informaciar

Órgão de informação da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

Julho 2022

Noite do Comerciante tem sucesso de público e ACIAR comemora com empresários

NOSSO **TELEFONE FIXO**
AGORA TAMBÉM É

WHATSAPP!

Ficou ainda mais fácil falar com a gente!
Você pode ligar ou mandar mensagem
de WhatsApp para o nosso número fixo.

(13) ***3828-6800***

ESTAMOS SEMPRE PRONTOS
PARA TE ATENDER!

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAR REGISTRO

CARTÃO ACCREDITO

O SEU CARTÃO DE BENEFÍCIOS

A MELHOR PLATAFORMA DE GESTÃO DE BENEFÍCIOS PARA SUA EMPRESA

Ao escollher a ACCredito como o cartão de benefícios para seus funcionários, as vantagens vão além da motivação e satisfação da equipe.

ENTRE EM CONTATO COM A **ACIAR** E CONHEÇA AS VANTAGENS DO ACCREDITO

(13) 3828-6800

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAR REGISTRO

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAR REGISTRO

Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobreloja 1
Centro | Registro | SP | Cep 11900.000
Tel.: (13) 3828.6800
Site: www.aciar.com.br
Facebook: aciar.registro
Instagram: aciar.registro
YouTube: ACIAR - Registro

Órgão de informação oficial da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

DIRETORIA BIÊNIO 2022/2024

PRESIDENTE:
Jane Campos Duquinha Soares (Cred Já)

1° VICE-PRESIDENTE:
William Rodrigues de Sá (Illustrativa)

2° VICE-PRESIDENTE:
Hélio Borges Ribeiro (Rima de Contabilidade)

1° SECRETÁRIO:
Sueli Tiiomi Okamoto (Tibiko ´s)

2° SECRETÁRIO:
Manoel Kenji Chikaoka (Imobiliária Embaúba)

1° TESOUREIRO:
Renato Zacarias dos Santos (Rainha do Vale)

2° TESOUREIRO:
Ana Paula Nogueira de Carvalho (URB Incorporadora)

CONSELHO DELIBERATIVO
Alexsandro Silva Soares (Cred Já)
Almir Gonçalves Correa (Almir Materiais)
Andre Marques Pedro (Dual Tech Informática)
Benedito Gregório dos Santos (Willirrô Modas)
Carolina Ongarato Pontes Bilezikdji (Carol Ongarato)
Clarissa Luiza Camillo (Armazém dos Presentes)
Diogo Grothe Petronilho (HP Veículos)
Emerson Tamasia (DJ Emerson Produções)
João Del Bianco Neto (Auto Posto Mel)
Neander Oliveira de Almeida (Easy Soft Informática)
Noemi Ap. Lara Pereira Bortone (Bortone Contabilidade e Imobiliária)
Roger Rodrigues Martins (Infovale Participações)
Rosana Carravieri de Almeida (HP Motos)
Valdeci de Jesus Leite (Vavel Veículos)

CONSELHO FISCAL
Presidente: Daniel Muniz de Paulo (Rabispel)
1º Secretário: Edson Kenji Tsunoda (Ciclo Ribeira)
2º secretário: Rafael Mota Bortone Junior (Bortone Contabilidade e Imobiliária)
Suplente: Edgard Cesar Ronko (Rima Imobiliária)

CONSELHO EDITORIAL:
Valda Arruda
Eliane Bastos
Jodély Dias

TEXTOS E EDIÇÃO:
Jodély Muniz Dias

DIAGRAMAÇÃO:
Osiel de Oliveira Gomes

Motivos para comemorar

Com apenas cinco meses da minha gestão a frente da ACIAR, a Associação Comercial proporcionou aos empresários um dos maiores eventos do nosso calendário anual, que foi a Noite do Comerciante, em 15 de julho. Tive a honra e a alegria de ser a anfitriã deste encontro espetacular, junto com meus diretores e com o time da ACIAR, tendo a oportunidade de reunir um seleto grupo de empresários que nos prestigiou e curtiu cada momento do nosso evento. Agradecemos a todos os convidados presentes, em especial, àqueles empresários que confiaram e apostaram no sucesso do encontro, nos apoiando com os patrocínios.

Aprendemos bastante, tivemos oportunidades de negócios, de conhecer novos parceiros, fazer networking e celebramos muito! Nos emocionamos com as lindas homenagens aos empresários, fomos muito felizes com as escolhas que fizemos em homenagear a Família Yoshimoto, à empresa Regicred e de relembrar a saudosa e querida Professora Iolanda Brandão. Nossa organização também marcou um golaço com a escolha do stand up com o personagem Bob Orla, uma forma de valorização dos nossos empreendedores locais, o comediante Clebes Oliveira fez da sua arte o seu negócio e leva as singularidades do Vale do Ribeira em suas apresentações. Com muito humor, ele provocou muitas gargalhadas da plateia.

Comemorar o Dia do Comerciante é prestigiar e honrar uma das mais antigas e importantes atividades humanas de todos os tempos e, no Brasil, o comércio é um dos setores mais rentáveis da economia. Contudo, bem sabemos, não é nada fácil ser comerciante. Impostos, declarações, contas a pagar, divulgação e marketing, reposições, controle de estoque, pagamento de funcionários e precificação são alguns dos desafios que todos enfrentam, independentemente do porte ou do segmento que atuam. Por isso, a importância de estarmos sempre buscando inovações, de ficarmos atentos às tendências de mercado e de nos reinventarmos, ou até de mudar o ramo de negócio, se for preciso.

Como frisou o nosso palestrante, Leonardo Raupp, nós empresários não podemos descartar todo o aprendizado que tivemos nesses dois anos de pandemia. Temos que estar sempre nos atualizando e um passo a frente da concorrência. Capacitar e valorizar as nossas equipes e trabalhar a criatividade e a inovação dentro das empresas. E principalmente, não tirar do nosso radar que o Vale do Ribeira está cada vez mais valorizado, temos que acompanhar esse crescimento, em especial nas áreas de educação, tecnologia e no turismo. Tudo isso gera desenvolvimento econômico e cria oportunidades de novos empregos para nossa região.

Enfim, após celebrar os comerciantes e empresários, gostaríamos de deixar aqui a mensagem do "não desista". Tudo na vida é resultado de trabalho duro e muita persistência, somada a busca pelo auto aprimoramento e de ter as pessoas certas ao seu lado. Para isso, aposte no networking, nas parcerias e conte sempre com o apoio e suporte da ACIAR!

Um forte abraço,

Jane Duquinha
Presidente da ACIAR

Minha Empresa é Show é a nova campanha de fim de ano para o comércio

A ação promocional será totalmente digital, por meio do aplicativo ACIAR

A ACIAR inova a cada ano a campanha de fim de ano para o comércio, com o objetivo de torná-la cada vez mais atraente para consumidores e empresas. Nos últimos anos, ela foi lançada como a tradicional "Show de Prêmios", mas em 2022 ela virá repaginada, com o título "MINHA EMPRESA É SHOW", além da grande novidade, a ação promocional será totalmente digital neste ano. O lançamento da campanha está programado para o dia 8 de agosto, para o início da adesão dos lojistas.

A participação dos consumidores será pelo aplicativo da ACIAR, de forma gratuita. A ACIAR agora pode estar na palma da sua mão, no seu celular ou tablet, por meio de um aplicativo simples, rápido e eficiente. Procure em sua loja de aplicativos "ACIAR Registro", pelo APP Store ou Play Store.

ACIAR marca presença no aniversário de 23 anos da ACIAJU

No dia 30 de Julho, aconteceu a grande comemoração do aniversário da Associação Comercial de Juquiá -ACIAJU! A entidade completou 23 anos de lutas pelos empresários locais e pelo desenvolvimento de Juquiá.

A festa contou com um jantar especial do Restaurante Rei do Cupim, com o show do quinteto da Orquestra Oscar Guzella. O anfitrião da noite foi o presidente da ACIAJU e vice-presidente da RA 05 da Facesp, Jupter Darwin Furquim. A Presidente da ACIAR, Jane Duquinha, e seu marido, o diretor Alex Soares, participaram das comemorações e parabenizaram a entidade. Representantes da FACESP e da Associação Comercial de São Vicente também prestigiaram o evento. A ACIAR parabeniza a ACIAJU pelos 23 anos de história de sucesso!

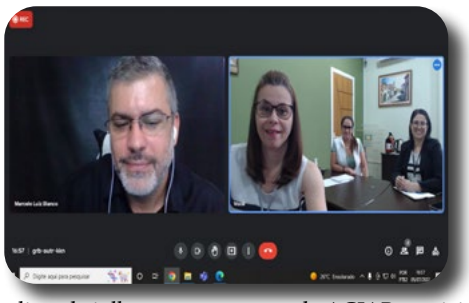
Curtas do mês

• Como forma de apoiar e estreitar relações com os empresários, a presidente Jane Duquinha tem colocado em sua agenda as visitas às empresas. Essa foi a vez de visitar a empresária Thamy Rodrigues, proprietária do brechó de moda consciente, Eu Que Quiz.

• Em 18 de julho, Jane Duquinha participou de um café da tarde promovido pelo Deputado Federal, Samuel Moreira, em Registro, de tema "Perspectiva para o Vale do Ribeira", reunindo lideranças da região. Participaram também os diretores da ACIAR, Alex Soares e Manoel Chikaoka.

