

informaci^{ar}

Órgão de informação da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

Novembro 2023

Associação Comercial de Registro sedia 2º Simpósio da Facesp RA-5

A programação do encontro contou com palestras, reunião de trabalho das associações, capacitação das equipes e homenagens



Ganhadores do Especial
Mês das Crianças
recebem premiação

Empresas participam de
treinamentos de vendas e
atendimento

Núcleo Imobiliário da ACIAR
recebe treinamento do
CRECI-SP

MINHA EMPRESA É SHOW²⁰²³

Especial de Natal

Compre **AQUI** e concorra a
R\$ 10.000,00 EM VALE COMPRAS

BAIXE O APP DA ACIAR

SOLICITE O SEU CUPOM

CADASTRE E CONCORRA

26 Vales-compras de R\$ 100,00 cada

12 Vales-compras de R\$ 200,00 cada

1 Vale-compras de R\$ 5.000,00

Sorteio: 28 de Dezembro de 2023, às 16h na ACIAR

BAIXE O APP DA ACIAR



Confira as empresas
participantes e
cadastre o cupom em
nosso aplicativo.



Apoio:

Mabra
MARKETING

DIRETORIA BIÊNIO 2022/2024

PRESIDENTE:

Jane Campos Duquinha Soares (Cred Já)

1º VICE-PRESIDENTE:

William Rodrigues de Sá (Ilustrativa)

2º VICE-PRESIDENTE:

Hélio Borges Ribeiro (Rima Contabilidade)

1º SECRETÁRIO:

Sueli Tiomi Okamoto (Tibiko r s)

2º SECRETÁRIO:

Manoel Kenji Chikaoka (Imobiliária Embaúba)

1º TESOUREIRO:

Renato Zacarias dos Santos (Rainha do Vale)

2º TESOUREIRO:

Ana Paula Nogueira de Carvalho (URB Incorporadora)

CONSELHO DELIBERATIVO

Alexsandro Silva Soares (Cred Já)

Almir Gonçalves Correa (Almir Materiais)

Andre Marques Pedro (Dual Tech Informática)

Benedito Gregório dos Santos (Willirró Modas)

Carolina Ongarato Pontes Bilezikdji (Carol Ongarato)

Clarissa Luiza Camillo (Armazém dos Presentes)

Diogo Grothe Petronilho (HP Veículos)

Emerson Tamasia (DJ Emerson Produções)

João Del Bianco Neto (Auto Posto Mel)

Neander Oliveira de Almeida (Easy Soft Informática)

Noemi Ap. Lara Pereira Bortone (Bortone Contabilidade e Imobiliária)

Roger Rodrigues Martins (Infovale Participações)

Rosana Carravieri de Almeida (HP Motos Yamaha)

Valdeci de Jesus Leite (Vavel Veículos)

CONSELHO FISCAL

Presidente: Daniel Muniz de Paulo (Rabispel)

1º Secretário: Edson Kenji Tsunoda (Ciclo Ribeira)

2º Secretário: Rafael Mota Bortone Junior (Bortone Contabilidade e Imobiliária)

Suplente: Edgard Cesar Ronko (Rima Imobiliária)

CONSELHO EDITORIAL:

Valda Arruda

Jodély Muniz Dias

TEXTOS E EDIÇÃO:

Jodély Muniz Dias

DIAGRAMAÇÃO:

Osiel de Oliveira Gomes

PALAVRA DA PRESIDENTE



Encerrar 2023 com gratidão

Enfim, dezembro! Chegamos ao final de mais um ano, são tantas as razões para olhar para os meses anteriores e ver quantas ações importantes nós realizamos, seja nos nossos negócios, nas empresas e até mesmo na vida pessoal. São muitos os motivos de agradecer! Convido a todos os empresários a fazerem esse balanço de realizações, com vistas de boas expectativas para o próximo ano. Estamos diariamente encarando desafios, mas fico satisfeita em saber que a ACIAR não está sozinha nesta caminhada pelo fortalecimento da classe empresarial de Registro, temos nossos parceiros e temos cada associado, que nos apoiam para que permaneçamos unidos e fortalecidos.

Uma ação do mês de novembro que demonstra essa união de forças foi o nosso 2º Simpósio da Região Administrativa 05 (RA5) da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp). A ACIAR teve o prazer de sediar esse importante evento, recebendo representantes das Associações Comerciais do Vale do Ribeira e Baixada Santista, além de autoridades. Tivemos reunião de trabalho, palestras e disseminação de conhecimento, além de entrega de homenagens, uma delas inclusive foi conferida a mim, motivo pelo qual me sinto honrada de estar na presidência desta instituição, pela qual tenho imenso respeito e admiração. Parabéns ao nosso Vice-Presidente da FACESP, Júpter Furquim, pela organização e sucesso do evento!

Ao longo de 2023 promovemos diversos cursos, treinamentos e workshops visando o aprimoramento do comerciante e seus colaboradores; promovemos também eventos que possibilitaram confraternização e rodada de negócios, gerando mais oportunidade a todos; e campanhas de fomento ao comércio como a Minha Empresa é Show, que esteve no calendário comercial praticamente o ano todo; entre outras inúmeras

ações que beneficiam o associado e fortalecem a atividade comercial, estimulando o empreendedorismo.

No mais, desejamos que o comércio tenha excelentes vendas nesse final de ano, que realmente dezembro seja um mês para potencializar as vendas e fechar o ano com chave de ouro. Aproveitem também para caprichar na divulgação da Campanha Minha Empresa é Show, estamos nos últimos dias da promoção, é uma excelente estratégia para agitar o comércio, uma vez que a edição especial de Natal irá distribuir R\$10 mil em premiações, estimulem seus clientes a cadastrarem os cupons e também incentivem os colaboradores a concorrerem ao prêmio da ação Meu Atendimento é Show. Todos saem ganhando!

Temos muito a comemorar, a cada ano a ACIAR está inovando em suas ações e não há conquistas isoladas. Todos os destaques da ACIAR resultaram do esforço e da dedicação dos funcionários, dos diretores e conselheiros e, principalmente, dos empresários que acreditam na instituição e têm participado ativamente dos eventos e do dia a dia da entidade.

Nosso muito obrigado a todos os associados ACIAR, reconhecemos que sua contribuição é o que torna possível nossas conquistas. Desejamos que com o período das festas de final de ano, sua esperança, assim como a nossa força, se renove. Em nome da Associação Comercial de Registro, desejamos que neste Natal nossos parceiros e clientes possam desfrutar dos melhores momentos de paz, alegria, prosperidade e sabedoria. Que 2024 venha com novas conquistas, novos negócios e novas oportunidades!

Tenhamos todos um Feliz Natal!

E um Ano Novo abençoado e próspero! Feliz 2024!!

Jane Duquinha
Presidente da ACIAR

Curtas do mês



Dia 13 de novembro a ACIAR marcou presença no evento de reinauguração da Pernambucanas. A gerente Valda Arruda foi recepcionada pelo gerente da unidade, Sr. Eduardo.



Boas-vindas aos nossos novos associados da loja Doce Estilo e Cafeteria Doce Sabor, uma visita aos proprietários Liliane da Silva Souza e Henry Souza Miguel



Seja bem-vindo também o novo associado da ACIAR, Bruno Rodrigues Afonso, diretor da Inove It. No dia 20 de novembro, a gerente Valda Arruda o recebeu para uma reunião na ACIAR, junto com o parceiro de negócios, Leonardo Raupp.



No dia 22 de novembro, a ACIAR recebeu mais uma nova associada, a proprietária da rede de escolas KNN – Registro, Pariquera-Açu e Cajati, Lilian Vieira. Seja bem-vinda!

Curtas do mês



A gerente Valda Arruda prestigiou o evento de reinauguração das Lojas Cem de Registro, no dia 24/11, recepcionada pelo gerente da unidade, Sr. Vagner. A ACIAR deixa aqui seus votos de sucesso e prosperidade!



E a ACIAR não para! Vem aí o Núcleo da Beleza da ACIAR, no dia 7 de novembro, Valda Arruda e a consultora dos núcleos, Damárys Macedo, receberam o empresário Luciano, do Salão Akross e sua esposa, Patricia Tiemi, para dialogar sobre a formação do novo núcleo setorial.



Dia de confraternização para equipe ACIAR!! No dia 2 de dezembro, o time da ACIAR se reuniu no espaço de eventos Kreative para uma tarde de festa e comemoração! Agradecemos a todos os empresários que apoiaram a nossa confraternização com lindos brindes para sorteio e apoio na decoração.



