



# informaci<sup>ar</sup>

www.aciar.com.br

Órgão de Informação da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

Edição nº 211 | Ano 16 | Agosto 2016

## ACIAR REIVINDICA SEGURANÇA NA BR-116 AO GOVERNO FEDERAL

Presidente Renato Zacarias encaminhou ofício ao ministro da Justiça pedindo providências para o combate de arrastões e saques na rodovia



Diretores da ACIAR visitam  
CD do Grupo Boticário e  
SENAC em Registro

ACIAR lança radar  
empresarial para  
segurança no CNPJ

Campanha "Empresário  
Amigo" em busca de  
novos associados

# PROMOÇÃO P

Abasteça acin  
gasolina ou etc  
leve um pão



\*Pão de Semolina de

## **Graal Ouro Verde**

Rod. Régis Bittencourt, BR 116, km 442  
Registro - SP

## **Graal Buenos Aires**

Rod. Régis Bittencourt, BR 116, km 449  
Registro - SP

## **Graal Petrópolis**

Rod. Régis Bittencourt, BR 116, km 449  
Pariquera-A



# ção de Semolina

na de 30 litros de  
anol + R\$ 3,00 e  
o de semolina\*.

Imagens meramente ilustrativas.

500g.



open

ttencourt, BR 116, km 461  
çu - SP



Graal

Sempre a melhor opção

## EDITORIAL

5

## PERFIL

MED'EXPRESS: Empresa se mantém há mais de vinte anos no mercado com produtos hospitalares e ortopédicos

6

## PAPO DE EMPREENDEDOR / AGENDA

7

## NOSSA HISTÓRIA, NOSSA GENTE

MASAYUCHI MAEJI: Vida dedicada à agricultura e à família



8

## VISITA TÉCNICA

Diretores da ACIAR visitam o SENAC

9

## TECNOLOGIA

Centro de Distribuição do Grupo Boticário em Registro impressiona diretores da ACIAR

10

## MOVIMENTO

Aciar reivindica mais segurança na BR-116

12

## LUTA REGIONAL

Associações comerciais do Vale e Litoral Sul pedem apoio do secretário da Casa Civil para plano de desenvolvimento

14

## RADAR EMPRESARIAL

ACIAR e Boa Vista SCPC lançam ferramenta para monitorar CNPJ

15

## JURÍDICO

Cartão de crédito e o comerciante – II

17

## SUA EMPRESA

Seu tempo é limitado

18

## EMPRESÁRIO AMIGO

ACIAR realiza encontro para conquistar novos associados

19

## SAÚDE &amp; BEM ESTAR

Desafios e avanços no combate ao câncer



20

## EMISSOR PRÓPRIO DE NOTA FISCAL

Aplicativo gratuito será desativado a partir de janeiro de 2017

21

## VANTAGENS

Confira as empresas que fazem parte do Clube de Descontos

22

Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobreloja 1  
Centro | Registro | SP | Cep 11900.000  
Tel.: (13) 3828.6800 | SCPC: (13) 3828.6812  
Fax: (13) 3828.6803 | Cel.: (13) 98818-8687  
E-mail: [aciar@aciar.com.br](mailto:aciar@aciar.com.br)  
Site: [www.aciar.com.br](http://www.aciar.com.br)

## Diretoria da ACIAR

BIÊNIO 2016 / 2018

## PRESIDENTE

**Renato Zacarias Santos (Tok Lar Baby)**

## 1º VICE-PRESIDENTE

**Hélio Borges Ribeiro (Rima)**

## 2º VICE-PRESIDENTE

**João Del Bianco Neto (Auto Posto Mel)**

## 1º TESOUREIRO

**Carlos Massashi Hashiguchi (Pingo de Ouro)**

## 2º TESOUREIRO

**Marcelo Rodrigues (Cotton)**

## 1º SECRETÁRIO

**Sueli Tiomi Okamoto Odake (Tibiko's)**

## 2º SECRETÁRIO

**Daniel Muniz de Paulo (Rabispel)**

## CONSELHO DELIBERATIVO

Alessandra Marcia Cornélio Borges (Marbor Store)

Almir Gonçalves Correa (Almir Materiais)

Benedito Gregório dos Santos (Williro Modas)

Ibraim Martins de Almeida (Docibra)

Josimara Cadilhac (Swagat)

Maria Helena Caminha Marques (NR Confeccções)

Mauro Cesar Vieira de Araújo (Macvale)

Ricardo Cesar Bertelli Cabral (Porto de Areia / Pirâmide)

Roger Rodrigues Martins (Infovale)

Rogério Stephano Ramponi (Versátil)

Sandro Sakae Yamada (Contabilidade Yamada)

Valdeci de Jesus Leite (Vavel Veículos)

Willian Rodrigues de Sá (Ilustrativa)

## CONSELHO FISCAL

Presidente: Edgard Cesar Ronko (Rima Imobiliária)

1º Secretário: Carlos Issao Tamada (Contabilidade Tamada)

2º Secretário: Jane Campos Duquinha (Cred Já)

Suplente: Edson Kenji Tsunoda (Ciclo Ribeira)

## CONSELHO CONSULTIVO

Salvador Campanucci

Olvino Batista de Oliveira

Elói Ribeiro

João Camilo Neto

Manoel Raimundo R. de Oliveira

Lázaro Gomes da Silva

Pedro Dias

Edson Antonio de Oliveira

Benedito Gregório dos Santos

Ana Lourdes Fideles de Oliveira

Henrique Rodrigues Wolf

# informaciAR

Órgão de informação oficial da  
Associação Comercial, Industrial e Agropecuária  
de Registro

## CONSELHO EDITORIAL:

**Valda Arruda**

**Sueli Correa**

## PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO:

**Márcio Lima**

## JORNALISTA RESPONSÁVEL:

**Sueli Correa**

TIRAGEM: 1.000 exemplares

PERIODICIDADE: mensal

IMPRESSÃO: Gráfica Radial

PARA ANUNCIAR: (13) 3828.6800



Entidades de classe, do porte da ACIAR, cumprem seus papéis quando, ao defender seus pares, também contribuem para o aperfeiçoamento das instituições e, de modo geral, para melhorar a qualidade de vida em sociedade.

Por isso, ao longo de sua existência, a Associação Comercial tem se constituído numa parceira do município de Registro e do Vale do Ribeira, atuando firmemente em defesa dos interesses das classes que representa mas, também, da sociedade pois entende que nenhuma instituição é uma ilha.

Aliás, a própria fundação da ACIAR, há 46 anos, teve como inspiração a criação da Festa do Chá, visando o desenvolvimento da cultura que, à época, era um dos principais esteios da economia regional. Foi ali que surgiu a Expovale, atualmente uma das principais vitrines da produção agropecuária, industrial, comercial e artesanal do Vale do Ribeira.

E ano a ano a ACIAR tem atuado em duas frentes: o fortalecimento das classes que representa e as lutas regionais. Nos anos 1990, a ACIAR assumiu a liderança do movimento pró-duplicação, que se tornou vitorioso.

Nesse momento, não poderíamos deixar de nos posicionar firmemente em defesa da segurança na rodovia Régis Bittencourt nesse momento em que há tantas – e justas – denúncias de arrastões e saques na rodovia, especialmente nas duas serras do trecho paulista da BR-116.

Outro grande motivo de preocupação e insegurança é a falta de sinal de telefonia móvel em alguns trechos da rodovia, que não se restringem apenas

às serras do Cafezal e Azeite mas em vários outros pontos.

Segundo nos informa a Autopista Régis Bittencourt, concessionária da rodovia, o problema com relação à telefonia é das concessionárias do setor. Por isso, iremos cobrar uma solução ao ministro das Comunicações.

Sabemos que o trabalho da Polícia Rodoviária Federal tem sido exemplar. No entanto, não poderíamos deixar de fazer a nossa parte ao reivindicar ao ministro da Justiça providências imediatas para evitar ações de bandidos na rodovia que, além de colocar em risco vidas humanas, ainda fazem propaganda negativa da região num momento em que lutamos para ativar a indústria do turismo, atraindo visitantes para usufruir das belezas naturais que o Vale do Ribeira oferece, gerando emprego e renda para a população.

Não podemos deixar que a BR-116, principal corredor do Mercosul, outrora conhecida como a “estrada da morte” se transforme na “estrada do crime”.

A luta da ACIAR é a mesma de todos os moradores do Vale do Ribeira: fazer da BR-116 a “estrada do desenvolvimento”.

**Renato Zacarias dos Santos**  
Presidente da ACIAR

# Empresa se mantém há mais de 20 anos no mercado com produtos hospitalares e ortopédicos



Junior começou no ramo como vendedor e montou sua própria empresa



**CENTRO  
OFTALMOLÓGICO**  
VALE DO RIBEIRA

**Dr. Luis T. Aguilar**  
Médico Oftalmologista - CRM 78552

Óculos | Lentes de Contato

**CIRURGIAS**  
Miopia | Hipermetropia | Astigmatismo  
Glaucoma | retina | Catarata | Pterígio

**(13) 3822-1395**  
contato@centrooftalmologico.net  
Rua Sinfrônio Costa, 942 | Centro | Registro/SP

## Empresa vende produtos ortopédicos e insumos hospitalares em Registro

“Não é uma loja onde a gente pode dizer ao cliente *volte sempre*”, brinca Antônio Norberto Capinzaiki Junior ao falar de sua empresa, a Med'Express, onde comercializa materiais de consumo hospitalares e ortopédicos. Prestes a completar vinte anos de existência, a Med'Express continua sendo única no gênero, em Registro, pois as duas concorrentes que surgiram não se firmaram no mercado.