• A ACIAR marcou presença no evento "100 anos de histórias e arquitetura", promovido pelo SESC Registro, em 21 de julho, com a presença dos arquitetos Marcelo Ferraz, Hugo Segawa e Akemi Hijioka, com mediação de Guilherme Leite.

• Na terça, 26 de julho, Jane Duquinha e Valda Arruda estiveram reunidas com Celso Rodrigues, da CRCOM e Edilson Lara, para dialogarem sobre o Projeto Voa, uma proposta de encontro para os empresários em comemoração ao Dia da Micro e Pequena empresa, em outubro.



• No dia 5 de julho, representantes da ACIAR participaram de uma Live sobre o Projeto Casulo, com Marcelo Luiz Blanco, da OBURBAM – Observatório Urbano e Ambiental das Cidades, para viabilizar o desenvolvimento de novos projetos para a ACIAR.

• No dia 19 de julho, a presidente Jane Duquinha recebeu o atual candidato a deputado estadual pelo PSDB, Marco Aurélio Gomes, e o coordenador geral do "Programa Vale do Futuro", Ezigomar Pessoa. Eles vieram para fazer uma visita de cortesia e conhecer as instalações da ACIAR.

• Nos dias 19 e 26 de julho, a presidente Jane reuniu a equipe administrativa da ACIAR para alinhamento de ações, feedbacks e para realização de dinâmicas, como forma de engajar e motivar os colaboradores.

• No dia 27 de julho, a ACIAR prestigiou o Encontro Regional sobre Empregabilidade da Pessoa com Deficiência, em Registro, uma ação de incentivo ao emprego inclusivo, na DRS XII Registro - Polo de Empregabilidade Inclusiva - PEI Registro.

Networking e celebração marcam a "Noite do Comerciante" da ACIAR

Evento foi realizado em 15/7, reunindo empresários da região, para oportunidades de negócios e comemoração

No dia 16 de julho, é comemorado o Dia do Comerciante, data dedicada ao varejo. E para celebrar a data, a Associação Comercial de Registro promoveu em 15 de julho a Noite do Comerciante, no Estoril Palace Hotel. Reunindo cerca de 170 empresários, o encontro foi uma oportunidade de networking, negócios e de descontração. Empresas da região tiveram a exposição de suas marcas em estandes, de acordo com a modalidade de patrocínio, para divulgar os seus produtos e atrair novas parcerias e clientes. A Noite do Comerciante é um dos principais eventos do calendário anual da ACIAR, uma ocasião para prestigiar os associados e conquistar novos parceiros.

A abertura do evento foi embalada pelo músico Caueh Vitor. As boas-vindas aos convidados foram dadas pela presidente da ACIAR, Jane Duquinha, e a gerente administrativa, Valda Arruda. Na sequência, uma dinâmica quebra gelo também foi feita com o apoio da consultora da ACIAR, Damárys Macedo. Ainda na programação inicial, estava previsto o lançamento do Programa Emprega ACIAR, criado com o propósito de centralizar vagas de emprego, estágios e currículos, além de disponibilizar cursos preparatórios de curta duração, pensando principalmente no público jovem e nos profissionais que estão em busca do primeiro emprego.

A palestra da noite foi ministrada pelo docente do SENAC, Leonardo Raupp, de tema "Vale do Ribeira: passado e presente. O que mudou nos últimos 3 anos?". Ele havia feito a palestra no evento de 2019 e, esse ano, ele propôs aos participantes um momento de reflexão sobre o que aconteceu nesse período e as perspectivas de futuro, se as empresas haviam prosperado e como estão se preparando para os desafios no futuro. Ele havia previsto, inclusive, que a região do Vale do Ribeira passaria por um processo de valorização e que poderíamos enfrentar uma pandemia. "Não descartem o aprendizado que vocês tiveram na pandemia, usem isso para aprimorar cada vez mais os seus negócios, com criatividade e inovação", ressaltou.

E a animação do encontro ficou por conta do humorista Bob Orla. O ator provocou muitas risadas na plateia, mas aproveitou o humor para enfatizar a importância dos comerciantes valorizarem os seus clientes e que todos devem priorizar os empreendedores e o comércio local, para que a região possa crescer cada vez mais.

Um momento de grande emoção foi o das homenagens aos empresários Osvaldo Yoshimoto e Helena Yoshimoto (Fábrica de Artefatos Yoshimoto) e à Marlene Almeida (Regicred), além da homenagem póstuma à Professora Iolanda Brandão (Colégio Lantagi).

"Parabéns a toda equipe da ACIAR pelo maravilhoso e produtivo evento. A Estácio Polo Registro agradece a oportunidade de participação junto a todos os empresários e amigos do Vale do Ribeira. Parabéns aos comerciantes!!", comentou a empresária Maria Aparecida Félix. O evento também recebeu elogio do vice-presidente da RA 05 da Facesp, Jupter Darwin Furquim: "Um evento fantástico, recebam o abraço e os parabéns da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo – Facesp", comentou Furquim.

Os patrocinadores deixaram a noite ainda mais especial com a entrega de diversos brindes, que foram sorteados entre os convidados. A ACIAR agradece a todos os patrocínios que tornaram possível a realização deste evento: Claro S/A, Espaço Vip, Estácio, Toyota Registro, Sicredi e Sulpave Veículos. Agradecimentos também às empresas: Box T 13 Auto Mecânica, Mocelin, DJ Emerson, Espaço Laser, Extinvale, Frame Steel Construtora, HP Veículos, Kapullana, Quadromídia, Supremo e Útil Paulista. A ACIAR parabeniza todos os comerciantes e empresários de Registro e Vale do Ribeira.

CLIQUE AQUI E ACESSE A GALERIA DE FOTOS

Conheça mais sobre o PROGRAMA EMPREGA ACIAR

EMPREGA ACIAR
Banco de Currículos ACIAR

A iniciativa visa preparar a mão de obra para as vagas temporárias que as empresas ofertam, para apoiar nas vendas de final de ano. O projeto contará com a parceria dos associados e será sem custos aos participantes, com base em três pilares: Oferta de vagas, Cadastro de candidatos/ currículos e Capacitação. Os empresários poderão enviar ou cadastrar as aberturas de vagas de suas empresas, que ficarão disponíveis para candidatura dos interessados. Quanto à parte de capacitação, serão cursos de curta duração, com temas como: bom atendimento, vendas, como se preparar para uma entrevista de emprego, como elaborar um currículo atrativo, entre outros.

A ACIAR irá centraliza as informações e organizá-las de forma prática para os empresários e usuários da ferramenta. **Mais informações, entre em contato com a nossa equipe pelo (13) 3828-6800**

Patrocinadores que valem Ouro!

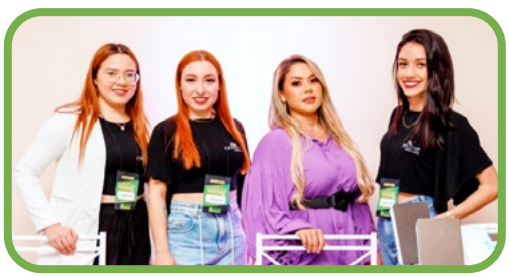
Concessionária Chevrolet Sulpave - Registro SP - A concessionária Chevrolet Sulpave, localizada na cidade de Registro há mais de 35 anos, interior do estado de SP. Oferece a linha completa para você comprar seu carro Chevrolet 0km e uma ampla gama de serviços de manutenção e reparo de veículos, tudo com peças genuínas GM e acessórios automotivos originais da marca. A equipe Sulpave prestigiou a nossa Noite do Comerciante, muito obrigado!

Cooperativa Sicredi – Agência Registro - A cooperativa está presente em Registro desde 1998. A atual agência foi inaugurada no dia 29 de junho de 2012 e reinaugurada em dezembro de 2017. O Sicredi é uma instituição financeira cooperativa comprometida com o crescimento de seus associados e com o desenvolvimento das regiões onde atua. "Nós gostamos muito do evento, desde a organização até os tópicos que foram abordados, foi um sucesso", elogiou a equipe Sicredi Registro.

Estácio Polo Registro - A Estácio foi uma das parceiras da Noite do Comerciante!! Ela é uma das maiores marcas do ensino superior brasileiro, há mais de 50 anos no mercado. A Universidade conta hoje com mais de 700 mil alunos com cobertura de todo o território nacional por meio do ensino digital e oferece mais de 100 diferentes cursos de graduação e graduação tecnológica. No Vale do Ribeira, polos ativos em Registro, Cajati, Ilha Comprida, Pariquera-Açu e Miracatu.

Claro Registro - Além de patrocinadores, a Claro também teve um momento de fala em nosso evento! Em Registro, a rede novinha de fibra óptica com a ultravelocidade da Claro estará disponível para assinar sem sair de casa, para pessoas físicas e para o pequeno e médio empreendedor na segunda quinzena de agosto. Basta acessar www.claro.com.br ou ligar para 0800 720 1234. Na cidade, a Claro conta com loja no endereço Av. Pref. Jonas Banks Leite, 660 - Centro, Registro – SP.

Maggi Toyota Registro - A Maggi Toyota Registro é a 5ª loja da rede de concessionárias Toyota do Grupo Maggi. Com matriz em Itu e demais lojas em Americana, Indaiatuba e Pirassununga, no interior paulista; em Registro, a loja logo completará 1 ano de atividades. A Maggi Toyota trabalha com novos, seminovos, peças e acessórios. O grupo empresarial possui 29 concessionárias de diversas marcas e também atua em diferentes segmentos do mercado em mais de 15 cidades do Estado de São Paulo e atende todo o território nacional.A ACIAR agradece a participação na Noite do Comerciante, nosso muito obrigado!



Espaço VIP – By Jana Dias - A clínica ESPAÇO VIP BY JANA DIAS é especialista em emagrecimento saudável, contando com diversos tratamentos corporais e faciais utilizando os melhores equipamentos da atualidade. Desde 2018, a empresária vem buscando sempre os melhores tratamentos da atualidade, com resultados de excelência para que as clientes melhorem autoestima e principalmente a saúde. "Para nós foi muito gratificante estar entre os patrocinadores da Noite do Comerciante, fizemos networking e foi um evento de excelência", elogia Jana.

O que mudou nos últimos três anos? E o que vem pela frente?

Cada encontro com os associados da ACIAR, representa uma grande honra e responsabilidade para mim, por isso, quando fui convidado para a palestra "Passado e Presente: O que mudou nos últimos três anos?", na Noite do Comerciante, fiquei muito feliz com a missão de continuar um assunto que começamos em 2019, quando o Coronavírus ainda não tinha virado nossas vidas de cabeça para baixo.

No evento de 2019, palestrei sobre tendências para os próximos anos do Vale do Ribeira e naquela ocasião, com base em estudos e projeções, acertei precisamente algumas delas. Comentei por exemplo sobre a tendência de valorização da cultura e turismo do Vale, gerando assim muitos negócios e oportunidades, fato que se comprovou seis meses depois, com movimentos como Vale do Futuro e Dá Gosto Ser do Ribeira. Mas talvez o acerto que mais chamou a atenção nas projeções de tendências citadas em 2019, foi sobre a possibilidade enfrentarmos nos próximos anos, uma pandemia que poderia afetar milhões de pessoas em todo o mundo.

Estas projeções não são simples apostas, mas sim resultados de estudos, pesquisas e análises, que podem (e devem) ser aplicadas aos nossos negócios e mercado. Desta forma, é muito importante que analisemos as tendências que nos afetam, para assim, estarmos passos à frente dos concorrentes.

Mesmo em um momento tão complexo como o que vivemos, é possível projetarmos tendências para os próximos anos, as quais foram apresentadas na palestra da Noite do Comerciante de 2022 e foram reunidas neste artigo, para que você possa acompanhar e analisar se concorda ou não, comigo:

Os cenários indicam que o Vale vai continuar em alta nos próximos anos, com grandes oportunidades no turismo, educação e tecnologia, por isso, fique de olho onde sua empresa pode se beneficiar. É evidente também que seus colaboradores estão cada vez mais capacitados e buscam maiores oportunidades de crescimento e valorização, portanto, se você não os valorizar, corre sérios riscos de perder seus melhores talentos.

Considerando as mudanças de comportamento dos clientes e os avanços tecnológicos que surgem e devem se intensificar com a popularização do 5G, cada um de nós deve estar atento às mudanças que afetarão direta e indiretamente nossos negócios, nos adaptando e criando formas de crescer neste novo mundo.

Fato é que independente das novas realidades que vamos enfrentar, precisaremos ser cada vez mais criativos e adaptáveis, para daqui a poucos anos, olharmos para trás e vermos o crescimento e legado que construímos. Vamos criar, trabalhar em rede e fortalecer cada vez mais as empresas e o mercado de Registro. Pois juntos, somos mais fortes!

Nos vemos no futuro, ou no presente!

Leonardo Raupp Matta
Docente do Senac Registro e
Consultor de Criatividade e Inovação

Família Yoshimoto: quase 50 anos de tradição na fabricação de artefatos de junco em Registro

Após anos de muito trabalho, Osvaldo Yoshimoto prosperou e teve condições de doar o terreno para a instalação da Fundação Bradesco em Registro, na década de 70

Quem é do Vale do Ribeira ou Registro, já deve ter comprado ou ganhado um produto artesanal feito de junco, como esteiras de praia, chinelos e jogos americanos de mesa. Essas peças que marcam a tradição japonesa em nossa região têm uma grande contribuição da família Yoshimoto, em especial do casal Sr. Osvaldo Mamoru Yoshimoto e Helena Shizuko Yoshimito, empresários que fundaram a Fábrica Yoshimoto, no início da década de 70.

Antes disso, aos 16 anos, Osvaldo já plantava junco e iniciou a produção de esteiras e chinelos junto com o seu pai, Sr. Hajime Yoshimoto, de forma manual. Em 1969 eles conseguiram importar do Japão o primeiro tear para a fábrica. Eles não foram os pioneiros na região, mas ele conta que foi ele quem incrementou a variedade de produtos, com a produção de sacolas e jogos americanos. Dona Helena era o braço direito dele na fábrica, responsável pela supervisão das costureiras e pelo acabamento dos produtos. No auge da fábrica, eles chegaram a contar com 18 colaboradores e tinham uma clientela forte em Santa Catarina e Rio Grande do Sul.

Mas vida de prosperidade do empresário chegou depois de passar por situações de muita dificuldade e escassez na infância. Seu pai ficou muito doente e Osvaldo se viu obrigado a trabalhar desde os 12 anos de idade, para ajudar a mãe e os irmãos menores. Trabalhou em plantação de chá e no porto de areia, mas a realidade começou a mudar quando conseguiu abrir uma pequena loja de variedades – o que poderia ser comparada a uma loja de conveniência – no local onde hoje é o Restaurante Altaneira e depois conseguiu um espaço no Posto Ouro Verde.

Em 1971, os seus tios e herdeiros de seu avô, Motoichi Yoshimoto, resolveram vender a Fazenda Yoshimoto. Aos 28 anos, Osvaldo já estava com economias suficientes para comprar as terras da família e foi uma grande conquista em sua vida.

Na mesma época, o gerente do Banco Bradesco de Registro, Alaersso Silva, o procurou e lhe disse que o banco estava à procura de uma área de aproximadamente 6.000 m2 para a instalação da Escola Fundação Bradesco. Ao explicar que seria uma instituição para atender famílias de baixa renda, Osvaldo ficou comovido e se prontificou a doar a área para o Bradesco. Ele acabou fazendo a doação de um terreno de 16.240 m2 para que a escola fosse instalada. "O nosso muito obrigado à Fundação Bradesco por terem construído em Registro essa escola, que é modelo para todo País. Hoje somos muito gratos por ter contribuído para a vinda da escola para Registro", agradeceu ele.

O casal Yoshimoto tem quatro filhos: Eduardo Mamoru Yoshimoto (corretor de imóves), Edvaldo Massato Yoshimoto (proprietário da Loja Yoshimoto Artesanatos), Edmilson Makoto Yoshimoto (Biólogo) e Edlena Mary Yoshimoto (concursada da Justiça Federal). A Fábrica Yoshimoto fez história em Registro, mas infelizmente a produção parou há uns 7 anos, pois a família não conseguiu vencer a concorrência com os produtos chineses no mercado. A ACIAR parabeniza à Família Yoshimoto pela sua trajetória de sucesso!

Homenagem à Marlene Lopes de Almeida, da Regicred

Empresa pioneira em serviços de cartão de crédito na região

As mulheres empreendedoras enfrentam muitos desafios no processo de ter um próprio negócio, traçar os destinos delas e construir uma história de sucesso. Isso não foi diferente com a empresária da Regicred, Marlene Lopes de Almeida, que junto com sua família está há 24 anos liderando a empresa pioneira em implantar os serviços de cartões de crédito em Registro e no Vale do Ribeira. Por sua dedicação e pelo respeito à trajetória que ela construiu na cidade, Marlene foi uma das homenageadas pela ACIAR na "Noite do Comerciante 2022".

Ela sempre teve ao seu lado o marido e sócio Carlos Dias de Almeida, com quem fundou a Regicred em 1998 e trouxe para Registro essa modalidade de pagamento, que até então era novidade aos comerciantes da região. A família é de Sorocaba e o casal teve duas filhas, Michelle e Sabrina, que também trabalham na empresa. Marlene conta que a idéia de abrir a firma em Registro surgiu de uma brincadeira entre família, no Ano Novo, como aquelas resoluções de fim de ano. Quatro meses depois, em abril de 98, o casal já estava em Registro para iniciar o novo negócio.

Carlos tinha uma loja de automóveis em Sorocaba e se desfez de tudo, para montar a Regicred. Marlene também trabalhava com vendas, chegou a vender enxovais e jóias. Ela conta que sempre foi muito apegada à família, que ela e a mãe eram inseparáveis, mas teve que abrir mão desse convívio tão próximo com a família e amigos, para assumir o novo desafio em Registro. "Eu tive até que aprender a mexer com computador, na época, para poder trabalhar na empresa, mas teve um período que eu fazia de tudo", conta.

