ÓRGÃO DE INFORMAÇÃO DA ASSOCIAÇÃO COMERCIAL. INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO

EDIÇÃO № 225 | ANO 18 | AGUSTO 2018

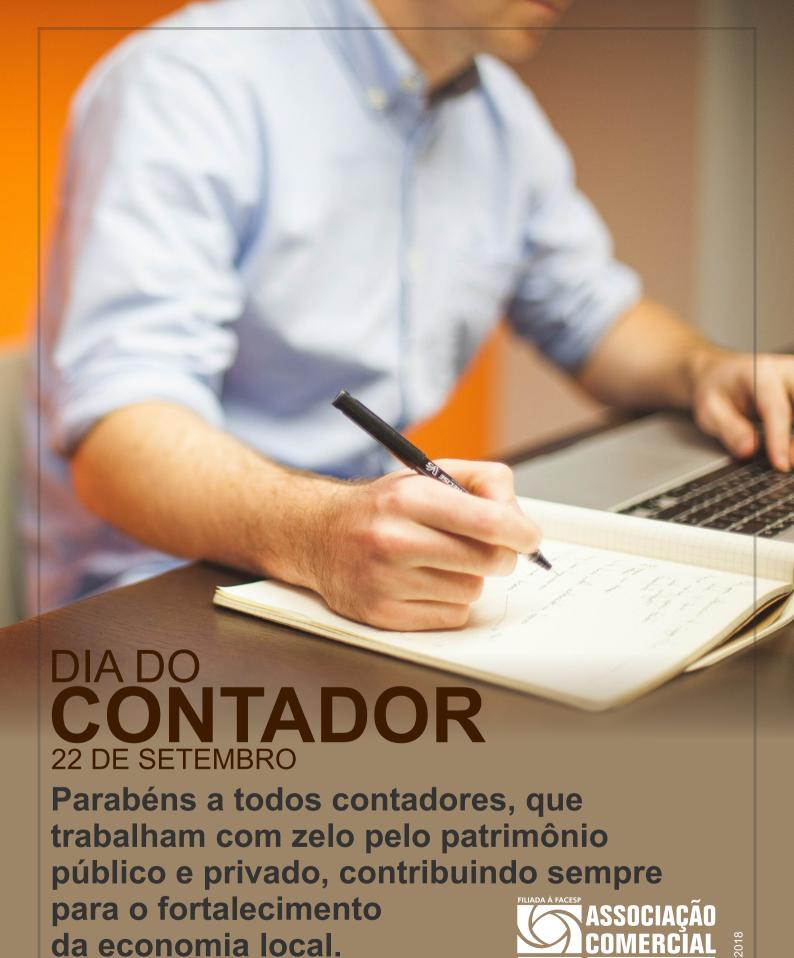
Acertando suas Contas

ACIAR PROMOVE CAMPANHA DE RECUPERAÇÃO DO CRÉDITO

Objetivo é fazer com que empresários recebam dívidas consideradas irrecuperáveis e consumidores limpem seus nomes

Encontro de empresários será em outubro

ACIAR entrega prêmios da campanha "Registros Premiados" Workshop da ACIAR estimula empreendedores



JUNTOS SOMOS FORTES!



Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobreloja 1 Centro | Registro | SP | Cep 11900.000 Tel.: (13) **3828.6800** | SCPC: (13) **3828.6812** Fax: (13) **3828.6803** | Cel.: (13) **98818-8687** E-mail: aciar@aciar.com.br Site: www.aciar.com.br

Diretoria da ACIAR BIÊNIO 2018 / 2020

PRESIDENTE

Daniel Muniz de Paulo (Papelaria Rabispel)

1º VICE-PRESIDENTE

Renato Zacarias dos Santos (Tok Lar Baby)

2º VICE-PRESIDENTE

Hélio Borges Ribeiro (Rima Contabilidade)

1º TESOLIREIRO

Marcelo Rodrigues (Cotton)

2º TESOUREIRO

Mauro César Vieira de Araújo (Macvale)

João Del Bianco Neto (Auto Posto Mel)

2º SECRETÁRIO

André Silva Cunha (Facillita)

CONSELHO DELIBERATIVO

Almir Gonçalves Correa (Almir Materiais p/ Construção) Benedito Gregório dos Santos (Willirrô Modas) Eliana Kazokas (Espaço Kasa) Ibrain Martins de Almeida (Docibra) Josimara Cadilhac (Swagat) Maria Helena Caminha Margues (NR Confecções) Ricardo Cesar Bertelli Cabral (Porto de Areia Bertelli) Roger Rodrigues Martins (Infovale) Rogério Stephano Ramponi (Versátil) Sandro Sakae Yamada (Contabilidade Yamada) Sueli Tiiomi Okamoto Odake (Tibiko's) Valdeci de Jesus Leite (Vavel Veículos) William Rodrigues de Sá (Illustrativa)

CONSELHO FISCAL

Presidente: Alexsandro Silva Soares (Cred já) 1° Secretário: Edson Kenji Tsunoda (Ciclo Ribeira) 2° Secretário: Edgard Cesar Ronko (Rima Contabilidade) Suplente: Marina Kiyomi Seimaru Itabashi (Rotisserie

Órgão de informação oficial da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

CONSELHO EDITORIAL: Valda Arruda Sueli Correa

JORNALISTA RESPONSÁVEL: Sueli Correa

Caro leitor:



Nesta edição, gostaríamos de destacar a noticia de economia sobre a disparada do dólar. O que vemos nestes últimos dias é que o dólar rompeu a barreira dos 4 reais e vem provocando o aumento de preços de diversos produtos. Na verdade os especuladores se aproveitam do momento político que estamos atravessando com a proximidade das eleições e alguns acreditam que a variação deve chegar aos R\$ 5,20.

Segundo alguns especialistas, os especuladores estão testando a capacidade do governo que hoje detém uma reserva de aproximadamente 380 bilhões de dólares e ainda não precisou intervir no mercado através de swap cambial que são instrumentos utilizados pelo Banco Central para interferir na cotação e conter a volatilidade do dólar frente ao real.

Consideremos que para fazer frente ao Governo os especuladores precisam ter, no mínimo, o dobro dessas reservas o que seria quase impossível neste momento. Quem está ganhando com isso são empresas exportadoras brasileiras que estão com suas ações valorizadas. Acreditamos que o mercado deve se ajustar nos próximos dias.

