

TREINAMENTOS

Melhor relacionamento com colaboradores e clientes



Empresários e colaboradores do Núcleo Vestir e Calçar tiveram doze horas de treinamento

Palestra fará esclarecimento sobre exigências legais para motofretista

Como casais que trabalham juntos mantêm a harmonia

Conheça resultado do Prêmio ACIAR de Fotografia



*De tudo, ao meu amor serei atento
Antes, e com tal zelo, e sempre, e tanto
Que mesmo em face do maior encanto
Dele se encante mais meu pensamento.*

(VINICIUS DE MORAES)

12 DE JUNHO

Dia dos Namorados



Prezados associados,

Sempre leal aos princípios que norteiam as ações da ACIAR e buscando, cada vez mais, ir ao encontro dos interesses dos setores que a entidade representa, no começo deste ano realizamos uma pesquisa entre nossos associados para saber o que ele gostaria que a nossa entidade fizesse para melhorar e desenvolver ainda mais as atividades comerciais e empresariais em Registro e no Vale do Ribeira.

O resultado da pesquisa mostrou que os associados querem cada vez mais a realização de cursos, treinamentos e palestras que garantam novos conhecimentos e permitam o aprimoramento do trabalho interno, além de melhorar o atendimento aos clientes.

A partir daí, intensificamos os cursos e treinamentos e o resultado tem sido bastante elogiado por todos os participantes. Sabemos de muitas mudanças que já ocorreram a partir das idéias que circularam nesses eventos e o resultado tem sido positivo.

Desde o início do ano a ACIAR promoveu doze treinamentos para empreendedores, gerentes e colaboradores para mais de 350 pessoas e cerca de 60 empresas.

Estamos negociando com o Procon a realização de palestra para orientar os empreendedores sobre exigências do Código de Defesa do Consumidor que atingem os estabelecimentos comerciais, como a necessidade de que os produtos expostos nas vitrines tenham preço e a padronização desse tipo de informação.

Realizaremos, também, palestra sobre a necessidade de motofretistas e mototaxistas se adequarem à regulamentação da profissão para evitar situações desagradáveis para os empresários, como multas e

problemas de ordem trabalhista.

O Happy Hour, já na quinta edição, tem sido um momento importante não só de integração e descontração, mas também para troca de informações, experiências, conhecimentos e, até mesmo, para geração de novos negócios.

Ao mesmo tempo em que se preocupa em atender o associado, que é a razão de sua existência, a ACIAR mantém uma forte ligação com a sociedade pois instituições como a nossa têm o dever de contribuir para o fortalecimento das relações sociais. Por isso promovemos, anualmente, o concurso fotográfico, cujo resultado estamos divulgando nesta edição da revista, e apoiamos Expovale.

Tudo o que a ACIAR realiza tem sempre o mesmo objetivo: promover o empreendedorismo e atuar sempre em defesa dos interesses dos nossos associados.

Continuamos firmes em nossa caminhada de consolidar o empreendedorismo em nossa cidade e no Vale do Ribeira. E, nesta Copa, torceremos para que o Brasil seja hexacampeão do mundo.

Vamos torcer juntos!

Renato Zacarias dos Santos
Presidente da ACIAR

BEM-VINDOS

Novos associados

5

NOSSA HISTÓRIA, NOSSA GENTE

Kunie Kaneko: um homem a serviço de sua comunidade

6

SUA EMPRESA

E agora? Estamos esperando por quem?

8

PERFIL

Da paixão infantil nasce uma empresa

9

REGULAMENTAÇÃO DE ATIVIDADE

SEST/SENAT oferece curso gratuito para motofretistas e mototaxistas

10

SAÚDE

Salmonella, bactéria que causa infecção, pode ser prevenida

11

ETERNOS NAMORADOS

Casais empreendedores unem amor e negócios

12

APRIMORAMENTO EMPRESARIAL

Treinamentos combinam teoria e prática para melhorar a empresa

14

PRÊMIO ACIAR DE FOTOGRAFIA

Conheça as fotos do calendário 2014

16

**NÚCLEO VESTIR E CALÇAR**

Treinados para proporcionar encantamento ao cliente

18

VANTAGENS

Confira as empresas que fazem parte do Clube de Descontos

20

REAJUSTE

Tabela de preços do SCPC

21

AGENDA & INDICADORES

Eventos e horários / Ranking / Estatísticas SCPC

22

Rua José Antonio de Campos, 455 | Sobreloja 1
Centro | Registro | SP | Cep 11900.000
Tel.: (13) **3828.6800** | SCPC: (13) **3828.6801**
URA: **0800.771.6800** | FAX: (13) **3828.6803**
Cel.: (13) **98818-8687**
E-mail: **aci@aci.com.br**
Site: **www.aci.com.br**

Diretoria da ACIAR

BIÊNIO 2014 / 2016

PRESIDENTE**Renato Zacarias Santos****1º VICE-PRESIDENTE****Hélio Borges Ribeiro****2º VICE-PRESIDENTE****João Del Bianco Neto****1º TESOUREIRO****Marcelo Rodrigues****2º TESOUREIRO****Carlos Massashi Hashiguchi****1º SECRETÁRIO****Sueli Tiomi Okamoto Odake****2º SECRETÁRIO****Daniel Muniz de Paulo****CONSELHO DELIBERATIVO**

Alessandra Cornélio Borges

Almir Gonçalves Correa

Benedito Gregório dos Santos

Hélio Issao Fukuda

Ibrain Martins de Almeida

Josimara Cadilhac

Luciana do Nascimento

Mauro Cesar Vieira de Araújo

Ricardo Cesar Bertelli Cabral

Roger Rodrigues Martins

Rogério Stephano Ramponi

Valdeci de Jesus Leite

William Rodrigues de Sá

CONSELHO CONSULTIVO

Salvador Campanucci

Olvino Batista de Oliveira

Elói Ribeiro

João Camilo Neto

Manoel Raimundo R. de Oliveira

Lázaro Gomes da Silva

Pedro Dias

Edson Antonio de Oliveira

Benedito Gregório dos Santos

Ana Lourdes Fideles de Oliveira

CONSELHO FISCAL

Presidente: Edgard Cesar Ronco

1º Secretário: Carlos Issao Tamada

2º Secretário: Jane Campos Duquinha

Suplente: Edson Kenji Tsunoda

informaci@r

Órgão de informação oficial da
Associação Comercial, Industrial e
Agropecuária de Registro

CONSELHO EDITORIAL:**Valda Arruda****Sueli Correa****PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO:****Márcio Lima****JORNALISTA RESPONSÁVEL:****Sueli Correa****TIRAGEM: 1.000 exemplares****PERIODICIDADE: mensal****IMPRESSÃO: Gráfica Somet****PARA ANUNCIAR: (13) 3828.6800**

Novos associados



PUB ACÚSTICO

RESPONSÁVEL: RINALDO FLORÊNCIO
ENDEREÇO: RUA MIGUEL ABY AZAR, 20 - CENTRO - REGISTRO - SP
TELEFONE: (13) 3822-4968

FEMME JOLIE

PROPRIETÁRIA: GRASIELA CRISTINA DIAS DE CARVALHO
ENDEREÇO: RUA JOSE ANTONIO DE CAMPOS, 455
CENTRO - REGISTRO - SP
TELEFONE: (13) 99774-3008



ADEGA DO LUCIANO

RESPONSÁVEL: LUCIANO LIMA MATOS
ENDEREÇO: RUA DR. NUNO SILVA, 621
CENTRO - ELDORADO - SP
TELEFONE: (13) 3871-3172

POMAR

PROPRIETÁRIOS: RONALDO ALVES DE OLIVEIRA / RUBENS JOSE MENDES RAMOS / MICHELE BARBOSA DA SILVA MENDES
ENDEREÇO: RUA ALEXANDRE AGENOR DE MORAES, 64
CENTRO - REGISTRO - SP
TELEFONE: (13) 3821-7322



CLÍNICA OFTALMO DR. LUIS T. AGUILAR

PROPRIETÁRIOS: LUIS TIBIRICA AGUILAR / JUAN AGUILAR LUQUE
ENDEREÇO: RUA SINFRONIO COSTA, 942 - CENTRO - REGISTRO - SP
TELEFONE: (13) 3822-1395

Kunie Kaneko: um homem a serviço de sua comunidade

Faltaram flores em Registro para atender o grande número de pedidos de coroas em homenagem a Kaneko

Enquanto suas mãos sangravam removendo neve do telhado de sua casa na província de Nigata, no Japão, onde vivia com os pais, o jo-

vem Kuniei Kaneko sonhava em mudar de vida. Nascido em 23 de novembro de 1940, ele era o penúltimo de sete irmãos.

Uma das irmãs de Kuniei formou-se enfermeira e como via futuro no jovem resolveu pagar o colégio interno para ele. Na escola, um cartaz informando que havia duas vagas numa fábrica de chá, na cidade de Registro, no Brasil, mudou radicalmente o destino que parecia ser a aspereza da vida numa província rural do Japão.

Aos 18 anos, Kuniei juntou a bagagem, sonhos e deixou para trás sua cidade natal. Chegou no Porto de Santos em 28 de setembro de 1959. Em Registro, tornou-se funcionário da Chabrás, onde foi operário, chefe de seção pessoal, contabilidade, finanças, administrativo e se aposentou após 42 anos de trabalho.

Logo que chegou em Registro Kuniei conheceu Keico Yamada, durante evento no clube japonês. Os dois tornaram-se grandes amigos. “Ele cativava todo mundo”, lembra Keico. A amizade tornou-se tão sólida, ao ponto dela costurar o uniforme da escola Fábio Barreto, onde ele estudava.

No carnaval de 1968, Kuniei não deixou Keico dançar com outros rapazes. Naquele mesmo ano, no dia dos namorados, ele

levou um presente para ela. No mês de abril do ano seguinte ficaram noivos e casaram-se em julho. “Ele veio para o Brasil para me conhecer”, brinca Keico. Em 1978 conquistou a cidadania brasileira.

Kunie Kaneko ocupou diversos cargos voluntários. Foi vice-presidente da ABRAC (Associação Brasileira de Canção), diretor de divulgação e de wadaiko no Bunkyo. Como diretor de divulgação, escrevia notícias da colônia japonesa, inclusive em japonês, para enviar aos jornais nikkeis do Estado. Entre 2002 e 2010 foi colaborador do Jornal Regional, onde assinou a coluna sobre a colônia japonesa.

Junto com a esposa, em 1995 ele iniciou o Radio Taisso, ginástica matinal de alongamento realizada inicialmente nas imediações da Praça Joia e, atualmente, no Bunkyo. Ele era instrutor oficial da Federação Brasileira de Radio Taisso do Brasil. Também foi presidente, vice-presidente, tesoureiro, secretário e diretor musical e cultural do RBBC (hoje ACER). Foi vice-presidente da União Cultural e Esportiva Sudoeste do Estado de São Paulo (UCES), um dos fundadores do Lar dos Velhinhos, ADERE (Associação Desportiva Registrense) e da Associação Paulista do Chá Preto, entre muitas outras atividades.

Na segunda-feira, 12 de maio de 2014, Kuniei Kaneko morreu no Hospital da Unimed de Guarulhos em função de problemas no sangue. Na sexta-feira à noite, durante evento da saúde na sede do Bunkyo, o secretário municipal de Saúde, João Sakô, observou que Kaneko estava muito pálido e o levou ao Hospital São João. As plaquetas de seu sangue estavam muito baixas. Ele precisava ser imediatamente



Keico conheceu Kaneko logo que ele chegou ao Brasil e, juntos, construíram uma grande história



**Kaneko participou
ativamente das
comemorações
do Centenário da
Imigração, no ano
passado, em Registro**

internado e a família decidiu levá-lo para Guarulhos.

Durante o percurso, Keico viu os olhos do marido cheios d'água. Já no hospital, ela perguntou o motivo das lágrimas. Kaneko, então, contou ter conversado com seus pais, que disseram que onde estavam era muito bom e que tinha lugar para ele. Nessa conversa, Kaneko teria pedido perdão à mãe por ter vindo tão jovem para o Brasil e ela falou que não tinha o que perdoar porque o havia liberado para partir.

“Kaneko disse aos pais que não queria ir, que aqui estava bom também e ele queria ficar mais um pouco. E ficou mais um dia”, co-

menta Keico, lembrando que o casal planejava ir ao Japão ainda este ano, pois Kaneko queria reencontrar os irmãos e lavar as escadarias do Palácio do Imperador.

O velório de Kaneko, na Associação Nipo Brasileira de Registro (Bunkyo), que ele presidia, foi acompanhado por centenas de pessoas que confirmaram o que já se sabia: ele era um homem muito querido e respeitado pelo povo da cidade e da região que adotou.

Muita gente se impressionou com o número de coroas de flores que coloriram o recinto do velório. Foram encomendadas 140 coroas mas apenas 86 foram feitas pois acabaram as flores na cidade.

Além da esposa Keico Yamamada Kaneko, Kuniei deixou os filhos Ricardo, Reinaldo e Renata, netos e incontáveis amigos.

LUTO OFICIAL

O prefeito Gilson Fantin decretou luto oficial por três dias pelo falecimento de Kuniei Kaneko. “O município perde uma grande liderança e, acima de tudo, um ser humano muito especial. Com gentileza e generosidade, o senhor Kaneko era extremamente atuante na sociedade, não só nos eventos da colônia japonesa, mas em todas as causas em prol do município”, disse o prefeito.



**Organização Rima
de Contabilidade S/C Ltda.**

CONTABILIDADE, LOCAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO DE IMÓVEIS

Rua Tamekichi Takano, 605 - Centro - Registro/SP
TELEFAX: (13) 3828-1900
www.rimacontabilidade.com.br

E agora? Estamos esperando por quem?

O mundo vai além daquilo que se vê. O mundo é aquilo que você constrói passo a passo.

Parece que a festa ainda não começou. Aparentemente as pessoas sempre estão esperando algo acontecer para que seja dado o primeiro passo em pró de si mesmo e dos demais. Há quem dê enfoque na Copa, outros nas eleições. Há ainda quem procure o início da primavera ou até mesmo o início de 2015, já que na visão delas este ano não está lá muito bom. Sem esquecer os que esperam pela segunda feira para dar início a mais uma dieta ou objetivo.

Fato é que as coisas acontecem diariamente, minuto a minuto, que a vida acontece independente de quem resolve esperar por algo, que mais parece uma apatia diante da realidade. Realidade dura ou não percebida por nosso olhar individual ou coletivo, é claro que há sempre algo de bom que pode nos fazer agir ou reagir diante da vida, levando ao alcance de nossas conquistas.

Uma informação, uma tarefa cumprida, algo que interage em nossas vidas. Todos os fatores interligados em nossas vidas necessitam de um estado de alerta, ou seja, estar-

mos perceptivos a eles. Muitos fatos ocorrem e sem que percebemos, somos avisados por alguém sobre eles. “Você não percebeu?”.

As grandes mudanças ocorrem de dentro para fora. Esta expressão pode ser usada para expressarmos a motivação interna (que provem de si mesmo. Objetivos próprios), seja de uma equipe para com o objetivo coletivo (junção de objetivos individuais em prol de um objetivo coletivo); seja de uma empresa em prol de um objetivo empresarial (relação empresa-cliente, empresa-empresa, empresa-mundo sustentável).

Se não houver a preocupação em estabelecer a percepção sobre o que nos rodeia, então ficamos totalmente VULNERÁVEIS ÀS “REGRAS” dos outros e suas implicações. Se não houver uma ação, então só restará a reação sobre o fato.

Então? Estamos esperando por quem para mudarmos a postura sobre a vida e nossas ações sobre ela?

Nos últimos trinta dias observei a criação de pelo menos oito novos empreendimentos em nossa cidade e diversos empreendedores investindo em suas empresas, através de mão de obra local e ou modernizando seu atendimento, motivando seus Colaboradores, criando maiores recursos e criando uma visão mais clara de empreendedorismo. Todas essas ações geram uma movimentação fi-

nanceira, empregabilidade e valorização de todos.

Empreendedores que resolveram fazer e não esperar, afinal não há muitos motivos para a espera, desde que tenham motivação, percepção, perseverança e comprometimento em suas ações.

Tudo que possa acontecer a nossa volta (Copa, eleições, guerras, alta e baixa na Bolsa de Valores, condições climáticas, crise financeira mundial, etc.), são fatores relevantes, mas que sejam observados com clareza e objetividade para serem avaliados, e jamais desmotivadores de um processo construtivo, afinal fazemos parte do todo e se TODOS RESOLVEREM parar diante as adversidades, então quem estará esperando por quem?

Que cada pessoa, cada Colaborador, cada Empresário, cada Empresa seja responsável pela sua contribuição. O mundo vai além daquilo que se vê. O mundo é aquilo que você constrói passo a passo.

- Percepção
- Avaliação
- Ação
- Reação

Não esperemos por nada. Que cada acontecimento venha para agregar para o que já pensamos, como agimos e a conduta que adotamos em nossas vidas.

Você está esperando pelo que?



Debora Amaral,
Consultora em
Recursos Humanos
dmoreiraamaral@uol.com.br




NOVO UNO

NOVO TUDO

Tel: (13) 3828 5000

Divep 

Rod: SP 139, nº 115 - Trevo br 116 Km 446
Registro - SP

Email: divep@divep.com.br
Site: www.divep.com.br

Da paixão infantil nasce uma empresa

Mesmo com a empresa consolidada, Maria Helena continua buscando novos conhecimentos

A paixão pela costura, que fazia com que confeccionasse roupas para suas bonecas quando criança, transformou Maria Helena Caminha Marques na proprietária da NR Confeções – uma empresa sólida no ramo de uniformes escolares e empresariais.

Natural de Caxambu, Sul de Minas, Maria Helena chegou à região do Vale do Ribeira em 1987. Atualmente sediada em Registro, a NR Confeções – junção das iniciais dos nomes de Natália e Rafael, filhos da empresária – nasceu há 22 anos, em Jacupiranga.

Maria Helena costumava costurar roupas para a família. Os vizinhos, em Jacupiranga, onde morou inicialmente, gostaram de seu trabalho e começaram a fazer encomendas. Até que uma amiga sugeriu que ela fizesse camisetas. Logo, Maria Helena começou a produzir uniformes para a Colégio Valribeira. Quan-

do a escola, então seu principal cliente, mudou-se para Registro, há onze anos, Maria Helena mudou junto. Ela construiu um sobrado no Jardim Hatori I e transformou a parte térrea em ateliê.

Foi quando decidiu se estabelecer no centro comercial de Registro, no entanto, que a empresa conquistou novos clientes e se consolidou com a produção de uniformes. “Não foi uma coisa pensada, foi acontecendo”, diz a empresária, revelando que inicialmente as pessoas que a procuravam já tinham o uniforme e queriam apenas um complemento. Maria Helena, então, ia à escola para obter informações sobre o padrão e obter autorização.

Quando foi procurada pela professora Ilkêmia Lenartevitz Ferreira, então diretora da escola estadual Massako Hirabayashi, em Registro, para que produzisse camisetas para os alunos da instituição, a NR tornou-se mais conhecida. Maria Helena não consegue calcular quantas empresas de médio e grande porte já atendeu. “Tenho uma clientela formada”, afirma.

Mesmo com a empresa consolidada, Maria Helena continua buscando novos conhecimentos.



Maria Helena Caminha Marques

“Onde posso aprender alguma coisa, estou indo”, afirma a empresária, ressaltando que os cursos promovidos pela ACIAR têm contribuído muito para a trajetória de sucesso da empresa. A NR Confeções mantém quatro colaboradores diretos e três terceirizados – que trabalham em seus domicílios. A NR Bordados, sob comando do filho Rafael, conta com mais dois colaboradores.

CONTABILIDADE e IMOBILIÁRIA

Constituição, alteração e encerramento de empresas

Assessoria e serviços na área contábil, fiscal e trabalhista

Declaração de imposto de renda pessoa física e jurídica

Riza Tamekichi Takano, nº 609 - Registro/SP. Tel: (13) 3821-2233



CHICAOKA

www.chicaoka.com.br chicaoka@chicaoka.com.br

Venda

Locação

Administração de imóveis

R. José A. de Campos, nº 400 - Registro/SP. Tel: (13) 3821-2233

SEST/SENAT oferece **curso gratuito** para motofretistas e mototaxistas

A ACIAR promoverá, em data a ser agendada, palestra para esclarecimentos sobre a lei

A lei federal 12.009, de 29 de julho de 2009, regulamentou o exercício da atividade dos profissionais de motofretistas (que transportam cargas) e mototaxistas (transporte de pessoas). Entre as exigências legais, em vigor desde 2012, consta a exigência de formação em curso especializado. O SEST/SENAT obteve, junto ao Detran, 150 bolsas específicas para o curso de motofretista, ainda dispõe de cerca de trinta delas e precisa cumprir a meta para obter novas bolsas para o curso de mototaxista.

O instrutor de trânsito e transporte do SEST/SENAT, Ivan de

Lima, alerta sobre a necessidade de se cumprir a lei para segurança no trânsito e nas relações trabalhistas. Ele revela que, caso o motofretista sofra acidente no exercício da atividade, o proprietário da empresa que o contratou pode ser responsabilizado caso ele esteja em desacordo com a lei, que prevê idade mínima de 21 anos para exercício da atividade, aprovação no curso especializado (essa informação constará na CNH) e ser habilitado há mais de dois anos.

O curso tem duração de trinta horas, é dividido em teoria e prática e realizado em dois dias. O SEST/SENAT dispõe de moto e pista de treinamento. Entre outros temas, o motofretista aprende técnicas de frenagem de emergência, de equilíbrio acentuado nos corredores e, conforme explica Ivan de Lima, “todo o conjunto de habilidades que ele precisa desenvolver para ter



O instrutor de trânsito Ivan de Lima, do SEST/SENAT, é responsável pelo curso

mais segurança”.

As motos para transporte de cargas precisam ter uma série de equipamentos obrigatórios, como matakachorro, dispositivo cortador de cerol e adesivos refletivos em toda a extensão do baú. O motofretista precisa usar colete e capacete com adesivo refletivo específico. Em caso de fiscalização, na ausência de equipamentos obrigatórios, a multa é do proprietário da moto (independente de quem seja o piloto). Se o veículo estiver em nome de pessoa física, os pontos também irão para o proprietário.

“O funcionário não pode ser penalizado pelo descumprimento da lei, que é de responsabilidade da empresa”, explica Ivan, que também é especialista em segurança no trânsito. Quem quiser obedecer a lei tem que procurar logo o SEST/SENAT, no Autoposto Petropen. Informações podem ser obtidas pelo telefone (13) 2856-1907.

Motofretistas e mototaxistas precisam se adequar à lei para evitar penalidades



Salmonella, bactéria que causa infecção, pode ser prevenida

A principal consequência da infecção por *Salmonella* é a desidratação, causada por diarreia e vômito

Vilã da maioria dos surtos de diarreia bacteriana, a *Salmonella* contamina o ser humano por intermédio de alimentos crus ou mal cozidos. Segundo o infectologista Arnaldo Zardo, 95% dos casos de contaminação com essa bactéria ocorrem por ingestão de alimentos que usam ovos e os 5% restantes por consumo de carne e leite. Em menor quantidade, vegetais também podem transmiti-la.

Arnaldo Zardo, que preside o Serviço de Controle de Infecção do Hospital Regional “Dr. Leopoldo Bevilacqua”, em Pariqueira-Açu, explica ainda que a *Salmonella* (chamada Gram Negativa) é aeróbica, ou seja, depende de oxigênio para sobreviver, e vive na flora intestinal de animais e aves. Os sintomas surgem entre seis e 48 horas após a contaminação e o mais comuns

deles é a diarreia, dor abdominal e vômito. A principal consequência da infecção é a desidratação, causada por diarreia e vômito.

Alguns casos, porém, podem evoluir para sepse, infecção mais severa, e há necessidade de hospitalização e uso de antibióticos, entre outros cuidados. “É uma das patologias em que tratamos a consequência, que é desidratação”, explica o infectologista. Segundo ele, a diarreia dura entre cinco e oito dias e, se a pessoa tiver hidratação e repouso adequados, o próprio organismo consegue combater a infecção. Crianças, idosos, gestantes e imunodeprimidos enquadram-se num grupo especial. “Esse grupo precisa de maior cuidado porque tem resposta mais forte à diarreia”, diz Arnaldo Zardo, recomendando que sempre que, se tiver diarreia, a pessoa deve procurar um médico para ter diagnóstico correto, que é confirmado pela caprocultura (cultura das fezes).

Controle de surtos – O infectologista destaca a importância da Vigilância Epidemiológica e Sanitária no controle dos surtos de



Segundo o infectologista Arnaldo Zardo, a forma de evitar a contaminação por *Salmonella* é cozinhar ou fritar bem carnes e ovos

contaminação. “Em casos de surtos há grande número de internações para tratar desidratação e mexe com a rotina da saúde, aumentando os gastos em saúde com uma doença que é prevenível se houver higiene na preparação e os alimentos forem bem cozidos ou fritos”, afirma o infectologista.

A Agência Nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa) recomenda que conste nas embalagens o risco de se consumir ovos cozidos ou crus. A recomendação é que ovos e produtos de origem animal sejam armazenados em geladeira.

Ovos devem ser armazenados limpos, serem lavados em água corrente e serem bem cozidos ou fritos



COMO CONSUMIR E ARMAZENAR OVOS

De acordo com um estudo de mestrado realizado pela nutricionista Daniele Leal, na Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz (Esalq) da USP, em Piracicaba, os consumidores, durante a compra, devem escolher o ovo mais fresco, conforme data de validade, além de não comprar ovos quebrados, rachados ou sujos. Ela ressalta que os ovos in natura não podem ser consumidos crus ou mal cozidos.

“Depois de comprados, os ovos devem ser retirados da embalagem

e colocados em uma embalagem de plástico com tampa e armazenados dentro da geladeira. Antes de usar, devem ser lavados com água corrente e, após a manipulação destes, as mãos e utensílios que tiveram contato com os ovos devem ser lavados com água e sabão. Vale lembrar também que o tempo de cozimento do ovo inteiro deve ser de sete minutos após início da fervura e, para outras preparações, as gemas e claras devem estar coaguladas”, explica a pesquisadora.

Casais empreendedores unem amor e negócios

A receita de convivência harmoniosa de quem, além do casamento, gerencia conjuntamente os negócios

É possível viver 24 horas por dia juntos e manter a harmonia no casamento? Alguns levam trabalho e problemas para casa; outros, ao fechar a porta do comércio, deixam todas as pendências para o dia seguinte. Casais que, além da vida familiar, gerenciam também a empresa, contam como conseguem ficar tanto tempo junto sem desgastar o relacionamento.

Incluindo o tempo de namoro, Marcelo Rodrigues e Teruko Terato estão há 28 anos, dos quais onze anos na Cotton Company. “Um respeita a opinião do outro e há divisão do serviço, cada um é responsável por um setor”, diz Teruko, que cuida de compras e vendas, enquanto Marcelo responde pela administração da loja.

Outro fator que os dois consideram essencial para manter o relacionamento é não levar serviço para casa. “Foi uma coisa que a gente aprendeu nos treinamentos: não falar sobre os negócios em casa. Não é uma regra, a gente apenas não conversa sobre esse assunto em casa”, explica Teruko. Marcelo diz que, como responsável pela parte financeira, às vezes volta preocupado para casa mas não fala sobre o assunto. “Talvez seja por isso que estamos juntos até hoje”, afirma ele.

Alias, Marcelo e Teruko se

conheceram trabalhando na extinta Régis Auto. Depois disso, foram para o Japão, onde chegaram a trabalhar juntos em algumas empresas e, ao retornarem a Registro, compraram a Cotton. “A gente se respeita muito, não tem essa de um xingar o outro. Se não der certo alguma coisa, a gente procura corrigir junto”, afirma o casal.

Experiência em convivência é o que não falta ao casal João Del Bianco Neto e Arlete. Eles têm 50 anos de convivência, são casados há 45 anos e trabalham juntos há mais de duas décadas. Chegaram a Registro em 1990 pois, depois de perder o emprego de executivo numa indústria de Manaus, Bianco e Arlete decidiram trocar o apartamento onde moravam em Higienópolis, bairro da capital paulista, por um posto de gasolina. Os três filhos ficaram estudando em São Paulo e o casal veio para Registro, onde enfrentou toda sorte de dificuldade até consolidar o negócio.

Os seis anos em que Bianco ficou em Manaus, ele reencontrava a família apenas nos finais de semana. “Depois disso não teve um dia que a gente tenha se separado”, revela Arlete. Bianco e Arlete consideram fundamental no relacionamento ter abertura para conversar qualquer questão, respeito mútuo e decisões conjuntas.

Montar a Cred Ja, correspondente bancária, foi ideia de Jane Campos Duquinha, que contou imediatamente com o apoio de Alex Silva Soares. Há quinze anos eles compartilham a vida e, há onze, também administram a empresa. “Às vezes a gente se

estressa mas é mais fácil resolver do que se tivéssemos um outro sócio pois temos objetivos comuns”, opina Alex. “A gente convive praticamente 24 horas, às vezes rola um stress mas, depois, com a cabeça fria, a gente percebe que o outro está certo”, admite.

Jane e Alex dizem que, por terem sempre opiniões diferentes, fica mais fácil chegar num denominador comum. “A gente leva os problemas para casa, para as viagens, mas na maioria das vezes tem conversa bem tranqüila para tomar decisões, que são sempre compartilhadas”, revela Alex. “As grandes decisões são sempre idéias do Alex e eu vou junto”, diz Jane.

Os empresários Jokebelly e Fernando Malusardi administram juntos a Porto Fino Perfumaria, em Registro, e a Fazenda Ribeirão de Araribá, em Juquiá. “Aprendi no casamento que a gente só consegue vencer junto se juntar o que cada um tem de bom”, diz Jô. Ela diz que é mais intuitiva enquanto Fernando, formado e pós-graduado em Administração pela Fundação Getúlio Vargas, é mais racional. “A gente tenta unir as duas coisas: o meu empreendedorismo nato e o conhecimento dele”, afirma.

Casados há quatro anos, Jô e Fernando compartilham sempre as decisões e, ao contrário de outros casais entrevistados, discutem os problemas também em casa porque, segundo eles, determinadas questões tem que ser discutidas a sós, fora do ambiente de trabalho. Menos aos domingos. “O domingo é nosso, é de Deus, é de relaxamento”, diz Jô.

**Marcelo e Teruko,
proprietários da
Cotton Company**



**Jane e Alex
(Cred Ja)**



**Bianco e
Arlete (Posto
Ipiranga)**



**Jo e Fernando
(Porto Fino)**



Treinamentos combinam teoria e prática para melhorar a empresa



Participantes de treinamentos apontam mudanças e resultados positivos

Nos tempos atuais já não se aplica aquela velha opinião formada que gerente manda e funcionário obedece

Aprender a noite, durante o treinamento, colocar em prática durante o dia e, na noite seguinte, transformar a prática em objeto de estudo, fazendo ajustes, aprimorando ações e, de modo geral, buscando tornar mais eficiente a atividade comercial. Essa é, em síntese, a proposta do treinamento vivencial realizado pela consultora Alexandra Ramos. Esse treinamento, que já teve nove edições e totalizou mais

de 300 participantes, entre empresários, gerentes e líderes, tem carga horária de nove horas e é realizado em três noites consecutivas.

“A função de um líder é desenvolver pessoas e ser facilitadores dos processos”, explica Alexandra Ramos, lembrando que nos tempos atuais já não se aplica aquela velha opinião formada que gerente manda e funcionário obedece. “O gerente é a ponte entre a conscientização e o comprometimento dos colaboradores”, observa Alexandra Ramos, ressaltando que quando há esse entendimento, a empresa consegue ter colaboradores mais motivados e focados conseguindo, assim, melhores resultados.

Durante o treinamento, o par-

ticipante traça o perfil de seus funcionários, realiza a descrição de cargos (o que fazer) e tarefas (como fazer), realiza na prática a avaliação e desempenho e recebe orientações sobre recrutamento e seleção. “As mudanças começam pelo comportamento da liderança, pois através do líder e de suas ações mudamos as reações da equipe”, afirma Alexandra Ramos. “Quando o gerente ou o empresário não consegue traçar o perfil, de forma adequada, perde produtividade pois a equipe fica mais morosa para se adaptar às necessidades da empresa”, observa. Com essa visão, a empresa pode ter várias percepções como, por exemplo, avaliar que pode trabalhar com menor quantidade de funcionários

com melhor remuneração, gerando maior produtividade, valorização profissional e lucratividade.

A falta de conhecimento específico da função é a principal dificuldade que Alexandra Ramos detecta no comércio em Registro. “As pessoas vão trabalhar, mas não entendem a essência da função que exercem, a responsabilidade do cargo que ocupam”, revela a consultora. “Hoje, o funcionário é o maior patrimônio da empresa e esse patrimônio tem que ser usado a favor do empreendimento”, opina. Alexandra Ramos detectou, porém, que o evidente crescimento comercial de Registro está tirando os empresários da zona de conforto e eles estão vendo a necessidade de investir em recursos humanos, treinamentos, marketing e outros produtos que consolidam a ampliação de negócios.

Alexandra Ramos garante - e vários participantes confirmam - que os resultados do treinamento são imediatos. Cada treinamento é feito com apenas vinte participantes, possibilitando um atendimento individualizado e personalizado, adequando-se à realidade de cada líder.

Em parceria com a consultora Alexandra Ramos a ACIAR oferece

aos associados os seguintes serviços:

Assessoria empresarial – Esse serviço, totalmente gratuito, permite ao associado, um agendamento de uma hora, quatro vezes por ano (2 por semestre), para tirar dúvidas e trocar idéias sobre a expansão de sua empresa. Nesse encontro o empresário poderá esclarecer dúvidas sobre recursos humanos, marketing, ações comerciais, comportamento profissional e designer de organização interno, entre outras questões.

Gerente Treinador 2 – Para quem já participou do primeiro treinamento, o Gerente Treinador II é complementar e tem como foco a elaboração de projetos visando a expansão da empresa, tanto interna como externamente. Esse treinamento também aprofunda técnicas de autoconhecimento e sobre a função específica de cada participante.

Consultoria – Alexandra Ramos vai à empresa, avalia as necessidades, traça perfil, verifica as necessidades de mudança e elabora plano de metas para atingir objetivos como, por exemplo, aumento de vendas.



A consultora Alexandra Ramos durante treinamento na ACIAR

Opiniões sobre o treinamento

“Quero estender o treinamento para outras áreas”

Os quatro funcionários que ocupam cargo de chefia que fizeram o treinamento gostaram muito. Eles voltaram motivados e já começaram a implantar mudanças na forma de relacionamento interno – como fazer documentos, circulares. Aplicaram também avaliação interna na área administrativa. Tanto foi positivo o treinamento que quero estender para todo o hospital, para todas as chefias, incluindo Unidade de Pronto Atendimento (UPA) e o Hospital Santo Antonio (Juquiá), e diretoria executiva.

Eudes Nicassio Carvalho

Diretor Administrativo - APAMIR/Hospital São João

“Aprendi a me conhecer melhor”

Excelente o treinamento. Aprendi a fazer muitas coisas, a me conhecer melhor e gostei muito. Desde o primeiro dia estou aplicando na prática o que aprendi. Como gestora, consegui enxergar os funcionários diferentes de como os via, continuando a ser eu mesma. Mantendo a mesma postura de amiga deles, passei a impor mais regras, a estabelecer normas de maneira correta.

Alexandra Roberta Valentim

Responsável pelo Restaurante Tempero Manero

“Tudo que aprendi foi muito interessante”

Tudo que aprendi no curso foi muito interessante. Muita coisa eu não sabia ou pensava de modo diferente. Foi muito interessante aprender outra forma de lidar com as pessoas. Depois do curso, o modo de agir e pensar é totalmente diferente. O relacionamento com as pessoas melhorou 75%, digamos.

Pedro de Almeida Lara

Vendedor - Esperança Materiais de Construção

“Superou minhas expectativas”

O treinamento foi excelente porque era isso que eu estava precisando e superou minhas expectativas. Eu precisava de um ponto de vista diferente do que eu tinha. A gente fica presa na correria do dia a dia e no treinamento eu abri os olhos. Vi uma outra perspectiva, que eu precisava ver.

Lilian Tudisco dos Santos, Gerente – Willirro Modas

“O treinamento é ótimo. Adorei!”

Durante o treinamento vi situações que a gente vivencia no dia a dia. O conhecimento que adquiri me deu um novo norte para tomada de decisões, para resolver situações do dia a dia. Valeu muito a pena. A consultora Alexandra é muito clara, muito precisa o que torna fácil absorver o aprendizado.

Camila da Silva Victório

Gerente - Cliniprev

Conheça as fotos do calendário 2015



Os fotógrafos Wagner, Edson e Liana, e a jornalista Mônica formaram a comissão julgadora da 15ª edição do Prêmio ACIAR de Fotografia

O regulamento do concurso de fotografias terá, a partir da 16ª edição, duas categorias: amadora e profissional

Os fotógrafos Wagner Assanuma (Oriental Photos), Edson Tomé Priante (Take Video) e Liana Tami Yamakawa e a jornalista Mônica Beatriz Bockor formaram a comissão julgadora que escolheu as doze fotos que irão compor o calendário ACIAR 2015. “Esportes no Vale do Ribeira” foi o tema do 15º Prêmio ACIAR de Fotografia, que motivou dezenas de fotógrafos a clicarem cenas de diversos esportes. A grande vencedora do ano foi Lúcia Tieko Kanegae, autora da foto intitulada “F/S Flip 45º”, que ganhará um notebook. Trata-se da imagem de uma manobra de skate feita na pista existente nas proximidades do Rio Ribeira de Iguape.

Experiente fotógrafo, Wagner Assanuma considera o concurso excelente na medida em que estimula as pessoas a fotografarem.

Edson Priante, outro experiente profissional, diz que concursos como o da ACIAR também contribuem para que os fotógrafos, mesmo amadores, busquem novos conhecimentos. Na mesma linha, as juradas Monica Bockor e Liana Yamakawa elogiaram a iniciativa da ACIAR, que chega este ano na 15ª edição como o único concurso da modalidade existente na região.

O presidente da ACIAR, Renato Zacharias, sugeriu mudanças no regulamento na edição 2015 do concurso, que será lançado dia 22 de julho, coincidindo com a terceira edição do Happy Hour. Uma das mudanças será a divisão do concurso em amadora e profissional, estabelecendo prêmios para o primeiro colocado em cada uma das categorias. Também deve voltar, com nova roupagem, o voto popular.

Além de Lúcia Kanegae, também estarão no calendário 2015 da ACIAR fotos dos seguintes autores: Aparecida Alves Macedo (“Descanso” e “Bike on Fire”), Jean Carlo de Oliveira (“O Céu é o Limite”), Elvis Alves Macedo (“Linha Folgada” e “Pelada com os Amigos”), Fábio Shiray (“Futura Geração” e “A União da Equipe”), Jhonatas Francis Moreira (“Rapel no Meu Deus” e “Espelho do Ribeira”) e Sonia Y. Fukuda (“Superação – Anglia de Jesus – Campeã Paulista em Corrida de Cadeira de Rodas”).



F/S Flip 45 - Lúcia Tieko Kanegae

Fotos do calendário Aciar 20015



Espelho do Ribeira (Remando) - Jhonatas Francis Moreira



Pelada com os amigos - Elvis Alves Macedo



Futura Geração - Fábio Shiray



Superação / Anglia de Jesus, Campeã Paulista em Corrida de Cadeiras de Rodas - Sônia Y. Fukuda Matsumoto



B/S Grind Quarter - Lúcia Tieko Kanegae



Descanso - Aparecida Alves Macedo



A União da equipe - Fábio Shiray



O céu é o limite - Jean Carlo de Oliveira



Linha Folgada - Elvis Alves Macedo



Bike on fire - Aparecida Alves Macedo



Rapel no Meu Deus - Jhonatas Francis Moreira

Treinados para proporcionar encantamento ao cliente



Colaboradores da Aciar



Pingo de Ouro



Tibiko's



Blue Jeans



Tok Lar Baby



Cotton Company

O objetivo do treinamento é transformar empresários e vendedores em consultores de compras

Preparar pessoas para um atendimento ao cliente que proporcione encantamento. Com esse objetivo, empreendedores do Núcleo Vestir e Calçar, do projeto Empreender, e seus colaboradores, dedicaram integralmente o domingo, 18 de maio, para um treinamento. O Núcleo Vestir e Calçar, parceria entre ACIAR e SEBRAE, foi

criado em 2003 e atualmente reúne as empresas Tok Lar Baby, Cotton Company, Pingo de Ouro, Tibiko's e Blue Jeans.

O treinamento foi ministrado por uma equipe da Libertat, empresa de consultoria de gestão de empresas, comandada por Marcos Zimmer Moreno. A Libertat atua com o grupo desde o começo deste ano e foi o primeiro treinamento em que reuniu empreendedores e colaboradores. “A nossa ideia é preparar funcionários para entrar numa empresa nova. Esse grupo está se preparando para ser um consultor de compras”, revelou Marcos Moreno.

Durante todo o domingo, o pessoal ligado às cinco empresas do Núcleo participaram de uma série de atividades, envolvendo teorias e momentos lúdicos, com participação de palhaços, mágicos e malabaristas. “É preciso abrir mão do processo de se preocupar consigo mesmo e colocar o cliente em primeiro lugar. É difícil abrir mão de nós mesmos, de nossas preocupações”, afirmou o consultor.

O primeiro passo do treinamento, naquele domingo em que todos conviveram doze horas seguidas juntos, foi encantar os participantes. “Eles já sabem qual essa



Após doze horas, os participantes do treinamento transformaram-se em malabaristas, palhaços, atores e mágicos e encantaram o público, formado por amigos e familiares



Início do treinamento

Esse treinamento foi um divisor de águas. Aprendi a ver o ser humano como ser humano pois ali éramos todos iguais. Nós somos puramente emoções e, quando temos boas sensações, tudo é possível.

Genessi Fukuda
(proprietária da Blue Jeans)



Equipe de consultores da Libertat: parceria entre Aciar e Sebrae

Gostei muito do treinamento. Foi maravilhoso, inspirador. Trabalhar em equipe motiva muito as pessoas. Vendo as outras pessoas, você se inspira a trabalhar para crescer sempre mais.

Ângela Cavallari (funcionária da Blue Jeans)



Empresários e colaboradores fazem o espetáculo

sensação; irão se sentir mais felizes, motivados, querendo desenvolver o potencial que têm”, avaliou Marcos Moreno. “Eles sabem que podem se dar muito mais do que estavam se dando”, completou.

O treinamento objetivou também preparar as empresas para avaliação de desempenho, remuneração e comissionamento. Abordou, ainda, questões ligadas à parte financeira para que as empresas possam se estruturar, ter caixa produtivo e não tomem decisões equivocadas que interferem na gestão. “Agora, o pessoal está definitivamente pronto para um processo de transformação da vida

e da empresa”, assegurou Marcos Moreno.

Ao final do treinamento, por volta das 20 horas da noite, empresários e colaboradores, juntos, apresentaram um espetáculo para uma plateia muito especial, formada por seus familiares. Foi quando, despidos das funções de empreendedores, gerentes, vendedores e atendentes, entre outras funções, eles se transformaram em palhaços, malabaristas, mágicos e atores, transformando-se em personagens principais do show.

Muita emoção e aplausos intensos marcaram a apresentação final.

GODKE
ALUMÍNIOS

Tel/Pabx
3821-2131

Esquadrias em Vidro Temperado
Box em Acrílico e Temperado
Venezianas e Vitrô
Portas e Portões Exclusivos
Esquadrias Pantográficas
Alumínio Brilhante
Bronze
Pintura Eletrostática

Rua Shitiro Maeji, 451
CEP 11.900-000
Registro - SP
godke.aluminios@uol.com.br

CONFIRA AS EMPRESAS QUE ACEITAM O CARTÃO DO CLUBE DE DESCONTOS



Descontos de 15% nas mensalidades dos cursos de graduação, graduação tecnológica e pós-graduação. Tel. (13) 3821-7147 ou 3821-2920.



Descontos de 50% no valor total dos cursos de informática, inglês, web design e gestão empresarial. Matriculando-se em dois cursos, o material didático é inteiramente GRÁTIS. Fone (13) 3821-3089.



Descontos de 5% (cinco por cento) nas compras à vista em dinheiro. Av. Clara Gianotti de Souza, 863 – Vila Nova Ribeira Fone: (13) 3822-2263



Descontos de 15% no valor das mensalidades para os cursos preparatórios. Rua Amapá, 348 – 2º andar – sala 06 – Centro – Registro/SP. Fone: (13) 3821-8007



Descontos de 20% no valor em roupas às 3ª, 5ª, 6ª e sábados, à vista ou nos cartões Visa e Mastercard. Tel.: (13) 3821-4372.



15% de desconto em todos os serviços. Tel.: (13) 3821-6654.



Descontos de 5% (cinco por cento) no valor de suas mercadorias e produtos, podendo ser efetuado pagamento com cartão de crédito ou débito. Fone: (13) 3822-5994.



Descontos de 20% (vinte por cento) no valor de seus cursos (todos de nossa grade). Rua João Batista Pocci Junior, 288 Tel: (013) 3821-3452



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e serviços. Tel.: (13) 3821-4399 / 3822-3837



PET CURSOS
Isenção da taxa de matrícula e 50% de desconto nas mensalidades. Novas instalações: Rua Meraldo Previdi, 540 – Centro - Registro



Descontos de 6% no valor dos serviços prestados para elaboração de Programas de Medicina e Segurança do Trabalho. Fone: (13) 9707-5392.



Programa de estágio
Taxa Administrativa para Associados: R\$ 72,40
Não associados: R\$ 160,00



Desconto de 5% na compra de óculos ou 20% na permuta de produtos. Tel. (13) 3821-2122.



Desconto de 30% nas matrículas e mensalidades dos cursos de inglês e espanhol básico, intermediário e avançado. Tel. (13) 3822-2122.



Descontos de 5% no valor de suas mercadorias e 10% no valor dos serviços. Tel.: (13) 3821-8080.



Descontos especiais nos planos regulamentados. Tel. (13) 3828 6804 – Vanessa.



Descontos de 15% à vista (dinheiro), 10% no cartão de débito e 7% no cartão de crédito (Visa/Mastercard e Elo). Fone: (13) 3822-2207.



Descontos de 10% em todos os serviços, podendo ser efetuado pagamento com cartão de crédito ou débito. Rua Sinfrônio Costa, 895 – sala 03 – Centro-Registro/SP. Fone: (13) 3821-1452.



Desconto de 15% nas parcelas da implantação do sistema. Telefone: (13) 3821-3694.



Seguro Saúde Nacional com atendimento diferenciado para associados. Tel. (13) 3828 6804 – Vanessa.



Descontos de 10% no valor de seus produtos e serviços. Av. João Batista Pocci Jr, 305 – Centro – Registro/SP – Fone: (13) 3821-7091.



O objetivo é disponibilizar ao empresário associado, linhas de crédito para capital de giro, antecipação de recebíveis e crédito pessoal para reforma de fachada e espaço interno. E também ampla linha de prestação de serviços com taxas e tarifas reduzidas. Tel.: (13) 3821-5530.

Empresas associadas da ACIAR ainda podem fazer sua adesão ao Clube de Descontos criado pela Associação. Aderindo ao Clube, o associado que comprar nos estabelecimentos associados da ACIAR pode ganhar descontos ao apresentar o cartão. O cartão de descontos é válido para os proprietários e sócios dos estabelecimentos, além de seus cônjuges. Informações pelo telefone 3828-6800.

Tabela de preços do SCPC

Os preços das consultas do Serviço Central de Proteção ao Crédito (SCPC) tiveram reajuste a partir de 1º de maio de 2014, com base no IPCA acumulado de 1º de abril de 2013 a março de 2014. O índice de reajuste é de 6,15%. A taxa de exclusão também foi reajustada, passando de R\$ 3,62 para R\$ 3,84.

CONSULTA	INFORMATIZADO		ATENDENTE	
	PREÇO ANTIGO	PREÇO ATUAL	PREÇO ANTIGO	PREÇO ATUAL
SCPC/ Cheque - Pessoa Física/Jurídica	R\$ 0,77	R\$ 0,82	R\$ 1,07	R\$ 1,12
SCPC/ Integrado + Score - Pessoa Física – CPF	R\$ 3,00	R\$ 3,20	R\$ 3,90	R\$ 4,10
SCPC Net Nacional - Pessoa Física	R\$ 4,90	R\$ 5,20	R\$ 5,50	R\$ 5,80
Pessoal Gold - Pessoa Física – CPF	R\$ 11,66	R\$ 11,66	R\$ 12,66	R\$ 12,66
Accerto PF - Pessoa Física – CPF	R\$ 0,64	R\$ 0,68	R\$ 0,94	R\$ 0,98
SCPC Net Nacional - Pessoa Jurídica - CNPJ	R\$ 5,90	R\$ 6,20	R\$ 6,50	R\$ 6,80
SCPC/ Relatório Sintético-Nacional - Pessoa Jurídica - CNPJ	R\$ 11,16	R\$ 11,85	R\$ 12,16	R\$ 12,85
Empresarial Gold - Pessoa Jurídica - CNPJ	R\$ 20,75	R\$ 22,03	R\$ 22,75	R\$ 24,03
Score PJ - Pessoa Jurídica – CNPJ	R\$ 5,64	R\$ 6,00	R\$ 6,24	R\$ 6,60
Accerto PJ - Pessoa Jurídica – CNPJ	R\$ 3,80	R\$ 4,03	R\$ 4,20	R\$ 4,63

Câmara Federal **aprova inclusão** de corretores, advogados e fisioterapeutas no Supersimples



Aprovado na Câmara, projeto que altera o Supersimples segue para o Senado

A Câmara dos Deputados incluiu emendas ao projeto que altera a lei do Supersimples e reduz a carga tributária incidente sobre as pequenas e microempresas que prestam serviços de fisioterapia, advocacia e corretagem de imóveis e de seguros.

Com a votação concluída na Câmara, o projeto que altera o Supersimples agora segue para análise do Senado Federal.

O Simples é um regime especial de tributação para as micro e pequenas empresas, que permite aos negócios reunir oito impostos - seis federais, além do ICMS e do ISS - em

uma única guia de recolhimento. As alíquotas cobradas também são menores para esses empreendimentos.

No início de maio, os deputados já tinham aprovado o texto-base da proposta e incluído 140 novas atividades de micro e pequenas dentro do Simples. Mas o governo, temendo perdas com renúncias fiscais, pressionou sua base para incorporar os novos optantes - dentre os quais advogados, médicos e jornalistas - numa tabela diferenciada na qual o recolhimento é calculado sobre o lucro presumido, o que praticamente anula ganhos tributários.

**CENTRO
OFTALMOLÓGICO
VALE DO RIBEIRA**

Dr. Luis T. Aguiar
Médico Oftalmologista - CRM 78552

CLÍNICA OFTALMOLÓGICA
Óculos - Lentes de contato - Clínica ocular

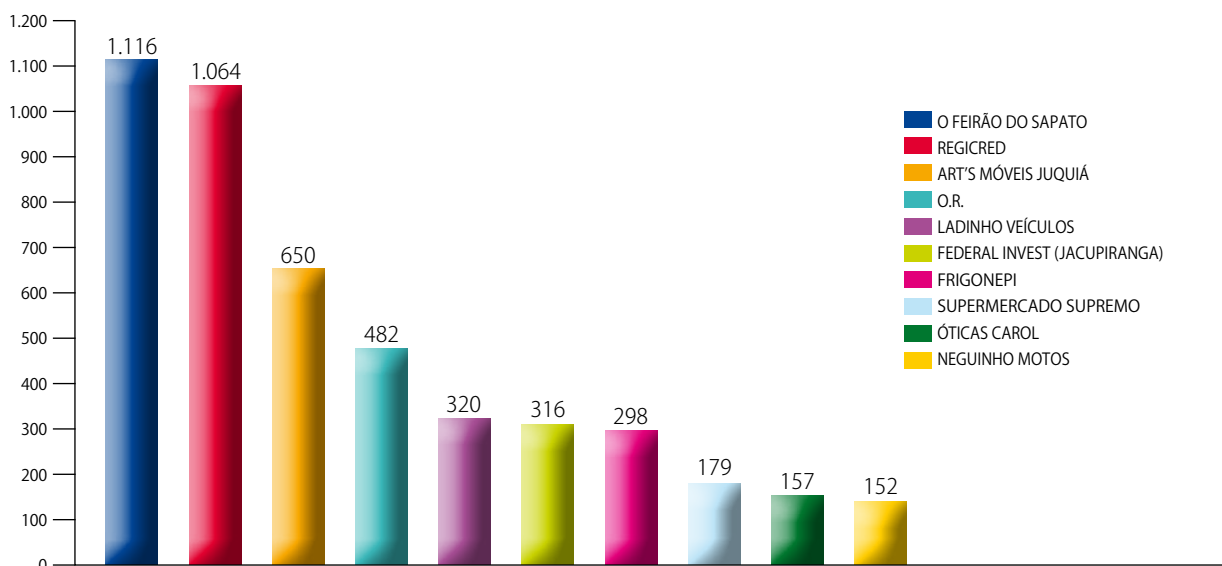
CIRURGIAS
Miopia - Hipermetropia - Astigmatismo
Glaucoma - Retina - Catarata - Pterígio

Telefax: (13) 3822-1395
Rua Sinfrônio Costa, 942 - Centro - Registro/SP
clínicaaguiar@hotmail.com

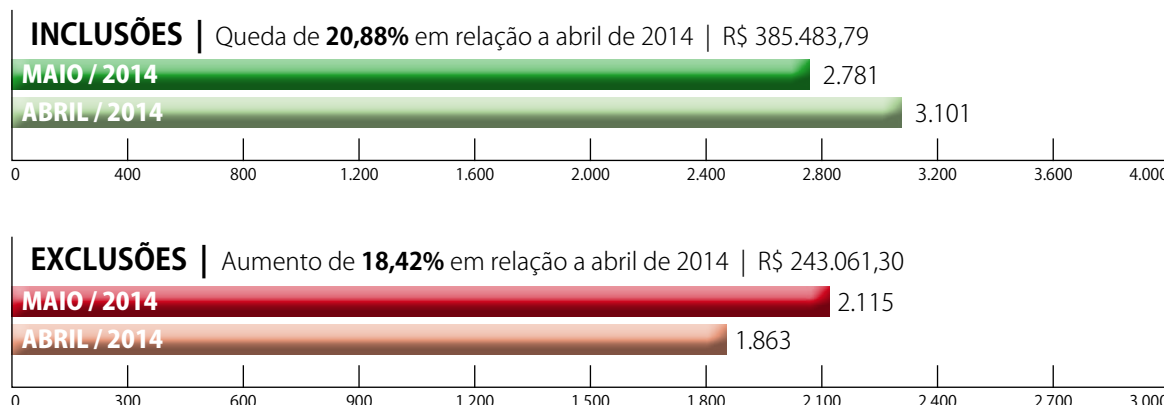
Eventos e horários

JUNHO	Dia 01 (Domingo): 19ª Festa do Sushi – Local: Ginásio do ACER
	Dia 01 (Domingo): Virada Cultural Paulista – Praça Beira Rio
	De 03 a 06 - (Terça-feira a Sexta-feira): Treinamento: Alexandra Ramos – Curso: Gerente Treinador Nível II – horário: das 19h às 22h - reservas até o dia 30/05 (sexta-feira) – Vagas Limitadas!
	Dia 11 (Quarta-feira): Comércio aberto até às 20h
	Dia 12 (Quinta-feira): Dia dos Namorados – EXPEDIENTE NORMAL - Comércio aberto até às 20h
	Dia 12 (Quinta-feira): Brasil x Croácia às 17h - Local: Arena de São Paulo – São Paulo
	Dia 17 (Terça-feira): Brasil x México às 16h - Local: Estádio Castelão – Fortaleza
	Dia 19 (Quinta-feira): Corpus Christi (FECHADO)
JULHO	Dia 23 (Segunda-feira): Brasil x Camarões às 17h - Local: Estádio Nacional – Brasília
	Dias 4, 5 e 6: Festa da Solidariedade
	Dia 09 (Quarta-feira): Dia da Revolução Constitucionalista (FECHADO)
	Dia 16 (Quarta-feira): Dia do Comerciante – EXPEDIENTE NORMAL
	Dia 22 (Terça-feira): 06º Happy Hour, Comerciante – Confirme presença até o dia 10/07 (quinta-feira).
	De 28 a 30 - (Segunda-feira a Quarta-feira): Treinamento: Alexandra Ramos – Curso: Gerente treinador Nível II – horário: das 19h às 22h - reservas até o dia 24/07 (quinta-feira) – Vagas Limitadas!

Ranking de consultas



Estatísticas SCPC



COMÉRCIO ATACADISTA E VAREJISTA DE DOCES LTDA

DOCIBRA



FONES: (13) 3821-1817 e 3821-6871

R. Alexandre Agenor de Moraes, 50 - Registro (SP)

CONTABILIDADE
YAMADA
Assessoria Contábil e Tributária

Contabilidade Comercial e Agrícola
Assessoria Fiscal, Tributária e Trabalhista
Abertura, Alteração e Encerramento de Empresas
Consultoria e Rotinas Trabalhistas
Declaração de Imposto de Renda Física e Jurídica
INCRA E ITR

Rua Capitão João Pacci, 253 - 1º andar - Centro - Registro
email: esyamada@uol.com.br

**(13) 3821-1491
3821-2065**

Art Sound SM
(((Vision Car)))

som - acessórios - alarme - trava elétrica - trava carneiro
vidro elétrico - isulfilme - banco de couro

Tel.: (13) 3821-4547 / 3822-2624 / 99123-3221
Rua Gersoni Napoli, 33 - Centro - Registro/SP
juliano@visioncar.com.br

Especializado em sistema de Rastreamento

IMPRESSOS EM OFF-SET
"Boa Impressão e parceria com o Vale"



Cartazes, Folders,
Folhinhas, Jornais,
Livros, Panfletos
e Revistas.
Formulários Planos
e Contínuos

Fone: (13) **3841-1142** / Fax: **3841-2028** Rua Tte. Cel. Zacarias, 88 - Iguape - SP
e-mail: soset@uol.com.br / soset@soset.com.br



**UTSUNOMIYA
CONTABILIDADE**

Hiroshi Utsunomiya **Kimiko Utsunomiya**

Tels.: (13) 3821-2700 / 3821-4293
3821-2320 - Fax: 3821-4622

Rua Pres. Getúlio Vargas, 423 - 1º Andar - Registro/SP



CONFEÇÕES **UNIFORMES**
DESDE 1992

www.nrconfec.com.br

COLOQUE A SUA
MARCA EM EVIDÊNCIA.

ANUNCIE!
3828.6800

informaci@r
A revista do comerciante.



SCPC
Administrado por **BoaVista**

VENDA MAIS E EVITE PREJUÍZOS

Consulte o CPF ou CNPJ dos seus clientes na base do SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito), antes de fazer a venda, e evite os principais golpes aplicados no mercado.

- Valide o endereço e telefone informados
- Veja o histórico de cheques sem fundos e sustados
- Verifique se o seu cliente está inadimplente
- Avalie a probabilidade de não pagamento

Conheça a solução ideal para sua empresa.
Acesse www.aciar.com.br
ou ligue (13) 3828-6800