No início houve certa resistência por parte de alguns lojistas quanto ao uso do cartão de crédito, os primeiros clientes da operadora foram os mercados Imperial e Tezuka, que acharam uma maneira de tirar os clientes do sistema "fiado"; o tempo mostrou que cartão de crédito seria a maior modalidade de pagamento e com isso a empresa foi ganhando espaço no mercado. Sr. Carlos tinha visão de futuro e Marlene sempre o acompanhou nas decisões. A empresa, que começou no porão do prédio onde hoje é a loja É Demais, na avenida Jonas Banks Leite, optou por um crescimento estruturado, já que o lema do Sr Carlos era "devagar e sempre". Nessas duas décadas de história, eles procuraram manter a mesma linha de trabalho, contudo, sempre se adaptando às tendências do mercado.

As filhas ajudaram o casal com a expansão da empresa. Michelle Lopes de Almeida Biudes se formou turismóloga mas optou em assumir a parte comercial da empresa e apoiou na abertura da empresa para o Vale do Ribeira, Baixada Santista e litoral do Paraná. Já Sabrina Lopes de Almeida Oyama é fonoaudióloga e tem seu próprio consultório, mas sempre trabalhou na empresa da família também, sendo o braço direito do pai. Com o falecimento do Sr. Carlos em 2019, ela teve que assumir a liderança da Regicred, junto com a mãe e a irmã, mas com tantos anos de aprendizado ao lado dele, elas já estavam preparadas para o desafio.

Com muito trabalho em família, desde 2018 a empresa está com seu escritório em sede própria na Rua Tamekishi Takano. A Regicred possui uma equipe de 13 colaboradores, entre diretos e indiretos, e atende hoje mais de 100 cidades, do Guarujá/SP a Guaratuba/PR. A ACIAR parabeniza à Marlene e à equipe Regicred pelos 24 anos de história de sucesso na região.

Homenagem à Professora Iolanda Brandão Lima

A ACIAR fez uma linda homenagem a essa magnífica empresária que fez história em Registro

Professora por vocação e fundadora do Colégio Lantagi. Nascida em Iracema no Ceará, no ano de 1935. Filha mulher mais velha de 11 irmãos, desde cedo ajudou a criá-los. Casou-se muito jovem aos 18 anos e logo teve filhos.

Veio para Registro em 1959, acompanhando seu pai que era construtor da BR116, e por aqui ficou, junto com seu marido, Dr. José Pereira Lima, advogado. Aqui voltou a estudar depois de ver seus filhos crescidos e formou-se em Pedagogia pela Scelisul. Deu aulas em várias escolas: no Andersen, onde aprendeu muito com Dona Wilma Maeji, no Serrote e na Fundação Bradesco.

Empreendedora e determinada, ela fundou o Colégio Lantagi em 1983, junto com as Professoras Gizelda Barbosa e Tânia Gomes, e se dedicou inteiramente à Educação. Ela amava o que fazia. Tia Iolanda, como é conhecida pelas centenas de alunos que passaram pelo Lantagi, acreditava no poder da Educação para mudar vidas. E acreditava no potencial do Vale do Ribeira como celeiro de profissionais.

Faleceu em março de 2021 pelo Covid19 deixando um legado de respeito, honestidade e perseverança.

"Muito obrigada, amigos da ACIAR, por essa homenagem à minha mãe", agradeceu a filha, Lilia Brandão.

Os desafios da educação profissional

Rafael Bortone

Gestor Imobiliário, Especialista em Avaliações Imobiliárias, palestrante e escritor – Professor de ensino técnico na área de Gestão de Negócios.

Não muito distante dos dias de hoje, do profissional técnico, era exigido apenas o domínio de conhecimentos específicos. Em geral, não se exigia o trânsito por outras atividades ou setores diversos de sua formação inicial. Esse quadro mudou, os grandes desafios da Educação Profissional têm origem na dinâmica verificada no mercado de trabalho atual e nas relações sociais dela decorrentes. Hoje o que se tem como consenso é que, para enfrentar as circunstâncias das concorridas frentes de trabalho, o profissional deverá contar com uma sólida bagagem de formação geral, domínio das tecnologias e avanços específicos da sua área de atuação, bem como competências socioemocionais. De um profissional competente esperasse, além do domínio do seu ofício, a sensibilidade, a prontidão para as inovações e uma postura proativa na construção permanente de seu cabedal intelectual e tecnológico, com a disposição para aprender e rever novos conceitos.

A vivência no campo da docência traz indicadores de que a escola continua tendo um papel fundamental na formação do indivíduo, tanto na esfera moral quanto social, no caráter, na cidadania e por vezes pessoal. Nesse contexto surge como protagonista o professor gestor, que acaba se tornando o elo de ligação entre as gerações, pois traz consigo os resquícios da educação rígida e da disciplina das escolas tradicionais, e vem compartilhar com as gerações presentes nas escolas democráticas, a velocidade da informação e os avanços da tecnologia.

O professor é o ponto de equilíbrio nas mudanças contingenciais presentes no ambiente escolar, é o responsável pela busca constante de ferramentas e instrumentos, para que haja aulas diferenciadas, com a finalidade de estimular a capacidade dos alunos.

É o artesão na arte de possibilitar a construção de novos conhecimentos, a troca de experiências e saberes, o professor leva a esperança para a sala de aula e o aluno a vontade do saber, as duas partes se completam para gerar a harmonia dos processos de aprendizagem, dessa forma, ocorre o preparo para o grande concerto da vida que passa pelos corredores das escolas formadoras, muitas vezes de forma invisível para os possíveis empregadores. Os métodos de aprendizagem das escolas técnicas devem preparar o alunado para a vida bem como para a atuação nos campos profissionais, estimulando o desenvolvimento social, sustentável e econômico do país, as escolas devem garantir políticas educacionais que venham suprir tais necessidades.

A neurociência nos ensina que somos indivíduos preparados para nos ajustar de acordo com as experiencias de vida, ou seja, nos adaptamos ao ambiente em que vivemos, somos capazes de sair de situações adversas, é a busca constante por novos conhecimentos, é o reinventar-se diante das adversidades cotidianas, nesse estágio o candidato chega ao complexo mercado de trabalho. Ao receber novos profissionais em seus estabelecimentos, deverá o empresariado auxiliar nessa formação aplicando ao futuro profissional toda assistência e suporte necessários, para que este possa perseverar nas frentes de trabalho, esse novo integrante é como pedra preciosa a ser lapidada por mãos hábeis nas rotinas costumeiras de cada segmento, ao construírem alicerces fortes e sustentáveis com equidade e segurança junto dessa comunidade de novos colaboradores, os gestores outorgam como herança antropológica os caminhos certos a serem seguidos pelas gerações futuras...

A escolha de uma direção

Debora Amaral
Psicóloga/ Consultora
em Gestão de Pessoas
dmoreiraamaral@uol.com.br
Instagram: deboraamaral.psicologia

No mínimo temos quatro escolhas. Podemos ir para a direita, esquerda, frente e atrás. O sentido destes direcionamentos é meramente ilustrativo como indicativos de possibilidades. Obviamente devemos nos lembrar de que entre estes pontos há variáveis que nos proporcionam diversificar o caminho.

Então o que nos leva a escolha?

- A facilidade de já estarmos posicionados em uma direção?
- A opinião alheia?
- As próprias experiências anteriores e/ou relato de experiências de outros?
- Objetivos próprios?
- O engajamento de uma equipe?
- Uma boa liderança, que nos leva a entender porque aquela escolha é melhor?

Fato é que as escolhas partem de vivências e expectativas pessoais. Mesmo quando estamos trabalhando em equipe, a individualidade aparece na forma em cada membro se expressa ao fazer uma escolha e caminhar em pró de objetivos coletivos. O trabalho em equipe exige que todos estejam concentrados e engajados, e este fator está inteiramente ligado ao dinamismo de quem faz a Gestão.

Um Gestor é responsável pelo alcance dos objetivos. Seus Colaboradores são responsáveis pela execução destes objetivos. Os caminhos a serem adotados como meio de alcançá-los devem ser direcionados, fazendo valer o que chamamos de protocolos ou mesmo métodos de execução. Neste sentido, qualquer Colaborador será capaz de executar uma ação, sem dúvidas de que direção seguir. Vale salientar que a criatividade e iniciativa sempre são bem vindas, para que métodos possam se aperfeiçoar através de experiências inovadoras e dividas com os demais.

Reforçar as competências de cada pessoa, integrar conhecimentos e experiências, permitir inovar, estimular a criatividade são fatores que influenciam tomadas de decisões, modificam o curso de uma história, levando ao entendimento de por que seria, será ou é melhor ir pela direita, esquerda, para frente ou para trás.

O que se torna relevante é não ficar parado a beira do caminho ou no meio dele, atrapalhando a quem quer caminhar, quer alcançar, quer adquirir experiência e viver nelas e por elas. O que para a beira do caminho apenas complementa um número de pessoas e será sempre apenas mais um. Caminhar, fazer escolhas é ser um entre muitos, é se destacar em suas competências, receber méritos e ter a satisfação de dizer que vive e não apenas sobrevive diante das circunstâncias.

Qual é então a sua escolha? Em que direção vai?

Vá. Não vá sozinho. O caminho se torna mais verdadeiro quando se compartilha cada passo dado e dividisse os méritos com alguém. Ninguém caminha sozinho.

A importância da fisioterapia na incontinência urinária

A incontinência urinária é descrita como qualquer perda involuntária de urina e pode acontecer em situações comuns como ao tossir, espirrar, correr e pular. Eventualmente, pode ocorrer mesmo em repouso, sem que sequer a pessoa perceba.