Destacamos ainda nesta edição a palestra do E-commerce, ministrada pelo Senac em parceria com a ACIAR, dando mais uma opção para os empreendedores do Vale do Ribeira em participar de um mercado que vem expandindo e tem atraído milhares de pequenos empresários. A previsão é de que o E-commerce tenha um faturamento de aproximadamente R\$ 77,5 bilhões até o final de 2018, um crescimento de 20,9% em relação a 2017, em plena crise.

Temos aí uma oportunidade de pequenos empresários crescerem financeiramente, melhorarem a qualidade de vida e gerarem mais empregos e não temos dúvida da importância da ACIAR neste processo de qualificação e desenvolvimento do empresariado, sempre promovendo ações que visem o fortalecimento do comércio local e regional.

Um abraço Até a próxima.

Daniel Muniz de Paulo Presidente da ACIAR



SETEMBRO

DIA 07 (6º FEIRA) - INDENDÊNCIA DO BRASIL (FERIADO NACIONAL / COMÉRCIO FECHADO)

DIA 15 (SÁBADO) - DIA DO CLIENTE (EXPEDIENTE NORMAL)

DIA 20 (5ª FEIRA) - ENTREGA DA PREMIAÇÃO - CONCURSO FOTOGRÁFICO

OUTUBRO

DIA 04 (5º FEIRA) - ENCONTRO DE EMPRESÁRIOS E LOJISTAS

DIAS 10 E 11 (4ª E 5ª FEIRA) - COMÉRCIO ABERTO ATÉ ÀS 20H (DIA DAS CRIANÇAS)

DIA 12 (6º FEIRA) - DIA DE NOSSA SRº APARECIDA E DIA DAS CRIANÇAS (FERIADO NACIONAL / COMÉRCIO FECHADO)

DIA 15 (2ª FEIRA) - INÍCIO DA CAMPANHA SHOW DE PRÊMIOS 2018

* calendário sujeito a alterações



Consultora em Recursos Humanos dmoreiraamaral@uol.com.br

Somos a somatória do que pensamos, sentimos, sabemos e vivemos. Ninguém vive só.

Aprendizagem se compartilha. Princípio de Sabedoria

Não é difícil encontrar com profissionais que têm a dificuldade de compartilhar informações. Mas o que mais precisamos e desejamos é que tudo seja compartilhado, partindo do princípio que tudo que se compartilha se manifesta em si mesmo em dobro. Mas por quê? De fácil reposta: é que toda vez que ensinamos algo a alguém revisamos conhecimentos, agregamos o que o outro conhece sobre o assunto e passamos a ter um dinamismo diferente diante do assunto. A prática se potencializa.

Muitos dirão que dividir é perder espaço, é no mínimo dar munição ao inimigo. Aos que assim pensam eu diria que a insegurança sobre o próprio potencial os domina. O medo de serem substituídos, menos prestigiados e talvez até sem opinião própria sobre o assunto. A estes infelizmente dizemos "que pena", pois há espaço de conhecimento para todos.

Diante do mesmo assunto, ação, fato de vida, todos temos opiniões diferentes porque temos vivências diferentes, então, expressamos tudo de forma diferente. Essa é a grandeza da Sabedoria. Entender que existe a individualidade, ver no outro o que há de melhor, não enxergar inimigos (que apenas nos criam monstros desnecessários, pois são criações de visões distorcidas da realidade. E quando alimentados nos deixam acuados diante de nosso próprio potencial) e sim perceber que o verdadeiro valor que damos às pessoas, fatos e crenças estão dentro de nós mesmos. Se for feliz passo felicidade, se sou confiante passo o mesmo, se tenho sabedoria diante de minha aprendizagem passo tranquilamente o conhecimento para agregar pessoas e novas vivências.

A experiência empresarial mostra que a transparência no trabalho apenas nos traz benefícios, mas citarei três.

Primeiro: Cada um em sua função diante do seu próprio conhecimento para desempenhar as necessidades provindas do trabalho, porém, se dividida podemos pensar em crescimento, pois haverá alguém que possa ocupar o cargo e desempenhar as funções.

Segundo: Se divido meus conhecimentos, meus parceiros de trabalho serão capazes de ajudar em minhas funções quando ausente ou ocupado com outras funções eu estiver. Trabalho por staff. Todos podem fazer tudo diante do conhecimento.

Terceiro: mas não menos importante e a meu ver o mais importante. A sabedoria nos livra de qualquer crença de que somos únicos, insubstituíveis, e que não haverá oportunidades muitas vezes até melhores de desenvolvimento do que aquela em que estamos centrados. E se ali permanecemos é porque somos capazes no que fazemos e a autoconfiança está presente e sendo benéfica no empreendimento.

Trabalhamos de formas diferentes, mas sempre estaremos agregando algo para alguém ou algum projeto. Nossa sabedoria se faz diante da paciência em observar tal feito e potencializar ainda mais a nossa capacidade de desenvolvimento.

Então... Medo de que? Para que?

Compartilhamento é um princípio não apenas empresarial, mas sim de vida. Uma vida compartilhada a torna mais viva. Perceba o quanto prazeroso é contar para alguém algo feito, uma conquista, um detalhe de viagem, um emprego novo, um pensamento. Se não fosse assim, as redes sociais não estariam cheias de compartilhamentos e de curtidas.

Sabedoria (do latim sapere - que tem sabor, gosto[1]) é a condição de quem tem conhecimento, erudição.[2] O equivalente em grego "sofia" (Σοφία) é o termo que equivale ao saber.

(/pt.wikipedia.org/wiki/Sabedoria).

Então divida aquilo que é bom, gostoso, com um sorriso no rosto, entendendo que tudo que somos é a somatória do que pensamos, sentimos, sabemos e vivemos e ninguém vive sozinho.

informaciar agosto 2018 www.aciar.com.br

ACERTANDO SUAS CONTAS

Iniciado período de adesão para a campanha

A campanha "Acertando Suas Contas", maior ação brasileira de negociações de débitos, realizada pela ACIAR por intermédio do Serviço Central de Proteção ao Crédito (SCPC) e em parceria com a Boa Vista Serviços, chega novamente a Registro e os empresários que querem reaver recursos oriundos de dívidas que julgavam perdidas podem fazer a adesão de suas empresas até o dia 21 de

setembro.

A campanha, que acontecerá na ACIAR entre os dias 6 e 8 de dezembro, permite negociação direta entre devedor e credor sem intermediários e, com isso, facilita que os inadimplentes voltem a ter seus nomes limpos e acesso a créditos.

