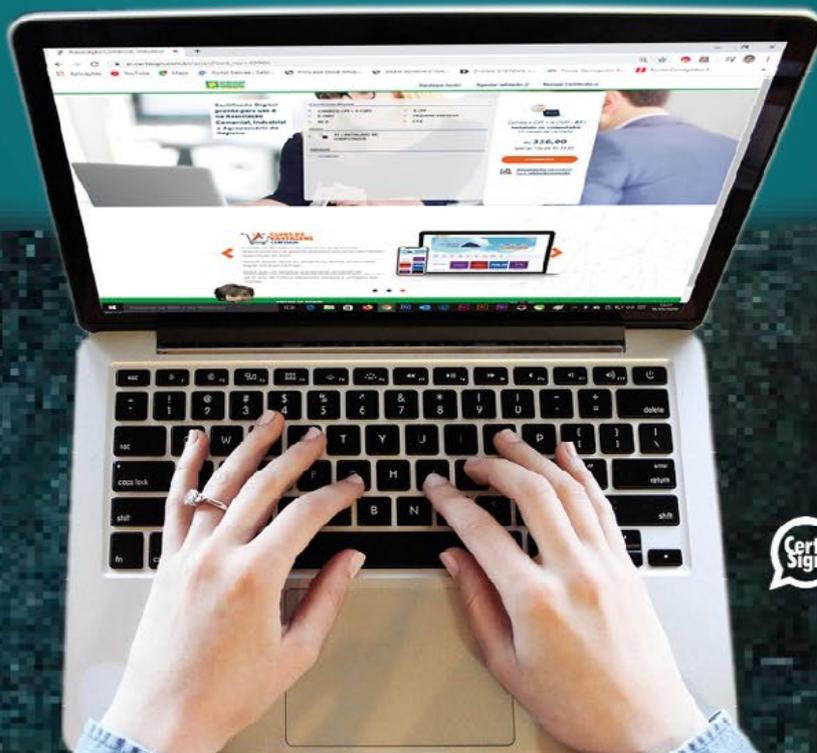


[@aciar.registro](https://instagram.com/aciar.registro)

# CERTIFICADO DIGITAL É NA ACIAR

Descontos especiais para associados

Acesse: [www.aciar.com.br](http://www.aciar.com.br)  
ou ligue (13) 3828-6800 (13) 99757-7699  
e compre agora mesmo o seu certificado digital





# SHOW de PRÊMIOS

O ANO TODO  
2024

## EMPRESAS PARTICIPANTES DA CAMPANHA

### COMÉRCIO DE ALIMENTOS

DOCIBRA COMÉRCIO DE DOCES  
MERCADO DO JORGINHO - *ELDORADO*  
SUPERMERCADO BONSAI  
SUPERMERCADO JOCAR - *SETE BARRAS*  
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO - *AGROCHÁ*  
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO - *VL. CABRAL*  
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO - *VL. TUPY*  
SUPERMERCADO NANA SUL - *SETE BARRAS*  
SUPERMERCADO SANTA HELENA  
SUPERMERCADO SUPREMO  
SUPERMERCADO TIO BEBA

### POSTOS DE COMBUSTÍVEIS

AUTO POSTO MONTANA - *CENTRO*  
MEL SERVIÇOS AUTOMOTIVOS LTDA  
OKI CENTRO AUTOMOTIVO  
REAL PETRO COMBUSTÍVEIS E SERVIÇOS LTDA

### LOJA DE MÓVEIS

ESPAÇO KASA MÓVEIS  
PAULISTANA MÓVEIS E ELETROS  
VIVI MÓVEIS - *REGISTRO*  
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS - *JUQUIÁ*  
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS - *IGUAPE*  
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS - *MIRACATU*

### VESTUÁRIOS E CALÇADOS

ANNA BELLA FASHION  
ATO INICIAL  
COTTON  
DALU'SS MODAS  
DOCE AMARGO  
FEIRÃO DO SAPATO  
FINA FLOR ROUPAS E ACESSÓRIOS  
GINA FASHION  
JÔ STAR MODAS  
LOJAS MIL  
MONTREAL MODA E CASA  
O FEIRÃO DO SAPATO FASHION  
PINGO DE OURO  
RAYON MODAS - *PARIQUERA-AÇU*  
SPLASH SURF WEAR  
SPORT CENTER  
TANAKA SPORTS  
WILLIRRÔ MODAS

### MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO

ALMIR MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO  
CASA SUL - *REGISTRO*  
CASTELES MATERIAIS  
CEARA MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO  
TOYO JOYA MAT. P/ CONSTRUÇÃO

APOIO:



REALIZAÇÃO:





# SHOW de PRÊMIOS

O ANO TODO  
2024

## EMPRESAS PARTICIPANTES DA CAMPANHA

### DIVERSOS

AGROPEL

ANOTON MADEIRAS & CIA

ARMAZÉM DOS PRESENTES

CEREAGRO AGROPECUÁRIA | ELDORADO

CEREAGRO | PARIQUERA-AÇÚ

CONTABILIDADE MARIA DA GRAÇA - SETE BARRAS  
FESTOLÂNDIA

MAFER - LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS

MISAWA ODONTOLOGIA & SAÚDE - IGUAPE

MUNDO DOS PETS

NOELI JÓIAS E ACESSÓRIOS

OPÇÃO CESTAS BÁSICAS

HENCK'S PET+

PIANTARE CONSULTORIA

UNIASSELVI | REGISTRO

UP VALE

UPVIA

### PRODUTOS DE INFORMÁTICA E PAPELARIA

RABISPEL PAPELARIA E INFORMÁTICA

### LAVANDERIAS

LAVANDERIA LAVÔ | REGISTRO

LAVANDERIA SOLAR

NOVA LAVANDERIA EXPRESS

### VEÍCULOS

BICUDO MOTOS

HP MOTOS - YAMAHA

LADINHO VEÍCULOS

RAMOS - O SHOPPING DAS 2 RODAS

**PANIFICADORAS, BARES,  
RESTAURANTES E LANCHONETES**  
CHURRASCARIA E PETISCARIA ALTANEIRA  
DOIS CHEFS GASTRONOMIA  
PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA  
ROTISSERIE ORIENTE  
VARANDA

**DROGARIA E COSMÉTICOS**  
BLUE PERFUMES E COSMÉTICOS

### ÓTICAS

ÓTICA INNOVATE

OTICA LIJU

**COMÉRCIO DE PEÇAS E SERVIÇOS**

BOX T13

CICLO RIBEIRA

GIGA BIKES

APOIO:

**Mabra**  
MARKETING

REALIZAÇÃO:

FILIADA À FACESP  
**ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL**  
ACIAR REGISTRO