Apesar de ser mais comum em mulheres idosas, a incontinência urinária pode se apresentar em homens e mulheres de qualquer idade. Segundo a sociedade Brasileira de Urologia, estima-se que aproximadamente 10 milhões de brasileiros sofram dessa condição.

A rigor, podemos considerar a incontinência urinária um problema de saúde pública, que afeta a qualidade de vida da pessoa, causando-lhe constrangimento e até mesmo, em casos mais severos, afastamento ou isolamento do indivíduo do convívio social.

Um grande número de pessoas que sofre com a incontinência não procura ajuda profissional por vergonha ou por achar que esse problema é normal, sendo que nenhum tipo de perda, sendo elas urinária, fecal ou flatos são normais.

Um estudo de maio de 2021, realizado em Salvador, revelou que mulheres de meia idade, pardas, pós-menopausa, obesas, hipertensas, com múltiplos partos, que realizaram parto vaginal com episiotomia, constipadas e que ingerem cafeína são mais propensas a desenvolver incontinência urinária de esforço.

Os fatores de risco incluem gravidez e partos instrumentalizados; Cirurgias como histerectomia e prostatectomia; Obesidade; Prisão de ventre; Infecções do trato urinário; Menopausa; Esclerose Múltipla; Doença de Parkinson; AVC; Alimentação; Envelhecimento; entre outros.

O tratamento de incontinência urinária vai depender do tipo e da gravidade, podendo haver combinação entre tratamento medicamentos, fisioterapia ou cirurgia.

O diagnóstico é feito pela história clínica e geralmente alguns questionários são feitos para entender a gravidade e o impacto que a incontinência causa na vida do paciente. A pessoa que sofre dessa condição deve procurar um médico urologista e fisioterapia pélvica. A Sociedade Internacional de Continência recomenda fisioterapia como padrão ouro no tratamento da incontinência urinária por esforço por ser um método não invasivo, de baixo custo e sem efeitos colaterais.

O tratamento fisioterapêutico inclui treinamento da musculatura do assoalho pélvico, mudanças comportamentais, treino de consciência corporal e perineal, eletroterapia entre outros. Todos os pacientes devem realizar avaliação inicial, para adaptarmos um tratamento específico individualizado.

Mesmo em casos cirúrgicos, o atendimento fisioterapêutico pré-operatório reduz significativamente a severidade e a duração da incontinência urinária.Quanto mais precoce o paciente for encaminhado e realizar a fisioterapia pélvica, melhor será o resultado do tratamento.

O texto foi produzido pelas fisioterapeutas Laura Caldas Rodrigues e Fernanda Gomes, que são especializadas em Saúde da Mulher e do Homem e atendem na Clínica Fis, localizada na Rua José Antônio de Campos nº 36 aos fundos da Clínica Unyca Saúde, no centro de Registro.

Mais informações você encontra em www.clinicafis.com ou no telefone (13) 99712-2870.

Falando de gestão empresarial

Leidy Silveira
*Administradora de Empresas
*MBA em Liderança, Inovação e Gestão 4.0
Instagram - @leidyfssilveira

Você sabia que é possível AUMENTAR seu FATURAMENTO apenas com a atualização de alguns processos da sua empresa?

Muitos empresários ainda acreditam que para alavancar seus negócios já estabelecidos, tal ação requer grandes investimentos em diversos tipos de recursos extras aos existentes na respectiva empresa, porém, há um recurso de grande valor social e comercial denominado funcionário(a), empregado(a) ou colaborador(a), nomenclatura que se altera a partir da cultura de cada organização, já contratados para, exatamente, fazer parte da estratégia de crescimento da empresa.

Sim, vivemos a era da transformação digital, da inovação tecnológica, dos "universos paralelos", da IOT – Internet das coisas, das Criptomoedas e muito mais, isso já não é mais novidade, esse é o presente, porém, olhando para o Vale do Ribeira, ainda temos um caminho relativamente longo para percorrer em termos de modelo mental local, profissional, organizacional, cultural e estratégico.

Apesar de tudo que citei anteriormente, as pessoas ainda são mais do que necessárias e estratégicas para qualquer projeto dar certo, porém, ninguém transforma nada sozinho(a), a "Empresa" na figura de sua(s) Liderança(s), precisa proporcionar o ambiente adequado para as coisas acontecerem, afinal, não há mágica alguma, ao contrário, os resultados são frutos de processos bem desenhados e uma cultura moderna bem implementada e compartilhada com 100% da equipe. Pois como a equipe pode fazer a diferença se não entender do que exatamente faz parte?

Mas, para iniciar esse processo de crescimento, primeiro você empresário precisa se fazer algumas perguntas e posterior dar os passos, mas com base nas suas próprias respostas.

Seguem algumas perguntas:

1. Você tem funcionário com as características certas para a função que ocupa? Aliás, você tem um perfil definido para os cargos existentes em sua empresa? Você sabe quais são as competências necessárias para cada cargo?

2. O(A) integrante da sua equipe conhece o motivo pelo qual ele(a) executa suas respectivas atividades no "padrão" que executa? A sua empresa tem de forma clara o motivo de existir e aonde quer chegar? Sua equipe sabe e faz parte disso?

3. Você aceita críticas a respeito do seu negócio? Pois para receber sugestões de melhorias, obviamente, um apontamento ocorrerá a respeito de algo que pode ou deve ser melhorado ou alterado, e aí, aceita?

4. O que você, empresário(a), faz quando um(a) integrante da sua equipe chega até você com uma ideia, sugestão ou até uma recomendação a respeito de um processo da empresa?

5. Você permite que sua equipe efetivamente faça parte da construção das estratégias da empresa, conheçam os resultados reais, ainda que seja apenas da sua esfera de atuação?

Paramos por aqui, pois desse primeiro artigo pode-se tirar 3 condicionantes, primeira - você fortalecer a ideia que está no caminho certo, segunda - perceberá que está na rota contrária, terceira - nem um lado nem outro, está perdido/a e precisa de ajuda.

Espero que tenha gostado da nossa primeira troca de conhecimento.

Sucesso e até mais!!!

Conheça a Útil Paulista: líder em comércio atacadista de utilidades domésticas no Vale do Ribeira

E para marcar a homenagem de Dia dos Pais, traremos a história de Claudio e Rafael, pai e filho, que trabalham juntos pelo sucesso da empresa

O pai foi bem sucedido na carreira profissional tendo pouca formação escolar, mas terminou o ensino médio há pouco mais de 10 anos. O filho é economista, formado pela Universidade Estadual de Ponta Grossa (UEPG). O pai não abre mão das suas anotações e controles no papel e caneta. Já o filho, trabalha com as planilhas de Excel e pôs em prática o que aprendeu na faculdade, para alavancar a organização da empresa. Assim trabalham os empresários Claudio Rodrigues dos Santos e Rafael Rodrigues Lima, pai e filho, que apesar das diferenças de gerações, empreendem com base no respeito e parceria, lutando juntos para que a Útil Paulista - comércio atacadista de utilidades domésticas – seja líder em Registro e região.

A Útil Paulista trabalha desde 1997 com utilidades domésticas, vassouras, produtos de limpeza, plásticos, alumínios, vidros e utensílios em geral, com a distribuição de produtos da indústria e de marca própria. Eles atendem hipermercados, mercados, mercearias, lojas de materiais para construção, agropecuárias, lojas de variedades, bares, restaurantes e diversos outros segmentos. Por meio da equipe de vendas, venda local, e-commerce, atendendo as regiões da Baixada Santista, Vale do Ribeira, Sorocaba, Itapeva, Metropolitana de Curitiba e Alto Ribeira.

Claudio é de Cianorte/PR e está no Vale do Ribeira há 45 anos. A sua história com o ramo de utilidades domésticas começou junto com seu pai, Juraci Rodrigues dos Santos, que era representante da empresa Irmãos Souza. Aos 16 anos, Claudio começou a fazer entregas no Vale e, com o passar dos anos, decidiu ficar na região. Em 1988, Seu Juraci abriu em Registro a Comercial Rodrigues, também no segmento de utilidades domésticas. Para não concorrer com o pai, Claudio resolveu investir no segmento de armarinhos e aviamentos. Depois que o pai parou de trabalhar, ele conseguiu seguir com os negócios, unindo os dois segmentos. "Foram tempos muito difíceis. Eu tinha que ir buscar mercadoria em SP de ônibus, até conseguir comprar um carro. Fomos crescendo com muita dificuldade".

Rafael é responsável pela parte administrativa financeira da Útil Paulista. Ele conta que, desde pequeno, ajudava o pai da forma como podia – com a arrumação, entregas e visita aos clientes. Decidiu estudar Economia, que era um curso que poderia ser útil para os negócios da família. Ele iniciou a carreira no mercado financeiro, como assessor de investimentos, mas decidiu retornar para ajudar o pai. Ele pode dar suporte na organização contábil, bancária e na captação de aporte financeiro para investir em melhorias na empresa.

Juntos eles trabalham pela expansão da Útil Paulista, que atualmente tem como carro-chefe o trabalho com os vendedores no ponto de venda, e querem implantar a televenda e o atendimento ao varejo. Claudio vê com otimismo o futuro da empresa: "Se eu cheguei até aqui, com pouquíssimo estudo e com uma tremenda vontade de vencer, sei que meu filho vai poder ir muito além. Acho isso uma vitória e acredito e deposito tudo nisso", finaliza.