Durante a campanha podem ser negociados débitos em atraso, como por exemplo, cheques devolvidos, duplicatas, contratos, notas promissórias e títulos de crédito (boletos, carnês, etc). Em 2014 e 2015,

em Registro, a campanha "Acertando Suas Contas" possibilitou mais de 1.100 negociações e a recuperação, pelo comércio, de mais de R\$ 900 mil.

Ainda durante o evento, haverá a distribuição de cartilhas com dicas e planilhas que ajudam no controle do orçamento doméstico. Com o nome limpo, planejamento e mantendo as contas em dia, surge o Consumidor Positivo.

Maiores informações podem ser obtidas pelo telefone (13) 3828-6800, no Departamento de SCPC da ACIAR.



informaciar agosto 2018 www.aciar.com.br



CARRO DE SOM! ... AGORA É I FII

Advogado roniadv@hotmail.com

Em anteriores publicações já tratamos desse assunto, contudo em razão das novidades legais que se apresentam temos por obrigação manter nossos amigos Comerciantes bem informados.

No dia 27 de agosto, foi publicado pela Prefeitura Municipal de Registro o DECRETO N.º 2.567/2018, que DISPÕE NORMAS SOBRE O ARTIGO 193 DA LEI 069 DE 09 DE DEZEMBRO DE 1993, DO CÓDIGO DE POSTURAS DO MUNICIPIO E FIXA NORMAS PARA O FUNCIONAMENTO DE SERVIÇOS DE PROPAGANDA VOLANTE E DÁ OUTRAS PROVIDENCIAS.

Trata-se de um grande avanço para a sociedade registrense que agora poderá melhor empreender e fiscalizar os chamados carros de som. Se antes havia grande confusão sobre quem contratar, como fiscalizar e quem poderia exercer tais atividades, hoje passa a não mais existir essas questões.

Com o novo regramento é certo que somente as empresas da cidade e próprias em propaganda sonora volante poderão exercer tais atividades, acabando de vez com os chamados infiltrados que, além de agirem de modo desleal, pois em alguns casos são oriundos de outras cidades, prejudicam a população de modo geral, pois desconhecedores dos regramentos que antes era convencional, acabam por perturbar os sossego público, com sons exagerados, ruídos em frentes às escolas, hospitais, creches, igrejas, etc., sem contar a perturbação às nove horas da noite.

O Decreto 2.567 é claro em muitos aspectos determinando não somente a competência para tais atividades, mas também com relação aos horários e intensidade do som. Aliás, ressalta-se que com relação a intensidade do som a ser emitido pelas ruas da cidade, eles não podem ultrapassar o limite de 60 (sessenta) db(A), tudo de acordo com a NBR 10.151 e visando o conforto da comunidade.

O Decreto também normatiza a questão dos sons em ambientes internos, sendo esse ponto especialmente importante para as associações e outros que costumam realizar eventos e encontros de todos os tipos, além, evidentemente de deixar claro os dias e horários para a adequada propaganda sonora volante.

Ainda é possível exarar do mesmo diploma legal as questões relativas às multas, formas de recursos cabíveis e outras implicações legais para aqueles que desobedecerem essas normas que podem se estender desde uma simples multa até o guinchamento do veículo infrator, sem deixar de prever, logicamente a diminuição dos valores das economias daqueles que desafiarem a referida "lei".

Evidente que todos esses aspectos devem contar sempre com a colaboração irrestrita da sociedade, inclusive para fiscalizar aquilo que está

É certo que caberá à municipalidade maior papel na atuação e disciplina no atendimento a essas normas, a começar pelos alvarás e licença para as empresa registrenses que desejam atuar nesse ramo, contudo, como descrito, o maior interessado no assunto é a própria população da cidade que exigiu e conseguiu uma legislação especifica para o assunto; população essa que sempre contou com muitos bons profissionais mas que também teve a profissão depreciada em razão de muitos outros profissionais sem quaisquer ética.

Também não há como não se relatar que o referido decreto versa sobre o som e ruídos das propagandas internas das casas comerciais de nossa cidade.

Já para aqueles que desejam a propaganda política, como descrito no decreto, vigora é a legislação eleitoral, que é superior ao decreto municipal.

É isso!

Ótimo negócio a todos!

Clique na imagem abaixo e leia na íntegra o decreto



7 | informaciar | agosto 2018

"Conquistando Sonhos, Fortalecendo Emoções" é tema do Encontro de Empresários e Lojistas em outubro

O Encontro de Empresários e Lojistas é o evento mais esperado do ano pelo empresariado de Registro. Este ano, o encontro será no dia 04 de outubro, na quadra do Colégio Adventista e a inscrição é feita com a troca de dois quilos de alimentos não perecíveis que, posteriormente, serão doados a entidades assistenciais de Registro. Este ano, o palestrante Silvio Carajeleascov abordará o tema "Conquistando Sonhos, Fortalecendo Emoções".

Na palestra serão traçados focos para estratégias de trabalho, gerenciamento de dificuldade, entusiasmo, superação de obstáculo, trabalho em equipe e automotivação, fornecendo aos participantes ferramentas para enfrentar desafios, tomar decisões importantes e enxergar oportunidades.

O conteúdo da palestra, que terá dinâmicas de interação com os participantes, ginástica e música, abordará questões como liderança, atitude positiva, automotivação, trabalho em equipe, decisão certam capacitação profissional, comunicação e espelhando-se em um líder.

O palestrante Silvio Carajeleascov é master coach, tem mais de duas mil



palestras ministradas, sendo responsável por mais de 480 mil vidas transformadas. É formado em Propaganda e Marketing pela ESPN-SP e pós graduado em gerenciamento de pessoas.

E-COMMERCE

Palestras mostram estratégias

e tendências

Cerca de 50 pessoas participaram, dias 27 e 29 de agosto, das palestras "Ecommerce – Estratégias e Oportunidades para sua Empresa", realizadas em parceria entre a ACIAR e o SENAC e conduzidas pelo professor Leonardo Raupp (SENAC).

Os participantes do evento tiveram acesso a um formulário on-line onde informaram o que gostariam de saber, possibilitando que o conteúdo do segundo encontro fosse direcionado.

Além da oportunidade de negócios, o professor Leonardo também apresentou conceitos, estratégias e tendências do ecommerce.



informaciar agosto 2018 www.aciar.com.br

Workshop de negócios na FACESP

A gerente administrativa da ACIAR, Valda Arruda, participou dia 28 de agosto, na FACESP (Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo) do Workshop de Negócios, ao lado de executivos de associações comerciais convidados para o evento. A abertura foi feita por Alencar Burti, presidente em exercício da Federação. "Nosso objetivo foi participar para obter mais informações para trazer para os nossos associados", disse Valda.