Confira os ganhadores dos brindes instantâneos da campanha Minha Empresa é Show

Especial Mês das Crianças



Eliane Domingues Muniz
Cupom da empresa
PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA



Adenilson Rosa dos Santos
Cupom da empresa
PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA



Dina Cristiana Macedo Geminiano
Cupom da empresa
PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA



Alex Sandro Pedrosa Torquato
Cupom da empresa
CAROHE TINTAS



Ruth de Lima Barduco
Cupom da empresa
TOYO JOYA MAT. P/ CONSTRUÇÃO

Confira os ganhadores do sorteio final da Campanha Minha Empresa é Show Especial Mês das Crianças



VALE COMPRAS DE R\$ 250,00
Luan Gomes Pinto
Cupom da empresa
O FEIRÃO DO SAPATO FASHION



VALE COMPRAS DE R\$ 250,00
Barbara de Sa Florido
Cupom da empresa
TOYO JOYA MAT. P/ CONSTRUÇÃO



VALE COMPRAS DE R\$ 1.000,00
Camyly Victoria Oliveira Veiga
Cupom da empresa
POSTO OKI

Associação Comercial de Registro sedia 2º Simpósio da Facesp RA-5

A programação contou com palestras, reunião de trabalho, capacitação e homenagens

No dia 10 de novembro, aconteceu na cidade de Registro-SP, o 2º Simpósio da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo - Facesp RA-5. Na oportunidade, os presidentes, colaboradores e parceiros das Associações Comerciais do Vale do Ribeira e Baixada Santista se fizeram presentes no evento realizado na sede da Associação Comercial de Registro - ACIAR

A abertura do evento contou com a presença de autoridades, incluindo o prefeito de Registro, Nilton José Hirota, o vereador Roberto Irineu e a gerente do escritório regional do Sebrae Vale do Ribeira, Michele R. Santos.

Reunião de trabalho, palestras e disseminação de conhecimento pelos representantes da SCPC Boa Vista, Márcio

Matos e Rodrigo Santana Postolachi e do Conselho das Mulheres Empreendedoras e da Cultura da Facesp e da CACB, Dominique Lima e entrega de homenagens, marcaram a realização do 2º Simpósio Facesp RA5.

Após reunião de trabalho dos presidentes das associações, foram homenageadas a presidente anfitriã Jane Duquinha, e a ex-executiva da Associação Comercial de Jacupiranga, Adriana Ishida. Os presidentes e colaboradores das entidades do Vale e da Baixada também homenagearam o vice-presidente da Facesp RA5, Júpter Furquim, com a entrega de uma lauda pelos relevantes serviços prestados às Associações Comerciais.

Em seu discurso, ele expressou seus sinceros agradecimentos a todos pela pre-

sença e compartilhou reflexões sobre as conquistas das Associações Comerciais ao longo do ano de 2023. Foram investimentos de mais de 1 milhão de reais no fortalecimento das associações Comerciais. Por isso as entidades estão unidas, e preparadas para o processo.

"Quero dividir essa honraria com minha esposa Géssica Furquim, ela é a pedra fundamental que ajuda e incentiva, para sempre fazermos o melhor, agradecer também ao meu colegiado, Wilians (ACSV), Valda (ACIAR) e Márcia (ACAI) que desempenham com amor e dedicação suas funções, juntos as entidades. Tudo isso, nos deixa muito felizes e mostra que estamos no caminho certo", concluiu Júpter Furquim.





Lojas e empresas ganham treinamento da Campanha Minha Empresa é Show

O mês de novembro na ACIAR foi dedicado à capacitação das equipes do comércio para o fim de ano. E nessa reta final de 2023, é a oportunidade das empresas trabalharem a campanha de premiação com seus clientes. No dia 30 de novembro, aconteceu o Treinamento “Minha Empresa é Show” com as empresas participantes da campanha, um encontro promovido pela ACIAR, no Auditório da associação. A consultora da ACIAR, Damarýs Macedo, trouxe importantes informações sobre a operacionalização da campanha e incentivou os colaboradores a participarem da votação “Meu Atendimento é Show”.

Além de explicar como são registrados os cupons de QR Code e os valores de cada premiação, a consultora também tece a oportunidade de mostrar aos participantes a urna que recebe e armazena



os cupons da campanha, que fica na sede da associação. Lembrando que todos os cupons cadastrados no APP da ACIAR, desde o início da promoção, com a edição de Dia das Mães, estarão concorren-

do à premiação final de Natal. A ACIAR agradece a presença das empresas Caröhe Tintas, Oriente Rotisserie, Docibra, Posto OKI, Splash Surf Wear, Delírio Perfumaria e Kiwi Case.

Núcleo de Eventos da ACIAR fará primeira ação conjunta em dezembro

O evento será uma oportunidade de visibilidade para os participantes

No dia 28 de novembro foi realizada a reunião mensal do nosso Núcleo de Eventos da ACIAR, momento de troca de ideias, experiências e planejamento de ações para fortalecimento do setor na região. Os participantes discutiram estratégias que devem nortear as ações do grupo, como impulsionar o mercado de eventos na região, aprimorar competências das empresas, capacitação das equipes, criar estratégias para o setor de eventos, primando pela ética com clientes e fornecedores, contribuindo para o desenvolvimento de Registro e do Vale do Ribeira.

Como ação prática para iniciar os trabalhos em conjunto, ficou definido que no dia 12/12, será realizado o primeiro



projeto do Núcleo de eventos. "Mesa Posta para o Natal" será feito no Auditório da ACIAR, uma apresentação de decorações

de natal e organização da mesa para o Natal, para reunir associados e promover o marketing das empresas participantes.

Treinamento “Show de Vendas e Atendimento” aconteceu em Sete Barras



A pedido dos associados na cidade de Sete Barras, a ACIAR realizou no dia 13 de novembro um treinamento ministrado pela Consultora da ACIAR, Damárys Bernades Macedo, especialista em treinamento de Vendas e Atendimento. Para que o evento fosse realizado, a ACIAR contou com o apoio da Prefeitura de Sete Barras, representada pelo Secretário de Governo, Dr. Luiz Carlos Lunardi

pelo e o Vice-Prefeito, Jorge Kyoharu, e da Secretária Municipal de Educação, Tania Maria Fudalli Florêncio, que gentilmente cederam o espaço de eventos do prédio municipal da Educação em Sete Barras, para sediar a capacitação.

O treinamento "Show de vendas e atendimento" foi desenvolvido inspirado nas mais recentes técnicas de vendas, atendi-

mento, neurovendas e motivação de equipes, para que os participantes pudessem aprender como aumentar suas vendas através da automotivação, melhor atendimento e de uma visão ampla do perfil do novo cliente que compra presencialmente. Participaram do treinamento 39 colaboradores de 5 empresas de Sete Barras e Eldorado. Kalia Modas, MH Odontologia, Arts Móveis, Agro Garraão e Cereagro.



ACIAR oferece treinamento para novos colaboradores do comércio

Quatro empresas participaram da capacitação no dia 22 de novembro

Com foco em atendimento ao cliente e em técnicas de vendas, no dia 22/11 foi realizado um treinamento para os novos colaboradores do comércio de Registro, funcionárias que foram contratadas para atender principalmente esse aumento da demanda de fim de ano de vendas e serviços.

O treinamento faz parte do programa Emprega ACIAR e foi ministrado pela Consultora da ACIAR, Damárys Bernardes Macedo, com a participação das empresas Anna Bella Fashion, Oriente Rotisserie, Cotton Company e Ambientec.

Com a praticidade das compras online, o perfil dos clientes que compram em lojas físicas está cada vez mais exigente, por isso, Damárys falou métodos de vendas que colocam a experiência e a satisfação



do cliente como centro da atenção, além de falar sobre como fomentar as vendas, fidelizar pelo atendimento e como promover as empresas. A consultora tratou também das técnicas de neurovendas, que

nada mais é que um conjunto de técnicas de vendas baseadas em pesquisas científicas da neurociência (*estudo do cérebro e do comportamento humano*) aplicadas ao marketing.



**EMPREGA
ACIAR**
Banco de Currículos ACIAR



[CLIQUE AQUI E SAIBA MAIS](#)



Corretores participam de capacitação sobre intermediação de imóveis da CAIXA



Palestra realizada pelo CRECISP, com apoio da ACIAR, reuniu 29 Corretores de Imóveis do Vale do Ribeira e Baixada Santista, no dia 16 de novembro. O palestrante Gilberto Yogui, vice-presidente do CRECISP, ensinou que todos os Corretores devem estudar e buscar serem "Doutores", ou seja, autoridade e referência no mercado imobiliário de sua região, e saber

vender imóveis pela Caixa é um dos caminhos para mais sucesso e vendas.

Nos últimos meses, o Conselho vem incentivando seus inscritos a conhecer mais sobre os produtos CAIXA que podem ser oferecidos a seus clientes. O vice-presidente do CRECISP está percorrendo diversas cidades paulistas, levando instruções importantes sobre a venda de

imóveis adjudicados do banco e, também, a respeito das novas regras do Programa Minha Casa Minha Vida.

Para o Conselho, essa reaproximação dos corretores de imóveis com a CAIXA vai beneficiar profissionais e clientes, ao permitir o acesso mais fácil ao crédito imobiliário e, por consequência, uma maior movimentação dos negócios.

Reunião mensal do Núcleo Imobiliário da ACIAR

No dia 8 de novembro, o Núcleo Imobiliário da ACIAR realizou o seu encontro mensal, na sede da ACIAR. A reunião foi para abordar assuntos como os impactos da nova Reforma Tributária nos negócios e para a região, falaram também sobre as inovações e as novidades que estão chegando em Registro e no Vale do Ribeira, bem como sobre um curso que o Conselho Regional de Corretores de Imóveis - CRECI-SP vai promover em breve na ACIAR para os corretores de imóveis devidamente credenciados no Conselho. Foi uma oportunidade para o grupo também

começar a planejar a confraternização de final de ano do Núcleo.

"Sempre me animo para as reuniões do núcleo, porque além de discutirmos assuntos importantes sobre o mercado imobiliário, conseguimos rever os colegas e saber o momento de cada um. Fico feliz em ver o mercado imobiliário e as empresas em franco crescimento, isso nos motiva a buscar sempre mais", comentou a Con-



sultora em Investimentos da Ademicon e membro do Núcleo, Caroline Carmo.

Homenagem da Associação Comercial de Registro à Marlete Tamasia

14/06/1971 – 14/11/2023

Queremos deixar registrado o nosso profundo pesar pelo falecimento de Marlete Tamasia, que dedicou 13 anos de sua vida profissional à ACIAR, onde exerceu a função de gerente administrativa, deixando a associação no final de 2010. Expressamos aqui também condolências a todos os familiares e amigos. Tenham certeza que todos iremos honrar o nome dela e contar o seu legado de profissionalismo, de alegria e amizade. Jamais esqueceremos a sua dedicação e comprometimento com a ACIAR e toda equipe.

Gratidão e descanse em Paz!





Debora Amaral
Psicóloga/ Consultora
em Gestão de Pessoas
dmoreiraamaral@uol.com.br
Instagram: [deboraamaral.psicologia](https://www.instagram.com/deboraamaral.psicologia)

Todos fazem o UM

Temos vivenciado com sucesso esta frase “Agregando Valores”, pois o mundo corporativo não se faz sozinho. Precisamos lembrar a diferença de ser um empresário ou ser um empreendedor, ou ainda melhor quando percebemos que os dois conceitos se fundem.

A realidade nos leva a ver pessoas serem chamadas de empresários porem sem qualquer movimento em empreender, apenas levando esta nomenclatura porque são proprietários de seus negócios, se mostram fortalecidos diante de um status criado. O empreendedor vai além. Ele está em seu negócio, ou ainda seu empreendimento tem sua face porque ele se engaja inova, cria condições de expansão. Pessoas empreendedoras não andam sozinhas.

Exatamente neste ponto que se separa aquele que apenas é empresário e o empreendedor.

Ele sabe que não caminha sozinho, reconhecendo o potencial de cada pessoa a sua volta.

Percebe o que lhe falta e cria condições para agregar e pró de um negócio de sucesso.

Um exemplo é o quanto as empresas de sucesso acabam por terceirizar setores de

seus negócios, através do estudo de custo benefício de agregar conhecimentos e produtos específicos as suas necessidades. Se o empreendimento, por exemplo, é a fabricação de sabão, então áreas como propaganda e marketing, gestão de pessoas, contabilidade, treinamento, segurança, entre tantos outros, acabam sendo terceirizados, mantendo o foco principal em destaque: fabricar sabão. **Não há como ter excelência em todos os setores, mas somos capazes de agregar valores e obter esse resultado.**

Áreas importantes onde podemos encontrar grandes parceiros, para agregar valores aos negócios:

- ✓ Publicidade
- ✓ Marketing
- ✓ Contabilidade
- ✓ Gestão de Pessoas
- ✓ Segurança
- ✓ Tecnologia da Informação
- ✓ Serviço de Alimentação
- ✓ Serviço de Limpeza
- ✓ Fornecedores de Matéria Prima

Todos fazem o UM.

Dados de pesquisa mostram que, por

exemplo, 78% das empresas terceirizam a área de contabilidade. Por quê? A percepção de que é uma área parceira e não o negócio em si da empresa.

Empreender não é fácil. Consiste em harmonizar todos os setores de um empreendimento, ir atrás de quem pode ajudar, reter os talentos, ter uma visão ampla, ser observador, acreditar em mudanças, saber que trabalhar é muito mais que ter um emprego, manter as parcerias.

Apenas ser empresário é fácil, centralizando o suposto “conhecimento de tudo”, manter pessoas em suas mesas ou balcões sem perceber seus talentos, estagnando a empresa e a mantendo por aparência ou a falsa figura pública de sucesso.

Quer ser UM? ÚNICO no que faz? CRIAR a diferença no seu ramo de negócios? Então se proponha a definir seu empreendimento.

Resposta fácil para a pergunta: Meu empreendimento consiste em...

Não queira caminhar sozinho. O caminho é mais bonito quando agregamos pessoas e seus valores.

Que o sentido seja do AGORA por que o tempo passa, as ideias surgem e quem as reconhece, corre primeiro em busca do sucesso. Boa sorte empreendedores.

NOSSO TELEFONE FIXO
AGORA TAMBÉM É
WHATSAPP!

Ficou ainda mais fácil falar com a gente!
Você pode enviar mensagens de WhatsApp
para o nosso número fixo.

Adicione nosso número em seus contatos.

ACIAR 
(13) **3828-6800**

ESTAMOS SEMPRE PRONTOS PARA TE ATENDER!



Reforma Tributária

A modernidade com o jeitinho brasileiro



Marcos A. Silva Jr.

Economista, Consultor Empresarial
Diretor-Técnico da Impacta Consultoria Empresarial
Instagram - @marcosantonios

Desde a Constituição Federal de 1988 até 30 de setembro de 2023, foram editadas 7.480.773 normas que regem a vida fiscal e tributária dos brasileiros, com uma média de 586 novas normas diariamente em quase 35 anos. A PEC nº 45/2023 ou a Reforma Tributária, atrasada há 30 anos e votada a favor em dois turnos no Senado no último dia 08 de novembro, chegará para o brasileiro já derrotada em suas premissas. A burocracia de normas regionais dará espaço a um Imposto sobre o Valor Agregado – IVA de 27,5%, um dos mais elevados do mundo.

Quando a ala governamental menciona que a reforma trará novos investimentos ao país pelo modelo mais enxuto, paira uma meia-verdade. O IVA elevado fará a arrecadação governamental manter-se “saudável” aos cofres públicos além de suprir a máquina pública de um Estado assistencialista. A busca por menores tributações ou incentivos fiscais para setores direcionados, é também um dos fatores do imposto alto, ora, a desunião econômica cobra seu preço através do consumidor.

O setor de serviços, tão forte e presente na produção de países subdesenvolvidos, foi escanteado pela reforma, com valores médios atuais de 8,32% para cada brasileiro em troca dos projetados “no mínimo” 27,5% de tributação conforme o novo modelo de Imposto sobre o Valor Agregado. Nossa excelência no setor, tão reconhecida internacionalmente e que faz parte de uma enorme parcela do PIB será ofuscada pelo básico erro governamental: de não apostar no que já dá certo nesse país.

As cestas básica e estendida de alimentos também são objetos de discussão, novamente pela batalha de quais produtos terão maiores benefícios fiscais, o que trará pouca efetividade fiscal a alimenta-



Imagem: Drazen Zigic no Freepik

ção que realmente precisa chegar à mesa dos brasileiros de classes econômicas menos privilegiadas. Nos moldes da Teoria dos Jogos, quando todos querem a mesma coisa praticamente são nulas as chances de algo dar certo; e é nisso que o empresário brasileiro sempre peca, em saber abrir exceções em pró de um bem comum.

A elevação tributária no setor de serviços impactará nas classes econômicas onde há maior consumo privado, que são de B a E, comprimindo o consumo das famílias. Isso impacta diretamente nos custos dos serviços de Internet, água, luz, lixo e quaisquer outros que você leitor utiliza no seu dia a dia. Somado, estamos falando de cidades brasileiras que tem no seu produto interno bruto – PIB – mais de 80% de composição, sendo no Brasil 70% do PIB representado pelo segmento.

Uma reforma tributária é mais do que gerar meros números percentuais para suprir as necessidades governamentais, ela deveria suprimir as famílias oferecendo serviços baratos com baixa tributação, manter a excelência internacional e tecnológica do agronegócio brasileiro, e so-

mado fomentar e dar condições ao país e estados gerarem um parque fabril maior incentivando o capital nacional e estrangeiro para novos investimentos. Nesse sentido a reforma precisaria passar por diversos setores para garantir desenvolvimento, segurança jurídica, financiamento a longo prazo, capacitação educacional e soberania nacional.

A reforma tributária é necessária sim ao país, mas está descalibrada. Efetivada a “toque de caixa” e elevando o IVA, será onerosa ao consumo das famílias e não favorece o setor de serviços, responsável por 70% do nosso PIB. Pelo contrário, dá ao poder Executivo a capacidade de aumentar impostos ao mesmo tempo que não incentiva os setores já rentáveis ao Brasil.

Tenta “reinventar a roda” com a conversa de trazer capital estrangeiro para indústria sem ao menos pensar em modais industriais. Com os interesses pessoais acima do bem estar geral a reforma tributária traduz a nossa singularidade, pensar em si mesmo ante o coletivo; e depois se analisa o resto. Viva a reforma já fracassada, viva o jeitinho brasileiro!

Panificadora Empório dos Pães comemora aniversário em novembro

A loja de Registro completou 12 anos e Pariquera-Açu comemorou 3 anos



Com o objetivo de trazer para a região um novo conceito nos segmentos de confeitaria e panificação, nasceu a Empório dos Pães em 2011, que trabalha também como lanchonete, restaurante e pizzaria, com foco em trazer produtos de altíssima qualidade para um público-alvo exigente que aprecia não apenas qualidade, mas também variedade e inovação. A empresa se tornou referência no setor por trazer uma experiência gastronômica única para os clientes.

Incentivado por amigos e familiares, a empresária Mary Estela Kaeriyama decidiu transformar a paixão por doce em um negócio próprio. Foi o início da Empório dos Pães. “Tudo nasceu quando eu vim morar em Registro e percebi a falta de opções de doces na cidade que suprissem meu paladar exigente. Mesmo trabalhando na área de construção civil e com uma bagagem profissional de 23 anos na área de TI, à noite eu passava horas fazendo (por hobby) cupcakes, até que tive a oportunidade de vendê-los em uma festa regional e depois disso, não parei mais de receber encomendas”, contou.

Para tirar o sonho do papel, Mary fez cursos profissionalizantes de panificação

e confeitaria, visitas na FIPAN (Feira de Panificação), contratação de consultoria do SENAC, e o módulo EAD do SEBRAE de como gerenciar uma padaria, o qual foi fundamental para o sucesso dessa empreitada, iniciada em 4 de novembro de 2011. Já em 27/11/2020 ela abriu uma filial em Pariquera-Açu. Atualmente são 55 funcionários, sendo 35 em Registro e 20 em Pariquera-Açu.

“Montei a empresa dividida em macro setores, cada um com um processo interno próprio e treinamento específico. A governança da empresa é constituída por 5 gerentes operacionais e 1 coordenador. Como boas práticas de gestão de pessoas, construí um modelo que incentiva a autonomia para criação de novos produtos e processos, dou recompensa por tempo de casa, além de oferecer salários e benefícios competitivos com o mercado, que garantem um baixo turnover da equipe de produção. Implementamos nesse ano a Meritocracia”, explica Mary.

Como estratégia de marketing, ela criou uma função interna de Social Media, trabalha também com uma agência de publicidade, além da contratação de influencers regionais que apoiam na construção

de peças focadas para mídias digitais (instagram e facebook) e na realização de sorteios de prêmios em datas comemorativas. Em Pariquera-Açu, foi criado como diferencial um espaço Pet bem decorado e confortável.

Com tudo isso, a Empório dos Pães já ganhou 4 prêmios de “Melhor Padaria e Confeitaria” da cidade de Registro. Em 2023 a empresa foi reconhecida como a melhor padaria da Baixada Santista e Vale do Ribeira. Também neste ano eles foram incluídos no guia Turístico das Padarias do Estado de São Paulo, entre as 150 padarias que fazem parte da 1ª Edição do Guia.

“Essa busca constante por novidade, somada à minha exigência por uma excelente experiência do cliente, acabou por estimular uma concorrência positiva que garante para toda região uma elevação do nível geral de qualidade de produtos e serviços. Tenho muito orgulho na empresa que a Empório dos Pães se transformou”, comemora a empresária

A Empório dos Pães atende todos os dias da semana, das 6hs às 21hs, na loja presencial e delivery das 8hs às 21:30hs.

Portaria que alterava regras para trabalho aos domingos e feriados é suspensa

Mais uma vitória para os empresários que geram emprego e renda

O ministro do Trabalho e Emprego, Luiz Marinho, decidiu suspender a portaria que restringia o trabalho nos domingos e feriados. A medida exigia que o comércio conseguisse autorização prévia por meio de convenção coletiva e aprovasse uma legislação municipal para abrir as portas nestes dias.

Um grupo será formado para discutir e refazer o texto da portaria, que voltará a valer a partir de março do ano que vem. Até lá, vale a portaria de 2021, que facilitava o funcionamento de comércios aos domingos e feriados.

O recuo ocorreu após forte reação da classe empreendedora. A Rede de Associações Comerciais se posicionou de forma contrária a portaria e exigia a revogação.

Mais cedo, antes da coletiva do ministro, o presidente da Frente Parlamentar do Empreendedorismo, deputado Domingos Sávio (MG), deu um ultimato ao governo: “Vota hoje. Se não revogar, a nossa disposição é votar hoje”, afirmou o parlamentar, referindo-se ao projeto de decreto legislativo (PDL) que derrubaria os efeitos da portaria.



Imagem de lifeorstock no Freepik

PERMISSÃO PARA TRABALHAR

No dia 14 de novembro, Luiz Marinho revogou uma portaria que facilitava o trabalho durante feriados. Com isso, funcionários somente poderiam trabalhar nos feriados se houvesse previsão em convenção coletiva da categoria.

A decisão fortalecia os sindicatos e impactava vários setores, em especial, comércios como lojas, supermercados e farmácias.

Na portaria original, a permissão era

permanente. Bastava um acordo direto para o empregador comunicar o empregado sobre o dia de expediente, desde que respeitada a jornada prevista na Consolidação das Leis do Trabalho (CLT).

No caso dos domingos, não havia necessidade de convenção coletiva se houvesse lei municipal que autorizasse o funcionamento dos estabelecimentos.

Fonte: Diário do Comércio de São Paulo

Não importa se
a sua empresa
é **grande**
ou pequena



Faça já o
plano de saúde
empresarial
Unimed

Plano empresarial a partir de 2 pessoas.*
Quer saber mais, ligue (13) 3828-6800.
www.aciar.com.br/unimed

A saúde da sua empresa cabe aqui.



Kassab assume vice-presidência de Assuntos Institucionais e Governamentais da Facesp

Gilberto Kassab assumiu a vice-presidência de Assuntos Institucionais e Governamentais da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp). A indicação foi aprovada no dia 27/11, durante reunião dos Conselhos Diretor e Gestor da entidade.

Atual secretário de Estado do governo Tarcísio de Freitas, Kassab retorna à Facesp após quase dez anos, quando, na ocasião, também atuou como vice-presidente.

“Quando recebi este convite para retornar, não pestanejei. Esta é a minha casa. Uma entidade que tem hoje entre seus membros Marco Bertaiolli, representante do Tribunal de Contas do Estado; Alfredo Cotait Neto, ex-senador e presidente da CACB; e Guilherme Afif Domingos; além de tantos outros nomes com importantes legados de luta pela valorização do empreendedorismo. Enfim, uma rede que nos motiva e nos inspira”, disse Kassab.

O recém indicado vice-presidente que retorna à Facesp garantiu que “continuará trabalhando para colocar a Federação no lugar onde ela merece e precisa estar”. “Com a somatória de esforços, vamos, efetivamente, ter resultados extraordinários. Hoje, apenas consolidamos uma parceria que sempre existiu”, frisou.

“O governo de São Paulo sempre con-



siderou a Facesp uma de suas principais parceiras. Estar aqui, junto a vocês, é algo natural. Na verdade, estamos apenas oficializando e institucionalizando nossa parceria, porém, sempre estive e sempre estarei à disposição da Rede de Associações Comerciais. Venho para somar e para contribuir. Serei mais um ativo da nossa Federação, que já conta com tantos valores”, disse o secretário estadual.

O presidente da Facesp, Alfredo Cotait Neto, destacou que a rede de Associações Comerciais passa a contar com mais um grande aliado “na defesa das micro e pe-

quenas empresas”. “Temos muitas questões que envolvem o governo estadual e além de contar com a ajuda do Kassab, nossa rede também quer colaborar com toda e qualquer medida que possa contribuir com a classe empreendedora”, disse.

“O retorno do Kassab aos quadros da Facesp representa, além de um enorme engrandecimento para toda a nossa rede, um engrandecimento para cada um de nós”, ressaltou o vice-presidente da Facesp, Marco Bertaiolli.

Imagem: Facesp/divulgação

VOCÊ SABIA?

Você também pode cobrar seus clientes sem pagar nada!
Está esperando o que? Venha conhecer!

Para aderir ao SCC ligue:
(13) 3828-6800

- QUE O SCC - Serviço Central de Cobrança Está disponível para todos os nossos associados?

- E que você associado não terá custo algum com esse serviço?

- Que 51,3% dos devedores pagam nos 1º 30 dias e 26,6% pagam nos 1º 10 dias?

- Que quanto antes for realizada a inclusão melhor sua recuperação?



Câmara de Registro aprova PL que cria “Horário do Silêncio” para pessoas com TEA

Os estabelecimentos comerciais devem determinar um horário de, no mínimo, uma hora por dia, sem música, anúncios ou qualquer outro tipo de som alto

A Câmara Municipal de Registro aprovou projeto de lei que cria o “Horário do Silêncio” nos estabelecimentos comerciais da cidade. A medida tem como objetivo beneficiar pessoas com Transtorno do Espectro Autista (TEA), que têm sensibilidade auditiva aumentada e podem se sentir desconfortáveis ou até mesmo sofrer crises em ambientes com muito barulho.

O projeto de lei, de autoria dos vereadores Gerson Teixeira Silvério e Irineu Roberto da Silva, determina que os estabelecimentos comerciais devem estabelecer um horário de, no mínimo, uma hora por dia, sem música, anúncios ou qualquer outro tipo de som alto.

O horário escolhido foi das 9h às 10h, todos os dias da semana.

“O objetivo é proporcionar um ambiente mais tranquilo e seguro para as pessoas com TEA, que podem ter dificuldade em se locomover ou realizar compras em ambientes com muito barulho”, explicou o vereador.

A aprovação do projeto foi comemorada por entidades que representam pessoas com TEA. A lei entrou em vigor a partir da sua publicação.

CERCA DE 2 MILHÕES DE BRASILEIROS TÊM TEA

O Transtorno do Espectro Autista (TEA)

é uma condição que afeta a comunicação e a interação social. Estima-se que cerca de 1% a 2% da população mundial tenha TEA, o que equivale a aproximadamente dois milhões de brasileiros.

As pessoas com TEA têm sensibilidade sensorial aumentada, o que pode causar desconforto ou até mesmo crises em ambientes com muito barulho, luz ou movimento.

A criação do “Horário do Silêncio” é uma medida que pode contribuir para a inclusão social das pessoas com TEA, facilitando o seu acesso a ambientes comerciais e outros espaços públicos.

Fonte: Portal da Cidade Registro



Sulpave ganha premiação como “Concessionária Padrão A” pela General Motors

No dia 22 de novembro, a Sulpave realizou um evento para comemorar a premiação recebida pela General Motors do Brasil, um dia para reviver a trajetória trilhada que fez a empresa alcançar o título de “Concessionária Padrão A”, com 100 pontos dos 100 possíveis. O evento foi no espaço La Blanca, em Registro. São 38 anos de existência assumindo compromisso com a excelência no atendimento, garantindo assim, serviços especializados aos seus clientes. Isso é possível pois a Sulpave investe na qualificação técnica e profissional dos seus colaboradores.

E a equipe da Sulpave permanece engajada, pois tem à frente um grupo de líderes com o olhar atentos às mudanças do mercado, identificando os melhores caminhos para que seus colaboradores atendam ao compromisso assumido de garantir “total entusiasmo do cliente Chevrolet” e assim conquistar a classificação “A”.

Pela General Motors, estiveram presentes: Rodrigo Taioba – Diretor de Vendas da Divisão SUL, Douglas Balconi – Gerente Regional de Operações de São Paulo, Fernando Calixto – Gerente de Negócios de Pós Vendas, Roberto Muniz – Gerente de Negócios de Vendas, Jarbas Pondé – Gerente Regional de Marketing, Vagner Lucena – Gerente de Serviço ao Cliente, Tiago Canal - Gerente PcD Taxi, Fredson Araujo - Gerente CNPJ, Produtor Rural, BGM - Roberto Barzellay - Gerente de Operação, Elaine Solar e Paulo - Vendas São Paulo; e Ivandia – Metlife.

Palavra do Diretor

“Receber uma premiação dessas da General Motors do Brasil representa para a Sulpave, acima de tudo, o reconhecimento por parte da montadora do nosso trabalho. Agora quando se consegue ser Nível A, gabaritando todos os quesitos, e são muitos, nos atrevemos a dizer que a atenção excede a qualquer outro parâmetro.

Como mencionou Rodrigo Taioba, o nosso Diretor Divisioal da região Sul, foi a primeira vez na história da General Motors que uma concessionaria da nossa região conseguiu fazer os 100 pontos dos 100 possíveis. Se por um lado isso nos orgulha, pelo outro aumenta a nossa responsabilidade em manter esse nível.

Tivemos 3 motivos principais para termos conseguido esse resultado:

1. A participação ativa de cada colaborador da Sulpave, onde cada participante do time sabia qual era a sua função e o que deveria ser feito.
2. A união e sinergia natural entre todos. Quando alguém faltava ou estava sobrecarregado naquele momento, automaticamente, alguém assumia o cargo e desempenha a tarefa necessária.

3. Todos tinham a mesma meta. Todos sabiam do desafio e do que seria preciso para alcançá-lo. Todos sabiam que ou chegava todo mundo junto, ou não chegaria ninguém. Ou todos seriam vencedores, ou todos perderiam.



E com isso o sentido de equipe absorveu o individual, e essa equipe brilhou. Parabéns e os agradecimentos a todos colaboradores da Sulpave. Vocês, são nota 100”.

Fábio Aurélio Nonato Maeji – Diretor Proprietário da Sulpave Chevrolet

Programe-se para a Cantata de Natal



Por mais um ano, a Prefeitura Municipal de Registro promoverá a Cantata de Natal, que acontecerá nos dias 9 e 10 de dezembro, a cidade vai se encher de magia e encanto com apresentações incríveis na Praça dos Expedicionários em Registro-SP. Vamos juntos nessa festa que promete shows incríveis, apresentações artísticas e, claro, o brilho especial da Banda Municipal! A Cantata sempre aconteceu na cidade de Registro na semana que antecede o Natal, com apresentações de corais de várias denominações religiosas, encenações da vida e morte de Cristo. O evento, realizado pela Secretaria de Cultura, se iniciou em 1997 e foi reformulado a partir de 2013, passando a ter outro formato, unindo crianças e participantes de várias instituições do município, com a finalidade de unir música e a magia do Natal. Programe-se e não perca esse espetáculo que deverá encher os corações de fé e esperança.

Curso APAS na ACIAR



Os empresários do ramo de supermercados tiveram mais uma oportunidade de aprender como tornar o dia a dia mais produtivo e melhorar a qualidade dos resultados de suas empresas. No dia 22/11 empresários e colaboradores participaram de mais um curso da Associação Paulista de Supermercados - APAS, de tema “Gestão do Tempo e Produtividade”, com intuito de trazer aos participantes estratégias de como compreender o tempo, conceitos de autorresponsabilidade e proatividade e a importância do papel do tempo na tomada de decisão. O público-alvo esperado era de gerentes, supervisores, encarregados, líderes e funcionários. O conteúdo foi ensinado pela consultora e professora da APAS, Carla Diegues. Os cursos são benefícios do associado APAS para capacitação técnica e gerencial dos supermercadistas e suas equipes, fiquem de olho no calendário de cursos em parceria da ACIAR e participem!

Premiação para a Rima Imobiliária



A empresária Helen Cristina Gil Ribeiro Ronko e a equipe da Rima Imobiliária têm motivos para finalizar 2023 em clima de comemoração! A empresa ganhou o certificado de Destaque Empresarial edição 2023 da Garra Pesquisas, no mês de novembro. A Garra Pesquisas e Publicidade ressaltou na publicação sobre o prêmio “Parabenzamos a empresa RIMA IMOBILIÁRIA pelo excelente serviço prestado e pela conquista do prêmio, na categoria de Imobiliária. Existem inúmeras maneiras de construir uma lista, mas a confiança e a qualidade é quem constrói relacionamento!”. Nas redes sociais da Rima Imobiliária, eles destacaram a importância desse reconhecimento: “Para nós, é um privilégio imensurável saber que o nosso trabalho está atendendo as expectativas dos nossos clientes, pois vocês são o motivo do nosso sucesso como empresa. Agradecemos a participação de todos que votaram”.

Você precisa saber

1º lugar no Prêmio Band Cidades Excelentes

A cidade de Registro foi reconhecida pelas ações de Sustentabilidade e conquistou o Prêmio Band Cidades Excelentes 2023, o “Oscar” da Gestão Pública, entre os municípios com 30 mil e 100 mil habitantes do Estado de São Paulo. A Capital do Vale também foi finalista, entre os três melhores do Estado, na categoria “Saúde e Bem-Estar”, pelo segundo ano consecutivo. O Prefeito Nilton Hirota, acompanhado pela primeira-dama, Eliane Yamamaru, recebeu o prêmio em mãos na sede do Grupo Bandeirantes, em São Paulo, na noite do último domingo (12/11). Para essa categoria, foram considerados requisitos como: Arborização urbana; Atendimento à coleta seletiva urbana; Recuperação de materiais recicláveis; Veículos com baixa emissão de poluentes; Emissão de gases de efeito estufa por habitante; Consumo médio de água; Segurança hídrica; Gestão de riscos e desastres; Impacto ambiental.

ACSP: Gasto de mais de R\$ 400 na Black Friday

Pesquisa de abrangência nacional feita pela Associação Comercial de São Paulo (ACSP) mostra que 38,2% dos consumidores pretendem comprar na Black Friday deste ano, cujas promoções começam oficialmente em 24/11. Entre esses entrevistados dispostos a consumir na data, a maioria revelou intenção de gastar mais de R\$ 400. As compras, pelo estudo da ACSP, devem ser realizadas preferencialmente em e-commerces de grandes redes. Roupas, calçados e acessórios são os itens mais desejados nesta Black Friday, segundo a ACSP, aparecendo como intenção de compra de 37% dos consumidores. Os celulares, que costumam ter grande procura na data, aparecem como opção de compra de 26,9% dos consultados. Por fim, o estudo atual mostra que, além dos 38,2% que têm intenção de comprar na Black Friday, outros 35,7% dos entrevistados afirmaram que não pretendem consumir e 26,1% estão indecisos.

Pleito pela volta do horário de verão

As pessoas se sentem mais seguras e à vontade para permanecerem nas ruas, passearem pelas lojas e fazerem suas compras depois do horário de trabalho quando podem aproveitar a luz natural por mais tempo. Esse é um dos vários argumentos que a Associação Comercial de São Paulo (ACSP) levará ao governo para manifestar seu apoio à volta do horário de verão em 2024. O pleito será encaminhado ao Ministério de Minas e Energia (MME) e ao Gabinete da Presidência da República. A ACSP acredita que a retomada da prática de se adiantar os relógios em uma hora será essencial para impulsionar a economia nacional e para trazer inúmeros benefícios tanto para os empreendedores, como para os consumidores. Diz ainda a ACSP que dados históricos comprovam que o horário de verão já foi benéfico para a economia brasileira, impulsionando o comércio e o varejo.

Frases

“Na qualificação dos profissionais do comércio/varejo, é essencial o desenvolvimento de soft skills (habilidades comportamentais) e também das hard skills (habilidades técnicas). A primeira, tudo tem a ver com o ambiente de trabalho no comércio: para que uma equipe de vendas tenha sucesso, é preciso, antes de mais nada, que se tenha um espírito engajado dos vendedores para mostrar ao consumidor o valor de um produto, e não o seu preço (de forma bastante resumida, preço é o que se paga por um produto ou serviço, enquanto que valor é o benefício proporcionado e notado pelo consumidor). Assim, para que um time comercial tenha êxito ao vender produtos ou serviços, é necessário que os profissionais estejam engajados, motivados e dispostos a não desanimar. Venda é emoção! Um time sem motivação e engajamento não vende”

Wilson Victorio Rodrigues - Advogado e Diretor Geral da FAC-SP



“A equipe de vendas deve ser considerada a ponte que liga o início de uma cadeia, que é a elaboração de um serviço ou produto, até o final dela, a aquisição pelo cliente. Por ter essa função estratégica, o time de vendedores de uma empresa precisa ser cuidadosamente planejado. Com o número de vendedores abaixo do ideal, é comum que os custos com horas extras ou folgas por banco de horas subam bastante, e pode ficar caro manter os colaboradores. Nesse cenário, também não há incentivo ou motivação, e isso acaba prejudicando toda a performance que idealmente demanda bom rendimento, disponibilidade e comportamento versátil e ágil. Por outro lado, ter um time de vendas grande demais pode resultar em baixo desempenho individual, o que na prática se torna um custo desnecessário para a empresa”. - Mariana Missiaggia – repórter – Diário do Comércio de SP



“Este novo universo do metaverso, que tenta replicar a realidade, com foco na conexão social, através de realidade aumentada e ambientes virtuais, altera consideravelmente a forma de se utilizar a internet, para uma verdadeira imersão, com a experiência de estar dentro dela. Inegavelmente, diante de tudo isso, o que se necessita ao desbravar novos mares, é a busca por um mínimo de conhecimento específico sobre a tecnologia empregada, tentando, assim, conseguir diminuir os riscos a ela inerentes. Este é um ambiente ainda pouco explorado e de muitos riscos. Novas tecnologias impõem, sempre, o desafio a quem se aventura, de buscar entendê-las, visando, assim, a diminuição dos riscos de crimes/golpes e prejuízos financeiros, os quais poderiam ser evitados ou mitigados com maior conhecimento e cautela”. - Flávio Filizola D’Urso - Advogado criminalista

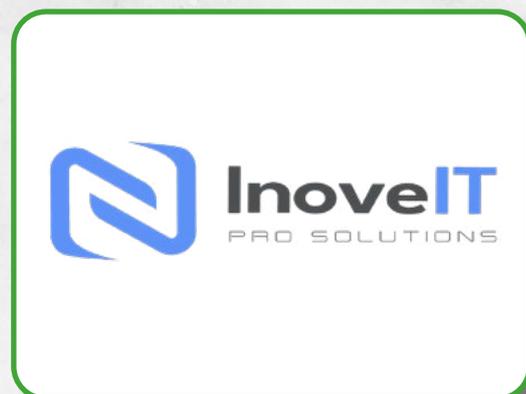




VIDROSISTEMAS
AVENIDA PALMIRO NOVI, 174
BAIRRO ARAPONGAL
REGISTRO/SP



PANORAMA MUSICAL
RUA JOSÉ ANTÔNIO DE CAMPOS, 415
CENTRO
REGISTRO/SP



BRALEAN
RUA LUZIANO CORDEIRO, 1456
PARQUE DA FONTE
CURITIBA/PR



FAZENDA SÃO CARLOS
FAZENDA SAO CARLOS, S/N
CONCHAL BRANCO
SETE BARRAS/SP



DOCE SABOR

RUA SHITIRO MAEJI, 640
CENTRO
REGISTRO/SP



DOCE ESTILO BOUTIQUE

RUA SHITIRO MAEJI, 640
CENTRO
REGISTRO/SP



KNN DE REGISTRO

RUA SINFRÔNIO COSTA, 974
CENTRO
REGISTRO/SP

MINHA EMPRESA SHOW 2023

LOJAS PARTICIPANTES

COMÉRCIO DE ALIMENTOS

CARNE QUEIJO & CIA
DOCIBRA
MERCADO DO JORGINHO (ELDORADO)
MERCADO SUPER VALLE
OVOS 3 IRMÃOS
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO (AGROCHÁ)
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO (VL. CABRAL)
SUPERMERCADO MAGNÂNIMO (VL. TUPY)
SUPERMERCADO POPULAR
SUPERMERCADO SANTA HELENA
SUPERMERCADO SUPREMO
SUPERMERCADO TIO BEBA
VAREJÃO CREPALDI

DIVERSOS

ACQUA LAVANDERIA
CAROHE TINTAS
CEREAGRO AGROPECUÁRIA
CLINICA ODONTOLÓGICA MASTER SORRISO
CRED JÁ
FESTOLÂNDIA
KIWI CASE
LAFE EDUCACIONAL - ESTÁCIO
LAVANDERIA SOLAR
MUNDO DOS PETS
NOELI JÓIAS E ACESSÓRIOS
PINK BIJUTERIAS E ACESSÓRIOS (SETE BARRAS)

VESTUÁRIOS E CALÇADOS

ATO INICIAL
BAZAR ANITA
BELEZA RARA
DALU'SS MODAS
FINA FLOR ROUPAS E ACESSÓRIOS
JOÁ CALÇADOS
LOJA FOFUXOS
LOJAS MIL
O FEIRÃO DO SAPATO
O FEIRÃO DO SAPATO FASHION
OILMA MODAS
SPLASH SURF WEAR
SPORT CENTER
WILLIRRO MODAS

DROGARIA E COSMÉTICOS

DELÍRIO PERFUMARIA E COSMÉTICOS
DROGARIA OURO (ELDORADO)

MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO

ANOTON MADEIRAS & CIA
CASTELES MATERIAIS
CASA SUL (REGISTRO)
TOYO JOYA MAT. P/ CONSTRUÇÃO

LOJA DE MÓVEIS

ESPAÇO KASA
PAULISTANA MÓVEIS E ELETROS
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS (IGUAPE)
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS (JUQUIÁ)
VIVI MÓVEIS E ELETRODOMÉSTICOS (MIRACATU)

PANIFICADORAS, BARES, RESTAURANTES E LANCHONETE

PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA
RESTAURANTE BIFÃO
RESTAURANTE PARADA ORIENTAL
ROTISSERIE ORIENTE
VARANDA RESTAURANTE

COMÉRCIO DE PEÇAS E SERVIÇOS

CANINANA AUTO VIDROS
CICLO RIBEIRA
GIGA BIKES

ÓTICAS

ÓTICAS CAROL
ÓTICA LIJU

CONCESSIONÁRIA DE VEÍCULOS

BICUDO MOTOS HONDA
HP MOTOS - YAMAHA

POSTOS DE COMBUSTÍVEIS

AUTO POSTO MONTANA - CENTRO
AUTO POSTO MONTANA - VILA TUPY
OKI POSTINHO SHELL
POSTO PRESIDENTE (SETE BARRAS)

BAIXE O APP DA ACIAR
SOLICITE O SEU CUPOM
CADASTRE E CONCORRA



REALIZAÇÃO:



CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO SRE/ME N.º 05.025691/2023 | PROMOÇÃO N.º 2023/00788
CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO SRE/ME N.º 06.025736/2023 | PROMOÇÃO N.º 2023/00786

Informações: (13) 3828-6800



CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS

BANCOS E INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS

SICREDI



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas.

Tel.: (13) 3821-5530

CLÍNICAS MÉDICAS E ODONTOLÓGICAS

UNIMED



Desconto especiais nos planos regulamentados.

Tel.: (13) 3828-6810

MISAWA ODONTOLOGIA & SAÚDE



Desconto de até 20%.

Tel.: (13) 98837-2851 (13) 3841-2516

ORTHOCLIN



Desconto de 10% nos seus serviços.

Tel.: (13) 99668-4398

MASTER SORRISO



Desconto de 10% nos seus serviços.

Tel.: (13) 99716-2400

COMÉRCIO DE ACESSÓRIOS PARA VEÍCULOS

DEL REI



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos serviços.

Tel.: (13) 3821-8080

LS PNEUS - CENTRO AUTOMOTIVO



Desconto de 10% no valor de todos os seus serviços.

Tel.: (13) 3821-4916

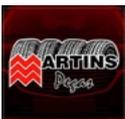
NIHON PNEUS



10% de descontos nos seus serviços no pagamento à vista.

Tel.: (13) 3821-8211

AUTO PEÇAS MARTINS



10% de descontos nos seus serviços no pagamento à vista

Tel.: (13) 3822-6149

MARTINS PNEUS



7% de descontos nos seus serviços no pagamento à vista

Tel.: (13) 3821-1114

COMÉRCIO DE ACESSÓRIOS PARA VEÍCULOS

MAC CENTER - MECÂNICA AUTOMOTIVO



13% de desconto no pagamento à vista
10% de desconto no pagamento no credito
5% de desconto no pagamento parcelado
Tel.: (13) 3821-3766 / (13) 99783-2212

AUTO RODAS - CENTRO AUTOMOTIVO



10% desconto no pagamento à vista
15% desc. no alinhamento no pagto à vista
Tel.: (13) 99656-2040

COMÉRCIO DE FRUTAS, VERDURAS E LEGUMES

VAREJÃO CREPALDI



Descontos de 5% nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863
Vila Nova Ribeira
Tel.: (13) 3822-2263

COMÉRCIO DE MÓVEIS E DECORAÇÃO

MARILAR - MÓVEIS PLANEJADOS



Descontos de 10% no valor dos Móveis Planejados. Av. Dr. Carlos Botelho, 418 - Centro
Pariquera-Açu - SP.

Tel.: (13) 3856-1232

COMÉRCIO DE VESTUÁRIOS E CALÇADOS

ANNA BELLA FASHION



Descontos de 10% nas suas mercadorias no pagamento em dinheiro.

Tel.: (13) 99799-5222

MARBOR



Descontos de 15% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista.
Av. Clara Gianotti de Souza, 174 - Centro.

Tel.: (13) 3821- 2888

PINGO DE OURO



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª-f, 5ª-f, 6ª-f e sáb., à vista ou nos cartões Visa e Mastercard. Av. Prof. Jonas Banks Leite, 890
Loja T-9 - Shopping Registro

Tel.: (13) 3821-4372

SPLASH



15% de desconto nos seus produtos no pagamento à vista (dinheiro) e 10% de desconto nos seus produtos no débito e no PIX.

Tel.: (13) 3821-2928 / 3821-2517

PAPELARIA, LIVRARIA E BANCAS DE JORNAL

RABISPEL



Descontos de 6% no valor de suas mercadorias no pagamento à vista. Av. Prof. Jonas Banks Leite, 629

Tel.: (13) 3822-1094



CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS

POSTOS DE COMBUSTÍVEIS



BUENOS AIRES

Descontos de 10% no valor de suas mercadorias e produtos, exceto no NYC Burger, no cardápio do Sushi Do e no Recanto do Caminhoneiro. Endereço: Rod. Regis Bittencourt, Km 449 – Registro – SP.

Tel.: (13) 3821-3381

POSTO MEL



Desconto de 10% no pagamento à vista nos seguintes produtos, óleos lubrificantes e filtros, e desconto de 3% nos combustíveis somente no pagamento no cartão de débito ou em dinheiro.

Tel.: (13) 3821-3188

ESCOLAS DE DE IDIOMAS



CNA

30% na matrícula e 12% nas mensalidades.

Tel.: (13) 3822-2122



KNN IDIOMAS - REGISTRO

Desconto de 45% nas mensalidades e isenção de taxa de matrícula.

Tel.: (13) 3821-3395 / (13) 99636-9614

ÓTICAS



ÓTICAS RIBEIRA

Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos.

Tel.: (13) 3821-2122



ÓTICAS INNOVATE

12% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista e 8% de descontos no parcelado.

Tel.: (13) 99777-5093

LAVANDERIA



LAVANDERIA ACQUA

15% de desconto em todos os serviços.

Tel.: (13) 3821-6654



LAVANDERIA SOLAR

Desconto de 15% no valor de todos os serviços realizados na lavanderia.

Tel.: (13) 3821-7494

COMÉRCIO, MANUT. DE EQUIP. DE INFORMÁTICA



COMPUWAY

20% de descontos nos cursos e descontos especiais para empresas.

Rua Pres. Getúlio Vargas, 530 – Centro

Tel.: (13) 3821-1229



EASYSOFT - SISTEMAS DE INFORMÁTICA

Desconto de 15% nas parcelas de implantação do sistema.

Tel.: (13) 3821-3694

COMÉRCIO DE MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO



ALMIR - CONSTRUÇÃO E ACABAMENTO

14% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista. Rua Dr. Idelfonso Pinto Nogueira Filho, 95 – Jardim Paulista.

Tel.: (13) 3821-3106

ESCOLAS EDUCACIONAIS E FACULDADES



COLÉGIO ADVENTISTA - REGISTRO

Desconto de 50% (cinquenta por cento) na matrícula e 10% na mensalidade.



INSTITUTO TALENTOS PROGRAMA DE ESTÁGIOS

Taxa Administrativa para Associado: R\$ 108,00

Não associados: R\$ 154,28

Tel.: (13) 3828-6805



Desconto de 10% no valor dos cursos.

www.aciar.com.br

CONTABILIDADES



ITACON CONTABILIDADE

Descontos de 10% (nas aberturas de empresas)

Tel.: (13) 3821-7176

MÚSICA E PRODUÇÕES ARTÍSTICAS



ISET MUSIC PRODUÇÕES ARTÍSTICAS

Descontos de 20% no valor das mensalidades e nas aulas de ballet.

Tel.: (13) 99776-6515

CONSULTORIA



IMPACTA ASSESSORIA E CONSULTORIA EMPRESARIAL

Descontos de 10% a 15% nos seus serviços - Consultoria administrativa, Financeira, Mercadológica, consultivo Orçamentário e Assistência Econômico-financeira Específicas.

Tel.: (13) 99804-8400



CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO **CLUBE DE DESCONTOS**

COMÉRCIO VAREJISTA DE BICICLETAS E TRICICLOS; PEÇAS E ACESSÓRIOS



DU ALAN BIKE SHOP

15% de descontos nos seus produtos e no seus serviços.

Tel.: (13) 3821-1313 | (13) 99707-8879

FINANCEIRAS E CORRETORAS



SAN MARINO

Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados.

Tel.: (13) 3828-6810

GRÁFICAS E EDITORAS



REGISTRO DIÁRIO

Descontos de 50% na contratação do guia comercial no Portal Registro Diário.
Rua Capitão João Pocci, 44 - sala 02 - Centro
Tel.: (13) 99759-7777

ACADEMIAS



MARCELO REYS

Isenção de matrícula. 1º mês paga somente o uniforme. Mensalidades a partir do 2º mês com 20% de desconto.

Rua Bolívia, 80 - Jardim Alvorada - Registro
Tel.: (13) 99737-0086

SERVIÇOS DE ENGENHARIA



AMBIENTEC

Desconto de 8% (oito por cento) em todos os serviços

Tel.: (13) 3822-1935 / (13) 99642-9385

IMPRESSÃO DE MATERIAL P/ USO PUBLICITÁRIO



DANIEL FRANOLI DESIGN E FOTOGRAFIA

10% de desconto em ensaios e 5% de desconto em eventos. Para pagamento antecipado.

Tel.: (13) 3821-4952

TREINAMENTO EM DESENVOLV. EMPRESARIAL



MICROVIP

Desconto de 50% na matrícula e mensalidade (em todos os nossos cursos) e o material didático é inteiramente gratuito.

Tel.: (13) 3821-1067 | (13) 99686-1353



TSUYO EDUCAR

Sem taxa de matrícula.
www.tsuyoeducar.com.br

PUBLICIDADE



VALE TV

Tel.: (13) 99757-7284

CONCESSIONÁRIAS



SULPAVE

Descontos de 04 a 22% no valor do automóvel utilitário escolhido. (conforme tabela vigente)

Tel.: (13) 3828-9000

PRESTADORES DE SERVIÇOS



SEG AMBIENTAL

5% de desconto valor do orçamento ou valor a combinar

Tel.: (13) 3822-1779 / (13) 99600-9570

CLUBE DE DESCONTOS ACIAR

O CLUBE DE DESCONTOS DA ACIAR oferece aos associados preços especiais em compras em mais de 40 lojas de Registro, nos mais variados segmentos.

Para conseguir um bom desconto basta:

- Ser associado;
- Ter o cartão digital pelo aplicativo da ACIAR

ASSOCIADOS DA ACIAR SÓ TEM A GANHAR!!!



Dúvidas e informações na ACIAR

(13) 3828-6800



CARTÃO **ACCREDITO**

O SEU CARTÃO DE BENEFÍCIOS

A MELHOR PLATAFORMA DE GESTÃO DE BENEFÍCIOS PARA SUA EMPRESA

Ao escolher a ACCredito como o cartão de benefícios para seus funcionários, as vantagens vão além da motivação e satisfação da equipe.



ENTRE EM CONTATO COM A
ACIAR E CONHEÇA AS
VANTAGENS DO ACCREDITO

  **(13) 3828-6800**

FILIADA À FACESP
 **ASSOCIAÇÃO
COMERCIAL**
ACIAR REGISTRO

VOCÊ SABE

AS VANTAGENS DE CONTRATAR ESTAGIÁRIOS

COM O INSTITUTO TALENTOS
NESSE FINAL DE ANO?



INSTITUTO
TALENTOS



**Abram as vagas agora
e encerrem 2023 com
mais produtividade!**

PARA A EMPRESA

- ✓ O estágio não gera vínculo empregatício
- ✓ Não há pagamento de encargos (INSS, FGTS, 13º salário)
- ✓ O contrato pode ser rescindido a qualquer momento
- ✓ Ótima opção para encontrar talentos e renovar a equipe

PARA OS ESTUDANTES

- ✓ Oportunidade de ingressar no mercado de trabalho
- ✓ Chance de aprender com profissionais experientes
- ✓ Possibilidade de demonstrar seu potencial e buscar uma efetivação

Informações:

convenios@aciar.com.br

(13) 3828-6800 

FILIADA À FACESP



**ASSOCIAÇÃO
COMERCIAL**

ACIAR

REGISTRO

CERTIFICADO DIGITAL COM DESCONTO? SÓ NA ACIAR!

Você só tem vantagens ao adquirir seu
CERTIFICADO DIGITAL na ACIAR:

- ✓ Até 25% de desconto;
- ✓ Pagamento em até 12 vezes no cartão;
- ✓ Atendimento rápido: apenas 20 minutos para ter o seu certificado pronto!

**OFERTAS COMO ESSA:
E MUITO MAIS!!!**

Certificado Digital A1
E-CNPJ MEI

~~R\$204,00~~ por R\$169,90

INFORMAÇÕES:

(13) 3828-6800 

(13) 99757-7699 



credenciada

FILIADA À FACESP



**ASSOCIAÇÃO
COMERCIAL**

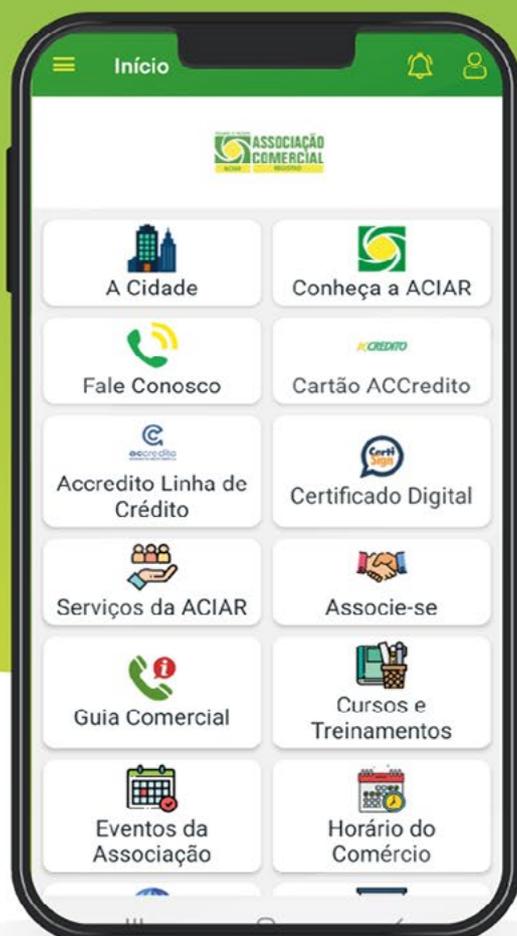
ACIAR

REGISTRO

ACIAR | ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO

APLICATIVO DA ACIAR

— NA PALMA DA MÃO —



Baixe agora mesmo o nosso aplicativo!



MAIS INFORMAÇÕES EM:

WWW.ACIAR.COM.BR/APLICATIVO

  (13) 3828-6800

 www.aciar.com.br

 facebook.com/aciar.registro

 [@aciar.registro](https://instagram.com/aciar.registro)