Saiba mais sobre a Útil Paulista:
https://util-paulista.webnode.page/

Prefeitura de Registro e ACIAR realizam apresentação sobre Novo Guia Turístico Digital

A ACIAR e a Secretaria de Cultura e Turismo de Registro promoveram no dia 26 de julho um evento de apresentação do aplicativo "Destinos Inteligentes", um novo Guia Turístico Digital a ser implantado em Registro. O foco era esclarecer dúvidas dos empresários do trade turístico da região. A apresentação foi realizada pelo CEO da Destinos Inteligentes, Rodrigo Raineri, com o apoio da Diretora de Políticas Públicas de Turismo, Maurizia Moura.

O palestrante trouxe exemplos de municípios como Brotas e São Pedro, que já contam com essa plataforma e estão sendo bem sucedidas. A implantação do guia funciona em 3 fases – a fase 1, que é do levantamento de informações; a fase 2, de taxonomia e gestão de conteúdo na plataforma e a fase 3, de disponibilização aos usuários e relatórios.

"As secretarias de turismo enfrentam falta de indicadores, pouco tempo e carência em ferramentas para captar, armazenar e divulgar informações sobre as atividades turísticas da sua localidade e região, informações essenciais para gerir o turismo com inteligência", afirmou Rodrigo. Estiveram presentes também o Secretário Municipal de Cultura e Turismo, Edson Endo, a Presidente da ACIAR, Jane Duquinha, a gerente administrativa, Valda Arruda e o diretor da ACIAR, Manoel Chikaoka.

Censo Turístico deve alavancar segmento econômico

Correlacionada à implantação da Plataforma "Destinos Inteligentes", está a realização do Censo Turístico, lançado pela Prefeitura de Registro no início de julho. Com a finalidade de ampliar o fomento ao Turismo no município e garantir o acesso à informação, a Secretaria Municipal de Cultura, Turismo e Economia Criativa está realizando o Censo Turístico, para o levantamento de dados dos segmentos do setor, com o intuito de atualizar o Inventário do Município. A novidade fica por conta do preenchimento de formulário via internet para facilitar o acesso de empresários, comerciantes e prestadores de serviços.

Os dados tabulados poderão ser inseridos no aplicativo Destinos Inteligentes com informações completas para facilitar a pesquisa do turista durante a sua estadia na cidade. O Censo Turístico é um método para realizar o levantamento, a identificação e o registro dos atrativos, dos serviços e equipamentos turísticos, além da infraestrutura de apoio ao turismo, como instrumento base de informações para fins de planejamento e gestão do setor.

É fundamental que os atores respondam o questionário conforme o seu segmento de atuação.

ALIMENTAÇÃO – Restaurantes, Lanchonetes, Comida de Rua, Bares, Cafeterias, Padarias, Docerias e Sorveteria. Link do formulário: https://forms.gle/16SaYZ-B1gHa7MwUv8

HOSPEDAGEM – Hotéis, Pousadas, Motéis, Camping e Hostel. Link do formulário: https://forms.gle/tU5i15zLEj-6S99Ek8

SERVIÇOS – Agência de Turismo, Automotivo, Transportadora, Chaveiro, Associações, Experiências, Operadora Turística, Casa de Câmbio, Guia de Turismo, Salão de Beleza e Borracharia. Link do formulário: https://forms.gle/cNR-2JYNpXZh3TDWW8

COMÉRCIO – Casa & Decor, Alimentos, Vestuário, Festas, Foto & Vídeo, Joias & Semijoias, Presentes, Artesanato, Farmácia, Floricultura e Música. Link do formulário: https://forms.gle/CdwEzo-tpmTdHJPuUA

INFRAESTRUTURA – Agência bancária, Posto de Abastecimento, Educação, Saúde, Transporte e Locais para Eventos. Link do formulário: https://forms.gle/9PdjdgzkHmgD2Kqc8

ATRATIVOS – Cultural, Entretenimento, Natural, Rural e Comercial. Link do formulário: https://forms.gle/bmg3UUjug5CCHThU6

Daniel Franoli: há 6 anos contando histórias por meio da fotografia

O fotógrafo está sempre se especializando, para poder proporcionar aos clientes belos registros e trabalhos de alta qualidade

A história do fotógrafo Daniel Franoli com a fotografia começou em 2016, fazendo registros de crianças, famílias e gestantes, até fazer o primeiro casamento e se apaixonar ainda mais por esse momento tão incrível na vida dos casais. São 6 anos que a empresa Daniel Franoli Fotografia está contando muitas histórias por meio da fotografia, com o objetivo de proporcionar sempre fotos cheias de beleza, sensibilidade e muita espontaneidade. Os principais serviços ofertados são: Casamentos, eventos, ensaios e estúdio. "Me especializei por meio de vários cursos online e presenciais para proporcionar aos meus clientes uma fotografia linda, cheia de qualidade técnica, mas também de emoção", contou.

Antes de se apaixonar pelo mundo da fotografia, Daniel trabalhou durante 11 anos com vendas externas em uma distribuidora e conciliava o trabalho de design gráfico. O interesse pela fotografia começou quando nasceu Davi, seu primeiro filho, e ele comprou sua primeira câmera fotográfica, para registrar todos os momentos com o primogênito. A partir daí, em 2015, decidiu começar a estudar sobre fotografia e se apaixonou pelo ramo. Sete meses depois, ele começou a vender os seus primeiros trabalhos fotográficos, em 2016, ano em que ele foi desligado da empresa em que trabalhava, ele decidiu mergulhar nessa nova profissão e no empreendedorismo.

Em 2018, Daniel teve a oportunidade de dar aulas de Fotografia e Photoshop no Senac Registro. Em 2019, ele ministrou oficinas de fotografia para alunos da APAE. Já em 2021, Franoli lançou seu primeiro workshop presencial chamado "Be Brave". "Tudo que compartilhamos cresce e acrescenta demais no nosso próprio aprendizado e todas essas experiências nos dão suporte para buscarmos atender nossos clientes com mais excelência", comenta. Durante os seis anos da empresa, em que ele conta com parcerias, ele se orgulha de falar que sempre honrou com todos os contratos e acredita que esse seja um diferencial.

"Sou casado há 13 anos, tenho 2 filhos, Davi e Caio. Sem dúvida isso é um dos motivos principais de acreditar tanto na construção de uma família e participar de histórias maravilhosas dos casais e famílias é de uma gratidão sem tamanho!", finaliza Daniel.

Bate-papo sobre licitação esclarece dúvidas dos empresários da região

O encontro foi promovido pela ACIAR em parceria com a Penitenciária de Registro, com o objetivo de conscientizar o comércio local

Com o apoio da ACIAR, os gestores da Penitenciária de Registro promoveram um bate-papo sobre licitação, no auditório da ACIAR, na primeira semana de julho. A reunião foi liderada pelos convidados, o diretor II do Centro Administrativo da Unidade de Registro, Thiago Fernando de Sá; e o diretor técnico III da Penitenciária, Denikley Ribeiro Mota, tendo como público-alvo empresários, gestores de contabilidades e departamentos financeiros das empresas. A presidente da ACIAR, Jane Duquinha, fez a abertura da palestra e deu as boas-vindas a todos.

As empresas públicas são obrigadas, por lei, a realizar licitação em todas as suas compras. Dentre os assuntos tratados, eles puderam explicar como a licitação é hoje uma das formas mais comuns de se adquirir bens e serviços no setor público, e que participar de licitações pode ser algo fácil e vantajoso. Eles falaram sobre os requisitos básicos que as empresas precisam atender para participar das licitações e sobre as modalidades de compras, regidas pela Lei 8.666/93; e também ouviram os anseios e dúvidas dos participantes.

A penitenciária de Registro está hoje com uma população carcerária de 1.279 detentos e 150 funcionários. Segundo dados apresentados pelos diretores, na 1ª auditoria do Tribunal de Contas da União, no exercício de 2021, foram um total de R$4,5 milhões consumidos pela Penitenciária, sendo que, cerca de 90% desse aporte foram para fornecedores de outras regiões. "O objetivo é que a gente possa pegar esse montante financeiro, que é destinado para o consumo dos funcionários e dos apenados e para a manutenção da unidade, e mantenha esse recurso circulando em Registro e região", comentou Denikley.

O passo inicial é o fornecedor conhecer a Bolsa Eletrônica de Compras – BEC/SP, por meio do site www.bec.sp.gov.br. É um sistema eletrônico para a negociação de preço de bens e serviços adquiridos pela administração pública direta e indireta do Estado de São Paulo. Neste endereço, é possível achar o Cadastro Único de Fornecedores, o CAUFESP é um cadastro disponível a todos os interessados em licitar e contratar com órgãos públicos. O cadastro é gratuito e não gera anuidade. Pelo BEC, também é possível conferir todas as licitações eletrônicas do Estado, dispensas de licitação, convites e pregões eletrônicos.

O diretor Thiago comentou da dificuldade que eles enfrentam para encontrar fornecedores no Vale do Ribeira que estejam aptos e devidamente cadastrados, para atender as demandas da Penitenciária. Eles estão, inclusive, fazendo uma busca ativa na região e orientando os empresários. A unidade possui contratos quadrimestrais de compras de mantimentos estocáveis, perecíveis e hortifrutigranjeiros. Como exemplo, eles citaram a demanda quadrimetral de 12 toneladas de frango, que atualmente vêm de São Carlos; e o consumo de 40 toneladas de arroz (quadrimestre), que estão sendo compradas em Pilar do Sul.

O Bate-Papo foi uma sugestão da ACIAR, que enxergou a necessidade de orientação e esclarecimento dos empresários. "Nós queremos passar a mensagem do quanto é importante que o empresariado esteja preparado para participar de uma licitação e, mais importante, que esse dinheiro tem que ficar em nossa região, para fortalecer ainda mais o Vale do Ribeira", finalizou a presidente Jane Duquinha.

VEM AÍ! ACIAR se prepara para o Encontro de Empresários e Lojistas em setembro

O Encontro de Empresários e Lojistas é um dos eventos mais esperados do ano pelo empresariado de Registro. A ACIAR já está se programando para o próximo encontro, que deve acontecer em setembro, e também está buscando parcerias. Cada detalhe será planejado com muito carinho, para que possa ser um evento inesquecível e de alto valor agregado para os empresários.

O objetivo é oferecer aos empreendedores elementos para reflexão e mudanças positivas nos negócios e a inscrição é feita com a troca de dois quilos de alimentos não perecíveis que, posteriormente, serão doados a entidades assistenciais de Registro.

Vamos relembrar como foi o Encontro nos últimos anos? Em 2019, a plateia lotou o Teatro do SESC, em 28 de setembro, para assistir a palestra "Inovação Pode Ser Você", ministrada por Daniel Castello, na 21ª edição do Encontro de Empresários e Lojistas.

Já em 2018, Silvio Carajeleascov ministrou a palestra "Conquistando Sonhos, Fortalecendo Emoções", realizado no dia 4 de outubro, no auditório da Escola Adventista. Durante pouco mais de uma hora, Carajeleascov levou os participantes a refletirem sobre suas vidas, motivou-os a sonharem e a realizarem seus sonhos.

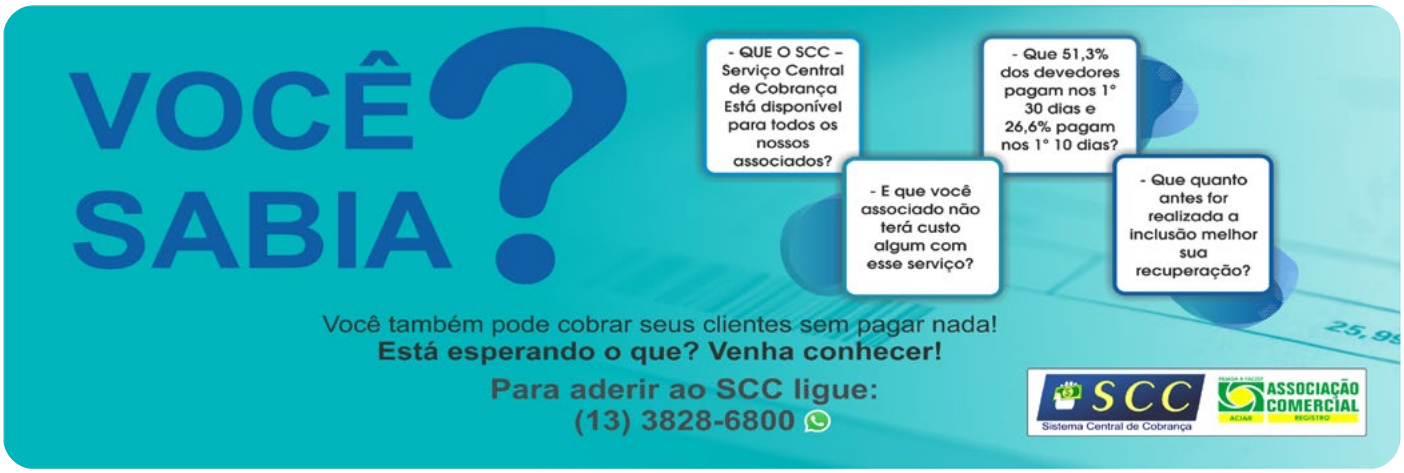
Todos os detalhes do nosso próximo encontro serão amplamente divulgados em nossas redes sociais e lista de transmissão via WhatsApp.

Fiquem atentos às publicações e novidades da ACIAR!

ACIAR recebe visita da empresa Mocelin

A Associação Comercial de Registro está sempre de portas abertas para receber as empresas associadas. No dia 29 de julho, a gerente administrativa Valda Arruda recebeu a visita da empresa Mocelin, de Registro, representada pela empresária Beatriz Martins de Freitas. Ela trouxe os mascotes da Mocelin e o encontro foi registrado com um vídeo, que foi divulgado nas redes sociais da ACIAR.

A **Mocelin** é uma loja que oferece produtos e serviços para prevenção e combate a incêndio, localizada na Rua José Antônio de Campos, 520 - Centro – Registro.



Nova instrução normativa para CRECI-SP

CRECISP
CONSELHO REGIONAL DE CORRETORES DE IMÓVEIS

A Receita Federal publicou em 22/06/22 a Instrução Normativa RFB nº 209, que diz respeito aos procedimentos a serem tomados em relação ao arrolamento de bens no caso de propositura de medida cautelar fiscal e na apuração justa no valor desse patrimônio. Para fins de identificação e valoração ou atualização de valor dos bens e direitos de pessoas físicas ou jurídicas envolvidas, a Receita Federal admitiu que o interessado apresente como comprovante da valoração de seu patrimônio o Parecer Técnico de Avaliação Mercadológica – PTAM exarado por corretor de imóveis inscrito nos Conselhos Regionais dos Corretores de Imóveis (CRECI) e no Cadastro Nacional de Avaliadores Imobiliários (CNAI), conforme a Resolução Cofecci nº 1.066/2007. Segundo o presidente do CRECI-SP, José Augusto Viana, esse é um reconhecimento do trabalho dos corretores de imóveis.

Núcleo organiza Mês do Corretor de Imóveis

Nas reuniões mensais do Núcleo Imobiliário da ACIAR, os participantes sempre tratam de assuntos de interesse do setor. Em 6/7, o grupo se reuniu para planejar as comemorações do mês do Corretor de Imóveis. Para a programação, já está previsto um Café com Negócios e uma palestra com representantes do CreciSP. Os empresários também falaram sobre a importância do cartão de visitas digital e interativo e suas funcionalidades. "No Brasil há mais de 120 milhões de contas no WhatsApp e o cartão digital interativo é uma grande ferramenta de vendas que aproxima o cliente do seu negócio com apenas um toque", afirmou a consultora do Núcleo, Damarys Macedo. A reunião contou com a presença de Helen Ribeiro (Rima Imobiliária), Manoel Chikaoka, Adolfo Bittencourt (Bittencourt Imóveis), Rafael Bortone (Bortone Imobiliária) e Orisvaldo Coelho (Coelho Oliveira Imóveis).

Você Sabia? Agora nós temos o Núcleo de Marketing!

Mais uma ótima notícia para empresários do setor de comunicação em nossa região. Com o apoio da ACIAR, foi criado o Núcleo de Marketing, um novo núcleo de desenvolvimento que será formado por agências de publicidade, veículos de comunicação e designers. A criação do núcleo foi oficializada em 28/06, com a assinatura do regimento interno do grupo, firmado com os membros do núcleo e a Presidente da ACIAR, Jane Duquinha. A ação tem o objetivo de desenvolver a cooperação entre os empreendedores, por meio do associativismo e assegurar direitos e deveres do seguimento, para promover o crescimento do setor em Registro e região. No dia 16 de agosto, o grupo fará uma apresentação dos objetivos e propostas do núcleo, às 18h30, no Auditório da ACIAR, tendo como público-alvo os empresários de marketing e comunicação. Participem!

Facesp entrega ofício ao ministro Paulo Guedes em defesa e pela valorização do Comércio Exterior

A Operação-padrão da Receita Federal, iniciada em dezembro de 2021, tem causado diversos prejuízos econômicos e logísticos, especialmente às pequenas e médias empresas que atuam no Comércio Exterior.

As dificuldades que vêm sendo enfrentadas pelas empresas exportadoras e importadoras em decorrência do conturbado cenário internacional dos últimos 3 (três) anos, traz impactos negativos para a economia brasileira.

Neste sentido, a Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp), a Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil (CACB) e a Associação Comercial de São Paulo (ACSP), juntamente com demais entidades signatárias, enviaram um ofício ao ministro Paulo Guedes, da Economia, solicitando especial atenção ao Comércio Exterior brasileiro. O documento é assinado por Alfredo Cotait Neto, presidente da Facesp, da CACB e da ACSP.

CONSEQUÊNCIAS

O ofício menciona a atuação de importantes órgãos intervenientes nas operações de comércio exterior, tais como a Secretaria da Receita Federal, Secretaria de Comércio Exterior, Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, que, segundo as entidades, têm tornado morosa a liberação das mercadorias importadas e exportadas, com sérias consequências para a economia nacional, as empresas e os cidadãos brasileiros.

Enquanto isso, a imagem do comércio brasileiro se desgasta devido a quebras de contratos por atraso e perda de competitividade nas entregas, afirmam as entidades.

De acordo com estimativas do Sindasp (Sindicato dos Despachantes Aduaneiros de São Paulo), as perdas dos importadores com a operação-padrão foram de US$ 365 milhões de janeiro e abril de 2022. A análise dos processos de importação nos postos paulistas, que tinha um prazo de 7 dias, está demorando até 35 dias.

Ao final do documento, as entidades reconhecem a importância do trabalho realizado pelos funcionários dos órgãos mencionados, mas solicitam o retorno urgente à normalidade, com mais agilidade nas operações e o retorno de projetos relacionados à modernização dos processos de importação e exportação.

Leia a íntegra do ofício clicando aqui.

Fonte: ACSP

JUCESP
Junta Comercial do Estado de São Paulo
BALCÃO DE ATENDIMENTO AO EMPREENDEDOR
A maneira mais segura de solicitar e enviar documentos para a Junta Comercial, com agilidade e pronto atendimento para dúvidas e orientações.
Atendimento de segunda a sexta-feira das 8h as 12h retorno das 13h15min as 18h.
Informações: (13) 3828-6800
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL ACIAR REGISTRO
Balcão Junta Comercial Registro
Rua José Antônio de Campos, 455 - Centro
Shopping Plaza - Registro/SP
O BALCÃO DA JUCESP NA ACIAR OFERECE OS SEGUINTES SERVIÇOS:
☑ CONSULTA E IMPRESSÃO SIMPLES DE DADOS CNPJ
☑ IMPRESSÃO DE CERTIDÃO SIMPLIFICADA
☑ IMPRESSÃO DE CERTIDÃO INTEIRO TEOR
☑ CÓPIA DIGITALIZADA DE DOCUMENTOS ARQUIVADOS NA JUCESP
☑ ENVIO DE PROCESSOS DE CONSTITUIÇÃO, ALTERAÇÃO, ENQUADRAMENTO E BAIXA DE EMPRESAS.
*Oferecemos parceria para contadores e contabilidades

Você precisa saber

Expo Brazilian Creative Cities

A XIV Conferência Anual da Rede de Cidades Criativas da UNESCO (UCCN) foi realizada em Santos, no Brasil, de 18 a 22 de julho. O evento, que reuniu prefeitos e representantes dos setores culturais e criativos, foi uma oportunidade para partilhar ideias e projetos inovadores e criar novas sinergias em torno do tema "Criatividade, caminho para a igualdade". Em uma das atrações, a Rota Gastronômica, os chefs Silva Aguiar (Manjuba e Cia – Ilha Comprida) e Patrick Pego (Na Canoa Sushi – Cananéia), estiveram representando o Vale do Ribeira, com comidas típicas da região.

Redução do ICMS do etanol

Os estados de São Paulo, Minas Gerais, Paraná, Goiás, Rio de Janeiro, Paraná e Santa Catarina anunciaram a redução do Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) do etanol hidratado. Em São Paulo, a alíquota passou de 13,3% para 9,57%, o que resultará em um impacto de R$ 563 milhões na arrecadação até o final do ano. Essa redução ocorre como consequência da promulgação de uma emenda constitucional que prevê compensações da União para os estados que reduzirem a carga tributária dos biocombustíveis.

Entrevista do Cotait para Bandnews Doc: Novo Varejo

O presidente da Facesp, da CACB e da ACSP São Paulo, Alfredo Cotait Neto, participou do programa Bandnews Doc: Novo Varejo, documentário produzido pela BandNews, que mostra as inovações que movimentam o varejo. "O comércio é a alma que toca a geração de renda. O comércio precisa superar as dificuldades e estamos superando", disse Cotait. O documentário também conta com a participação de Luiza Helena Trajano, CEO do Magazine Luiza; Marcos Gouvêa, diretor-geral da Gouvêa Ecosystem; e Flavio Rocha, CEO da Riachuelo. Clique aqui e assista a íntegra do BandNews Docs: Novo Varejo. https://www.youtube.com/watch?v=3A2gEX04scw

Frases

"O Pix é o meio de pagamento utilizado em 16,5% das compras realizadas em e-commerce de empresas de pequeno e médio portes. Há cerca de um ano, essa participação era de 2,5%. O avanço do Pix pode ser explicado pela maior facilidade e agilidade nas transações, especialmente quando compara aos boletos.
Além disso, como o Pix permite que os empreendedores recebam de forma imediata o valor do pedido, é natural que eles criem incentivos para que os clientes usem essa forma de pagamento". - **Guilherme Pedroso, country manager da Nuvemshop no Brasil**

"Com os preços do gás em alta, o clima de investimento em energias renováveis está se tornando mais atraente, pois o custo relativo das novas tecnologias está diminuindo em relação ao gás. Uma oportunidade está se apresentando claramente para as tecnologias verdes emergentes. o Brasil tem crescido no desenvolvimento de fontes renováveis de energia. Com potencial enorme em fontes renováveis, o país, bem como a América Latina, é denominado "sleeping giant" (gigante adormecido) da energia renovável" - **André Flávio, diretor-executivo do setor de energia da EY**

"No acumulado do ano, a Receita Previdenciária teve arrecadação de R$ 261,2 bilhões, com acréscimo real de 6,52%. O grande vetor desse aumento de arrecadação foi exatamente o lucro das empresas, que veio bem acima do que estava previsto e bem acima das bases estimadas ao longo de 2021. Isso confirma as nossas previsões de que o crescimento brasileiro ia surpreender. Começamos ao ano com previsões de que o PIB [produto Interno Bruto] ia cair 1,5% e agora as projeções são de um crescimento de 2%".
Paulo Guedes, ministro da Economia

Novos associados

JULHO/2022

FILIADA À FACESP ASSOCIAÇÃO COMERCIAL ACIAR REGISTRO

A **ACIAR** - Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro atua na busca de novos parceiros e no estímulo ao crescimento, elemento essencial para a viabilidade econômica e para a consolidação de Registro como polo de desenvolvimento regional.

São razões como estas que fazem com que cada novo membro seja recepcionado com extrema satisfação, pois fortalecem a união e a diversidade dos setores que a entidade representa.

Sejam bem-vindos, com a plena certeza de que somando forças podemos fazer uma Associação cada vez mais forte!

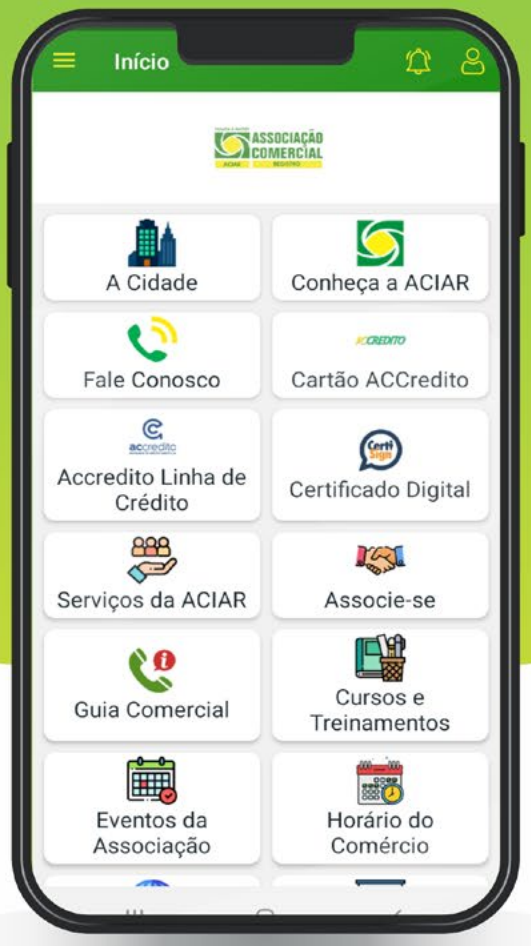
FLÓRIDO CORRETOR DE IMÓVEIS
ENDEREÇO: RUA OURINHOS, 203
JARDIM SÃO PAULO - CEP: 11900-000 - REGISTRO – SP
TELEFONE: (13) 99760-5145

GOLD CREDIT
ENDEREÇO: RUA JOÃO BATISTA POCCI JÚNIOR, 128
CENTRO - CEP: 11900-000 - REGISTRO – SP
TELEFONE: (13) 98146-5556 / (13) 3821-6464

ACIAR | ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO

APLICATIVO DA ACIAR

NA PALMA DA MÃO



ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAR REGISTRO

Baixe agora mesmo o nosso aplicativo!

Disponível no App Store

Disponível no Google Play

MAIS INFORMAÇÕES EM:

WWW.ACIAR.COM.BR/APLICATIVO

(13) **3828-6800** www.**aciar**.com.br facebook.com/**aciar.registro** @**aciar.registro**

Dia dos Pais chegando e sua empresa precisa da combinação perfeita entre dados e inteligência analítica para vender com mais segurança.

Conte conosco para tomar as melhores decisões de crédito! **Vamos falar?**

BoaVista | FILIADA À FACESP ASSOCIAÇÃO COMERCIAL ACIAR REGISTRO

Somos determinados em oferecer as melhores soluções de negócio.

Tenha mais aprovações de vendas com soluções inovadoras.
Converse com a Associação Comercial da sua região e venha fazer bons negócios!

Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro
scpc@aciar.com.br
(13) 3828-6800