O workshop abordou temas da rotina da associação, como a certificação digital, estratégias para expansão do ACCelular e do ACCredito, produtos que são ofertados pela ACIAR e demais associações vinculadas à FACESP, entre outros temas relevante..







A Boa Vista SCPC desenvolveu o Define, uma solução para você analisar o cliente, recomendar o melhor negócio e facilitar sua venda, com inteligência analítica agregada aos relatórios

Conheça os principais benefícios do Define:

Tempo: análise de crédito e sugestão do melhor negócio em apenas um click

Risco sob controle: alerta sobre a venda para empresas com alta probabilidade de se tornarem devedoras

Melhores vendas: indica o melhor limite a ser concedido, adequado ao risco de cada empresa

Redução de custos: análises de crédito mais seguras podem diminuir gastos futuros com ações de cobranca e inadimplência

Facilidade de acesso: enriqueça seu relatório com novas informações sem precisar fazer outra consulta Monitoramento das restrições: gratuito por 30 dias após a consulta

Planeje o futuro da sua empresa com a Boa Vista! Saiba mais sobre o Define.







ACIAR recebe novo vídeo com o Hino Nacional

A equipe do portal Registro Diário produziu um novo vídeo com o Hino Nacional retratando paisagens turísticas da região.

O diretor do portal, Fagner Vieira, apresentou o vídeo durante o coquetel de lançamento do novo escritório, em 24 de julho, e posteriormente entregou cópia ao presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo. Outras instituições da cidade também receberam o presente.

"Há cerca de dois anos, quando fomos convidados para fazer parte da produção do vídeo institucional da ACIAR, lembro que na apresentação, o prefeito Gilson nos fez um pedido.

Em todos os eventos oficiais é apresentado um Hino Nacional com imagens de nossa cidade. Esse



vídeo foi um marco, feito com lindas o Taiti. imagens e nos mostrava Registro na cidade cresceu e se desenvolveu de forma significativa.

Hoje, queremos presentear nossa cidade com essa nova versão", explicou Fagner, referindo-se ao trabalho pioneiro realizado pelo saudoso Carlos Henrique Nogueira,

Com apoio do escritório regional época. Mas o tempo passou, nossa do Sebrae-SP, o Registro Diário está distribuindo cópias do Hino para as principais instituições da cidade.

> O vídeo será apresentado em eventos oficiais e poderá ser utilizado por qualquer pessoa ou instituição.

BENEFÍCIOS

Associados podem fazer obras de acessibilidade com desconto

De acordo com o último censo do IBGE, existem no Brasil mais de 9 milhões de pessoas com deficiência. A maior parte é economicamente ativa, independente, consome e contribui para movimentar a economia.

Contudo, é necessária a atenção do lojista a esse público específico, executando adaptações para melhorar a acessibilidade e

mobilidade nos estabelecimentos. Para os empresários, a adaptação pode ser uma oportunidade para conquistar novos e potenciais clientes.

Algumas empresas varejistas já estão adaptadas para atender pessoas com mobilidade reduzida.

Rampas, banheiros com barras de apoio e provadores maiores já podem ser observados em muitos estabelecimentos.

Entretanto, várias lojas ainda não são adaptadas ao deficiente físico, e apresentam dificuldades de acessibilidade já em sua entrada. Sem alternativa, esses clientes optam por estabelecimentos preparados para recebê-los, que oferecem as facilidades de que eles precisam, em razão de já terem percebido a importância estratégica desse público para o comércio.

Visando facilitar a vida dos empresários que querem se adequar à lei da acessibilidade, em 2016 a ACIAR firmou parceria com a Associação dos Arquitetos e Engenheiros do Vale do Ribeira e vários profissionais oferecem preços especiais para associados.

ACIAR deixa de ser posto e passa a ser <mark>Autoridade de Registro</mark>

Obedecendo as novas exigências do ITI (órgão regulamentador da Certificação Digital no Brasil), desde o dia 3 de dezembro, a Associação Comercial de Registro deixou de ser Posto Provisório para se tornar Autoridade de Registro (AR), passando dessa forma a ter mais autonomia em

todo o processo de validação e emissão de Certificados Digitais.

A AR faz interface entre um usuário e uma associação comercial, sendo responsável por conferir todas as informações do usuário e enviar a requisição do certificado para a Autoridade Certificadora, que se responsabiliza pela geração, renovação, revogação de certificados digitais e emissão da lista de certificados revogados (LCR), além das regras de publicação dos certificados digitais e LCR.

"Como Autoridade de Registro, a ACIAR passa a ter mais autonomia e

agilidade em todo o processo de validação e emissão de Certificados Digitais", explica Nelio Carvalho Dias Rosa, Agente de Registro Certificação Digital, e hoje contando com mais um agente, Weslley Augusto Pereira

TREINAMENTO

Para se adequar ao novo desafio os colaboradores da ACIAR passaram por treinamento da Certisign, líder da América Latina e especialista em identificação digital, responsável pela emissão de mais de dez milhões de Certificados Digitais.



CONTATO DIRETO

Presidente da ACIAR visita Regicred

O presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo, e o diretor João Del Bianco visitaram a Regicred, em continuidade à série de visitas que a atual gestão tem feito aos comerciantes e associados visando o fortalecimento da associação comercial e, consequentemente, do comércio. Eles foram recebidos pelo casal de empresários Marlene e Carlos e conversaram sobre questões relativas à atividade comercial em Registro.



1 | informaciar | agosto 2018 www.aciar.com.br

Aula inaugural do Master Mind

reúne lideranças

Realizada em 21 de agosto, a aula inaugural do MasterMind reuniu diversas lideranças empresariais. O curso, com duração de dez semanas, tem como objetivo transformar conhecimento e habilidades em atitudes vencedoras.

Durante o treinamento, ministrado por Enoir Santos, os participantes terão a oportunidade de se aprofundar nas 17 leis da fortuna, que têm como base pesquisa feita pelo escritor Napoleon Hill no começo do século XX, que tinha como meta encontrar o que havia de coincidente no comportamento das pessoas de sucesso.

Em seus estudos, o escritor concluiu que essas pessoas tinham 17 comportamentos coincidentes: objetivo bem definido; construção do mastermind (mente mestra); confiança em si mesmo; hábito de economizar; iniciativa e liderança; uso do poder da mente; entusiasmo; autocontrole; fazer

sempre mais que o combinado; concentração e foco; cooperação; aproveitam o fracasso; são tolerantes; usam a regra de ouro (colhe-se o que se planta); força c ó s m i c a d o hábito.

O treinamento, que acontece pela primeira vez no Vale do Ribeira, é realizado em parceria com a ACIAR e é baseado no modelo Experimental Learning, adotado pelas melhores escolas de comércio do mundo.



AÇÃO SOCIAL

Cestas básicas para o Lar dos Velhinhos

E m m a i s u m a a ç ã o d e responsabilidade social da ACIAR, o Lar dos velhinhos recebeu cinco cestas

básicas das mãos do presidente Daniel Muniz de Paulo e do diretor João Del Bianco.

As cestas básicas foram montadas com alimentos não perecíveis doados pelos participantes da palestra mastermind realizada no auditório da escola Adventista realizada em junho.

"Esse tipo de iniciativa é

muito importante para a ACIAR, que é uma entidade sem fins lucrativos e tem que atuar com responsabilidade social",



disse o presidente da associação, ressaltando que ações de responsabilidade social da ACIAR

> devem beneficiar também outras entidades assistenciais domunicípio.

> A doação foi recebida pelo presidente do Associação de Amparo à Velhice de Registro, Nicio Teixeira, e pela administradora Tatiana K o n n o , q u e agradeceram a doação da ACIAR.

12 | informaçiar | agosto 2018 www.aciar.com.br

Palestra foi direcionada a contadores

Palestra realizada dia 5 de setembro, no auditório da ACIAR, mostrou a importância do REPIS – Regime Especial de Piso Salarial – para pequenas e médias empresas nesse período de crise econômica, possibilitando economia e, ao mesmo tempo, manutenção de empregos.

A palestra foi resultado da parcearia entre a ACIAR, o Sincovvale e a Fecomercio (Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado de São Paulo).

A palestra abordou também o Programa Relaciona, um ambiente digital repleto de conteúdos relevantes, ferramentas, facilidades e soluções que reúne empresários, gestores financeiros e líderes de todo o Estado de São Paulo.



O REPIS significa uma economia anual de R\$ 3.224,00 (incluindo décimo terceiro) para as empresas que fizerem a adesão. Mas para fazê-lo é preciso ter o certificado, que é assinado pelos sindicatos patronal e dos empregados.

Portanto, as empresas precisam se

associar ao sindicato para implantar o REPIS de forma legal.

A palestra, conduzida pelas assessoras jurídicas da Fecomercio Cristina Abreu e Paula Tateishi foi realizada em dois encontros, à tarde e à noite, e foi destinada a contadores.

NÚCLEO IMOBILIÁRIO

Ação social beneficia AME em Registro

O Núcleo Imobiliário de Registro realizou, dia 26 de Junho, seu I Ciclo de Palestras e arrecadou neste evento, aproximadamente, 35 quilos de alimentos não perecíveis. Esses alimentos foram entregues, dia 13 de agosto, ao AME (Apoio ao Menor Esperança), entidade escolhida pelo núcleo.

"O Núcleo Imobiliário sentiu-se honrado em poder contribuir para uma grande entidade como o AME, colaborando com um pequeno tijolo, na construção de um mundo mais justo, mais humano e fraterno", disseram os organizadores do evento.



13 | informaciar | agosto 2018 www.aciar.com.br

Workshop da ACIAR

inspira empreendedores

Mais um evento da ACIAR, em parceria com Renato Junqueira, destinado aos empreendedores do Vale do Ribeira, produziu resultados práticos logo após sua realização. O workshop "Tenha o adquirido no workshop, Fagner revela que conseguiu, em seis meses, o que não havia conquistado em seis anos. "Não é um mar de rosas mas é um processo. O risco continua como em

> todo negócio, mas a gente se sente mais confiante", afirma.

O trabalho voluntário n a a s s o c i a ç ã o comercial, durante vários anos, fez com que Renato Zacarias dos Santos tivesse um olhar atento sobre o empreendedorismo. Ele viu empresas que alcançaram o sucesso e o u t r a s q u e

fracassaram. E sonhava com um empreendimento que trouxesse uma

proposta inovadora. Teve i de i as, participou de feiras e exposições comerciais mas foi o workshop que deu o start: estava dentro dele o impulso realizador. "Eu precisava sair da i n ér c i a, d o conformismo e

ir em busca do meu sonho", avalia. "Por incrível que pareça esse workshop me trouxe o que faltava para eu ir atrás daquilo que eu sonhava junto com a minha esposa Eunice. O tema do

workshop – Tenho o Negócio do seu Sucesso – ficou martelando na minha cabeça", continua.

Renato Zacarias destaca o formato do workshop que, segundo ele, mostrou problemas e soluções de forma prática. "E eu vi como é importante acreditar, insistir, ter visão, sair da zona de conforto em que eu realmente estava. Eu queria algo mas não estava indo com muita disposição. Eu precisava fazer acontecer e isso tinha que vir de dentro de mim", analisa. "Chamei a Eunice e falei: vamos ter o negócio do nosso sucesso? Ela me disse: vamos! E fomos conhecer a Ecoville", conta. Em dia 18 de agosto o casal inaugurou a primeira loja da franquia em Cajati e no próximo ano inaugura outra unidade em Registro. A Ecoville, segundo Renato Zacarias, se encaixou com perfeição no



Negócio do seu Sucesso" inspiraram pelo menos três empreendedores, que deram um salto em suas vidas profissionais, ampliaram ou diversificaram suas atividades.

Fagner Vieira, do portal Registro Diário, é um desses exemplos. Em apenas quatro meses, ele colocou em prática sonhos que acalentava há anos e, em 24 de junho, substituiu o home office onde trabalhava por um escritório amplo, passou de quatro para onze colaboradores e lançou a revista We Brasil. Fagner diz que o workshop forneceu ferramentas que permitiram que ele reestruturasse internamente sua empresa, inclusive com a criação de departamentos. "Antes, eu fazia o serviço das dez pessoas contratadas", observa.

Assim, a partir do aprendizado conceitual e comportamental



sonho empreendedor do casal pela qualidade dos produtos, a assessoria técnica que fornece, o treinamento aos colaboradores e por trabalhar com produtos biodegradáveis.