Junior lembra que, no começo, só vendia material de consumo hospitalar. Ao analisar o mercado e as necessidades dos clientes, ele passou a comercializar também produtos ortopédicos, que se tornaram o carro-chefe da empresa. “Se a pessoa quebra ou trinca um osso, ou engessa ou compra imobilizador”, explica Junior. Entre os mais de mil itens que a Med'Express coloca à disposição dos clientes, os produtos ortopédicos são os mais requisitados e a loja

dispõe de variados modelos de cadeiras de roda, cadeiras de banho e muletas.

Junior abriu a empresa em 1997 para fazer vendas diretas em hospitais, clínicas e prefeituras. Três anos depois montou a loja física na rua Wild José de Souza e, no ano 2000, mudou para a rua Gersoni Napoli. “Na verdade, eu comecei como vendedor de uma empresa. Vi que era um ramo interessante pois todas as clínicas precisavam dos produtos que vendo e tinham que comprar em São Paulo”, informa.

Ser filho do saudoso Dr. Capinzaiki, médico que atuou durante muitos anos na região, não interferiu na decisão de tornar-se empresário na área de vendas de insumos hospitalares e produtos ortopédicos. “Foi só coincidência”, diz o empresário.

Embora seja a única loja do gênero em Registro, a Med'Express também sente os efeitos da crise econômica. “Não é fácil se manter tanto tempo no mercado, principalmente em tempo de crise”, comenta Junior, observando que antes os clientes queriam saber qual era o melhor produto, hoje perguntam qual é o mais barato.





Publicitário e Empresário  
Facebook.com/will.publicitario

Saudações caros amigos. Nesta edição vamos falar um pouco sobre o filme “À Procura da Felicidade”. Primeiramente quero agradecer meu amigo Giba, do Toyo Joya, por me indicar essa grande obra. O longa-metragem, baseado em fatos reais, tem como ator principal o renomado Will Smith interpretando Chris Gardner, um pai de família que enfrenta sérios problemas financeiros. Apesar de todas as tentativas em manter a família unida, Linda (Thandie Newton), sua esposa, decide partir, deixando-o sozinho com seu filho Christopher (Jaden Smith), de apenas 5 anos. A partir daí, a vida parece testar suas vaidades, fé e esperanças com despejos, poucas oportunidades e até prisão.

Um filme que julgo inspirador para todos os empreendedores, pois quem já não teve um momento de desânimo no decorrer da rotina? Tiramos uma lição do que é a essência da esperança, foco e determinação: Chris com a pouca oportunidade que lhe foi oferecida, saiu da pobreza extrema, vivendo na rua e abrigos, para hoje ter uma fortuna estimada em 600 milhões de dólares. Particularmente, eu não costumo acreditar em sorte, acredito que o sol nasceu para todos, e a sombra para aqueles que buscam fazer por merecer as oportunidades que o mundo dos negócios proporciona. O mundo está repleto de vencedores, que passaram do lixo ao luxo. Cabe a nós escolher qual caminho trilhar, pois gentilmente o universo coloca isso em nossas mãos. Busque, pergunte, crie, aproveite e tente. Pense nisso e até a próxima leitura.



# Eventos

## AGOSTO

**Dia: 06 (sábado)** - Dia do Bom Jesus de Iguape

**Dia: 08 (2ª feira)** - Entrega do 17º Prêmio ACIAR de Fotografia - Local: Auditório da ACIAR às 19h

**Dias: 12 e 13 (6ª feira e sábado)** - Dia dos Pais - Comércio aberto até às 20h

**Dia: 14 (domingo)** - Dia dos Pais (Comércio Fechado)

**Dia: 22 (2ª feira)** - Início de divulgação do 18º Encontro de Empresários e Lojistas - Troca de 2 kg de alimentos (Vagas limitadas) - Palestrante: Steven Dubner - Tema: Não sabendo que era impossível, ele foi lá e fez.

**Dia: 23 (3ª feira)** - Encontro do Empresário Amigo - Local: Auditório da ACIAR às 19h - Vagas Limitadas!!!

**Dias: 29 e 30 (2ª e 3ª feira)** - Curso Na Medida - Técnicas de Vendas no Varejo (Sebrae/ACIAR). Local: Auditório da ACIAR às 18h30 - Vagas limitadas!!!

## SETEMBRO

**Dias: 03 e 04 (sábado e domingo)** - Quermesse da CRIFF - Local: Ginásio do ACER

**Dia: 07 (4ª feira)** - Independência do Brasil / Feriado Nacional (Comércio Fechado)

**Dia: 10 (sábado)** - Quermesse da Igreja Nossa Senhora Aparecida - Local: Ginásio do ACER às 19h30

**Dias: 12, 14, 19, 21, 26 e 28** - Curso Na Medida - Gestão de Pessoas e Equipe (Sebrae/ACIAR). Local: Auditório da ACIAR às 18h30 - Vagas limitadas!!!

**Dia: 15 (5ª feira)** - Dia do Cliente (Expediente Normal)

**Dia: 22 (5ª feira)** - Curso da ABRAS - Tema: Frutas, legumes e verduras em supermercados - Local: Auditório da ACIAR - Gratuito - Vagas limitadas!!!

**Dia: 30 (6ª feira)** - 18º Encontro de Empresários e Lojistas com Steven Dubner - Tema: Não sabendo que era impossível, ele foi lá e fez! Local: Salão social do ACER às 20h



Organização Rima  
de Contabilidade S/C Ltda.

**CONTABILIDADE, LOCAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO DE IMÓVEIS**

**Rua Tamekichi Takano, 605 - Centro - Registro/SP**  
**TELEFAX: (13) 3828-1900**  
**www.rimacontabilidade.com.br**

MASAYUCHI MAEJI

# Vida dedicada à agricultura e à família

Prova de sua dedicação é que Matian, como era conhecido, chegou a diretor regional da Secretaria da Agricultura

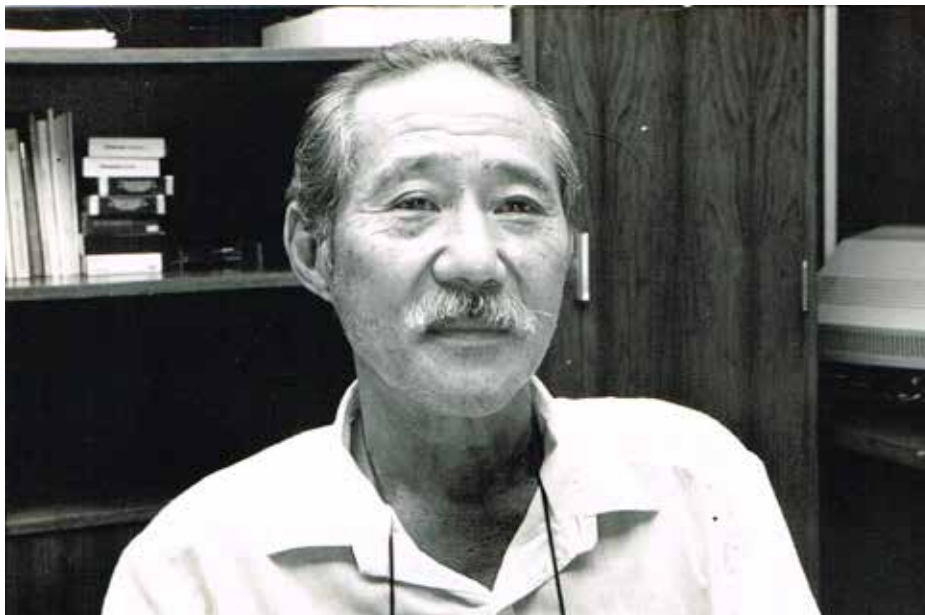
**Masayuchi Maeji**, conhecido pelos amigos como Matian, nasceu em 12 de julho de 1931, sétimo filho do casal Shitiro e Toyo Maeji. Cursou o antigo primário no Grupo Escolar de Registro e foi para São Paulo onde estudou no Colégio Santo Alberto. Mudou-se para Piracicaba, e fez o colegial na Instituição Educacional Sud Menucci. Foi aprovado no curso de Agronomia da Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz da Universidade de São Paulo (ESALQ) mas concluiu o curso, em 1957, na Escola Nacional de Agronomia, no Rio de Janeiro.

Formado engenheiro agrônomo ele voltou para sua cidade natal e, por 37 anos e meio trabalhou na Secretaria de Estado da Agricultura, iniciando carreira na Casa da Lavoura de Pariquera-Açu. No ano seguinte foi transferido para a Casa da Lavoura de Registro, onde instalou o Clube Agrícola de Registro, com colaboração da Federação dos Clubes Agrícolas. Nesse mesmo ano recebeu um prêmio pelo trabalho desenvolvido com a cultura da seringueira no Litoral Sul de São Paulo.

Em 1960, Matian ajudou a combater o Mal da Sigatoka, que começou a aparecer nos bananais da região. Concomitantemente atuou no combate às doenças da seringueira e do abacaxi.

A professora Wilma Bertelli, sua esposa, deixou um diário inacabado onde contou parte de sua história. “O menino Masayuchi, nissei, cresceu com o ideal de estudar e trabalhar por sua região – o Vale do Ribeira”, anotou ela, no começo do diário.

Sua afirmação foi confirmada na prática: Matian ocupou todos os cargos regionais da Secretaria da Agricultura. Foi Delegado Agrícola de Registro; Chefe da



Extensão Rural Agrícola no Litoral; Supervisor Agrícola de Registro; Supervisor Sub-regional Agrícola e Coordenador Regional de Programa Especial de Crédito Agrícola. Em 1981 foi designado Assistente Técnico da Divisão Regional Agrícola do Litoral Paulista e chegou ao topo da carreira ao assumir o cargo de Diretor Técnico da Divisão Regional Agrícola, que ocupou até sua aposentadoria em 1994.

Participativo da vida da comunidade, Matian também foi diretor do Sindicato Rural de Registro. Profissional dedicado, fez cursos de aperfeiçoamento no Japão e teve vários trabalhos técnicos publicados sobre a cultura da bananeira, o mal da Sigatoka, e a cultura do abacaxi.

Tiyo Maeji Ialongo, irmã mais nova de Matian, conta que ele foi o caçula durante seis anos. Ela lembra que a hospitalidade era uma de suas características. Ele gostava de levar para o café, almoço ou jantar os colegas de outra cidade ou região que vinham trabalhar em Registro. “Ele casou com Wilma que também gostava de receber as pessoas, e continuou levando os amigos para casa”, diz Tiyo.

O patriarca Shitiro Maeji mantinha, no

terreno do Hotel Régis, de propriedade da família, uma horta caseira. Numa das vindas de Matian, quando estudante de Agronomia, o pai pediu que ele levasse ao hotel um carrinho cheio de esterco. Era só um teste para avaliar seu comportamento. Matian subiu as ruas em direção ao hotel, empurrando o carrinho pelas ruas, sem demonstrar qualquer constrangimento. “Papai ficou contente pois achou que ele estava bem encaminhado”, lembra a irmã caçula.

Tiyo revela que, além das atividades profissionais, Matian também era muito dedicado à família e assumia o papel de conciliador em busca de solução para os conflitos familiares. Ele também gostava de jogar futebol.

O casamento entre os jovens Matian e Wilma Bertelli ocorreu em julho de 1960. O casal, que havia se conhecido durante os preparativos da 1ª Festa do Chá, sete anos antes, teve os filhos Sílvia Bertelli Maeji (que faleceu em 1993), Silvio Alberto Bertelli Maeji, Celso Luiz Bertelli Maeji e Simone Maria Bertelli Maeji.

Matian morreu aos 71 anos de idade, em 29 de janeiro de 2002, deixando saudades de nos amigos e familiares.



# Diretores da ACIAR visitam o SENAC



Diretores da ACIAR durante visita técnica ao SENAC Registro



Grupo visitou ambientes educacionais da unidade

**Unidade de Registro dispõe de 25 ambientes educacionais e pode atender até 703 alunos**

Um grupo de diretores da ACIAR visitou, dia 5 de julho, o recém-inaugurado SENAC Registro. O grupo foi recebido no auditório pelo gerente da unidade, Paulo Sérgio Rezende, que exibiu um vídeo institucional. Em seguida, conheceu alguns dos 25 ambientes educacionais, laboratórios e salas de aulas convencionais. A unidade de Registro tem capacidade para atender até 703 alunos simultaneamente e, segundo o gerente, promoverá descontos de até 80% sobre o preço dos cursos. O presiden-

te da ACIAR, Renato Zacarias, presenteou o gerente do SENAC com uma cópia do filme institucional realizado pela Associação com o objetivo de promover Registro e atrair novos investimentos para a cidade.

Também participaram da visita Eunice Yamakawa, Ana Clara Yamakawa Santos, João Del Bianco Neto, Daniel Muniz de Paulo, Carlos Massashi Hashiguchi, Erica Ushizima Hashiguchi, Fernanda Yukare Hashiguchi, Marcelo Rodrigues, Alessandra Márcia Cornélio Borges, Almir Gonçalves Correa, Benedito Gregório dos Santos, Maria Helena Caminha Marques, Roger Rodrigues Martins, Valdecir de Jesus Leite, Edgard César Ronko, Jane Campos Duquinha, Alessandro Silva Soares, Valda Arruda, Celso Luiz Bertelli e José Manuel dos Santos.

## CURSOS DO SENAC REGISTRO

Informações: [www.sp.senac.br/registro](http://www.sp.senac.br/registro)

### CURSOS TÉCNICOS

- Técnico em Administração (1.000 horas)
- Técnico em Design de Interiores (800 horas)
- Técnico em Enfermagem (1.800 horas)
- Técnico em Estética (1.200 horas)
- Técnico em Informática (800 horas)
- Técnico em Logística (800 horas)
- Técnico em Massoterapia (1.200 horas)
- Técnico em Recursos Humanos
- Técnico em Segurança do Trabalho (1.200 horas)

### CURSOS LIVRES E EXTENSÃO

- Administração Financeira
- Administração de Contas a Pagar, Receber e Tesouraria
- Agente Comunitário de Saúde
- Almoxarife
- Atendimento ao Cliente
- Auxiliar Administrativo
- Auxiliar de Pessoal
- Balconista de Farmácia
- Básico em Computação Office 2013
- Computação gráfica
- Confeccionador de Bijuterias
- Cuidador de Idosos
- Customização de Peças do Vestuário
- Decoração Prática
- Depilador
- Design de Sobrancelhas com Retirada de pelos com Pinça e Correção com Hena
- Empreendedor em Pequenos Negócios
- Escrituração Fiscal
- Excel 2013
- Expressão Verbal - desinibição ao falar em público
- Introdução à Administração de Pessoal
- Logística, Marketing e Vendas
- Manicure e Pedicure
- Montador e reparador de computadores
- Recepcionista em meios de hospedagem
- Operador de computador
- Operador de Supermercados
- Programador Web
- Turismo cultural: orientador de visitas
- Vitrinista

# Centro de Distribuição do Grupo Boticário em Registro impressiona diretores da ACIAR

Unidade de Registro é a Única que pode separar 51.400 peças por hora

**Diretores da ACIAR** e convidados participaram de visita técnica ao Centro de Distribuição do Grupo Boticário em Registro, primeira unidade do grupo com capacidade de separar 51.400 peças por hora. Eles ficaram impressionados, principalmente com a logística em que são separados e acondicionados os pedidos que seguem em direção aos estados do Sudeste do Brasil. A primeira impressão dos participantes da visita foi com relação à segurança, bastante rigorosa e que contribui para que a unidade esteja a mais de 500 dias sem acidentes.

Longo na chegada, os visitantes foram assistir a palestra sobre a história do Grupo Boticário desde sua fundação, a expansão da empresa com as marcas que compõem o grupo – O Boticário, Eudora, Quem Disse Berenice? e The Beauty Box.

No setor de logística, eles conheceram todo o processo de distribuição, desde a chegada dos produtos da fábrica de São José dos Pinhais (PR), a organização dos estoques e a distribuição nas estações que levam os produtos do grupo a mais de quatro mil pontos no Brasil. “A automatização de todo o processo foi o que nos chamou mais atenção, como a entrada e montagem das

caixas para acondicionamento dos produtos, a impressão dos pedidos em cada caixa e emissão de etiquetas (tudo automático). Esses são os primeiros passos e, depois, essas caixas seguem para diversas estações, cada uma com determinado produto, até completar o pedido. Todos os produtos têm peso e, depois que o pedido é acondicionado na caixa, passa por um controle onde é feita a pesagem geral e, caso haja alguma diferença no peso, vai automaticamente para uma estação onde estão os colaboradores para efetuar a conferência manual”, descreveu o empresário Daniel Muniz de Paulo, 2º secretário da ACIAR. “Foi uma visita muito proveitosa e ficamos orgulhosos de ter uma empresa deste porte em nossa cidade”, assegurou Daniel.

“A visita ao CD do Grupo Boticário é sempre impressionante pois a empresa usa tecnologia de ponta e a organização é impecável”, observou o 1º tesoureiro da ACIAR, Carlos Massashi Hashiguchi. Ele contou que sua filha, Fernanda, que estuda Logística no Instituto Federal e o acompanhou na visita, também ficou impressionada. “Fomos muito bem recebidos pelo pessoal do CD e agradeço à gerente da ACIAR, Valda Arruda, pela oportunidade”, finalizou.

“Nota-se que o CD foi construído com a melhor tecnologia, buscando racionalizar no máximo o processo de armazenagem e distribuição. Impressiona a automati-

ção”, afirmou Hélio Borges Ribeiro, 1º vice-presidente, ressaltando o fato de 70% dos colaboradores serem de Registro. “Talvez agora, com o Senac capacitando conforme a necessidade das empresas, possamos elevar esse índice”, analisou Hélio, elogiando o fundador do grupo, Miguel Krigsner, por sua visão e empreendedorismo. “Sua história de sucesso é admirável”, afirmou Hélio. “Alegra-nos também saber que o CD Registro já está com a sua capacidade quase esgotada e será ampliado brevemente, absorvendo mais mão de obra da região”, completou.

“Achei muito importante a organização de uma empresa do porte, que absorve uma grande parcela de colaboradores do nosso município, gerando excelentes oportunidades não somente aos colaboradores mas também aos familiares dos mesmos”, afirmou Carlos Issao Tamada, 1º secretário do Conselho Fiscal da ACIAR. “O que mais me impressionou mesmo foi a forma de estocagem de seus produtos e o setor de expedição, tudo com muita rapidez, precisão e tecnologia”, observou.

Na opinião de William Rodrigues de Sá, integrante do Conselho Deliberativo, o CD do Grupo Boticário “é de suma importância para o comércio registrense, gerando um bom número de empregos e contribuindo para que a nossa cidade seja visada no cenário nacional, uma vez que estamos na rota do Mercosul”.

(13) 3828 5000  
www.disvep.com.br

Rod: SP 139, nº 115 - Trevo BR 116 - KM 446  
Registro/SP

Sua melhor compra é na DISVEP







Roger Rodrigues Martins, também do Conselho Deliberativo, disse que a visita reforçou o sentimento de orgulho por ter uma unidade do grupo Boticário em Registro. “Pudemos entender a real dimensão da companhia, conhecer mais sua história e alcance”, afirmou Roger. “A visita ainda nos proporcionou inspiração para buscarmos realizar nosso trabalho com o mesmo grau de excelência, seja na parte tecnológica, que é natural da Infovale, seja na parte de logística e atendimento aos clientes, desafio

natural para qualquer companhia em crescimento como a nossa”, analisou Roger.

O presidente da ACIAR, Renato Zacarias, disse que o crescimento contínuo do CD do Grupo Boticário em Registro mostra que é possível atrair outras empresas do gênero para o eixo da BR-116 no município, gerando mais empregos e impostos. “Essa pode ser uma importante alternativa para o desenvolvimento econômico da nossa cidade”, opina.

Também participaram da visita Ana

Clara Yamakawa Santos, Maria Lúcia Gil Ribeiro, Helen Cristina Gil Ribeiro Ronko, Edna Maria Orbelli de Paulo, Alessandra Márcia Cornélio Borges, Mauro César Vieira de Araújo, Valdeci de Jesus Leite, Jane Campos Duquinha, Alexsandro Silva Soares, Valda Arruda, José Manuel dos Santos, Marcelo Gevaer Mendonça, Jhontan Bryan Vassão Ribeiro, Cássio Eduardo Camillo Terra, além de Paulo Sérgio Rezende e Maximiliano Richter, do SENAC Registro.

## SESC começa a funcionar em Registro



Renato Zacarias,  
entregou ao diretor  
regional do SESC o  
vídeo institucional

Com o show “A Casa é Sua”, do ex-titã Arnaldo Antunes e o espetáculo infantil “O Senhor dos Sonhos” o SESC iniciou oficialmente atividades no sábado, 23 de julho, no conjunto KKKK, em Registro.

Na área de convivência funcionará o espaço de leitura e a programação foi aberta, no sábado, com a apresentação de um sarau literário com o rapper Thaide e o escritor Paulo Lins, autor do livro e roteirista do filme Cidade de Deus.

Na quinta-feira, dia 14 de julho, com a presença do diretor regional do SESC-SP, Danilo Santos de Miranda, foi apresentada oficialmente a equipe que atuará em Registro. Após a solenidade no teatro Wilma Bertelli, com a presença de várias autoridades do prefeito Gilson Fantin, a primeira-dama Maria Amélia Fantin e o presidente da ACIAR, Renato Zacarias dos Santos, entre outras autoridades, o SESC ofereceu um coquetel aos presentes. Os instrumentistas Toninho Ferragutti e Neymar Dias abrilhataram o evento.



# ACIAR reivindica mais segurança na BR-116

Preocupação é com arrastões e falta de comunicação nas serras

**Sempre atenta aos** movimentos da sociedade do Vale do Ribeira, nos anos 1980 a ACIAR liderou pela duplicação da rodovia Régis Bittencourt (BR 116), conhecida à época pelo tétrico apelido de “estrada da morte”. A duplicação da BR-116 tornou-se realidade, restando apenas um trecho a ser duplicado na Serra do Cafezal e, outro trecho na mesma serra, está em obras, agora sob responsabilidade da Autopista Régis Bittencourt, que pertence à Artéis S.A.

Agora, os usuários da BR 116 enfrentam outro problema no trecho paulista da

rodovia: os arrastões, que ocorrem na Serra do Cafezal (entre Miracatu e Juquitiba) e Serra do Azeite (Cajati). Um exemplo aconteceu no começo da noite de 2 de julho, quando um casal e três netos, de 8, 9 e 12 anos, voltavam para Registro. A família teve que parar no congestionamento, em Juquitiba, em função as obras de duplicação. E foi vítima de um bando com mais de dez assaltantes que, além de roubar, também atirou, causando pânico. Antes de sair, o casal havia telefonado para saber as condições da rodovia e foi informado apenas que o tráfego estava lento.

Diante das ocorrências, a ACIAR encaminhou ofício ao ministro da Justiça, Alexandre de Moraes, reivindicando providências para garantir maior segurança

aos usuários da Régis Bittencourt. “Os arrastões e assaltos têm sido constantes, envolvendo famílias que se utilizam da rodovia a passeio ou, pior, para atendimentos médicos em São Paulo e Curitiba. Outrossim, esses trechos perigosos da rodovia não têm comunicação por telefonia fixa ou celular, o que torna ainda mais inseguro o tráfego, especialmente para os motoristas que transitam entre o Sul e o Sudeste, levando boa parte do PIB (Produto Interno Bruto)”, afirma o ofício assinado pelo presidente Renato Zacarias dos Santos.

Cópias do ofício foram encaminhadas também ao superintendente da Polícia Rodoviária Federal e ao deputado Samuel Moreira, secretário da Casa Civil do governo de São Paulo.



Apreensão de 12,7 quilos de emulsão explosiva que provavelmente seria utilizada em roubos a caixas eletrônicos

## Polícia Rodoviária Federal: ações constantes na rodovia

O inspetor Márcio Vagner Magalhães, chefe da Delegacia de Registro da Polícia Rodoviária Federal, diz que na área de sua jurisdição as operações policiais têm sido frequentes na Serra do Azeite justamente para evitar ações criminosas. Em fevereiro houve um confronto entre policiais e bandidos em que ele próprio foi baleado. Ele disse também que saques de cargas após tombamento de caminhões são mais frequentes.

As operações têm sido frequentes. Entre os dias 2 e 18 de julho deste ano, a Delegacia PRF de Registro realizou operações que resultaram na captura de dois foragidos e outros três homens envolvidos em crimes, um veículo roubado e, entre outras apreensões, R\$ 184 mil em dinheiro, veículo envolvido em roubos e um frigobar roubado.

Recentemente foram apreendidos 12,7 quilos de emulsão explosiva na BR. Como se sabe, quadrilhas especializadas têm fechado e aterrorizado cidades inteiras para roubar empresas de valores e agências bancárias, como já ocorreu em Pariquera-Açu, Miracatu, Iguape, Sete Barras, Cajati e Juquiá. Inicialmente o condutor da caminhonete, que também foi preso, disse que iria para Pariquera-Açu. Uma fração da carga apreendida é suficiente para abrir um caixa eletrônico.

O inspetor Vagner informa que as ações da PRF têm sido realizadas em conjunto com a Polícia Civil por Delegacia de Investigações Gerais (DIG), da Delegacia de Investigações Sobre Entorpecentes (DISE) e Delegacia de Polícia de Cajati.



ACIAR reivindica mais segurança na rodovia, incluindo sinal de telefonia

## “Coibir atos criminosos é atribuição da Polícia Rodoviária Federal”, diz Autopista

Em “nota à imprensa”, encaminhada pela assessoria de imprensa, a Autopista Régis Bittencourt afirma que coibir atos criminosos na rodovia é de responsabilidade da Polícia Rodoviária Federal. Afirma, ainda, que cabe às concessionárias de telefonia implantar torres de transmissão para acesso ao sinal de celulares.

### A íntegra da nota à imprensa:

A Autopista Régis Bittencourt esclarece que não faz parte de suas obrigações, tampouco de seus colaboradores e equipes, a coibição e/ou enfrentamento de atos criminosos eventualmente praticados dentro dos limites da faixa de domínio da rodovia, atribuição exclusiva da Polícia Rodoviária Federal - PRF. A Concessionária, ao identificar tais situações de assaltos/arrastões, seja por meio do contato telefônico (0800) do usuários, da visualização por meio das câmeras de CFTV (Circuito Fechado de TV) instalados ao longo da rodovia e também pelas viaturas de monitoramento, informa a PRF, autoridade competente, para que dirija-se imediatamente ao local do evento. Por isso, a Concessionária sugere que, antes de viajar pela Rodovia Régis Bittencourt, que os usuários consultem as condições de tráfego através do link: [http://www.autopistaregis.com.br/?link=sua\\_rodovia.regis](http://www.autopistaregis.com.br/?link=sua_rodovia.regis), ou ainda no serviço de teleatendimento 0800 7090 116, à disposição 24 horas por dia, de tal forma que seja possível verificar se há algum tipo de interrupção nas pistas provocado por obras, ou até mesmo congestionamentos em decorrência de acidentes envolvendo outros veículos.

A Autopista Régis Bittencourt é uma empresa privada, de propósito específico, que cumpre um Contrato de Concessão firmado com a ANTT - Agência Nacional de Transportes Terrestres, oferecendo aos usuários da rodovia, 24 horas por dia, serviços de monitoramento realizados por diversos veículo operacionais, tais como guinchos, ambulâncias de atendimento pré-hospitalar e inspeção de tráfego, entre outros. Quanto às obras de duplicação da Serra do Cafezal, a previsão de conclusão total da obra é para o primeiro semestre de 2017. Por fim, sobre o sinal de telefonia celular na rodovia, esta ação depende de atuação de concessionárias de telefonia, para implantação de torres de transmissão ao longo da BR-116.



# Associações comerciais do Vale e Litoral Sul pedem apoio do secretário da Casa Civil para plano de desenvolvimento

Dirigentes de associações se reuniram com Samuel Moreira dia 13 de julho, em São Paulo

**Presidentes e diretores** de associações comerciais do Vale do Ribeira e Litoral Sul estiveram na Casa Civil do governo de São Paulo na quarta-feira, 13 de julho, e entregaram ao secretário Samuel Moreira o Plano Desenvolvimento Macro Estratégico Regional Litoral Sul e Vale do Ribeira. No documento, endossado por doze associações, há uma série de ações que apontam para o desenvolvimento integrado das duas regiões. Samuel Moreira disse que apoia ações para o desenvolvimento regional e que vai levar as reivindicações, que são da esfera estadual, ao governador Geraldo Alckmin.

Os dirigentes das associações que subcrevem o texto querem, em linhas gerais, que o governo do Estado de São Paulo assuma compromisso com melhorias nas rodovias que dão acesso à região, a importân-

FOTO: Tribuna Livre



Diretores de associações comerciais entregam plano de desenvolvimento para o secretário da Casa Civil, Samuel Moreira

cia dos aeroportos estaduais de Itanhaém (Armando Nogueira) e Registro (Alberto Bertelli), a duplicação da rodovia Manoel da Nóbrega e a reativação da ferrovia que liga Cajati ao porto de Santos.

“Acreditamos que o impacto econômico gerado por estes segmentos contribuirá para o crescimento da região, pois facilita

o comércio, gerando crescimento econômico, elevando a performance da economia regional, contribuindo para a integração global, indispensável para os negócios”, pontua o documento.

“A necessidade da infraestrutura básica ao desenvolvimento sócio econômico dos municípios da região, através de melhores estradas, facilitando os acessos aos municípios e a ligação com as grandes cidades emissoras de fluxo turístico, logístico e econômico do Estado”, continua o documento. “Por deficiência na integração viária do planalto com municípios do Vale do Ribeira e Litoral, há um gargalo desfavorável ao desenvolvimento regional”, completa.

Durante audiência, empresários do Vale do Ribeira e Litoral Sul falam sobre as reivindicações integradas das duas regiões



FOTO: Tribuna Livre

**ENTREGA AO PREFEITO** – O presidente da ACIAR, Renato Zacarias, também entregou ao prefeito de Registro, Gilson Fantin, cópia do plano de desenvolvimento regional do Litoral Sul e Vale do Ribeira. Na oportunidade, ele pediu gestões do prefeito junto às autoridades para que o plano seja colocado em ação.



# ACIAR e Boa Vista SCPC lançam ferramenta para monitorar CNPJ

Ao se cadastrar no novo serviço o empresário ganha adesão ao Cadastro Positivo

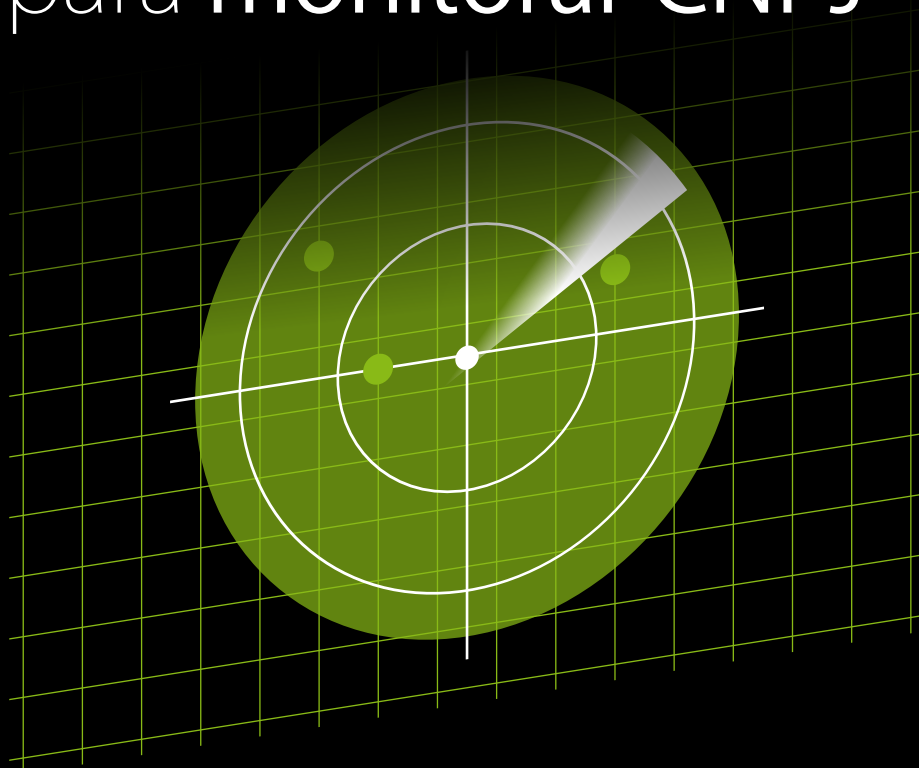
**Em parceria com** a Boa Vista Serviços, a ACIAR acaba de lançar o Radar Empresarial, uma ferramenta que permite ao empresário saber, em tempo real, se o nome de sua empresa está sendo usada de forma fraudulenta. O empresário que se vincular a esse novo serviço, terá adesão gratuita ao Cadastro Positivo.

Com o Radar Empresarial, sempre que houver algum apontamento no CNPJ o empresário será informado automaticamente, por SMS e e-mail. Terá, ainda, acesso a informações cadastrais e restritivas diariamente, possibilitando:

- Detectar ações fraudulentas com o nome da empresa e sócios;
- Acessar o mercado de crédito, monitorando situações que exponham a empresa a riscos financeiros;
- Reduzir em, pelo menos, 65% os custos operacionais com consultar periódicas a relatórios de créditos.

Com o Radar Empresarial, o empresário tem oportunidades de gerar novos negócios para sua empresa e não ser surpreendido com problemas no CNPJ no momento e que houver necessidade de crédito.

Maiores informações sobre esse serviço podem ser obtidas no departamento comercial da ACIAR.



## CADASTRO POSITIVO

O empresário que se cadastrar no Radar Empresarial, terá direito gratuitamente à adesão no Cadastro Positivo, composto basicamente por dados financeiros e de pagamentos pertinentes às operações de crédito e obrigações de pagamento assumidas por consumidores (pessoa física) ou empresas (pessoas jurídicas).

### Na prática, o Cadastro Positivo:

- Reúne os pagamentos feitos por consumidores e empresas.
- É consultado por diversas instituições no momento de oferecer crédito.
- Funciona como um cartão de visita financeiro, mostra ao mercado as contas que o participante pagou em dia.
- Aumenta a segurança para quem oferece crédito.
- Facilita a negociação para quem solicita financiamento.
- Possibilita juros menores e condições ajustadas ao perfil do cliente, seja pessoa física ou jurídica.

## ERRAMOS

*Por questões técnicas, foram cortados os dois parágrafos iniciais da matéria intitulada “Empresas enfrentam a crise com investimentos e promoções”, editadas nas páginas 16 e 17 da edição de julho, prejudicando o trecho da entrevista com o empresário Valdeci de Jesus Leite, da Vavel Veículos, que reproduzimos abaixo:*

Enquanto alguns empresários ficam paralisados ou deprimidos em função da crise

econômica que afugentou os clientes das lojas, outros a veem como oportunidade e realizam investimentos, promoções e, até mesmo, mudanças e ampliações do espaço físico como forma de enfrentar as dificuldades. Há seis meses, o empresário Valdeci de Jesus Leite, da Vavel Veículos, por exemplo, mudou de endereço (mantendo-se na mesma rua Santo Inácio, na vila Ribeirópolis), triplicou as instalações e ampliou o estoque de carros semi-novos.

“O pouco que tenho e que ganhei, sempre foi na contramão dos outros”, afirma Valdeci. Ele acredita que a crise é a chance que os pequenos empresários têm para investir e dar mais um passo. “Quando está bom, os grandes não deixam nada para os pequenos”, analisa. Ele vê a crise como oportunidade de inovação, investindo em pintura da loja e uniformes para os funcionários, por exemplo, e manter-se trabalhando com honestidade.



# ACERTA

Tudo que você precisa saber para vender e receber.

“Será que eu aprovo essa venda?”

“Como eu faço uma análise mais segura?”

“Qual o potencial desse cliente?”

Conheça a família **Acerta**, novidade da Boa Vista SCPC que reúne todas as respostas que você precisa para acertar nas vendas e aumentar seus lucros!

## Principais benefícios:

**Vendas mais ágeis e seguras:** ajudamos você a realizar a análise de crédito, com base nos dados da Boa Vista SCPC, e sugerimos se o negócio pode ser concluído ou não. A decisão final é sempre da sua empresa.

**Maior tranquilidade:** com informações mais completas e detalhadas há mais chances de evitar vendas para consumidores com alta probabilidade de se tornarem inadimplentes.

**Melhores resultados:** sugerimos o valor mais adequado de crédito para cada cliente, ampliando significativamente a probabilidade de pagamento.

**Redução de custos:** evita gastos futuros com ações de cobrança e falta de pagamento dos produtos e serviços.

## Vamos falar?

(13) 3828 6800 | [scpc@aciar.com.br](mailto:scpc@aciar.com.br)  
[www.aciar.com.br](http://www.aciar.com.br)



Entidade Parceira

**BoaVista**  
SCPC





Advogado

roniadv@hotmail.com

# CARTÃO DE CRÉDITO E O COMERCIANTE II

**Como se sabe o cartão** de crédito é um meio de pagamento que possui uma linha de crédito com limite definido e disponibilizado para o consumidor. Essa disponibilização é feita com a assinatura de um contrato, do tipo “Adesão”, entre o consumidor e a administradora do cartão. As cláusulas desse contrato são preestabelecidas pela administradora do cartão. Contudo, o Código de Defesa do Consumidor determina que as cláusulas contratuais devem ser redigidas em termos claros, facilitando a compreensão pelas partes.

Muito importante saber é que, ao contrário da forma como agem determinadas instituições, os consumidores têm direito de acesso ao contrato e de esclarecer suas dúvidas antes de assiná-lo. Da mesma forma, ele pode ser rescindido por comum acordo entre as partes; por decisão do consumidor, que deve comunicar formalmente à administradora e/ou por descumprimento de alguma cláusula contratual.

Questão bastante discutida é aquela que diz respeito à exigência, por parte do comerciante, de documentos de identificação para averiguar a titularidade do cartão e, assim, evitar fraudes. O comerciante tem o direito de solicitar identificação, mas não pode obrigar o consumidor a preencher cadastro.

É obrigação da loja e da administradora prestar as informações quanto à cobrança de juros, e essas informações deverão ser repassadas de forma clara e precisa, bem como o valor do Custo Efetivo Total (CET), ou seja, o valor total de tudo que está sendo cobrado sobre o valor à vista, se for o caso, e se existir algum valor adicional, a fim de que não se configure fraude contra o consumidor.

Para as compras parceladas, o amigo comerciante deverá informar sobre o montante de parcelamento possível. Também se há cobrança de juros ou não; qual é a taxa de juros cobrada; qual é o valor de cada

parcela; qual é o valor total que pagará pelo bem se houver o parcelamento.

Para que não haja máculas nas vendas com cartões, o comerciante deve oferecer comprovante e conferir os valores, inclusive, sobre a forma de pagamento que foi escolhida pelo cliente pois são comuns erros da forma e condição de parcelamento que podem prejudicar o cliente e, ainda, levar o comerciante a cancelar um bom negócio ou responder de alguma forma.

É certo que os comerciantes também são consumidores quando se trata de seu próprio cartão de crédito, portanto, o regimento que vale para seus clientes vale também para ele quando adquire seus produtos para reposição de estoque e outros. Portanto o conhecimento é geral e necessário

Quanto as faturas, se não chegarem até a data do vencimento é dever do titular do cartão entrar em contato com a administradora e solicitar orientação para efetuar o pagamento. O fato de não ter recebido a fatura não isenta o consumidor de pagar no vencimento, portanto, se a falta de recebimento da fatura for frequente, a administradora deverá ser questionada e, se houver prejuízo indevido, socorrer-se até mesmo, e em último caso, das intervenções judiciais.

Há casos ainda de a) valores lançados indevidamente – nesse caso solicitar esclarecimentos à administradora e, constatado o erro, exigir o cancelamento da cobrança incorreta imediatamente; b) pagamento em atraso – poderá ser cobrada multa de 2% do valor total e encargos contratuais, os quais devem ser previamente informados na fatura. Algumas administradoras enviam uma segunda fatura, juntamente com a fatura do cartão de crédito, com a opção para a contratação de seguro. Na hipótese de o consumidor pagar, por engano, essa segunda fatura, deve solicitar o cancelamento do seguro diretamente à administradora. Se a administradora não cancelar, o interessado deverá procurar os órgãos estatais para resolução do problema.

A administradora do cartão deve disponibilizar aos consumidores um telefone para contato – com ligação gratuita e opção de solicitação de informações, reclamações e pedido de cancelamento – no primeiro menu eletrônico de contato.

Após a solicitação de cancelamento, a administradora deverá tomar as providências para que não haja emissão de fatura com cobrança de anuidade ou de quaisquer outros serviços atrelados ao contrato, com comprovante expedido por correspondência ou por meio eletrônico.

É isso.

Bons negócios a todos!!

“Nas compras com cartão, o consumidor não pode ser obrigado a preencher cadastro

AV: CLARA GIANOTTI DE SOUZA, 1100 - REGISTRO - SP  
TEL: (13) 3821-7494  
Email: lavanderiasolar@uol.com.br



Consultora em  
Recursos Humanos  
[dmoreiraamaral@uol.com.br](mailto:dmoreiraamaral@uol.com.br)

# COMPETÊNCIA E RECURSOS. VOCÊ ESTÁ FAZENDO O QUE É CERTO?

**Uma das coisas mais** importantes da vida é dividirmos experiências, para ampliarmos nosso campo de visão diante de um único fato. Há exatamente dez anos atrás eu assisti pela primeira vez o espetáculo do Cirque du Soleil. Não pude deixar de admirar tal performance do ser humano, que foi além do brilho da combinação do teatro e do circo. Levou-me a pensar em como aquelas pessoas desenvolvem diariamente o espetáculo, e na perfeição que nos apresenta e a relação com o mundo empresarial. E isso se repete a cada espetáculo que assisto.

Vale lembrar que a companhia Circense, com base em Montreal, no Canadá, está comemorando 30 anos na Turnê Mundial 2016, com o Espetáculo “Amaluna”, inspirado na obra “Tempestade”, de William Shakespeare. A Première foi em 16 de Janeiro no London’s Royal Albert Hall. O Cirque du Soleil tem cerca de 4.000 funcionários, sendo artistas de 50 países, recrutados em todo o mundo, para suas performances: trapezistas, contorcionistas, malabaristas, palhaços, bailarinos e cantores de ópera e rock, entre outros, quase 150 milhões de espectadores em mais de 300 cidades em seis continentes.

Fazendo um paralelo entre o que vi e a vivência em conhecer pessoas, através de processos de trabalho nas empresas, fica claro que há uma competência dentro de cada um de nós, o que muitos chamam de características de personalidade, mas também podemos simplificar dizendo, “no que somos bons, do que entendemos e como executamos”.

Então o que faz com que uma pessoa execute suas atividades de forma competente e gere mudanças, aumente vendas ou seja mais produtivo?

Ao pensar em mudanças, em aumentar as vendas de produtos ou a produtividade de uma equipe, costuma-se olhar em volta e buscar algo que justifique o que está errado ou estagnado. Procedimento este pouco produtivo pois há uma tendência em não avaliar a disponibilidade de recursos e apenas lembrar em motivar, motivar, motivar como sendo o único recurso para o sucesso, sem se dar conta dos fatores que levam o ser humano à motivação. Estou fazendo referência à motivação genuína e duradoura.

Não se descarta a importância da motivação, tendo como prioridade a motivação interna, aquela que nos leva a executar nossas atividades com von-

tade pelo simples desejo de satisfazer nossas necessidades. Mas basta estar motivado? E o que preciso para manter esta motivação? Para que trabalho? O que significa a empresa em minha vida seja eu colaborador ou gestor?

Jamais poderemos esquecer de recursos conciliados e extremamente necessários ao desenvolvimento do trabalho de equipe:

- Organização e Planejamento
- Disciplina
- Definição de Funções
- Conhecimento de Técnicas para o desenvolvimento das Funções
- Comprometimento com os Objetivos
- Geração de Recursos para a Tarefa
- Liderança
- Ética e Responsabilidade
- Melhoria contínua dos Recursos Humanos
- Criatividade
- Assumir riscos / Inovar
- E APLAUSOS para as Conquistas (Reconhecimento do Trabalho).

Não há trabalho que possa ser reconhecido ou bem executado, sem uma análise destes fatores.

Mas quem gera tudo isso? Mãos competentes de nossos administradores, gestores, empresários, afinal é através deles que vemos o grande estímulo para que uma equipe mostre a verdadeira competência. Faça, exemplifique, estimule, renove o contato entre os membros da equipe, crie recursos, proponha.

Unir os fatores expostos acima, dividir responsabilidades, saber o quanto é importante a participação de cada um em todas as atividades de uma empresa, perceber que jamais haverá o sucesso sem que se gerem recursos para o desenvolvimento de potenciais.

Trabalhe as oportunidades. Sua equipe está na sua frente. Busque a sincronia de todos os fatores expostos. E comece a pensar diante desta frase simples, mas de grande complexidade de conteúdo, dita por Daniel Lamarre, presidente da Companhia do Cirque du Soleil, referindo-se ao início de um dia de trabalho em seu escritório, quando se questiona: “Qual será a coisa mais impossível que eu vou fazer hoje?”

Se você tiver esta resposta, certamente sua equipe saberá a quem seguir e onde encontrar motivação, seja na crise ou nos dias mais calmos que possam existir.

“  
Faça, exemplifique,  
estímule, renove  
o contato entre  
os membros  
da equipe, crie  
recursos, proponha.”



# ACIAR realizará **encontro** para conquistar novos associados

**ACIAR lança encontro** “Empresário Amigo” no dia 23 de agosto. Nesse dia, cada diretor deverá levar ao menos um empresário que, conhecerá todas as ações que são desenvolvidas pela ACIAR e compreenderá que a entidade tem um trabalho forte na defesa dos associados mas atua, também, nas lutas da sociedade regional.

O encontro “Empresário Amigo” foi definido após duas reuniões em que a diretoria discutiu estratégias para conquistar novos associados. O primeiro passo é informar os não associados sobre o leque de ações desenvolvidas pela entidade.

“O empresário precisa saber que a ACIAR não é apenas o custo da mensalidade”, explica a gerente administrativa Valda Arruda. “Muitas vezes nós atuamos e evitamos problemas que o associado nem fica sabendo”, afirma ela, ressaltando que além do foco no comércio varejista, prestadores



de serviço, indústria e agricultura, a ACIAR também tem representatividade na maioria dos conselhos municipais e tem atuado na solução de problemas como a insegurança na BR 116, contribuiu para a vinda do SE-

NAC e, entre outras lutas, está atuando junto à Assembleia Legislativa para derrubar a lei estadual que torna obrigatório o AR (Aviso de Recebimento) nas correspondências de inclusão no SCPC.

Pai ...  
A mão que conduz  
A luz que ilumina  
O sol que aquece  
A palavra que ensina

Homenagem da ACIAR a  
todos os pais de Registro e  
do Vale do Ribeira

FILIADA À FACESP



ACIAR

**ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL**

REGISTRO

# DESAFIOS E AVANÇOS NO COMBATE AO CÂNCER

Tratamentos mais individuais e exames genéticos são armas contra a doença

**Exames de rotina** para verificar os níveis de colesterol e glicose poderão, em um futuro próximo, incluir a busca por células com DNA alterado, tornando possível detectar e investigar a existência de células tumorais no organismo. A chamada biópsia líquida, que evita procedimentos invasivos

e complexos, representa uma das revoluções em curso no combate ao câncer: antecipando-se o diagnóstico e o início do tratamento, aumentam as chances de sucesso. Em escala reduzida, a técnica está em uso com pessoas que já tiveram câncer — uma eventual volta é detectada precocemente. O tema foi pauta do Congresso da Sociedade Americana de Oncologia Clínica, em Chicago, realizado em junho.

Graças aos avanços científicos, especialistas têm se aprofundado cada vez mais na compreensão da enfermidade que se subdivide em mais de cem tipos e se

mostra como um dos maiores desafios da medicina: a Organização Mundial da Saúde (OMS) prevê um aumento de 70% no número de novos casos de câncer ao longo das próximas duas décadas. Desvendar o perfil dos tumores e combatê-los com medicamentos que miram mutações moleculares e genéticas específicas constitui parcela significativa do progresso verificado até aqui — as chamadas terapias-alvo ganharam força a partir dos anos 2000.

Entre as terapias-alvo, a imunoterapia é considerada uma das abordagens mais promissoras. Ela é aplicada nos casos em que os tumores se desenvolvem devido a uma falha do sistema imunológico (ou quando o próprio tumor provoca esse defeito), com a função de tentar “acordá-lo” — o foco, em vez de mirar o câncer, é reabilitar as defesas do organismo para que cumpram o seu papel original. Até o momento, pacientes com câncer de pele (melanoma), pulmão, rim e bexiga têm alcançado bons resultados, mas essa terapia ainda não pode ser empregada contra todos os tumores.

Quimioterapia, radioterapia e cirurgia, os tratamentos oncológicos tradicionais, também tendem a continuar sendo aperfeiçoados para que se tornem cada vez mais precisos, permitindo a preservação de funções e o aumento da qualidade de vida dos pacientes. No caso da radioterapia, máquinas modernas já permitem a irradiação de áreas menores. Quanto à cirurgia, as intervenções realizadas nas mamas atualmente evoluíram muito em relação às do passado, bem mais mutiladoras.

## De 30% a 60% dos casos podem ser evitados

Já é certo que os hábitos alimentares estão relacionados ao desenvolvimento da doença. A Organização Mundial da Saúde (OMS), o Instituto Nacional de Câncer brasileiro (Inca), o Instituto Nacional do Câncer norte-americano e o órgão britânico de pesquisa em câncer apontam a mudança da alimentação como uma das medidas mais importantes de prevenção. Estima-se que entre 30% e 60% dos casos poderiam ser evitados com uma dieta apropriada, com base em frutas, verduras, legumes e grãos.

Uma enorme quantidade de estudos identifica exatamente quais frutas, verduras, legumes, grãos — e até mesmo carnes — devem ser consumidos para evitar a doença.

O princípio básico é que o desenvolvimento do câncer depende, com frequência, do fato de um microtumor encontrar condições favoráveis ou desfavoráveis para crescer. É aí que entram os alimentos. Alguns deles têm características que fomentam o câncer. Outros podem desacelerar o processo. Quando são estes últimos que predominam na dieta, a doença teria condições de ser contida e evitada.

Nos alimentos com esse potencial, os cientistas encontraram compostos fitoquímicos de propriedades antimicrobianas, antifúngicas, anti-inflamatórias e antioxidante que agem sobre os mecanismos biológicos agressores.



## Seu Plano. Sua Vida.

Rua Tamekichi Takano, 11 - Centro - Registro / SP  
Atendimento: (13) 3828.2000 - Vendas: (13) 3828.2014  
www.unimedregistro.com.br  
faleconosco@unimedregistro.com.br

ANS nº 35.177-6

SAC  
Unimed  
Serviço de Atendimento ao Cliente  
0800 770 28 22





# Aplicativo gratuito será desativado a partir de janeiro de 2017

Contribuintes do ICMS paulista, incluindo micro e pequenas, precisarão ter software próprio

**Quem ainda não** tem emissor próprio de nota fiscal eletrônica (NF-e), deve começar a se mexer desde já. A partir de janeiro de 2017, a Secretaria da Fazenda do Estado de São Paulo (Sefaz-SP) desativará os aplicativos gratuitos para emissão.

Com isso, todos os contribuintes do ICMS paulista só poderão emitir documentos fiscais se tiverem um software próprio criado por uma desenvolvedora, informa a Sefaz-SP. Isso inclui os que atuam sob o regime do Simples Nacional - ou seja, os micro e pequenos negócios.

Desde 2006, quando começou o processo de informatização e transmissão de documentos fiscais pela internet, a Sefaz-SP tem autorizado o download gratuito dos aplicativos de NF-e e de Conhecimento de Transporte Eletrônico (CT-e) em seu portal.

A ideia, a princípio, era massificar o uso do processo. Mas, apesar dos investimentos realizados no sistema, um levantamento recente da Sefaz-SP mostra que 92,2% das NF-es são geradas por emissores próprios. O número sobe para 96,3%, no caso dos CT-es.



Se para as pequenas empresas o aplicativo gratuito era uma vantagem por não ter o custo do provedor, agora é necessário começar a se preparar para a mudança o quanto antes. “Já se foi praticamente meio ano, e no fim do ano não dá para pensar nessas coisas, e sim em vender. É hora de procurar alternativas, sejam existentes ou novas, e de escolher o provedor que oferece o melhor custo, pois a mudança já estava prevista”, afirma Marcel Solimeo, economista-chefe da Associação Comercial de São Paulo (ACSP).

Márcio Shimomoto, presidente do Sin-

dicato das Empresas de Serviços Contábeis do Estado de São Paulo (Sescon-SP), reforça a importância de não deixar para a última hora, já que todo software exige treinamento e parametrização para funcionar adequadamente. Se o empreendedor não souber onde procurar alternativas, deve falar o quanto antes com seu contador, que certamente fornecerá todas as orientações.

A Sefaz-SP também recomenda aos contribuintes paulistas, que já tenham o aplicativo instalado, que façam a migração para soluções próprias antes que as novas regras de validação da NF-e e do CT-e impeçam o seu funcionamento.

“Os contribuintes que tentarem realizar o download dos emissores de NF-e e CT-e receberão a informação sobre a descontinuidade do uso dos aplicativos gratuitos (...), já que a partir de 1º de janeiro de 2017 não será mais possível”, disse a secretaria, em comunicado.

## RECOMENDAÇÕES

Exceto pelo custo pontual de ter um software próprio, a mudança não será tão traumática. Isso porque o sistema da Sefaz-SP não faz gestão, nem controle de estoques, nem o simples cálculo de impostos, e a própria secretaria não tem condições de dar suporte técnico ao aplicativo - que acabou migrando para os próprios contadores.

Há, no mercado, vários softwares de qualidade, que guardam até os dados .xml (terminação referente aos dados das NF-es, que devem ser arquivados eletro-

nica por cinco anos, de acordo com a lei), e que podem ser contratados a um custo mínimo mensal que varia entre R\$ 50 a R\$ 60.

Quem tem um sistema próprio também conta com suporte técnico especializado.

A primeira penalidade de não emitir NF-e é mais de caráter administrativo e interno: num primeiro momento, pode trazer problemas ao fluxo de caixa da empresa, além de levantar questões referentes à defesa do consumidor.

**GODKE**  
**ALUMÍNIOS**

Tel/Pabx  
**3821-2131**

Esquadrias em Vidro Temperado  
Box em Acrílico e Temperado  
Venezianas e Vitrô  
Portas e Portões Exclusivos  
Esquadrias Pantográficas  
Alumínio Brilhante  
Bronze  
Pintura Eletrostática

Rua Shitiro Maeji, 451  
CEP 11.900-000  
Registro - SP  
[godke.aluminios@uol.com.br](mailto:godke.aluminios@uol.com.br)

# CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS



Descontos de 10% (dez por cento) no valor de suas mercadorias e produtos não promocionais, podendo ser efetuado pagamento com cartão de crédito ou débito. Fone: (13) 3822-5994.



15% de desconto em todos os serviços. Tel.: (13) 3821-6654.



Descontos de 10% no valor dos Móveis Planejados. Av. Dr. Carlos Botelho, 418 - Centro - Pariqueira-Açu - SP. Tel: (13) 3856 1232.



"Desconto de 40% em todos os cursos oferecidos e isenção da taxa de Matrícula". Rua : Amapá, 348 - Vl. Cabral - 2º A - SI 06 - Fone: (13) 3821.2648



Descontos de 50% no valor total dos cursos de informática, inglês, web design e gestão empresarial. Matriculando-se em dois cursos, o material didático é inteiramente GRÁTIS. Fone (13) 3821-3089.



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª, 5ª, 6ª e sábados, à vista ou nos cartões Visa e Mastercard. Tel.: (13) 3821-4372.



MAS DO QUE MELHORES ALUNOS... MELHORES PESSOAS.

Desconto de 30% nas matrículas e mensalidades dos cursos de inglês e espanhol básico, intermediário e avançado. Tel. (13) 3822-2122.



Descontos de 6% no valor dos serviços prestados para elaboração de Programas de Medicina e Segurança do Trabalho. Fone: (13) 9707-5392.



Desconto de 10% no pagamento à vista nos seguintes produtos, óleos lubrificantes e filtros, e desconto de 3% nos combustíveis somente no pagamento no cartão de débito ou em dinheiro. Tel: (13) 3821-3188.



Descontos de 04 a 22% no valor do automóvel utilitário escolhido (conforme tabela vigente). Telefone: (13) 3828-9000



Descontos de 5% (cinco por cento) nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863 - Vila Nova Ribeira. Fone: (13) 3822-2263.



Descontos de 20% ( vinte por cento) no valor de seus cursos (todos de nossa grade). Rua João Batista Pocci Junior, 288 - Tel: (13) 3822-6203.



Desconto de 20% sobre o valor da Taxa de Registro do Procedimento Arbitral, de Mediação e/ou Conciliação. Tel: (13) 3828-6800.



Desconto de 5% no valor de todas as suas mercadorias. Tel. (13) 3821-4842.



Descontos de 5 a 15% nas mensalidades dos cursos de graduação, graduação tecnológica e pós-graduação (conforme tabela vigente). Tel. (13) 3821-7147 ou 3821-2920.



Descontos especiais nos planos regulamentados. Tel. (13) 3828 6804 - Vanessa.



Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos. Tel. (13) 3821-2122.



Descontos de 15% no valor das mensalidades para os cursos preparatórios. Rua Amapá, 348 - 2º andar - sala 06 - Centro - Registro/SP. Fone: (13) 3821-8007.



Programa de estágio Taxa Administrativa para Associados: R\$ 78,80 Não associados: R\$ 174,00 Tel: (13) 3828-6804 Vanessa.



Desconto de 15% no valor de todos os serviços realizados na lavanderia. Tel. (13) 3821-7494.



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado, linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas. Tel.: (13) 3821-5530.



Descontos de 10% no valor de seus produtos e serviços. Av. João Batista Pocci Jr, 305 - Centro - Registro/SP - Fone: (13) 3821-7091.



Desconto de 15% nas parcelas da implantação do sistema. Telefone: (13) 3821-3694.



Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados. Tel. (13) 3828 6804 - Vanessa.



Desconto de 20% na instalação e gratuidade na primeira mensalidade após a implantação do sistema. Tel: (13) 3821-5426.



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos serviços. Tel.: (13) 3821-8080.



Desconto de 8% no valor de seus serviços. Tel: (13) 3821-4952.



Desconto de 10% no valor de todos os seus serviços. Tel. (13) 3821-4916.

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos credenciados ganham descontos ao apresentar o cartão. Os descontos são válidos para os proprietários e sócios, além de seus cônjuges e funcionários das empresas participantes do Clube de Descontos. Informações pelo telefone 3828-6800.



**CONTABILIDADE E IMOBILIÁRIA**  
**www.chicaoka.com.br**



**Tel. (13) 3821-2233**  
**chicaoka@chicaoka.com.br**

**Rua Tamekichi Takano, 609**  
**Centro - Registro - SP**

**COMÉRCIO ATACADISTA E VAREJISTA DE DOCES LTDA**



**FONES: (13)**  
**3821-1817 e 3821-6871**

**R. Alexandre Agenor de Moraes, 50 - Registro (SP)**



**IMPRESSOS EM OFF-SET**  
*"Boa Impressão e parceria com o Vale"*

**Cartazes, Folders,  
 Folhinhas, Jornais,  
 Livros, Panfletos e  
 Revistas. Formulários  
 Planos e Contínuos**

Fone: (13) **3841-1142** / Fax: **3841-2028** Rua Tte. Cel. Zacarias, 88 - Iguape - SP  
 e-mail: **soset@uol.com.br** / **soset@soset.com.br**



**UTSUNOMIYA  
 CONTABILIDADE**

**Hiroshi Utsunomiya** **Kimiko Utsunomiya**

**Tels.: (13) 3821-2700 / 3821-4293**  
**3821-2320 - Fax: 3821-4622**

**Rua Pres. Getúlio Vargas, 423 - 1º Andar - Registro/SP**



**CLOSET AREJADO**

Monte do seu jeito. Escolha quantas prateleiras, cabideiros, gaveteiros quer ter. Modernidade, praticidade e funcionalidade. Vá hoje mesmo conhecer a nossa linha de closet arejado.

**FACILLITA®**  
*Utilidades & Organização*

Av. Clara Gianotti de Souza, 1050 - Registro/SP - Fone: 3822.2008 | **f facillita**



**CONTABILIDADE  
 YAMADA**

**Yamada & Badari Assessoria Contábil e Tributária S/S Ltda**

**Contabilidade Comercial e Agrícola**  
**Assessoria Fiscal, Tributária e Trabalhista**  
**Abertura, Alteração e Encerramento de Empresas**  
**Consultoria e Rotinas Trabalhistas**  
**Declaração de Imposto de Renda Física e Jurídica**  
**INCR e ITR**

Rua Sinfrônio Costa, 669 - Centro - Registro  
 email: **contato@contabilidadeyamada.com.br**

**(13) 3828-1122**  
**3821-1491**



**Publicidade, Propaganda e Marketing**



**Idéias...  
 Nós  
 Temos  
 Muitas**

**(13) 3821-4451**

Assessoria Publicitária | Assessoria de Imprensa | Sites | Logotipos | Anúncios | **www.illustrativa.net** | **f agenciaillustrativa**

# Anuncie.

**LIGUE: (13) 3828-6800**



# 18º ENCONTRO DE EMPRESÁRIOS E LOJISTAS

**PALESTRA  
NÃO SABENDO QUE  
ERA IMPOSSÍVEL,  
ELE FOI LÁ E FEZ.**

*Palestrante: Steven Dubner*

**Entrada: 2 kilos de alimentos** (exceto sal e açúcar)  
**Ponto de troca:** ACIAR - Associação Comercial  
**Horário Comercial:** das 8h às 18h (seg a sexta)  
**Período para troca:** 22 de agosto a 23 de setembro

CONSIDERADA UMA DAS 10 MELHORES PALESTRAS DO BRASIL

**30 de setembro às 20h | Local: ACER**  
*(antiga sede social do RBBC)*



Informações:  
**13 3828-6800**

Realização:



Patrocínios:

