

informaciAR

ÓRGÃO DE INFORMAÇÃO DA ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO

EDIÇÃO Nº 230 | ANO 19 | NOVEMBRO/DEZEMBRO 2019

ACIAR participa do lançamento de ações do programa Vale do Futuro em Registro





AGENDA DE EVENTOS

DEZEMBRO

Dia 03 (3ª feira) - Padroeiro da Cidade São Francisco Xavier
Feriado municipal / Comércio fechado

Período: 02 a 07 (2ª feira a sábado) - Comércio aberto até às 20h

Dia 08 (domingo) - Comércio aberto das 9h às 17h

Período: 09 à 14 (2ª feira a sábado) - Comércio aberto até às 20h

Dia 15 (domingo) - Comércio aberto das 9h às 17h

Período: 16 à 21 (2ª feira a sábado) - Comércio aberto até às 22h

Dia 22 (domingo) - Comércio aberto das 9h às 17h

Dia 23 (2ª feira) - Comércio aberto até às 22h

Dia 24 (3ª feira) - Comércio aberto das 9h às 16h

Dia 25 (4ª feira) - Natal
Feriado nacional / Comércio fechado

Dia 26 (5ª feira) - Entrega dos cupons da Campanha Show de Prêmios 2019 Expediente Normal

Dia 27 (6ª feira) - Sorteio da Campanha Show de Prêmios 2019
Local: ACIAR Horário: 16h - Expediente Normal



Dia 31 (3ª feira) - Comércio aberto das 9h às 16h

JANEIRO 2020

Dia 01 (4ª feira) - Feriado nacional - Comércio fechado

* calendário sujeito a alterações



TRANSFORMAR PARA INOVAR
ACIAR 2019



Psicóloga/Consultora em
Gestão de Pessoas
dmoreiraamaral@uol.com.br

Viva como se fosse o último dia

Percebo que chegado o final do ano (contagem feita de forma coletiva, pelo calendário gregoriano que é o utilizado na maior parte do mundo), as pessoas começam a se questionar o que realizaram nos seus dias, o que foi positivo ou negativo, o quanto os pedidos feitos há quase 365 dias atrás foram concretizados.

Uma avaliação anual, com uma pressa de tentar realizar as coisas pendentes.

É como olhar a agenda e lembrar que deveria ter ligado a um amigo, ter realizado buscas profissionais ou até ter feito aquele check-up tão necessário.

Mas aí a frase vem à tona: NÃO DEU TEMPO.

Vivemos nosso dia a dia sempre com o pensamento de que há tempo, mas esquecemos de avaliar o significado de tudo que nos acontece (somos donos de nossa vida). Tomamos rumos que nem queremos por achar que há sempre tempo de retornar. Deixamos para amanhã baseados no pensamento de imortalidade.

Viver como se fosse o último dia leva-nos a dedicação, a euforia, o comprometimento, a vontade de que tudo dê certo, de obter sucesso, de ter reconhecimento dos amigos, familiares, colegas, gestor. Leva-nos ao entendimento de que o compromisso com cada atitude tomada reflete na felicidade, na obtenção da sensação de prazer. É a sensação de leveza ao dormir.

Como você estava no seu primeiro dia de trabalho? Lembra? A sensação de que aquele momento foi único na esperança de mostrar todo potencial de trabalho. Vale pensar porque há uma dedicação tão intensa no primeiro dia e tão diferente nos demais.

E se hoje fosse o último dia de sua vida? Sua última chance de ter atitudes baseadas na importância de ser feliz e fazer o melhor?

Com certeza não pensaríamos apenas em sobreviver e sim viver cada momento. Procuraríamos as pessoas amadas, agradeceríamos muito mais, desenvolveríamos a humildade, aceitaríamos que os erros ensinam e não destroem, deixaríamos mesas arrumadas, riscaríamos todos os afazeres de nossas agendas, buscando deixar tudo em dia. Iríamos lembrar a importância de sorrir.

A grande aprendizagem de utilizarmos uma agenda e calendários (presentes tão bem vindos nesta época do ano) é o preenchimento de anotações em uma única página: O HOJE. Sempre teremos compromissos a serem agendados, mas sempre deverão ter a conotação de afazer cumprido e nunca a pretensão de “depois eu faço”.

O mesmo orgulho de preencher os dados pessoais e profissionais da primeira folha de uma agenda precisam ser transpostos para as demais folhas. É como pegar uma agenda e identificar quem executou todas as ações ali descritas. Ter orgulho de ser dono desta agenda.

Se vai mudar o ano, se nos preparamos para esse momento, paramos para pensar com quem, onde e até com que roupa queremos passar este momento, então devemos também nos propor a mudança mais importante: Mudar a si mesmo, mudar as atitudes diante da vida, para que o novo ano não seja mais um, mas sim O ANO, com a riqueza de ver a vida baseada nas próprias atitudes positivas de ter vivido cada dia como se fosse o último.

Façamos o melhor, como Ser Humano, seja na esfera profissional ou pessoal, pois na realidade somos um só.

Felicidades pelo HOJE, com o grande significado do SEMPRE.



Você sabia que existe uma lei que permite o comércio cobrar de forma diferenciada quem compra com dinheiro e cartão?



Michele Cristina Ramponi Pereira
Advogada – OAB/SP Nº 244.979, formada pela Universidade de Mogi das Cruzes e Pós Graduada em Direito Público pela UNISEPE. Formada em Letras pela Unisepe; Advogada da ACIAR.

Pois é! Muitos dizem por ai e no dia 15 de dezembro de 2019 me deparei com uma discussão em um grupo muito conhecido numa rede social da cidade de Registro-SP, onde uma pessoa questionava se era permitido o comerciante “repassar a taxa da maquininha ao cliente”.

E para a minha surpresa a discussão se prolongou, onde muitos afirmavam com convicção que a situação narrada pela pessoa no grupo era proibido sendo uma afronta ao Código de Defesa do Consumidor.

No entanto, um cidadão muito bem informado, respondeu com um print da Lei Federal nº 13.455/2017 afirmando que a situação acima descrita não era proibido, pois havia uma lei em vigência que permitia a cobrança pelo comerciante da pessoa que realiza suas compras entre dinheiro ou cartão.

Durante a semana, tivemos várias situações em que nos fez despertar o interesse por esse assunto (dúvidas dos associados, clientes, comerciantes, consumidores em geral) e como a Lei em tese é recente e ainda gera muitas dúvidas o objetivo do texto é sanar de forma objetiva e clara a questão.

O artigo 1º Lei 13.455/2017 é claro ao estabelecer o seguinte: **“Fica autorizada a diferenciação de preços**

de bens e serviços oferecidos ao público em função do prazo ou do instrumento de pagamento utilizado.”

E o que isso quer dizer? Da simples leitura do caput do artigo, significa afirmar que se permite diferenciar os preços em função do prazo ou do instrumento de pagamento utilizado.

O comerciante pode negociar o valor do produto em razão do prazo **ou** do instrumento de pagamento utilizado que pode ser por exemplo, dinheiro, cartão, cheque, etc.

E o que acontece na prática é que as taxas que são cobradas pelas empresas de cartões acabam sendo repassadas aos consumidores, algo que na lei não é proibido, desde que o consumidor esteja ciente desta situação e concorde com a cobrança para que a compra seja finalizada entre as partes.

Portanto, comerciantes estão autorizados a oferecer preços diferenciados para pagamentos em dinheiro ou cartão de crédito ou débito e eventuais descontos oferecidos em função do meio do prazo e do pagamento a ser ofertado ao cliente deverá estar fixado de forma visível, situação determinada na Lei 8.078/1990.

CARTÃO
ACCREDITO
O SEU CARTÃO DE BENEFÍCIOS!

NÃO SABE COMO PRESENTEAR SEUS COLABORADORES? NÓS PODEMOS TE AJUDAR!

ACCREDITO Premium
1234 5678 9101 1121 3
JOÃO C. REZENDE
NOME DA EMPRESA

Gestão de benefícios
ACCREDITO
www.accredito.com.br

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAR REGISTRO

Informações: (13) 3828-6800

Café com negócios Unisepe

O presidente Daniel Muniz de Paulo e diretores da ACIAR, além de associados, participaram na manhã de quarta-feira, 13 de novembro do Café Com Negócios oferecido pelo diretor geral do UNIVR (Centro Universitário do Vale do Ribeira), professor Aderbal Alfredo Calderari Bernardes, e coordenadores dos cursos da área de saúde. A ACIAR e a IESEP devem formalizar parceria em breve visando atendimento à saúde de associados e colaboradores a preços bem abaixo do mercado.

O próprio presidente da ACIAR foi, recentemente, atendido no setor de fisioterapia da policlínica e, durante o encontro desta manhã, falou da sua satisfação com o atendimento. Foi o primeiro Café com Negócios itinerante realizado pela Associação Comercial.

A Policlínica é mantida pelo IESEP (Instituto Educacional de Serviço, Ensino e Pesquisa) e, vinculada à UNISEPE, oferece estágio supervisionado aos cursos de Fisioterapia, Enfermagem, Psicologia, Educação Física, Nutrição, Serviço Social e Estética da UNIVR.



BALCÃO DE ATENDIMENTO AO EMPREENDEDOR

A maneira mais segura de solicitar e enviar documentos para a Junta Comercial, com agilidade e pronto atendimento para dúvidas e orientações.

13 3828-6807
13 99648-5709

www.aciar.com.br

Rua José Antônio de Campos, 455 - Centro
Shopping Plaza - Registro/SP



ACIAR e SEBRAE promovem palestra e lançam treinamento para empreendedores em 2020

Os aplausos demorados para o palestrante Renner Silva, autor da palestra “A Fórmula Mágica do Sucesso” mostraram a empolgação da seleta plateia que foi ao auditório do SENAC na terça-feira, 26 de novembro, para mais um evento voltado a estimular o empreendedorismo realizado em parceria entre a ACIAR, SEBRAE-SP (Regional Registro) com apoio do SENAC. O evento, que reúne SEBRAE e associações comerciais em todo o Estado de São Paulo, marca a Semana Global do Empreendedorismo, realizada de 25 a 29 de novembro.

Usando uma espécie de bordão – “o homem é aquilo que ele quer ser”, Renner contou a sua trajetória pessoal, de garoto pobre, que tinha dificuldade em estudar, até tornar-se engenheiro de minas, professor e palestrante bem sucedido. A sua história

mostra que quem tem um sonho e o persegue, atinge o que quer, e mostra a importância da família, base fundamental para o crescimento pessoal e profissional do ser humano. “A gente é muito privilegiado por refletir sobre a vida, ouvindo experiências assim”, observou a gerente regional do SEBRAE-SP, Michele Santos, que também foi mestre de cerimônias do evento. No início do evento, ela falou sobre a importância dos pequenos negócios, ressaltando a necessidade que tenham qualidade, bom atendimento e diferenciais. O gerente do SENAC, Robert dos Anjos, chamado ao palco falou sobre parcerias e agradeceu a presença de todos. “As perspectivas são boas para o Vale do Ribeira e precisamos nos preparar”, afirmou o presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo, convidando os empreendedores de

Registro e do Vale a se engajarem no programa Empreende ACIAR, que faz parte do projeto Surpreenda Varejo, do SEBRAE. O consultor Thiago Rodrigues, do SEBRAE, e a gerente da ACIAR, Valda Arruda, detalharam o programa, que será realizado em 2020, terá total de 133 horas e capacitação e permitirá aos participantes obterem lições sobre o dia a dia da empresa, mapear os processos, métodos para inovar e ganhar mais, bem como visual e marketing. A capacitação também abordará gestão de pessoas e equipes, uso de ferramentas digitais, elaboração de indicadores financeiros, além de consultorias individuais sobre marketing digital, finanças, gestão de pessoas e empreenda.

Maiores informações podem ser obtidas na ACIAR, tel. (13) 3828-6800.



Mágico Renner Silva



Chegou o remotelD Certisign, o seu Certificado Digital na nuvem.




Acesse www.aciar.com.br ou ligue (13) 3828-6808 e compre agora mesmo seu Certificado Digital.

Vendas na Black Friday superam novamente as expectativas e crescem 6,4%

Desempenho do comércio nesta data supera o das demais datas comemorativas do ano

02 de dezembro de 2019 – Dados da Boa Vista, com abrangência nacional, mostram que, em 2019, as vendas do comércio na Black Friday cresceram 6,4% em relação a 2018, superando a projeção da empresa de alta de cerca de 4,0%. Esse crescimento acima das expectativas repete o acontecido em 2018.

Os dados consideram as consultas do período de 26 (terça-feira) a 30 (sábado) de novembro de 2019, comparadas às

consultas realizadas entre 20 a 24 de novembro de 2018. Somente na sexta-feira, 29, a estimativa é que as vendas tenham crescido 8% em relação a 2018.

Segundo os economistas da Boa Vista, o movimento reflete melhoras no mercado de trabalho e, especialmente, no mercado de crédito. Diante da inadimplência mais baixa, os bancos vêm aumentando a oferta de empréstimos. Por parte dos consumidores, as taxas de juros menores e a melhora da confiança vêm elevando a demanda por crédito.

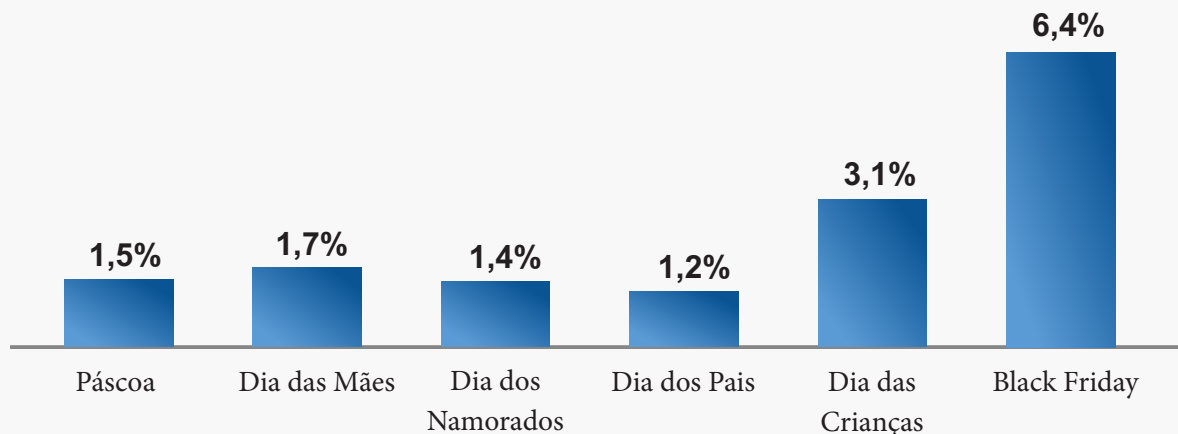
Vale destacar que, entre os itens mais vendidos na data, estão os eletrônicos e

eletrodomésticos, itens de valor mais elevado e cujas vendas dependem das condições do crédito.

Nesta data, além de se presentear, os consumidores aproveitam as promoções da Black Friday para já anteciparem as compras de Natal, o que também vem favorecendo o movimento do comércio na data.

Mas neste ano, de acordo com a Boa Vista, mesmo com a antecipação de parte das vendas de Natal, a melhora do cenário econômico já aponta para um aumento significativo do movimento do comércio no Natal, ainda a principal data do comércio.

Vendas - Datas Comemorativas - 2019 x 2018



Metodologia

O cálculo do volume de vendas para esta data foi baseado em uma amostra das consultas realizadas no banco de dados da Boa Vista, com abrangência nacional. Para esta data foram consideradas as consultas realizadas no período de 26 a 30 de novembro de 2019, comparadas às consultas realizadas entre 20 a 24 de novembro de 2018.

Fonte: **Boa Vista**



ACIAR participa do lançamento de ações do programa Vale do Futuro em Registro

O presidente da ACIAR, Daniel Muniz de Paulo, participou na manhã de 12 de novembro, ao lado do governo João Doria, de secretários de Estado e de agentes do SEBRAE-SP, em Registro, do lançamento de uma série de ações de empreendedorismo e assistência social, além de recursos para investimentos e para as prefeituras de Registro e Região. O Evento aconteceu na Praça Beira Rio e no anfiteatro do SESC Registro, A ACIAR, que é parceira do governo de São Paulo no programa Empreenda Rápido da região, realizado pela Secretaria de Desenvolvimento Econômico em parceria com o Sebrae-SP, manteve durante todo dia um posto na Praça Beira Rio para fornecer informações sobre os serviços que realiza visando estimular o empreendedorismo.

“Tenho absoluta convicção que o governo de São Paulo encontrou o caminho para desenvolver o Vale do Ribeira, com as ações do Vale do Futuro. É a realização do sonho de todos que acreditam no potencial da nossa região”, afirmou o presidente da ACIAR.



Eduardo Bolsonaro na ACIAR

O deputado federal Eduardo Bolsonaro cumpriu hoje extensa agenda na região. Em Registro, com articulação do vereador Marcelo Comeron, ele foi recebido por bolsonaristas de vários municípios do Vale do Ribeira. Durante mais de uma hora ele falou sobre seu trabalho na Câmara Federal, ouviu reivindicações e se comprometeu a estudar a viabilidade de cada uma delas.

A presidente da Associação Amigos dos Autistas de Registro (AMAR), Célia Haiek, entregou ofício ao deputado solicitando a contratação de um neuropediatra para a região e que se torne realidade o Centro Especializado de Reabilitação, que é rubrica do Ministério da Saúde.

Eduardo Bolsonaro estava acompanhado do seu tio, Renato Bolsonaro, e do deputado estadual Gil Diniz. Além de populares e lideranças de município, na ACIAR ele foi recebido pelo presidente Daniel Muniz de Paulo e pelos diretores Sandro Yamada, Mauro César e William Rodrigues. O cerimonial do encontro ficou sob responsabilidade de Adier Pires.



Para mais informações, consulte-nos.

Apoio:

ASSOCIAÇÃO
COMERCIAL
ACIAR
REGISTRO

Corretora de Seguros

(13) 3822-6430
(13) 99773-9875

Porto Seguro Odontológico Você tem novos motivos para sorrir.

Planos odontológicos empresariais a partir de 4 vidas. Porque a saúde bucal é essencial para o bem-estar e saúde integral de quem trabalha todos os dias ao seu lado.

Workshop do SCPC aborda cadastro positivo na ACIAR

Danilo Araújo, gerente regional da Boa Vista, comandou workshop na ACIAR, na terça-feira, 19 de novembro, e prestou uma série de informações sobre o Cadastro Positivo, que já está em vigor. A Boa Vista foi autorizada pelo Banco Central a atuar como gestora de banco de dados do Cadastro Positivo. A inclusão ao Cadastro Positivo tornou-se automática para todas as pessoas físicas e jurídicas que possuem dados financeiros e de pagamentos relativos às operações de crédito e obrigações de pagamento adimplidas ou em andamento.

A Boa Vista está apta a também receber dados e informações cadastrais e histórico de crédito de clientes de instituições financeiras, que se somarão àquelas das demais fontes não financeiras já passíveis de serem utilizadas no Cadastro Positivo. São elas empresas varejistas, de telefonia, de serviços continuados e outras, que desde 9 de julho já devem fazer o envio das informações dos seus clientes aos GDB.

O gerente também explicou detalhadamente como os consumidores podem buscar, no site da Boa Vista, informações no cadastro, afim de verificar o que está aparecendo e buscar possíveis negociações. Ele também informou sobre como será a análise dos relatórios do SCPC já com as informações positivas e ressaltou a importância das empresas encaminharem informações sobre seus clientes. O cadastro positivo tem como objetivo criar um sistema mais justo para consumidor, incluindo no sistema aquelas pessoas que, por não possuírem conta em banco ou cartão de crédito, atualmente fazem suas compras utilizando carnês ou ainda efetuam os pagamentos somente à vista.

As vantagens e oportunidades do Cadastro Positivo podem ser conferidas no site:

www.consumidorpositivo.com.br/cadastro-positivo.



ACIAR reafirma apoio aos núcleos nas festas de confraternização

A gerente administrativa da ACIAR, Valda Arruda, participou das festas de confraternização organizadas pelos participantes dos Núcleos Vestir e Calçar e Imobiliário.

A colaboradora Damarys Macedo, que assessora os núcleos, teve participação destacada nos dois eventos, ajudando a organizá-los. Contando também com a presença da Supervisora da ACIAR, Eliane Bastos.

Durante as confraternizações, realizadas Valda Arruda reafirmou compromisso em apoiar o fortalecimento dos núcleos.



Campanha “Acertando Suas Contas” recupera mais de R\$ 200 mil

A campanha “Acertando Suas Contas”, realizada pela ACIAR em parceria com a Boa Vista SCPC entre os dias 5 e 7 de dezembro, teve a participação de apenas oito empresas, porém, uma recuperação significativa, superior a R\$ 200 mil. Os consumidores obtiveram parcelamento, em até dez vezes, além de anistia de juros e multas.

O principal objetivo da campanha foi dar a oportunidade aos consumidores endividados para que voltassem ao mercado e permitir que comércio retomasse créditos que julgava perdidos.

Preocupada em reduzir a inadimplência da região, a ACIAR utilizou de toda sua mídia virtual, aliada à divulgação nas rádios e carro de som, para atrair os consumidores para a campanha. Toda essa divulgação fez com que várias empresas que não estavam participando da campanha também fossem procuradas pelos consumidores que, infelizmente, não puderam ser atendidos.

A satisfação das empresas participantes pode ser sintetizada pela empresária Celma Florindo Guimarães, do escritório Guimarães, que representa a UNISEPE. “O resultado foi muito satisfatório e eu me arrependo de não ter participado antes”, afirmou Celma, ressaltando a importância da volta de alunos ao mercado e do sentimento de dever cumprido. “No próximo ano, participarei novamente”, assegurou.





Para você estudante do Ensino Médio, que já tem 16 anos completos, o estágio é a chance que você tem de aperfeiçoar seus talentos e aprender como funciona um ambiente de trabalho.

FAÇA PARTE DO NOSSO



2019

Entrega de currículos toda sexta-feira das 14h às 16h.
Local: ACIAR

O SUCESSO DA SUA CARREIRA COMEÇA AGORA

Informações:
13 3828-6800



Novos associados

NOVEMBRO 2019



A **ACIAR** - Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro atua na busca de novos parceiros e no estímulo ao crescimento, elemento essencial para a viabilidade econômica e para

a consolidação de Registro como polo de desenvolvimento regional.

São razões como estas que fazem com que cada novo membro seja recepcionado com extrema satisfação, pois fortalecem a união e

a diversidade dos setores que a entidade representa.

Sejam bem-vindos, com a plena certeza de que somando forças podemos fazer uma Associação cada vez mais forte!

DELÍCIAS DO TRIGO

PROPRIETÁRIAS: JOSELITA MARIA PEREIRA DE FREITAS/
MARIA DA SOLEDADE PEREIRA DE FREITAS
ENDEREÇO: RUA JOSÉ DIAS DE ARAÚJO, Nº 540
VILA RIBEIRÓPOLIS
CEP: 11.900-000 – REGISTRO – SP
TELEFONE: (13) 98129-7040
CONTATO: JOSELITA

GARAGEM MODAS E VARIEDADES

PROPRIETÁRIA: ESTHER CECCHETTI MARZAGÃO
ENDEREÇO: AV. JESUS ALVES COSTA, Nº 780
JARDIM PAULISTANO
CEP: 11.900-000 – REGISTRO – SP
TELEFONE: (13) 99777-6261
CONTATO: ESTHER

ECCO'S - ESSENCIAL COSMÉTICOS

PROPRIETÁRIAS: CARLA RAMOS DE SOUZA/
STEPHANIE MUSETI SANTOS
ENDEREÇO: RUA PRES. GETÚLIO VARGAS, Nº 456 - T-29
CENTRO
CEP: 11.900-000 – REGISTRO – SP
TELEFONE: (13) 99661-0570
CONTATO: CARLA

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL

SUA LOJA VIRTUAL
AGORA

ABRA JÁ A SUA LOJA VIRTUAL

SITE + APP PARA SUA EMPRESA
-> ALTO RETORNO
-> BAIXO INVESTIMENTO

APLICATIVO + LOJA VIRTUAL POR APENAS R\$99,80*
*CONSULTAR ENTRADA

OU MIRE A CÂMERA DO SEU CELULAR

SAIBA MAIS:
GRUPOCR.COM.BR/E-COMMERCE

CRcom: (13) 3842-2119

@aciar.registro



ACIAR

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGROPECUÁRIA DE REGISTRO



COMÉRCIO | SERVIÇOS | INDÚSTRIA | AUTÔNOMO | PRODUTOR RURAL | CONTADORES | ADVOGADOS



TENHA À DISPOSIÇÃO SERVIÇOS E PRODUTOS QUE FORTALECEM A SUA EMPRESA.

(13) 3828-6800

www.aciar.com.br

facebook.com/aciar.registro

[@aciar.registro](https://instagram.com/aciar.registro)

SHOW de PRÊMIOS

COMPRE NAS LOJAS PARTICIPANTES
E CONCORRA A:

11 VALE COMPRAS

1 Vale Compras de R\$ 10.000,00
(1 Vale de R\$ 300,00 para o vendedor)

10 Vale Compras de R\$ 1.000,00



Conheça o regulamento e as empresas participantes da campanha pelo site:

www.aciar.com.br



REALIZAÇÃO:

FILIADA À FACESP



ACIAR

**ASSOCIAÇÃO
COMERCIAL**

REGISTRO

Informações: (13) 3828-6800

CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO SECAP/MF
N.º 06.004515/2019

Período da Campanha: 7 de outubro de 2019 à 27 de dezembro de 2019
Apuração: 27 de dezembro de 2019, às 16h na ACIAR, Centro, na cidade de Registro.

SHOW PRÊMIOS



LOJAS PARTICIPANTES

COMÉRCIO DE ALIMENTOS

CACAU SHOW

DOCIBRA

MERCADÃO DE CARNE BOI PANTANEIRO - CENTRO

MERCADO CAPINZAL

SUPERMERCADO MAGNÂNIMO - VILA CABRAL

SUPERMERCADO MAGNÂNIMO - VILA TUPY

SUPERMERCADO SANTA HELENA

SUPERMERCADO SUPREMO

SUPERMERCADO TIO BEBA

VESTUÁRIOS E CALÇADOS

ATO INICIAL

ANNA BELLA FASHION

COTTON

DALU´SS MODAS

JOÁ CALÇADOS

JULIANA BATYS STORE

LOJA ÉD+

LOJAS K&K

LOJAS MIL

O FEIRÃO DO SAPATO - CENTRO

O FEIRÃO DO SAPATO - TAMEKISHI TAKANO

RAYON MODAS

SPLASH SURF WEAR

TIBIKO´S

TOK LAR BABY

WILLIRRÔ

PANIFICADORAS, BARES, RESTAURANTES E LANCHONETE

+ BOLO

PADARIA MARÉ VERDE

PADARIA NOVO SABOR

ROTISSERIE ORIENTE

LOJA DE MÓVEIS

ART´S MÓVEIS - CANANÉIA

ART´S MÓVEIS - ELDORADO

ART´S MÓVEIS - IGUAPE

ART´S MÓVEIS - ILHA COMPRIDA

ART´S MÓVEIS - PARIQUERA

ART´S MÓVEIS - REGISTRO

ART´S MÓVEIS - SETE BARRAS

ESPAÇO KASA

COMÉRCIO DE PEÇAS E SERVIÇOS

AUTO PEÇAS SERV CAR

CICLO RIBEIRA

DEL REI CENTRO AUTOMOTIVO

DU ALAN BIKES

CASA DAS BATERIAS

SHOW PRÊMIOS



LOJAS PARTICIPANTES

DIVERSOS

ANOTON MADEIRAS & CIA
BAZAR ANNE
CAROHE DISTRIBUIDORA DE TINTAS
CAROL ONGARATO
FACILLITA
FESTOLÂNDIA
FONTE NOVA
GODKE ALUMÍNIOS
MICROVIP
NOELI JÓIAS E ACESSÓRIOS
NOVVARA UTILIDADES DOMÉSTICAS
PET SHOP REGISTRO
RELOJOARIA JABEM

DROGARIA E COSMÉTICOS

DELÍRIO PERFUMARIA
FARMAVALE

CONFECÇÃO DE UNIFORMES

CIA DO UNIFORME

MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO

ALMIR MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO
CASA SUL MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO - ELDORADO
CASA SUL MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO - REGISTRO
CASTELES MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO

IMOBILIÁRIAS

GREEN IMÓVEIS

ÓTICAS

ÓTICAS CAROL

PRODUTOS DE INFORMÁTICA E PAPELARIA

MACVALE
RABISPEL

CONCESSIONÁRIA DE VEÍCULOS

BICUDO MOTOS
HP MOTOS

POSTOS DE COMBUSTÍVEIS

AUTO POSTO MEL
AUTO POSTO MONTANA - CENTRO
AUTO POSTO MONTANA - VILA TUPY
AUTO POSTO OKI

VEM AÍ O SORTEIO DA CAMPANHA SHOW DE PRÊMIOS ACIAR 2019



Fotos: Acervo ACIAR

**ACREDITE NA SORTE E VENHA
TORCER PELOS SEUS CUPONS!**

Dia 27/12 (6ª-feira) - Às 16h na sede da ACIAR

Informações: (13) 3828-6800



Desejamos a todos um Natal de plena harmonia e um Ano Novo repleto de novas conquistas.

São os votos da ACIAR