14 | **informaciar** | agosto 2018 www.aciar.com.br

Em 15 de agosto, Ademir Ribeiro Pereira Junior inaugurou a Kiwi Case, uma loja de acessórios de celulares que nasceu com objetivos bem definidos: ser diferente de todas as lojas do gênero e futuramente tornar-se uma franquia. Antes, Ademir tinha uma loja de 9 metros quadrados e uma vontade imensa de crescer fazendo algo diferente. Quando recebeu o convite da ACIAR para participar do workshop, ele pensou que a parceria entre Renato Junqueira (coordenador do evento) e a Associação Comercial só poderia dar bons resultados.

Como o universo conspira a favor de quem quer realizar, logo após o workshop apareceu para a oportunidad
e de ter um
ponto no
coração
comercial de
Registro.
Ademir foi à
l u t a ,
buscando
i de i as e
modelos que
pudesse
utilizar em

empreendimento. O resultado é que a Kiwi Case, em seu primeiro mês de vida, está superando todas as expectativas e, ao mesmo tempo,



realizando dois sonhos de seu proprietário: é uma loja diferenciada e localiza-se na avenida principal da cidade.

VITRINE DE NATAL 2018

Palestra sobre vitrinismo prepara associados para o concurso Vitrine de Natal da Aciar

O professor Felipe Luiz Fatarelli, docente do curso Técnico em Design de Interiores do Senac Registro, ministrou palestra para associados da ACIAR em que forneceu dicas e informações sobre como ter uma vitrine atraente.

Segundo Fatarelli, o primeiro passo para se fazer uma vitrine atraente é saber quem é o público alvo. "Quando o comerciante conhece bem seu público, ele consegue alterar e melhorar sua loja continuamente, mas será necessário ser criativo para fazer coisas diferentes com as quais os clientes se identificam e se sintam atraídos", explica o professor, sugerindo o trabalho com temas, que criam cenas que contam histórias nas vitrines.

"Tudo o que diferente chama atenção, mas mesmo assim as pessoas se acostumam, por isso é indicado que uma vitrine seja renovada de 15 em 15 dias, aproveitamento bem do espaço da vitrine, sem lotar de produtos, dando destaque e uma boa exposição para o principal produto", orienta Fararelli. Ele também sugere a

e x p l o r a ç ã o e combinação de cores e m r e l a ç ã o a o produto, ajudando n o contraste e destaque, para que chame atenção dos clientes.

Por último, mas n ã o m e n o s importante, vem a "cereja do bolo": a iluminação. "Uma vitrine e produtos mal iluminados aumentam o reflexo no vidro e passam uma sensação de abandono, por isso, é essencial investir em uma boa e adequada iluminação para que a vitrine e os produtos sejam visto e assim estejam atrativos para as pessoas", completa o professor.



Empréstimo a juro zero para MEI de São Paulo

Ótima notícia para o Microempreendedor Individual – MEI do estado de São Paulo. Parceria realizada entre o Sebrae-SP e o DesenvolveSP criou o Programa Juro Zero Empreendedor. Nesse programa, dentre outras coisas, existe a disponibilização de empréstimo a juro zero para o microempreendedor individual – MEI, que poderá conseguir um empréstimo de R\$ 1.000,00 a R\$ 20.000,00 sem avalista, com carência de seis meses e prazo de até 36 meses para pagar.

O dinheiro disponibilizado deve ser utilizado para melhorias ou ampliações no negócio do MEI.

Há, contudo, um pré-requisito para a disponibilização do crédito: o MEI deverá concluir um dos cursos do programa Super MEI, que disponibiliza 50 mil vagas gratuitas para diversos tipos de capacitação no estado de São Paulo.

Esses cursos visam aperfeiçoar o MEI em sua área de atuação, de maneira a fazer com que o mesmo consiga aproveitar melhor o empréstimo obtido.

As regras para conseguir o empréstimo são as seguintes: ter concluído um curso do programa Super MEI; o crédito é sujeito à análise do plano de negócios e restrições cadastrais (não deve haver restrições no CNPJ e no CPF do titular), e o benefício juro zero será concedido para parcelas pagas até o vencimento. Em caso de atraso, haverá cobrança de multa de 2%, mais juros equivalentes a TJLP ao mês.

Já foram cerca de 270 microempreendedores individuais beneficiados pelo programa.

Para obter informações detalhadas, o MEI deve procurar o Escritório Regional do Sebrae-SP para elaboração do plano de negócios. Se seu plano for aprovado, o empréstimo será liberado.





A favor da valorização da vida.

A ACIAR APOIA ESSA CAUSA!



informaciar agosto 2018 www.aciar.com.br

Novos associados





agosto 2018

A ACIAR - Associação a consolidação de Registro como a diversidade dos setores que a Comercial, Industrial e Agropecuária polo de desenvolvimento regional. de Registro atua na busca de novos parceiros e no estímulo ao fazem com que cada novo membro certeza de que somando forças crescimento, elemento essencial seja recepcionado com extrema para a viabilidade econômica e para

São razões como estas que satisfação, pois fortalecem a união e

entidade representa.

Sejam bem-vindos, com a plena podemos fazer uma Associação cada vez mais forte!

