



informaci^{ar}

www.aciar.com.br

Órgão de Informação da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

Edição nº 210 | Ano 16 | Julho 2016

Vale e Litoral Sul se unem na luta pelo desenvolvimento regional

Empresários criam estratégias para enfrentar a crise econômica

Cinco parques estaduais do Vale irão para a iniciativa privada

SENAC INAUGURADO TORNA REALIDADE ANTIGA REIVINDICAÇÃO DA ACIAR



João Del Bianco, Renato Zacarias, Daniel Muniz de Paulo e o gerente do Senac Registro, Paulo Sérgio Rezende



Desenvolvimento

Vemos, com entusiasmo, a história do Vale do Ribeira avançar ao encontro do desenvolvimento humano e econômico com vários temas que dominam o debate regional e algumas ações que começam a se concretizar.

A chegada do sistema S, com inauguração das belíssimas instalações do SENAC, obras do SESI e SENAI e instalação iminente do SESC no KKKK são emblemáticos pois se incluem no rol de ações que apontam para o desenvolvimento humano e econômico de Registro e região.

Em linhas gerais, o desenvolvimento humano decorre das oportunidades que as pessoas têm e o desenvolvimento econômico é resultado do crescimento econômico da capacidade produtiva. Portanto, um não se dissocia do outro.

A chegada efetiva do sistema "S" no Vale do Ribeira, especialmente as unidades educacionais como SENAC, SENAI e SESI, abre um leque de oportunidades na formação de mão-de-obra técnica para a indústria e o comércio, que é uma das mais gritantes carências do nosso país, somando-se às escolas que já funcionam em Registro, como o Instituto Federal, ETEC e Unesp.

Esse conjunto de escolas técnicas e universidades, pois não podemos esquecer das instituições privadas como Unisepe e Unisa, que têm papel fundamental na formação profissional, vem transformando Registro num importante polo educacional, ampliando a oferta de serviços que a cidade fornece à região.

Outra ação concreta é a união das associações comerciais do Litoral Sul e Vale do Ribeira, reivindicando ao governo melhorias nas rodovias que interligam regiões, reativação da ferrovia Santos-Cajati e melhoria nos aeroportos de Itanhaém (que já está em processo de concessão à iniciativa privada) e Registro.

Todos sabemos que não há a menor possibilidade de atingirmos o desenvolvimento sem boas estradas. A região do Alto Vale tem o maior conjunto de cavernas do Brasil e, no entanto, o acesso a esse patrimônio natural é absolutamente precário e, em alguns trechos, arriscado. Isso para citar apenas um exemplo.

É, portanto, salutar começarmos a debater questões como essa pois, sem estradas não há investimento em hotéis, restaurantes, enfim, não há chance de o turismo se consolidar no Vale como indústria geradora de emprego e renda.

Outra boa notícia é a terceirização de 25 parques estaduais, cinco dos quais situam-se no Vale do Ribeira. Não temos dúvida que a iniciativa privada pode ser tão ou mais eficiente que o Estado na preservação dessas reservas naturais pois tem consciência que só obterá lucro se essas áreas não forem degradadas.

Sabemos, porém, que no interior desses parques há núcleos quilombolas, indígenas e outros grupos vulneráveis e os editais de concessão devem ser elaborados de forma a respeitar essas populações, bem como a garantia de mecanismos que conciliem lucro e conservação dos ricos ecossistemas dos parques.

A concessão dos parques já começa a despertar inflamados debates prós e contras. E temos certeza que, ao final das contas, a nossa região só tem a ganhar.

Um forte abraço, do amigo

Renato Zacarias dos Santos
Presidente da ACIAR

NOSSA HISTÓRIA, NOSSA GENTE

GABI BERTELLI: Vida breve e intensa

6

PAPO DE EMPREENDEDOR / AGENDA

7

VALE DO RIBEIRA E LITORAL SUL

Associações comerciais encaminham ao Governo Plano de Desenvolvimento para as duas regiões



8

LUTAS DA ACIAR

Presidente e diretores da ACIAR recebem deputado Giriboni e reivindicam apoio para lutas do comércio

10

TURISMO - Comtur pede segurança na Praça Beira Rio

EDUCAÇÃO - Mais de 1500 cursos à distância com desconto

11

BOA NOTÍCIA

Inauguração do SENAC torna realidade antiga reivindicação da ACIAR

12

MEIO AMBIENTE

Assembleia de SP aprova concessão de cinco parques estaduais no Vale



14

TECNOLOGIA

Equipamento de ponta para confecção de óculos com medidas exatas

15

DRIBLANDO A CRISE

Empresas enfrentam a crise com investimentos e promoções

16

VALIDADE JURÍDICA - Laudos Laboratoriais devem ter certificação digital

ACCREDITO EDUCAÇÃO - ACIAR propõe à prefeitura convênio para compra de material escolar

11

SUA EMPRESA

Seu tempo é limitado

19

JURÍDICO

O prazo do arrependimento

20

AVLIAÇÃO DE RISCO

A ACIAR lança a família ACERTA para análise de crédito de pessoa física com inteligência analítica

21

VANTAGENS

Confira as empresas que fazem parte do Clube de Descontos

22

Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobrelaja 1
Centro | Registro | SP | Cep 11900.000
Tel.: (13) **3828.6800** | SCPC: (13) **3828.6805**
Fax: (13) **3828.6803** | Cel.: (13) **98818-8687**
E-mail: aciar@aciar.com.br
Site: www.aciar.com.br

Diretoria da ACIAR

BIÊNIO 2016 / 2018

PRESIDENTE

Renato Zacarias Santos (Tok Lar Baby)

1º VICE-PRESIDENTE

Hélio Borges Ribeiro (Rima)

2º VICE-PRESIDENTE

João Del Bianco Neto (Auto Posto Mel)

1º TESOUREIRO

Carlos Massashi Hashiguchi (Pingo de Ouro)

2º TESOUREIRO

Marcelo Rodrigues (Cotton)

1º SECRETÁRIO

Sueli Tiomi Okamoto Odake (Tibiko's)

2º SECRETÁRIO

Daniel Muniz de Paulo (Rabispel)

CONSELHO DELIBERATIVO

Alessandra Marcia Cornélio Borges (Marbor Store)

Almir Gonçalves Correa (Almir Materiais)

Benedito Gregório dos Santos (Williro Modas)

Ibrain Martins de Almeida (Docibra)

Josimara Cadilhac (Swagat)

Maria Helena Caminha Marques (NR Confeções)

Mauro Cesar Vieira de Araújo (Macvale)

Ricardo Cesar Bertelli Cabral (Porto de Areia / Piramide)

Roger Rodrigues Martins (Infovale)

Rogério Stephano Ramponi (Versátil)

Sandro Sakae Yamada (Contabilidade Yamada)

Valdeci de Jesus Leite (Vavel Veículos)

Willian Rodrigues de Sá (Ilustrativa)

CONSELHO FISCAL

Presidente: Edgard Cesar Ronko (Rima Imobiliária)

1º Secretário: Carlos Issao Tamada (Contabilidade Tamada)

2º Secretário: Jane Campos Duquinha (Cred Já)

Suplente: Edson Kenji Tsunoda (Ciclo Ribeira)

CONSELHO CONSULTIVO

Salvador Campanucci

Olívio Batista de Oliveira

Elói Ribeiro

João Camilo Neto

Manoel Raimundo R. de Oliveira

Lázaro Gomes da Silva

Pedro Dias

Edson Antonio de Oliveira

Benedito Gregório dos Santos

Ana Lourdes Fideles de Oliveira

Henrique Rodrigues Wolf

informaciAR

Órgão de informação oficial da Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Registro

CONSELHO EDITORIAL:

Valda Arruda

Sueli Correa

PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO:

Márcio Lima

JORNALISTA RESPONSÁVEL:

Sueli Correa

TIRAGEM: **1.000 exemplares**

PERIODICIDADE: **mensal**

IMPRESSÃO: **Gráfica Radial**

PARA ANUNCIAR: (13) 3828.6800

FORICULTURA KEIKO SHIMIZU

Flores para alegrar a vida

Keiko leva plantas ornamentais para Campinas e São Paulo e traz flores para Registro

Há trinta anos Keiko Shimizu é produtora de plantas ornamentais e flores tropicais e abastece os mercados de São Paulo e Campinas, além de Baixada Santista e Litoral Norte. Informa, com orgulho, que está entre as maiores fornecedoras de folhagens do Brasil para a região de Campinas. Sua produção atinge duas mil folhagens por semana.

Como frequentemente viaja para vender sua produção, Keiko agregou valor ao empreendimento e, há três anos, inaugurou no Shopping Registro a floricultura que leva seu nome. Leva plantas ornamentais para outras regiões e, na volta, traz flores para a sua loja. “Escolho pessoalmente as flores. Ganho no preço e na qualidade”, assegura.

Keiko diz que abriu a floricultura a pedido de um grupo de pessoas com quem participou de evento no Shopping Registro. Decidiu, então, incorporar mais uma atividade a sua vida atribulada. Além dos negócios e das constantes viagens para centros de abastecimento, ela ainda encontra tempo para suas obras de caridade e o templo que mantém em seu sítio, no bairro Carapiranga.

Ela considera que o diferencial de seu empreendimento é a variedade de orquídeas e as mudas para jardins, além de ter muitos bonsais. “Dei de presente para o pai do cantor Ronnie Von um bonsai que custava 70 mil reais”, conta Keiko. Sua família já foi produtora dessas miniaturas de árvores produzidas com técnicas orientais cujo valor aumenta com o tempo de vida.

Mas o que chama mesmo a atenção na floricultura são as exclusivas orquídeas em que as hastes, juntas, têm formato de coração. Recentemente, duas clientes chegaram à loja ao mesmo tempo interessadas no único coração que



A Floricultura Keiko Shimizu dispõe de grande variedade de orquídeas

havia na loja.

A geladeira que regula a temperatura e mantém as flores frescas é considerada por Keiko um dos diferenciais de sua loja, que também oferece cestas para diversas ocasiões festivas.

Formada em designer floral num curso das professoras Léo Mende e Tânia Santos, responsáveis pela decoração da casa do Big Brother Brasil, reality da Rede Globo, e amiga pessoal da Kátia Jannini, famosa pelas rosas colombianas que enfeitavam o programa da saudosa Hebe Camargo, a empreendedora registrense também faz os arranjos da Igreja Matriz sem cobrar a mão de obra. “Eu adoro atender o pessoal das igrejas”, revela Keiko, contando que aos sábados recebe representantes de igrejas de várias cidades da região.

As flores inspiram Keiko Shimizu. “Eu tenho um sonho: florescer Registro”, comenta a empresária, que imagina as praças e canteiros repletos de floreiras, como aquelas que enchem de beleza visitantes e moradores de cidades como Campos de Jordão e Comboriú.

CENTRO OFTALMOLÓGICO
VALE DO RIBEIRA

Dr. Luis T. Aguilar
Médico Oftalmologista - CRM 78552

Óculos | Lentes de Contato

CIRURGIAS
Miopia | Hipermetropia | Astigmatismo
Glaucoma | retina | Catarata | Pterígio

(13) 3822-1395
contato@centrooftalmologico.net
Rua Sinfrônio Costa, 942 | Centro | Registro/SP

GABI BERTELLI

Vida breve e intensa

Recentemente, ela foi premiada in memoriam Mapa Cultural Paulista

Estudante de Letras na Unisepe, Gabrielly Bertelli de Oliveira, carinhosamente chamada por Gabi, completou 20 anos de idade em 27 de setembro de 2015. Menos de um mês após comemorar seu aniversário, em 21 de outubro, ela morreu subitamente, vítima de uma infecção aguda com evoluções extremamente rápida.

Gabi Bertelli tinha pressa em viver. Era professora em seis escolas, estudante, atriz de teatro (era integrante do grupo Caixa Preta, de Registro) e ainda encontrava tempo para escrever artigos para o jornal Viva Gente.

Em seus artigos, Gabi versou sobre temas atuais, atraentes, polêmicos e provocativos. Sempre contra qualquer tipo de preconceito. Falou de ser jovem nos anos 10. Opinou sobre feminismo, religião, greve de professores, globalização, mídia. Analisou solidão e vida virtual. E compartilhou reflexão sobre viagem e autoconhecimento.



Era também contista e poeta. Costumava dizer aos amigos que queria tentar viver só de escrever. No ano passado, ela foi selecionada na fase regional do Mapa Cultural Paulista –Literatura – com o conto intitulado “Moscas” e o poema “Blackbirds”. Sem conter as lágrimas, e emocionando o público, Dimi Matos, pai de Gabi, recebeu o prêmio in memoriam, no dia 18 de junho,

em cerimônia na Biblioteca Parque Villa Lobos, em São Paulo. Gabi foi contemplada com o prêmio estímulo e o troféu Mapa Cultural Paulista 2015, categoria Poesia.

Em 2011 Gabi entrou no Grupo de Teatro Caixa Preta e, no mesmo ano, atuou em “Os Dois Cavaleiros de Verona”, de William Shakespeare; em 2012 atuou em “O Despertar da Primavera”, de Frank Wedekind e, em 2013, em “Pterodátalos”. Com o Caixa Preta, ela participou de apresentações no Festival de Teatro de Curitiba, Festival Nacional de Teatro de Cubatão e em Salto, no interior de São Paulo. A convite da SP escola de teatro também esteve no teatro Anhembí Morumbi.

Filha única de Dimi e de Solange Bertelli, Gabi também publicava textos poéticos em seu blog “Vertendo Verbos”. Pouco dias antes de partir, em 9 de agosto, ela publicou em seu blog um texto em que deixou essa mensagem: “Rezo por um leito, rezo por dedos pedindo silêncio pra que não se acorde as estrelas e não se apresse o amanhecer. Pra que o sol demore, venha lento como quem não quer vir, demore tanto que o amanhã vire semana que vem e prolongue o finito tornando-o semi-eterno”.

Gabi foi homenageada pela prefeitura de Registro, emprestando seu nome para o batismo para Centro da Juventude, inaugurado no Centro Social Urbano. Assim, o finito se tornará infinito.

Abaixo, o premiado poema “Blackbirds”:

Blackbirds

há poesias em outros céus que eu divido com os pássaros
há vento assonante de rima debaixo deste teto
tem tamanho certo pra esta camisa que eu visto
da mesma cor que a terceira cor desperta no canto mais direito deste olho esquerdo

há um conto em cada canto deste canto
há um chão pra cada parte que eu toco
tem gosto certo do tom mais-que-vermelho
da matiz do branco mais transparente do seu teto
da escuridão mais clara do translúcido noturno

há a estrela mais alta do alto do fundo do meu poço
há o brilho mais opaco da constelação ainda próxima
e as gotas do chão que caem no céu ainda vasto
e os lábios dos pés que beijam o chão de nuvens rosadas

há o caos mais silencioso de braços de vento
e as mãos mais leves da pena mais pesada do pássaro mais revoltoso
há as janelas abertas para a parede de nós
e as portas fechadas para a garoa de dentro

e há sim



Publicitário e Empresário
Facebook.com/will.publicitario

Saudações caros amigos empreendedores.
Nesta edição da Informaciari vamos inaugurar este espaço intitulado “Papó de Empreendedor”, literalmente um “papó” descontraído, sobre dicas de filmes, livros e séries voltados para a nossa atmosfera, trazendo sempre a cada edição uma grande obra. Como pontapé inicial quero citar o filme “O Lobo de Wall Street”, que apesar do seu conteúdo “+18”, mostra a convicção de seu protagonista em se tornar um milionário. Estrelado por Leonardo DiCaprio, o filme relata detalhes da vida de Jordan Belfort, um corretor da Bolsa de Valores americana, que cumpriu pena de 20 anos de prisão porque se recusou a colaborar com as investigações de um caso de fraude bancária que envolvia corrupção em Wall Street e até negócios com a máfia.

A primeira vez em que assisti, me lembro bem, era um sábado a noite, e a cada cena de progresso e vitória, uma grande vontade de pegar o telefone e sair fazendo vendas por conta da energia que o filme proporciona, quase que do começo ao fim, pois o longa-metragem a todo momento aborda técnicas de persuasão em vendas via call center, além das grandes lições de como se portar, pensar e agir como uma pessoa de sucesso. Finalizo lembrando sempre que empreender é como cavalgar nas costas de um leão, um desafio constante de superação, devendo sempre usar como escudo a inspiração. Até a próxima leitura.



O Lobo de Wall Street mostra a convicção de seu protagonista em se tornar um milionário

Eventos

JULHO

Dias: 04, 11, 18, 25/07 e 01/08 – Curso Na Medida – Gestão Financeira (Sebrae/ACIAR). Local: Auditório da ACIAR às 18h30 - Vagas limitadas!!!

Dia: 09 (sábado) - Revolução Constitucionalista - Feriado Estadual (Comércio Fechado)

Dias: 09 e 10 (sábado e domingo) – 21ª Festa do Sushi – Local: Ginásio do ACER

Dia: 15 (6ª feira) - Dia do Homem (Expediente Normal)

Dia: 16 (sábado) - Dia do Comerciante (Expediente Normal)

Dia: 20 (4ª feira) - Curso do APAS – Tema: Desenvolvimento e Capacitação de Novos Líderes, supervisores e encarregados - Local: Auditório da ACIAR às 9h - Vagas limitadas !!! Gratuito

Dia: 20 (4ª feira) – Entrega do 17º Prêmio ACIAR de Fotografia - Local: Auditório da ACIAR às 19h

Dia: 25 (2ª feira) – Início de divulgação do Encontro dos Empresários – Troca de 2 kg de alimentos (Vagas limitadas) – Palestrante: Steven Dubner – Tema: Não sabendo que era impossível, ele foi lá e fez.

Dia: 26 (3ª feira) – Encontro com o Prefeito Municipal de Registro, Sr. Gilson Fantin – Tema: Gestão sobre administração pública – Local: Auditório da ACIAR às 19h – Vagas limitadas!!! Gratuito

AGOSTO

Dia: 06 (sábado) - Dia do Bom Jesus de Iguape

Dias: 08, 15, 22 e 29 – Curso Na Medida – Gestão Estratégica de Vendas (Sebrae/ACIAR). Local: Auditório da ACIAR às 18h30 - Vagas limitadas!!!

Dia: 11 (5ª feira) – Encontro com os corretores de imóveis e contabilistas (Participação da Câmara de Arbitragem) – Local: Auditório da ACIAR às 19h – Vagas limitadas!!! Gratuito

Dias: 12 e 13 (6ª feira e sábado) – Dias dos Pais - Comércio aberto até às 20h

Dia: 14 (domingo) - Dia dos Pais (Comércio Fechado)

Dia: 17 (4ª feira) - Curso do APAS – Tema: Gestão no setor de açougue - Vagas limitadas!!! Gratuito



Organização Rima
de Contabilidade S/C Ltda.

CONTABILIDADE, LOCAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO DE IMÓVEIS

Rua Tamekichi Takano, 605 - Centro - Registro/SP
TELEFAX: (13) 3828-1900
www.rimacontabilidade.com.br

Associações comerciais encaminham a Plano de Desenvolvimento para as duas

Objetivo é a integração e o desenvolvimento entre o Vale e Litoral Sul

Após duas reuniões, realizadas na ACIAR, presidentes e diretores de associações comerciais do Vale do Ribeira e Litoral Sul definiram uma pauta, denominada Plano Desenvolvimento Macro Estratégico Regional Litoral e Vale do Ribeira em que propõem uma série de ações que apontam para o desenvolvimento integrado das duas regiões. O documento, endossado por doze associações, será entregue ao secretário da Casa Civil, Samuel Moreira, no dia 13 de julho. O objetivo é o desenvolvimento integrado do Vale do Ribeira e Litoral Sul.

Durante o evento, Adroaldo Vasconcelos, do Conselho Deliberativo da Associação Comercial de Peruíbe, apresentou um estudo sobre a necessidade de infraestrutura para o desenvolvimento do turismo. Apontou a falta de resorts para impulsionar o turismo de luxo e de bons acessos à região. “Sem turismo nós não temos litoral nenhum”, afirmou.

Os dirigentes das associações que subscrevem o texto querem, em linhas gerais, que o governo do Estado de São Paulo assuma compromisso com melhorias nas rodovias que dão acesso à região, a importância dos aeroportos estaduais de Itanhaém (Armando Nogueira) e Registro (Alberto Bertelli), a duplica-



Dirigentes de associações comerciais assumem luta pelo desenvolvimento regional

ção da rodovia Manoel da Nóbrega e a reativação da ferrovia que liga Cajati ao porto de Santos.

“Acreditamos que o impacto econômico gerado por estes segmentos contribuirá para o crescimento da região, pois facilita o comércio, gerando crescimento econômico, elevando a performance da economia regional, contribuindo para a

integração global, indispensável para os negócios”, pontua o documento.

“A necessidade da infraestrutura básica ao desenvolvimento sócio econômico dos municípios da região, através de melhores estradas, facilitando os acessos aos municípios e a ligação com as grandes cidades emissoras de fluxo turístico, logístico e econômico do Estado”, continua o

(13) 3828 5000
www.disvep.com.br

Rod. SP 139, nº 115 - Trevo BR 116 - KM 446
Registro/SP

Sua melhor compra é na DISVEP



o Governo as regiões



documento. “Por deficiência na integração viária do planalto com municípios do Vale do Ribeira e Litoral, há um gargalo desfavorável ao desenvolvimento regional”, completa.

Assinam o documento os presidentes das associações comercial de Mongaguá (Roberto Coelho Felinto); Itanhaém (Marcelo Zanirato); Armemio Pereira (Peruíbe); César Augusto Pizzo (Miracatu); João Candido (Juquiá); Renato Zacarias dos Santos (Registro); Manoel Alves Magalhães (Cajati), além dos diretores e colaboradores Adroaldo Vasconcelos, Walcir Pereira Matias, Leandro Popescu De Santis e Geraldo Ivan Oliveira da Cruz, de Perúibe; José Roberto Simões e André Olimpio, de Itanhaém; João Del Bianco Neto, Daniel Muniz de Paula, Carlos Massashi Hashiguchi e Valda Arruda, de Registro; e Joseane Dias Bernardo, de Cajati.

AÇÕES PARA O DESENVOLVIMENTO REGIONAL

- SP-55: (duplicação) - Interligações:
 - SP-193: (Asfalto e Reabertura) – ELDORADO E CANANÉIA.
 - SP-165: (Alargamento e Asfalto) – APIAÍ, IPORANGA e ELDORADO; SETE BARRAS a ELDORADO (Refazer o asfalto e tirar as curvas até JUQUIÁ).
 - SP-139: REGISTRO, SETE BARRAS, SÃO MIGUEL ARCANJO e GRAMADINHO.
 - SP-250: (Alargamento e Asfalto) – SÃO MIGUEL ARCANJO à CAPÃO BONITO.
 - SP-079: JUQUIÁ, PIEDADE à VOTORANTIM – SOROCABA.
- LADO LESTE – PRAIAS:
- SP-226: (Refazer o asfalto) – CANANÉIA à PARIQUERA-AÇU.
 - SP-222: (Manutenção) – PARIQUERA-AÇU, IGUAPE (até o Km 20). (Refazer e Alargar) – do Km 20 até BIGUÁ, BR -116. (Reabrir e Asfaltar) – do Km 014 (SP-222) até PEDRO DE TOLEDO, Km 373 da SP-055.
- Aeroportos de Itanhaém e Registro
 - Parques (Resorts em Cananéia, Ilha do Cardoso e Perúibe)
 - Ferrovia Santos-Cajati



Presidente e diretores da ACIAR recebem deputado Giriboni e reivindicam apoio para lutas do comércio



Vereador Marcelo Comeron, João Del Bianco Neto, Edson Giriboni, Renato Zacarias, Daniel Muniz de Paulo e Hélio Borges Ribeiro

Deputado visitou a ACIAR por articulação do vereador Marcelo Comeron (PV)

O presidente da ACIAR, Renato Zacarias dos Santos, aproveitou a visita do deputado estadual Edson Giriboni (PV) à ACIAR na tarde de segunda-feira, 13 de junho, para reivindicar apoio ao Projeto de Lei 44/2016, em trâmite na Assembleia Legislativa, que acaba com a obrigatoriedade de cartas com Aviso de Recebimento (AR) para comunicar ao devedor que seu nome será incluído no cadastro de inadimplentes. A lei do AR, de autoria do deputado Rui Falcão (PT), está vigorando desde o ano passado. A visita do deputado à ACIAR foi agendada pelo vereador Marcelo Comeron, que apoia as lutas da ACIAR.

Segundo explicou Renato Zacarias ao deputado, desde que a lei do AR entrou em vigor, há dez meses, 24 milhões de registros deixaram de ser negativados. Outros efeitos perversos da lei é que muitas empresas estão enviando os inadimplentes a protesto ao custo mínimo de 17 reais. Além disso,

após quitar a dívida, o inadimplente precisa ir ao cartório dar baixa no protesto. “Hoje, o comércio está trabalhando sem segurança. Precisamos de apoio”, afirmou Renato Zacarias.

Além de ter alto custo para o empresário – 10 reais por notificação –, a AR não é garantia de recebimento pois 40% das cartas não chegam ao devedor.

SINDICATO - Ainda durante a visita o 2º vice-presidente, João Del Bianco Neto, também reivindicou ao deputado para

acionar seus colegas em Brasília visando agilizar o processo de aprovação do Sincovale (Sindicato do Comércio Varejista do Vale do Ribeira).

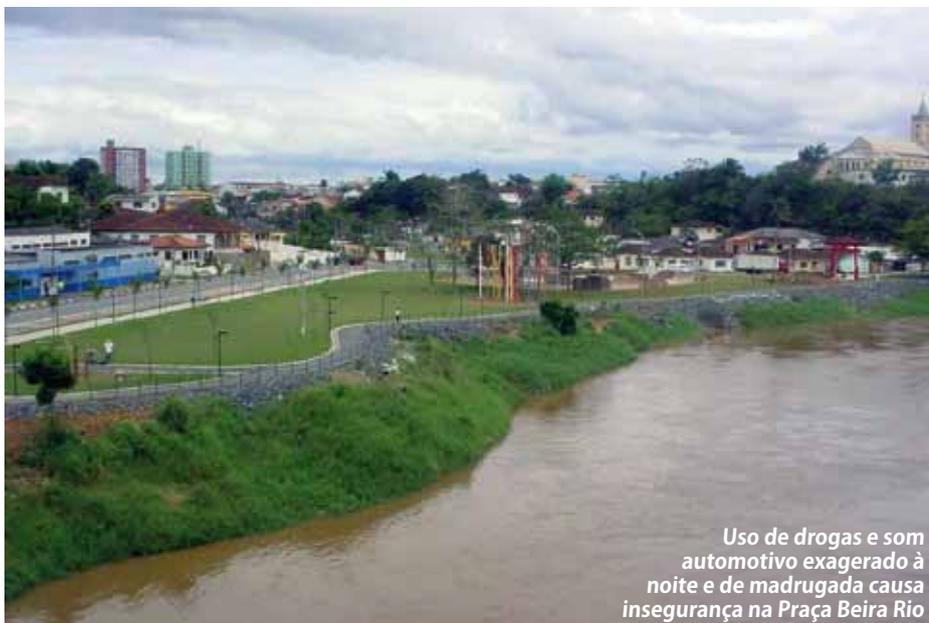
O deputado, que estava acompanhado do vereador Marcelo Comeron, de Registro, se comprometeu com as reivindicações da ACIAR.

Também participaram da reunião o 1º vice-presidente, Hélio Borges Ribeiro, o 2º secretário Daniel Muniz de Paulo, a gerente administrativa Valda Arruda e Mara Valdoski, coordenadora do SCPC.



Renato Zacarias (à direita) entrega ofícios ao deputado do PV

Comtur pede **segurança** na Praça Beira Rio



Uso de drogas e som automotivo exagerado à noite e de madrugada causa insegurança na Praça Beira Rio

Representante da prefeitura disse que os problemas na praça serão resolvidos com a instalação do SESC

O presidente do Conselho Municipal de Turismo de Registro (Comtur), Rubens Shimizu e os conselheiros Renato Zacarias dos Santos e José Calistro da Silva Filho participaram da reunião do Conselho Municipal de Segurança (Conseg) realizado na terça-feira, 31 de maio. Na oportunidade, eles falaram sobre o trabalho que o Comtur está desenvolvendo para incrementar o turismo no município e obter recursos governamentais para investimento no setor.

Renato Zacarias informou que a ACIAR está junto com o Comtur nessa empreitada para que a cidade seja incluída no rol de cidades paulistas de interesse turístico e, assim, receba recursos estaduais para investir no turismo. Ressaltou os problemas de segurança na Praça Beira Rio como empecilho ao crescimento turístico, mas, por outro lado, lembrou que a Associação Comercial não tem mais recebido reclamações quanto a assaltos no comércio da avenida Jonas Banks, ressaltando o

trabalho da PM nesse sentido.

Segundo os representantes do Comtur, entre os frequentadores da Praça Beira Rio, há jovens e menores de idade que utilizam som automotivo extremamente alto, à noite e de madrugada, além de consumirem bebidas alcoólicas e drogas, denegrindo a imagem daquele ponto de encontro, causando insegurança e incomodando famílias e visitantes que procuram a Praça Beira Rio como local de entretenimento e lazer.

O Tenente PM Cunha, comandante da 1ª Cia. de Policiamento do 14º BPM-I, explicou que não há como deixar uma viatura da polícia direto no local e que uma alternativa de solução seria interditar a Praça para veículos aos finais de semana, a partir de um determinado horário. Acrescentou que essa proposta já foi levada pela PM ao prefeito Gilson Fantin.

O secretário municipal de Planejamento e Obras, Roberto Francelino da Silva, afirmou que a situação deve melhorar ainda neste ano, depois que o Sesc assumir parte da área e iniciar as obras para sua instalação a partir do conjunto KKKK, passando diante da praça e estendendo-se até o local onde havia a academia ao ar livre. Na opinião dele, a instalação do Sesc trará maior movimento cultural ao local, alterando o tipo de frequência hoje verificado.

Mais de 1.500 cursos à distância com desconto

Parceria foi firmada entre ACIAR e FACESP visando mais um benefício ao associado

A ACAR e a Federação das Indústrias do Estado de São Paulo (FACESP) firmaram parceria com o Portal Educação visando oferta de mais de 1.500 cursos à distância e 80 pós-graduação (latu-sensu) aos associados, com desconto de 10% na mensalidade.

Para ter acesso ao benefício é preciso cadastrar-se no site (www.portaleducacao.com.br/parceiro/aciar). O portal oferece mais de 1.500 cursos em áreas que vão de gestão orçamentária, administração e educação, entre outras. A contratação, pagamento e cobrança são feitos diretamente no Portal Educação. “Esse é mais um serviço oferecido pela ACIAR aos seus associados. Entendemos que educação é a base de desenvolvimento pessoal e social”, observou o presidente da ACIAR, Renato Zacarias, ao falar sobre a parceria.



Inauguração do SENAC torna realidade antiga reivindicação da ACIAR



Lúcia Gil e Hélio Borges Ribeiro, o vereador Raul Calazans e sua esposa Vinidiane Machado Calazans, o presidente da Aciar Renato Zacarias dos Santos e o médico José Luiz Martins André



Diretores das Associações Comerciais de Registro e Itanhaém presentes à inauguração do Senac Registro

Foi o então presidente Bianco que, em 2010, começou a luta pela vinda do SENAC

“A inauguração da unidade do SENAC é um momento histórico para a ACIAR e é um grande salto de Registro e região em direção ao desenvolvimento”, disse o presidente Renato Zacarias dos Santos ao participar da inauguração do SENAC Registro na terça-feira, 14 de junho, representando Alencar Burti, presidente da FACESP. “Com a nossa presença física no Vale do Ribeira, trazemos o compromisso de contribuir com a inclusão no mundo do tra-

balho, promovendo educação profissional de qualidade e uma ampla oferta de vagas gratuitas por meio de bolsas de estudo. A isso somam-se nossas crenças, há 70 anos, na promoção do desenvolvimento sustentável, na atitude empreendedora e na busca da excelência, sentimentos que procuramos despertar também em nossos alunos e nas comunidades nas quais atuamos”, afirmou Luiz Francisco de A. Salgado, diretor regional do Senac São Paulo.

O SENAC investiu cerca de R\$ 27 milhões na instalação da unidade Registro, que terá ampla oferta de cursos livres, técnicos e de qualificação profissional nas áreas de administração geral e negócios; aplicativos; design; marketing; enfermagem; estética; redes e infraestrutura; massoterapia; podologia; segurança e saúde no trabalho; beleza; moda; tecnologias sociais e desenvolvimento humano; vendas; finanças e contabilidade; logística; farmácia; meio ambiente; turismo; lazer; arquitetura e urbanismo.

Com mais de 3,4 mil metros quadrados de área construída, o SENAC atenderá, além de Registro, os municípios de Barra do Turvo, Cajati, Cananeia, Eldorado, Iguaçu, Ilha Comprida, Iporanga, Itariri, Jacupiranga, Juquiá, Miracatu, Pariquera-Açu, Pedro de Toledo e Sete Barras. A unidade tem capacidade para cerca de 2.100 alunos por dia. Dispõe de oito laboratórios educacionais (hardware, informática, saúde, estética, beleza e administração; um laboratório móvel multiuso e duas salas multifuncionais: uma para moda, vitrinismo,



Luiz Francisco de A. Salgado, diretor regional do Senac São Paulo; Gener Silva, vice-presidente da Fecomércio SP; Gilson Fantin, prefeito de Registro, e Paulo Rezende, gerente do Senac Registro



Luiz Francisco de A. Salgado, diretor regional do Senac São Paulo, e Paulo Rezende, gerente do Senac Registro

de



Obra do SENAC, em Registro, teve investimento de R\$ 27 milhões

jardinagem e artesanato e outra para trabalho e renda, turismo e hotelaria); 11 salas de aula convencionais; biblioteca aberta à comunidade e auditório com capacidade para 120 pessoas; além de espaços administrativos e sala de docentes.

Com instalações modernas, o prédio tem acessibilidade total para pessoas com deficiência, como elevadores, rampas, piso podotátil e identificação em braile. O projeto considerou conceitos de sustentabilidade como fachada arejada, ventilação permanente nos corredores, sistema de ar-condicionado central VRF, automação dos sistemas de iluminação, muro verde e brises para garantir melhor eficiência energética da instalação.

“Nossa programação foi

planejada para atender as demandas, expectativas e realidades da região. Chegamos ao Vale do Ribeira com a missão de contribuir com a economia local por meio da formação de profissionais qualificados para atender as exigências do futuro”, afirmou Paulo Sergio Rezende, gerente do Senac Registro.

O evento contou com a presença do Diretor Regional do Senac SP, Luiz Francisco de A. Salgado, gerentes de várias unidades do Senac, representantes do Sesc, o prefeito Gilson Fantin e a presidente do Fundo Social de Solidariedade, Maria Amélia Fantin, secretários municipais, vereadores e representantes de diversas entidades de Registro e do Vale do Ribeira. Presente também a ex-prefeita Sandra Kennedy.



Em 2008, na gestão de João De Bianco Neto, a ACIAR fez contatos com o Serviço Nacional do Comércio (SENAC) Sorocaba visando parceria para a vinda de cursos profissionalizantes para Registro. Em 2010, a parceria foi firmada por seu sucessor, Hélio Borges Ribeiro, e foi implantado o Programa de Aprendizagem, destinado à inserção de jovens aprendizes no mercado de trabalho.

Em 10 de agosto de 2011, o então presidente da ACIAR, Henrique Wolf, e a presidente do Sincomerciários, Rosemeire Lara dos Santos Novaes, testemunharam a então prefeita Sandra Kennedy e o gerente regional do SENAC-SP, Luiz Francisco de Assis Salgado, assinarem o contrato de cessão da área no Jardim Flórida onde foi construída a unidade.

Até o final de julho a unidade oferece uma grade com vários cursos. Confira no Portal Senac: www.sp.senac.br/registro. Para mais informações e inscrições, os interessados podem entrar em contato pelo telefone 0800-883 2000.

LOCALIZAÇÃO
Rua Teiti Koki, 105, Vila Flórida - Registro/SP
Telefone: 0800-883 2000
Site: www.sp.senac.br/registro

Assembleia de SP aprova concessão de cinco parques estaduais no Vale



Ilha do Cardoso



Caverna do Diabo

FOTO: Ken Chiu / Expressão Studio



Carlos Botelho

No total, 25 parques serão explorados pela iniciativa privada em São Paulo

A Lei que autoriza a Fazenda do Estado a conceder a exploração de serviços ou o uso de áreas inerentes ao ecoturismo, bem como a exploração comercial madeireira ou de subprodutos florestais em áreas protegidas, foi sancionada na quarta-feira (29).

As concessões são condicionadas a uma série de requisitos, entre eles, a previsão de formas de favorecer o desenvolvimento social e econômico das populações tradicionais e das comunidades existentes no interior e no entorno das áreas concedidas.

A lei também determina que os contratos devem prever regras que garantam a impossibilidade de transferência de bens e áreas do Estado e a obediência ao Plano de Manejo e aos regulamentos das unidades de conservação.

A exploração comercial da madeira e de subprodutos florestais só será permitida nas áreas cujo plano de manejo ou de

produção prevejam este tipo de atividade. No caso das áreas inseridas na Lei nº 16.260, só se enquadram neste critério as estações experimentais e as florestas estaduais. As unidades de conservação que são conhecidas como parques estaduais, por serem de proteção integral, não entram nesse grupo.

BENEFÍCIOS DA LEI

A concessão trará melhoria da infraestrutura das unidades de conservação para a prática do ecoturismo, aumento do número de visitantes e o desenvolvimento de atividades múltiplas de educação ambiental. Os recursos obtidos serão destinados exclusivamente para a gestão, proteção e conservação das áreas protegidas.

As comunidades que moram nas regiões de entorno dos parques serão beneficiadas direta e indiretamente. Seja trabalhando em alguma das unidades de negócios objeto de concessão ou por meio do efeito multiplicador do turismo, que tende a beneficiar muitos elos da cadeia produtiva, aquecendo a economia regional.

PARQUES QUE SERÃO ENTREGUES À CONCESSÃO

1. PE CAMPOS DO JORDÃO
2. PE CANTAREIRA
3. PE INTERVALES
4. PE TURÍSTICO DO ALTO RIBEIRA
5. PE CAVERNA DO DIABO
6. PE SERRA DO MAR (NÚCLEO SANTA VIRGÍNIA)
7. PE SERRA DO MAR (NÚCLEO SÃO PAULO)
8. PE JARAGUÁ
9. PE CARLOS BOTELHO
10. PE MORRO DO DIABO
11. PE ILHA DO CARDOSO
12. PE DE ILHA BELA
13. PE ALBERTO LÖFGREN
14. CAMINHOS DO MAR
15. ESTAÇÃO EXPERIMENTAL DE ARARAQUARA
16. ESTAÇÃO EXPERIMENTAL DE ASSIS
17. ESTAÇÃO EXPERIMENTAL DE ITAPEVA
18. ESTAÇÃO EXPERIMENTAL DE MOGI GUAÇU
19. ESTAÇÃO EXPERIMENTAL DE ITIRAPINA
20. FLORESTA ESTADUAL DE ÁGUAS DE SANTA BÁRBARA
21. FLORESTA ESTADUAL DE ANGATUBA
22. FLORESTA ESTADUAL DE BATATAIS
23. FLORESTA ESTADUAL DE CAJURU
24. FLORESTA ESTADUAL DE PEDERNEIRAS
25. FLORESTA ESTADUAL DE PIRAJU

Equipamento de ponta para confecção de óculos com medidas exatas



Com a aquisição do Visioffice 2, Ótica Ribeira inclui-se no seleto grupo das melhores óticas do Brasil



Ótica Ribeira é a única da região a disponibilizar o aparelho para melhor atender seus clientes

O empresário Ivan Ikeda usa a tecnologia sempre em favor dos clientes das Óticas Ribeira. Foi pensando nisso que recentemente ele adquiriu o Visioffice 2 tornando-se a única empresa do setor a dispor desse equipamento no Vale do Ribeira.

O Visioffice 2 é um equipamento de alta precisão para tomada de medidas fisiológicas e comportamentais, possibilitando a personalização nas lentes. “Esse aparelho é exclusivo para lente multifocal, leva em conta medidas de armações, movimentos oculares, grau e os óculos são feitos com alta precisão”, explica Ivan Ikeda.

Várias simulações sobre situações do dia a dia enfrentadas pelas pessoas, garantem ao Visiofficeas lentes, além de ajudar na escolha de armações. As informações obtidas durante o processo, que é realizado

de forma rápida e eficaz, são imediatamente transmitidas ao laboratório.

A boa notícia é que, apesar de ter óculos precisos, que o processo manual não assegura, o cliente não terá custo adicional para confecção de seus óculos. “Na verdade, diminui o custo para o cliente porque reduz a margem de erro e também diminui o grau de insatisfação”, afirma o empresário.

Com a aquisição desse equipamento, a matriz das Óticas Ribeira, localizada na avenida Clara Gianotti de Souza (próximo ao Hospital São José, em Registro) tornou-se Varilux Especialista. Trata-se de um credenciamento que inclui a empresa entre as melhores do Brasil, com treinamentos diferenciados aos profissionais e um serviço totalmente voltado para a qualidade dos produtos que comercializa e para atendimento.

O equipamento foi adquirido há dois meses e mostra que há empresas, como as Óticas Ribeira, que acreditam que, mesmo num momento difícil da economia brasileira, é fundamental fazer investimentos que garantem mais qualidade aos clientes.

GODKE
ALUMÍNIOS

Tel/Pabx
3821-2131

Esquadrias em Vidro Temperado
Box em Acrílico e Temperado
Venezianas e Vitrôs
Portas e Portões Exclusivos
Esquadrias Pantográficas
Alumínio Brilhante
Bronze
Pintura Eletrostática

Rua Shitiro Maeji, 451
CEP 11.900-000
Registro - SP
godke.aluminios@uol.com.br

Empresas enfrentam a crise com investimentos e promoções

Quem também mudou de endereço e ampliou consideravelmente o espaço físico, onde agora tem estacionamento para todos os veículos e máquinas da empresa, foi o empresário Roger Rodrigues Martins, da INFOVALE TELECOM que, este ano, comemora vinte anos de atuação no mercado regional e é pioneiro em internet com fibra óptica no mercado do Vale do Ribeira. A visão de futuro é o principal componente na vida empresarial de Roger, que começou com internet via rádio mas com ideia de implantar fi-

bra óptica, antevendo a necessidade dos clientes de maior velocidade de tráfego de internet.

Qual a receita para ampliar negócios na crise? “Esquecendo que a crise está aí”, responde Roger, ressaltando que por oferecer um trabalho necessário e inovador, ele sente menos os reflexos da crise. E faz planos para o próximo ano: trabalhar com TV a Cabo com todos os canais de TV por assinatura, competindo com Sky, Claro TV e Vivo TV, entre outras, e montar um canal com programação da região.

Para comemorar o vigésimo aniversário, a INFOVALE TELECOM lançou uma promoção exclusiva para clientes, intitulada “Amigos da Infovale”, em que sorteará um Drone Phantom 3, um Iphone 6 e um Playstation 4. “Os brindes não são para atrair novos clientes. É um agradecimento a todos que fizeram a Infovale chegar aonde chegou”, agradece Roger, cuja carteira de clientes reúne, atualmente, as principais empresas e órgãos públicos da região.

Qual a receita para ampliar negócios

na crise? “Esquecendo que a crise está aí”, responde Roger, ressaltando que por oferecer um trabalho necessário e inovador, ele sente menos os reflexos da crise. E já faz planos para o próximo ano: montar um canal local de tevê a cabo e vender pacotes de canais de tevê, competindo com Sky, Claro TV e Vivo TV, entre outras.

Para comemorar o vigésimo aniversário, a Infovale Telecom lançou uma promoção exclusiva para clientes, intitulada “Amigos da Infovale”, em que sorteará um drone, um Iphone 6 e um Playstation. “Os brindes não são para atrair novos clientes. É um agradecimento a todos que fizeram a Infovale chegar aonde chegou”, agradece Roger, cuja carteira de clientes reúne, atualmente, as principais empresas e órgãos públicos da região.

Danielle Dall’Agnol, gerente da Caras Cosméticos e Perfumaria usa promoções e parcerias com fornecedores para atrair novos clientes e manter a loja num patamar em que possa preservar empregos. Recentemente, a Caras fechou parceria com a MK Cosmetics e, com isso, quem

Para Roger, é preciso trabalhar e esquecer as dificuldades



Enfrentar a crise trabalhando é a receita de Clarissa

Danielle investe em promoções e parcerias para atrair clientes



compra tinturas na loja tem direito à aplicação gratuita num salão conveniado. A promoção é por tempo indeterminado.

Manter o facebook ativo e como ferramenta de comunicação com o cliente, inclusive para fazer pedidos ou informar sobre novidades, também tem ajudado as vendas. A Caras também realiza sorteios de vales compras como arma para driblar a crise. “Nós procuramos também trazer todos os lançamentos e estar sempre atualizados”, revela Danielle.

A empresária Clarissa Luiza Camillo há muito tempo sentia necessidade de reformar o espaço físico do Armazém dos Presentes para ampliar a loja e construir um salão interno para organizar o estoque. “A crise, de certa forma, ajudou porque as vendas estavam baixas”, diz Clarissa, que ficou 40 dias com a loja fechada.

Para encarar a crise, Clarissa afirma que trabalha com bastante cautela. “A gente busca ter produtos diferenciados mas gerencia o estoque com maior planejamento, observa a empresária, também proprietária da Love Brands. “A crise está aí e temos que enfrentar trabalhando”, avalia.

Valdeci vê a crise como chance para os pequenos empresários



Laudos Laboratoriais devem ter certificação digital

Objetivo é erradicar fraudes e garantir segurança ao laudo



Os laudos laboratoriais são importantes documentos médicos que, além de apontar possíveis alterações na saúde de um paciente, podem também atualizar sua situação clínica. Com um efeito social bastante impactante na vida de pessoas e empresas, eles comumente são utilizados em processos judiciais, uma vez que contém presunção de validade científica.

E foi pensando nisso que a Sociedade Brasileira de Patologia Clínica – Medicina Laboratorial (SBPC/ML) lançou o Sistema de Certificação de Laudos Laboratoriais. Utilizando a tecnologia da Certificação

Digital ICP-Brasil, a ferramenta pretende erradicar as fraudes e aliar segurança ao documento.

“A importância do Certificado Digital está na sua validade jurídica. Assim, uma vez que o laudo laboratorial envolve múltiplas partes (pacientes, médicos, convênios/SUS, sistema legal e outros), é recomendável que sua assinatura digital conte com o certificado”, explica o presidente da ACIAR, Renato Zacarias.

A RDC nº 30 (Resolução da Diretoria Colegiada), que dispõe sobre o uso dos certificados digitais ICP Brasil para Laudos Laboratoriais, foi publicada pela Agência Nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa), no dia 24 de julho do ano passado, entrou em vigor em 24 de janeiro deste ano mas seu uso deve ser iniciado a partir de 23 de julho.

ACIAR propõe à prefeitura convênio para compra de material escolar

Cartão fornecido pela Associação permitirá compra do material em papelarias de Registro

A diretoria da ACIAR reuniu-se, dia 16 de junho, com o prefeito Gilson Fantin, de Registro, para apresentar a proposta de implantação do cartão Accredito Educação, destinado à compra de materiais escolares pelos alunos da rede municipal de ensino. Gilson considerou a proposta oportuna e quis saber detalhes do funcionamento do benefício. Em seguida, ele determinou à Secretaria de Assuntos Jurídicos para viabilizar o convênio com a ACIAR.

Atualmente, mais de cinco mil estudantes da rede municipal de ensino recebem kit escolar padronizado, comprado de empresa de fora do município. O presidente da



Prefeito Gilson pediu ao Jurídico para viabilizar convênio com a ACIAR

ACIAR, Renato Zacarias dos Santos, ressaltou que o cartão Accredito Educação permitirá que a compra do material escolar seja feita pelos próprios alunos e somente nas pa-

pelarias existentes na cidade, possibilitando que o recurso fique na cidade. Além disso, os alunos terão autoestima elevada pois passarão a escolher seu próprio material escolar.



Consultora em Recursos Humanos
dmoreiraamaral@uol.com.br

SEU TEMPO É LIMITADO

Se tiver uma lista pronta e recursos disponíveis, posso até acreditar que consiga cumprir parte dela no exato tempo proposto no tema. Mas se por alguma circunstância você nunca parou para pensar no tempo e no que realmente faz com ele, então é melhor começar a pensar e coordenar a vida de forma mais saudável.

As pessoas de forma geral lidam melhor com minúcias. Se o horário de entrada para a prática profissional ocorre às oito da manhã, grande parte acaba por entrar as oito e alguns minutos, porém, se essa hora for modificada para as oito horas e quatro minutos, por exemplo, a maior parte das pessoas irão chegar antes. Isso ocorre porque neurologicamente estamos preparados para atender a solicitações por detalhamento, memorizar e ficar mais sujeitos a regras.

Então se tivéssemos um script de nossa vida, aparentemente seria mais fácil coordenar o tempo. A grande questão está aí: nós não temos. A programação de como serão seus dias, meses, anos, sua existência, está em suas mãos, lembrando que tempo é algo impossível de burlar pois, a cada segundo que se vive, ele já foi.

Então como coordenar o tempo, o comportamento, pensamentos, sentimentos, sonhos, ações de terceiros em nossas vidas? Prática simples e eficaz: pense realmente no que quer fazer e corra para conquistar. Corra atrás, seja criativo, inove, busque ajuda quando precisar e olhe todos os recursos que estão ali, aqui, lá.

Ninguém vende a ideia que será fácil mas, sejamos sinceros, o difícil apenas acontece diante do desconhecido e a transformação é a regra

geral para tudo na vida. Tudo que aflige hoje, amanhã será motivo de sorriso.

E se eu te der um tempo preciso? Sabe o que fazer com ele? Priorize.

Se pensarmos assim todos os dias, acabaremos por perceber que misturamos muito o que é prioridade, o que é necessário e o que colocamos no meio do caminho a fim de burlar a vida. Faça uma lista. Perceba que o que é necessário nem sempre será prioritário em muitas situações, ou grande parte delas. E ainda, boa parte do que fazemos não vale a pena. É como chegar no final do dia e pensar pelo que realmente sentiu gratidão e o que realmente lhe fez feliz naquele dia.

Há dias atrás escutei de um empresário a seguinte frase: “Priorizo meu bem estar, então, não permito que as pessoas me forcem a nada. Administro meu tempo de forma a ter sucesso em duas coisas que eu amo: meu trabalho e minha família”. Na ocasião, ele falava com um largo sorriso sobre conquistas pessoais, alcançadas por ter priorizado, durante um tempo, o trabalho e hoje faz uma melhor divisão do tempo. Esse é um grande exemplo de como as prioridades mudam, porém, sempre há a necessidade de reconhecermos quais são e vivenciá-las da melhor forma possível.

Tempo é uma questão relativa. Para muitas coisas parece que temos e/ou queremos um tempo infinito e para outras parece interminável em um aspecto ruim.

Valorize cada segundo, sem desdenhar o que está fazendo, mais sim, com uma visão ampla de uma aprendizagem constante sobre a vida. Priorize. Você não tem um tempo limitado, mas ele pode ser imenso na forma grandiosa que você vive.

“
 É impossível burlar o tempo. A cada segundo que se vive, ele já foi.”



Advogado

roniadv@hotmail.com

O PRAZO DO ARREPENDIMENTO

Desde há muito tempo os comerciantes têm dúvidas com relação ao arrependimento do consumidor depois que foi efetuada a compra e a tradição, ou seja, a entrega do produto. Muitos clientes, arrependidos pela compra, procuram o estabelecimento para devolver a coisa comprada e desfazer o negócio. Mas e aí? Pode isso? Até que ponto a lei permite ou não ao comerciante aceitar essa devolução?

Em razão do grande apelo ao consumo e a grande demanda de propagandas, o consumidor se vê aturdido no meio desse mundo consumérista. Em razão disso, o comerciante deve ter conhecimento que, em razão desse grande assédio, fora do estabelecimento comercial físico, surge a possibilidade de contratar por impulso, sem que se reflita adequadamente sobre as consequências da contratação. É somente diante desse fato que o direito de arrependimento se justifica. Além disso, na compra à distância o consumidor não tem o contato direto com o produto e não pode bem avaliar se esse realmente corresponde às suas expectativas.

O Código de Defesa do consumidor em seu artigo 49, reza o seguinte: “O consumidor pode desistir do contrato, no prazo de 7 dias a contar de sua assinatura ou do ato de recebimento do produto ou serviço, sempre que a contratação de fornecimento de produtos e serviços ocorrer fora do estabelecimento comercial, especialmente por telefone ou a domicílio”.

O que se deve observar com muita atenção nesse caso é que o prazo tratado, no caso sete dias, diz respeito quando a aquisição de produto ocorrer fora do estabelecimento comercial (por telefone, em domicílio, através de internet ou por outro meio similar). Como se vê, a contagem do prazo inicia-se a partir do dia imediatamente posterior à contratação ou recebimento do produto.

Cabe lembrar que a contagem não é interrompida nos finais de semana ou feriados e quando não há expediente do fornecedor no dia final do prazo do sétimo dia, o direito do consumidor se prorrogará para o primeiro dia útil subsequente.

Outra consequência dessa orientação é a que diz respeito ao parágrafo único do mesmo artigo 49 - “Se o consumidor exercer o direito de arrependimento previsto neste artigo, os valores eventualmente pagos, a qualquer título, durante o prazo de reflexão, serão devolvidos, de imediato, monetariamente atualizados”. Ou seja, o consumidor, nesse caso terá direito a devolução integral daquilo que pagou mais a correção do período.

Ressalta-se também que, para exercer o direito de arrependimento, o consumidor deve formalizar o pedido ao fornecedor. Se entregar carta, deve protocolar uma via. Se optar pelo correio, deve enviar com AR (aviso de recebimento). Se o contato for por telefone, deverá anotar o número do protocolo e o nome do funcionário que fizer o atendimento. Se enviar e-mail, deverá guardar a mensagem enviada.

Como descrito acima, o arrependimento diz respeito somente às compras feitas fora do estabelecimento comercial. Portanto se o cliente chegar gritando na loja que ele tem direito de arrependimento e desfazimento do negócio, no prazo de 07 dias, os amigos comerciantes já sabem que não!

Grande parte dos comerciantes aceitam troca de produtos comprados na loja física, pois isso é uma forma de garantir mais segurança ao consumidor na compra e de fidelizar o cliente, pois ele tem a vantagem de saber que poderá trocar o produto caso posteriormente mude de ideia.

Não podemos confundir o tema hoje tratado com as questões de trocas de produtos com defeitos que é motivo de outras discussões.

É isso.

Ótimos negócios a todos.

“
Arrependimento só é possível se a compra for feita de forma virtual”

Seu Plano. Sua Vida.

Rua Tamekichi Takano, 11 - Centro - Registro / SP
Atendimento: (13) 3828.2000 Vendas: (13) 3828.2014
www.unimedregistro.com.br
faleconosco@unimedregistro.com.br



ANS nº 35.177-6

SAC
UnimedServiço de Atendimento ao Cliente
0800 770 28 22

A ACIAR lança a família ACERTA para análise de crédito de pessoa física com inteligência analítica



Análise de crédito torna as vendas mais assertivas

EVOLUÇÃO DOS PRODUTOS SCPC



Objetivo é maximizar retorno financeiro das transações de crédito

Diante do cenário atual, crise econômica e aumento da inadimplência, são imprescindíveis análises inteligentes e robustas para tornar as vendas mais assertivas. Baseada no histórico de mercado dos consumidores, a Boa Vista SCPC oferece soluções como o potencial de compra dos consumidores, avaliação de risco, sugestão “Aprova / Não Aprova” e sugestão de limite de parcela, possibilitando maximizar o retorno financeiro das transações.

Além das informações cadastrais, restritivas e comportamentais, os novos relatórios permitem acesso às seguintes soluções Analíticas:

Renda Estimada: Solução da Boa Vista SCPC que informa a renda mensal estimada para o documento consultado, com base em informações de crédito do cliente em nosso banco de dados combinado com dados do IBGE. Essa avaliação aponta a es-

timativa da renda mensal e a probabilidade do potencial de compra do cliente.

Avaliação de risco (Score): Ao consultar o score, sua empresa tem um cenário mais amplo para analisar os consumidores com alto potencial de se tornarem devedores nos próximos meses. Um estudo realizado pela Boa Vista SCPC apurou que 40% dos CPFs que apresentavam ‘Nada Consta’ nas consultas, possuíam altíssimo risco de se tornarem inadimplentes o que só pode ser observado graças ao Score.

Sugestão “Aprova” / “Não Aprova a venda”: Baseada em seus mais de 60 anos de experiência em informações para análise de risco e comportamento dos consumidores, a Boa Vista SCPC desenvolveu uma robusta política de crédito que apresenta, de forma simples, uma sugestão de aprovação ou não da venda a crédito. Dessa forma, é possível reduzir a quantidade de consumidores analisados tornando as transações mais rápidas e assertivas.

Sugestão de Limite de Parcela: Combinando a renda, gastos com itens básicos e o nível de risco, a Boa Vista SCPC apresenta

uma sugestão de parcela. Com essa informação, sua empresa tem a chance de oferecer uma parcela de crédito que se adeque à capacidade de pagamento de cada consumidor.

Dados Cadastrais: Ajudam a conhecer quem negocia com sua empresa, antes mesmo de fechar o negócio. A Boa Vista SCPC possui uma das maiores bases de identificação, endereço e telefones do País, o que auxilia no processo de análise de risco de fraudes nas transações, fácil localização de clientes e atualização de seus cadastros.

Dados Restritivos: Mostram o momento atual do consumidor em relação às pendências e restrições financeiras disponíveis em nossa base de dados e outros parceiros da Boa Vista SCPC. Com essas informações, a empresa reduz a possibilidade de fechar negócio com clientes inadimplentes e evita gastos futuros com cobrança e negativação.

Dados Comportamentais: Permitem conhecer o comportamento de crédito da pessoa física pesquisada e proporcionam uma avaliação mais criteriosa. Esse bloco apresenta informações que auxiliam sua empresa a identificar alterações ou suspeitas de fraude.

CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS



Descontos de 10% (dez por cento) no valor de suas mercadorias e produtos não promocionais, podendo ser efetuado pagamento com cartão de crédito ou débito. Fone: (13) 3822-5994.



15% de desconto em todos os serviços. Tel.: (13) 3821-6654.



Descontos de 10% no valor dos Móveis Planejados. Av. Dr. Carlos Botelho, 418 - Centro - Pariqueira-Açu - SP. Tel: (13) 3856 1232.



"Desconto de 40% em todos os cursos oferecidos e isenção da taxa de Matrícula". Rua : Amapá, 348 - Vl. Cabral - 2º A - SI 06 - Fone: (13) 3821.2648



Descontos de 50% no valor total dos cursos de informática, inglês, web design e gestão empresarial. Matriculando-se em dois cursos, o material didático é inteiramente GRÁTIS. Fone (13) 3821-3089.



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª, 5ª, 6ª e sábados, à vista ou nos cartões Visa e Mastercard. Tel.: (13) 3821-4372.



MAS DO QUE MELHORES ALUNOS... MELHORES PESSOAS... Desconto de 30% nas matrículas e mensalidades dos cursos de inglês e espanhol básico, intermediário e avançado. Tel. (13) 3822-2122.



Descontos de 6% no valor dos serviços prestados para elaboração de Programas de Medicina e Segurança do Trabalho. Fone: (13) 9707-5392.



Desconto de 10% no pagamento à vista nos seguintes produtos, óleos lubrificantes e filtros, e desconto de 3% nos combustíveis somente no pagamento no cartão de débito ou em dinheiro.



Descontos de 04 a 22% no valor do automóvel utilitário escolhido (conforme tabela vigente). Telefone: (13) 3828-9000



Descontos de 5% (cinco por cento) nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863 - Vila Nova Ribeira. Fone: (13) 3822-2263



Descontos de 20% (vinte por cento) no valor de seus cursos (todos de nossa grade). Rua João Batista Pocci Junior, 288 - Tel: (13) 3822-6203



Desconto de 20% sobre o valor da Taxa de Registro do Procedimento Arbitral, de Mediação e/ou Conciliação. Tel: (13) 3828-6800



Desconto de 5% no valor de todas as suas mercadorias.



Descontos de 5 a 15% nas mensalidades dos cursos de graduação, graduação tecnológica e pós-graduação (conforme tabela vigente). Tel. (13) 3821-7147 ou 3821-2920.



Descontos especiais nos planos regulamentados. Tel. (13) 3828 6804 - Vanessa.



Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos. Tel. (13) 3821-2122.



Descontos de 15% no valor das mensalidades para os cursos preparatórios. Rua Amapá, 348 - 2º andar - sala 06 - Centro - Registro/SP. Fone: (13) 3821-8007



Programa de estágio Taxa Administrativa para Associados: R\$ 78,80 Não associados: R\$ 174,00



Desconto de 15% no valor de todos os serviços realizados na lavanderia.



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado, linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas. Tel.: (13) 3821-5530.



Descontos de 10% no valor de seus produtos e serviços. Av. João Batista Pocci Jr, 305 - Centro - Registro/SP - Fone: (13) 3821-7091.



Desconto de 15% nas parcelas da implantação do sistema. Telefone: (13) 3821-3694.



Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados. Tel. (13) 3828 6804 - Vanessa.



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos serviços. Tel.: (13) 3821-8080.



Desconto de 8% no valor de seus serviços.



Desconto de 20% na instalação e gratuidade na primeira mensalidade após a implantação do sistema.



Desconto de 10% no valor de todos os seus serviços.

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos associados da ACIAR pode ganhar descontos ao apresentar o cartão. O cartão de descontos é válido para os proprietários e sócios dos estabelecimentos, além de seus cônjuges. Informações pelo telefone 3828-6800.

ILLUSTRATIVA

Publicidade, Propaganda e Marketing



Idéias...
Nós
Temos
Muitas

(13) 3821-4451

Assessoria Publicitária | Assessoria de Imprensa | Sites | Logotipos | Anúncios

www.illustrativa.net

[f](https://www.facebook.com/agenciaillustrativa) agenciaillustrativa

CONTABILIDADE E IMOBILIÁRIA

www.chicaoka.com.br



Tel. (13) 3821-2233

chicaoka@chicaoka.com.br

Rua Tamekichi Takano, 609
Centro - Registro - SP

COMÉRCIO ATACADISTA E VAREJISTA DE DOCES LTDA

DOCIBRA



FONES: (13)
3821-1817 e 3821-6871

R. Alexandre Agenor de Moraes, 50 - Registro (SP)



IMPRESSOS EM OFF-SET

*"Boa Impressão e
parceria com o Vale"*

Cartazes, Folders,
Folhinhas, Jornais,
Livros, Panfletos e
Revistas. Formulários
Planos e Contínuos

Fone: (13) 3841-1142 / Fax: 3841-2028 Rua Tte. Cel. Zacarias, 88 - Iguape - SP
e-mail: soset@uol.com.br / soset@soset.com.br



UTSUNOMIYA CONTABILIDADE

Hiroshi Utsunomiya

Kimiko Utsunomiya

Tels.: (13) 3821-2700 / 3821-4293
3821-2320 - Fax: 3821-4622

Rua Pres. Getúlio Vargas, 423 - 1º Andar - Registro/SP



CLOSET AREJADO

Monte do seu jeito. Escolha quantas prateleiras,
cabideiros, gaveteiros quer ter.
Modernidade, praticidade e funcionalidade.
Vá hoje mesmo conhecer a nossa linha de
closet arejado.

FACILLITA®

Utilidades & Organização

Av. Clara Gianotti de Souza, 1050 - Registro/SP - Fone: 3822.2008



CONTABILIDADE YAMADA

Yamada & Badari Assessoria Contábil e Tributária S/S Ltda

Contabilidade Comercial e Agrícola
Assessoria Fiscal, Tributária e Trabalhista
Abertura, Alteração e Encerramento de Empresas
Consultoria e Rotinas Trabalhistas
Declaração de Imposto de Renda Física e Jurídica
INCR e ITR

Rua Sinfrônio Costa, 669 - Centro - Registro
email: contato@contabilidadeyamada.com.br

(13) 3828-1122
3821-1491

Anuncie.

LIGUE: (13) 3828-6800



ACERTA

Tudo que você precisa saber para vender e receber.

“Será que eu aprovo essa venda?”

“Como eu faço uma análise mais segura?”

“Qual o potencial desse cliente?”

Conheça a família **Acerta**, novidade da Boa Vista SCPC que reúne todas as respostas que você precisa para acertar nas vendas e aumentar seus lucros!

Principais benefícios:

Vendas mais ágeis e seguras: ajudamos você a realizar a análise de crédito, com base nos dados da Boa Vista SCPC, e sugerimos se o negócio pode ser concluído ou não. A decisão final é sempre da sua empresa.

Maior tranquilidade: com informações mais completas e detalhadas há mais chances de evitar vendas para consumidores com alta probabilidade de se tornarem inadimplentes.

Melhores resultados: sugerimos o valor mais adequado de crédito para cada cliente, ampliando significativamente a probabilidade de pagamento.

Redução de custos: evita gastos futuros com ações de cobrança e falta de pagamento dos produtos e serviços.

Vamos falar?

(13) 3828 6800 | scpc@aciar.com.br
www.aciar.com.br



Entidade Parceira

BoaVista
SCPC