DIREÇÃO CERTA

PROPRIETÁRIO: DANIEL JOSE DA SILVA

ENDERECO: R PROJETADA, S/N - LINHA NOVA ITALIA

11930-000 - PARIQUERA-AÇU - SP

TELEFONE: (13) 99195 1673

CONTATO: DANIEL

SALÃO FABIANO NASCIMENTO

PROPRIETÁRIO: FABIANO NUNES DO NASCIMENTO ENDERECO: AV. JULIO PRESTES, 1073 - CENTRO

11910-000 - SETE BARRAS - SP TELEFONE: (13) 99723 2813 **CONTATO: FABIANO**

PANIFICADORA E CONFEITARIA VITÓRIA

PROPRIETÁRIOS: WALDERIO / GISELLE

ENDEREÇO: R SYMEAO F. DE LIMA, 362 - NOSSO TETO

11900-000 - REGISTRO - SP TELEFONE: (13) 3822 4754 CONTATO: WALDERIO / GISELLE

MEGACELL

PROPRIETÁRIO: CHAHINE

ENDEREÇO: R JOSE ANTONIO DE CAMPOS, 500 - CENTRO

11900-000 - REGISTRO - SP TELEFONE: (13) 3822 2116 CONTATO: CHAHINE / DENISE

FISK

PROPRIETÁRIO: ERIC HAIEK

ENDEREÇO: R JOSE ANTONIO DE CAMPOS, 287 - CENTRO

11900-000 - REGISTRO - SP TELEFONE: (13) 3821 1095

CONTATO: ERIC

REDE DE ÓTICAS MERCADÃO DOS ÓCULOS

PROPRIETÁRIO: VICTOR

ENDEREÇO: AV CLARA G. DE SOUZA, 287 - CENTRO

11900-000 - REGISTRO - SP TELEFONE: (13) 3821 5410

CONTATO: VICTOR

BAR E MERCEARIA DO ZÉ MORAES

PROPRIETÁRIO: ALCIDES RODRIGUES ANTUNES ENDEREÇO: R BENTO CARDOSO, 149 - ITAPEUNA

11960-000 - ELDORADO - SP TELEFONE: (13) 99678 1760

CONTATO: ALCIDES

17 informaciar agosto 2018 www.aciar.com.br

Confira os principais cuidados

ao contratar um empréstimo

Mesmo em uma situação financeira difícil, uma das principais recomendações é ter cautela e não agir por impulso ao fazer um empréstimo, evitando pagar juros muito altos

31 de agosto de 2018 — Pesquisa nacional da Boa Vista SCPC, realizada com mais de 1.700 entrevistados. divididos em adimplentes e inadimplentes, constatou diferenças entre aqueles que estão com o 'nome limpo' e com o 'nome sujo' quando o assunto é contratar um empréstimo para quitar uma dívida. Por exemplo, 70% dos que estão com o 'nome limpo' levariam em conta a taxa de juros, depois o valor das parcelas (26%), e por último o prazo de pagamento (4%), ao contratar um empréstimo para quitar uma dívida. Já dos que estão com o 'nome sujo', 50% avaliariam o valor das parcelas, depois a taxa de juros (46%) e em terceiro lugar o prazo de pagamento (4%).

De modo geral, este levantamento demonstra que os brasileiros avaliam pontos importantes como as taxas de juros, o valor das parcelas e o prazo no qual terá comprometida parte da sua renda com o pagamento de um empréstimo. Agora, para ajudar quem está pensando em fazer um empréstimo, a área de Serviços ao Consumidor da Boa Vista SCPC tem outras dicas relevantes.

1. Duvide de ofertas de dinheiro fácil

É importante desconfiar e pesquisar a respeito, antes de fechar qualquer negócio, para não ser atraído por ofertas que prometem liberação de dinheiro fácil, e que podem causar dor de cabeca futura. Por isso, não aceite propostas sem pesquisar a idoneidade da empresa. Outro fator que deve ser avaliado são os juros, que também podem ser muito mais altos do que os praticados pelos bancos, fintechs e empresas que oferecem empréstimos, e são reconhecidos e respeitados no mercado.

2. Pesquise a idoneidade da

Caso a empresa não seja uma daquelas com renome no mercado, como as instituições bancárias, vale pesquisar em sites como os dos órgãos de proteção e defesa do consumidor, ou aqueles que registram reclamações de atendimento e serviços prestados. Você também pode se informar no Banco Central (www.bcb.gov.br) se a empresa tem autorização para realizar o empréstimo.

3. Faça simulações antes

Uma das dicas mais valiosas para quem vai as compras e quer economizar ou, neste caso, fazer um empréstimo, é pesquisar. Por isso, aproveite os simuladores on-line disponíveis nos websites dos bancos e fintechs, e compare os valores e prazos distintos para ver qual situação fica melhor para o seu bolso.

4. Cuide dos seus dados pessoais

Verifique, antes mesmo de fazer a simulação, se o site é criptografado e se as informações, como seus dados pessoais, serão registradas em um ambiente próprio, e não direcionadas para outros sites. A maioria dos sites tem do lado esquerdo da barra de

endereço a imagem de um cadeado, que demonstra que o mesmo é seguro. Para verificar se o cadeado é real, pode-se clicar sobre ele e verificar se as informações do certificado de segurança conferem com as da página.

5. Outras recomendações

Converse com alguém de confiança para ajudar você a entender as condições do empréstimo. Questione se pedirem algum valor antecipado para finalizar o empréstimo. Você também não é obrigado a contratar nenhum outro tipo de serviço adicional. Em caso de dúvida, consulte antes os órgãos de defesa do consumidor. Agora, após esclarecidos todos os pontos, contrate somente o valor que necessita, pois, quanto maior o valor do empréstimo, maior será o comprometimento da sua renda/salário.



ACIAR participa do aniversário da ETEC

Ao Lado de diversas autoridades de Registro e região, o presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo participou da solenidade de comemoração do 10º aniversário da ETEC, dia 16 de agosto, em Registro.

Em seu discurso, Daniel parabenizou a instituição, especialmente pelos excelentes resultados obtidos no SARESP, e lembrou parte de sua trajetória profissional, ressaltando aos alunos que nunca deixem de lutar por seus sonhos, pois a educação pode transformar vidas.



Daniel Muniz vai a evento da OAB

O presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo, participou, dia 16 de agosto, da reinauguração da Casa do Advogado e da entrega de novas carteiras aos novos advogados e advogadas da Subsecção de Registro.

A cerimonia, conduzida pelo presidente da OAB Registro, Leandro Ricardo da Silva, foi prestigiada por profissionais atuantes em todas as cidades do Vale, e por autoridades como o presidente da OAB São Paulo, Dr. Marcos da Costa; a secretária adjunta Gisele Fleury Germano Lemos; o secretário da CAASP, Dr. Rodrigo Lyra.







Idéias... Nós Temos Muitas

(13) 3821-4451

Assessoria Publicitária | Assessoria de Imprensa | Sites | Logotipos | Anúncios



agenciaillustrativa



agosto 2018



CONFIRA AS EMPRESAS QUE **ACEITAM O CARTÃO** DO

LUBE DE DESCONTOS



Descontos de 6% no valor de suas mercadorias no pagamento à vista. Av. Pref. Jonas Banks Leite, 629 Centro, Tel: (13) 3822-1094



Descontos de 6% no valor dos servicos prestados para elaboração de Programas de Medicina e Segurança do Trabalho, Tel: (13) 99707-5392



Desconto de 20% em peca ou acessórios e desconto de 15 % mão de obra técnica Tel: (13) 3821-5215



Descontos de 5% (cinco por cento) nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863 – Vila Nova Ribeira, Tel: (13) 3822-2263



Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos. Tel: (13) 3821-2122



internet com fibra óptica/ rádio. Rua Amapa, 142 – Vila Cabral Tel: (13) 3822-4445



Desconto de 10% no pagamento à vista nos seguintes produtos, óleos lubrificantes e filtros, e desconto de 3% nos combustíveis somente no pagamento no cartão de débito ou em dinheiro. Tel: (13) 3821-3188



Desconto de 50% (cinquenta por cento) na matrícula e 10% (dez por cento) na mensalidade



Tel: (13) 3821-6654



REGISTRO DIÁRIO

Descontos de 50% na contratação do guia comercial no Portal Registro Diário. Tel: (13) 99759-7777



Descontos de 10% (dez por cento) no valor de suas mercadorias e produtos não promocionais, podendo ser efetuado pagamento com cartão de crédito ou débito. Tel: (13) 3822-5994



Descontos de 20 % (vinte nor cento) no valor de seus cursos (todos de nossa grade). Rua João Batista Pocci Junior, 288 Tel: (13) 3822-6203



Descontos especiais nos planos regulamentados. Tel: (13) 3828-6810 - Roseli



Descontos de 10% no valor de seus produtos e serviços. Av. João Batista Pocci Jr. 305 – Centro – Registro/SP Tel: (13) 3821-7091



Desconto de 8% no valor de seus servicos. Tel: (13) 3821-4952



Portal Educação

Desconto de 10% no valor dos cursos. www.aciar.com.bi



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado, linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas. Tel: (13) 3821-5530



Descontos de 10% no valor dos Móveis Planeiados Av Dr Carlos Rotelho, 418 Centro - Pariguera-Acu - SF Tel: (13) 3856-1232



NAVE DO CIVE NATHOUSES MONIOS - MELHORES PESSOAS. -

Desconto de 30% nas matrículas e mensalidades dos cursos de inglês e espanhol básico, intermediário e avancado, Tel: (13) 3822-2122



Desconto de 75% na anuidade. www.foneia.com



Descontos de 15% no valor das mensalidades para os cursos preparatórios, Rua Amapá, 348 – 29 andar – sala 06 – Centro – Registro/SP. Tel: (13) 3821-8007



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos servicos. Tel: (13) 3821-8080



Desconto de 15% nas parcelas da implantação do sistema. Tel: (13) 3821-3694



14% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista Rua Dr. Idelfonso Pinto Nogueira Filho, 95 Jardim Paulista, Tel: (13) 3821-3106



Descontos de 15% no valor de suas mercadorias no pagamento à vista. Av. Clara Gianotti de Souza, 101 (Loja 09). Tel: (13) 3822-2972



do automóvel utilitário escolhido (conforme tabela vigente). Tel: (13) 3828-9000



Desconto de 5% no valor de todas as suas mercadorias. Tel: (13) 3821-4842



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª, 5ª, 6ª e sábados, à vista ou nos cartões



Programa de estágio. Taxa Administrativa para Associados: R\$ 78,80. Não associados: R\$ 174.00. Tel: (13) 3828-6810 - Roseli



Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados. Tel: (13) 3828-6810 – Roseli



Descontos de 10% no valor de suas mercadorias e produtos, exceto no NYC Burguer, no cardápio do Sushi Do e no Recanto do Caminhoneiro. Endereco: Rod. Reais Bittencourt, Km 449 – Registro – SP. Tel: (13) 3821-3381



descontos especiais para empresas. Rua Pres. Getulio Vargas, 530 – Centro Tel: (13) 3821-1229



Desconto de 50% na matrícula e 30% na mensalidade Tel: (13) 3821-1095



Desconto de 10% no valor de todos os seus serviços. Tel: (13) 3821-4916



mercadorias no pagamento à vista e 5% no pagamento com cartão Rua Shitiro Maeji, 663 – Centro. Tel: (13) 3821-7063



Desconto de 40% em todos os cursos oferecidos e isenção da taxa de Matrícula. Rua Amapá, 348 – VI. Cabral 2º A -Sl 06 - Tel: (13) 3821.2648



Desconto de 15% no valor de todos os servicos realizados na lavanderia. Tel: (13) 3821-7494



Desconto de 20% na instalação e gratuidade na primeira mensalidade após a implantação do sistema. Tel: (13) 3821-5426



Descontos de 50% no valor total dos cursos de informática, inglês, web design e gestão empresarial. Matriculando-se em dois cursos, o material didático é inteiramente GRÁTIS. Tel: (13) 3821-3089



Descontos de 15% de descontos nos seus produtos no pagamento à vista. Av. Clara Gianotti de Souza, 174 Centro. Tel: (13) 3821-2888



Descontos de 15% em pizzas Tel: (13) 3822-1347

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos credenciados ganham descontos ao apresentar o cartão. Os descontos são válidos para os proprietários e sócios, além de seus cônjuges e funcionários das empresas participantes do Clube de Descontos. Informações pelo telefone 3828-6800

informaciar agosto 2018 20 www.aciar.com.br

Descubra as vantagens em fazer parte da **ACIAR**

Segmento: **SERVIÇOS**

- SCPC 5 consultas Acerta PF ou 3 Net PJ (durante 5 meses)
 * somente para novos associados.
- SCC (cobrança passiva gratuita no balcão)
- Informativo ACIAR online (mensalmente)
- Negativação Gratuita! (na base de dados do SCPC)
- Assessoria Jurídica (1 atendimento por ano)
- SOS Cheques e Documentos (gratuito)
- Banco de Currículos (gratuito)
- Clube de Descontos (com mais de 30 empresas credenciadas)
- Descontos especiais em nossos parceiros (Unimed, Sicredi, Portal Educação, ASPLEN, San Marino, PROE e Registro Diário)
- Locação de Auditórios (descontos especiais para associados)
- Network (Happy Hour, Café da Manhã, etc. Participação gratuita com limite de 2 pessoas por empresa)
- Marketing (Site, facebook e guia comercial; sendo o guia comercial gratuito durante todo o período em que for associado, o facebook e site apenas no ato da adesão)
- Certificado Digital (descontos especiais para associados)

* sujeito a alterações

ACIAR É BENEFÍCIO PARA VOCÊ!

COMÉRCIO

SERVIÇOS

INDÚSTRIA

AUTÔNOMO

O programa Acertando suas Contas é a maior ação de promoção da sustentabilidade do crédito no País

ACERTANDO SUAS CONTAS

INICIATIVA BOA VISTA SCPC

Data: 6, 7 de dezembro - das 8h às 18h

8 de dezembro - das 8h às 16h

Local: ACIAR (Associação Comercial)

INFORMAÇÕES: (13) 3828-6800

Realização:



Uma iniciativa da:

